



应届生求职网  
www.yingjiesheng.com

2023  
CAMPUS  
RECRUITMENT

# 2023

## 应届生校园招聘



### 中粮集团

应届生论坛中粮集团版:

<https://bbs.yingjiesheng.com/forum-600-1.html>

应届生求职大礼包 2023 版-其他行业及知名企业资料下载区:

<http://bbs.yingjiesheng.com/forum-436-1.html>

应届生求职招聘论坛 (推荐):

<http://bbs.yingjiesheng.com>

## 目录

第一章 中粮集团简介.....	3
1.1 概况介绍.....	3
第二章 中粮集团笔试资料.....	5
2.1 中粮笔试.....	5
2.2 记录一下中粮 2019 校招管培历程.....	5
第三章 中粮集团面试资料.....	6
3.1 大悦城西北区域一面.....	6
3.2 中粮重庆大悦城面试求取经.....	6
3.3 大悦城某区域公司-商业管理类（招商/运营）第一面.....	6
3.4 中粮贸易玉米中心一面.....	7
3.5 【面筋】中粮集团管培生 openday（二面）.....	7
附录：更多求职精华资料推荐.....	11

### 内容声明：

本文由应届生求职网 YingJieSheng.COM (<http://www.yingjiesheng.com>) 收集、整理、编辑，内容来自于相关企业的官方网站及论坛热心同学贡献，内容属于我们广大的求职同学，欢迎大家与同学好友分享，让更多同学得益，此为编写这套应届生大礼包 2023 的本义。

祝所有同学都能顺利找到合适的工作！

# 第一章 中粮集团简介

## 1.1 概况介绍

中粮集团以农粮为核心主业，聚焦粮、油、糖、棉、肉、乳等品类，同时涉及食品、金融、地产领域。

截至 2021 年底，集团资产总额 6,860 亿元，2021 年度，集团整体营业总收入 6,649 亿元，利润总额 238 亿元。

中粮集团不断完善农粮主业资产布局，持续提升大宗农产品经营能力，促进农产品采购、储存、加工、运输和贸易环节上下游协同一体，以市场化的方式高效保障粮油供应。

在全球，中粮集团积极推动拓展海外布局，不断提升全球粮油物流仓储能力，保障国际供应链稳定，形成了遍及主产区和主销区的农产品贸易物流网络，从事谷物、油脂油料、糖、肉、棉花等大宗农产品采购、储存、加工、运输和贸易，在南美、黑海等全球粮食主产区和亚洲新兴市场间建立起稳定的粮食走廊。公司一半以上营业收入来自海外，农产品全球年经营总量是中国年进口量的一倍以上。

在中国，中粮集团是最大的粮食市场化经营企业，是大豆、小麦、玉米、食糖等农产品进出口的执行主体。年综合加工能力超过 9500 万吨，为国人提供日常消费的主要农产品品类。目前，中粮集团是中国油脂加工行业领导者之一，最大的大米加工贸易商、小麦加工商、棉花贸易商之一，规模最大、技术领先的玉米深加工企业，年食糖进口量约占中国进口总量 50%，同时还是中国领先的全产业链肉类企业和乳制品供应商。

中粮集团是优质食品的生产者，优质品牌的创造者。“福临门”“长城”“蒙牛”“酒鬼”“中茶”“家佳康”等品牌享誉中国市场，销售网点覆盖中国 90% 以上的地级市。中国第一瓶干红、干白葡萄酒，新中国第一家国有茶叶公司都诞生于中粮集团，同时还为可口可乐等全球知名食品饮料品牌提供装瓶及包装业务，举办中国最大最专业的糖酒行业展会，建立起专业的食品电子商务平台，服务人民美好生活。

以农粮食品产业链为依托，中粮集团为农业发展提供金融支持，发展信托、期货、保险、基金等金融业务链，产融结合、服务三农。

中粮集团助力城市升级与服务，业务覆盖购物中心、住宅、产业园区、酒店、写字楼等领域，其中商业地产品牌“大悦城”购物中心在 10 多个一线城市领跑中国新型百货业态。

中粮集团稳步推进国有资本投资公司改革，创新市场化体制机制，形成以核心产品为主线的十七个专业化公司，分别是中粮国际、中粮贸易、中粮粮谷、中粮油脂、中粮生物科技、中粮糖业、中国纺织、中粮工科、中粮酒业、中粮可口可乐、中粮家佳康、中国茶叶、蒙牛乳业、我买网、中粮包装、中粮资本和大悦城控股。

作为投资控股企业，中粮集团旗下拥有 16 家上市公司，其中包括中国食品（00506.HK）、中粮包装（00906.HK）、蒙牛乳业（02319.HK）、大悦城地产（00207.HK）、中粮家佳康（01610.HK）、福田实业（00420.HK）、雅士利国际（01230.HK）、现代牧业（01117.HK）、中国圣牧（01432.HK）九家香港上市公司，以及中粮糖业（600737.SH）、妙可蓝多（600882.SH）、中粮科技（000930.SZ）、大悦城控股（000031.SZ）、酒鬼酒（000799.SZ）、中粮资本（002423.SZ）、中粮工科（301058.SZ）等七家内地公司。

未来，中粮集团将继续聚焦主业，推动企业高质量发展，助力农业现代化和乡村振兴，加速打造具有全球竞争力的世界一流粮食企业。

如果你想了解更多中粮集团的概况，你可以访问中粮集团官方网站：

<http://www.cofco.com/cn/>

[www.yingjiesheng.com](http://www.yingjiesheng.com)

## 第二章 中粮集团笔试资料

### 2.1 中粮笔试

本文原发于应届生 BBS，发布时间：2018 年 12 月 4 日

地址：<https://bbs.yingjiesheng.com/thread-2186051-1-1.html>

行测+英语

一、行测：

题量很大，做不完。

1. 一开始就是数字推理和数学问题分析；
2. 常识判断很少，关于中粮自身的没有；
3. 资料分析在最后，我是真的写不完。

二、英语：

1. 匹配：返回原文找对应的就好，关键是可以重复选

2. 阅读理解

英语比较简单，我怀疑在考眼力。。。这个时间充足

希望对下一届同学有用~~~

### 2.2 记录一下中粮 2019 校招管培历程

本文原发于应届生 BBS，发布时间：2018 年 10 月 17 日

地址：<https://bbs.yingjiesheng.com/thread-2168058-1-1.html>

10.17 号，早上接到电话问确认是否参加笔试。当时有点儿懵，以为是骗子电话，先回复了说要参加，然后才发现手机有短信消息。

这是目前拿到的第一个笔试，内心很激动，所以风风火火就想赶紧做了，于是选了第一个时间段，也就是 17 号晚上。

开贴记录一下这次校招的全过程，希望好运！

## 第三章 中粮集团面试资料

### 3.1 大悦城西北区域一面

本文原发于应届生 BBS，发布时间：2021 年 12 月 3 日

地址：<https://bbs.yingjiesheng.com/thread-2339239-1-1.html>

一面是无领导小组讨论，题目 hr 让保密。有一块参加的 uu 们互通有无啊

### 3.2 中粮重庆大悦城面试求取经

本文原发于应届生 BBS，发布时间：2020 年 3 月 19 日

地址：<https://bbs.yingjiesheng.com/thread-2256659-1-1.html>

请问有朋友收到重庆大悦城二面的通知吗，或者有过大悦城二面终面的经验，求取经

---

上上周进行了研策岗位视频一面，部门经理和 HR 面试的：（发帖攒人品）

- 1、自我介绍
- 2、我对岗位的理解
- 3、你觉得你的性格怎么样
- 4、感觉你性格比较外放，适不适合做数据研究的工作
- 5、你为什么会选择来重庆
- 6、你有什么问题想问呢？

（我感觉好像没有问我实习的经历呢？）

前期跟我说最后终面是要去重庆现场面的，但是刚刚通知了明天副总经理的视频面试，所以算是二面吧，希望有经验的小伙伴能简单介绍下呢

### 3.3 大悦城某区域公司-商业管理类（招商/运营）第一面

本文原发于应届生 BBS，发布时间：2019 年 9 月 20 日

地址：<https://bbs.yingjiesheng.com/thread-2216923-1-1.html>

第一面

面试形式：HR 进行 1 对 1 面试。

流程：（1）自我介绍；

- (2) 对岗位的理解;
- (3) 所学专业与投递岗位的匹配度的阐述;
- (4) 个人的优势和劣势;
- (5) 招商过程中, 商户不愿意来大悦城, 你怎么做?
- (6) 工作后, 怎么提高自己? 以达到自己最终的工作目标。

### 3.4 中粮贸易玉米中心一面

本文原发于应届生 BBS, 发布时间: 2019 年 4 月 19 日

地址: <https://bbs.yingjiesheng.com/thread-2200407-1-1.html>

面试的是战略岗 上来先是无领导小组讨论 5 分钟写下自己观点 然后 25 分钟讨论 最后 5 分钟发言 同时面试的也有营销岗的同学 二面会在下周通知 求好运 通知了二面 但是又推迟了。。只能安慰既已好事多磨吧

### 3.5 【面筋】中粮集团管培生 openday (二面)

本文原发于应届生 BBS, 发布时间: 2018 年 12 月 8 日

地址: <https://bbs.yingjiesheng.com/thread-2187243-1-1.html>

第一项: 参观中粮博物馆, 还是比较有趣的, 不赘述。

上午的团队素拓:

#### 任务 1

每颜色队领一面棋子。5min 内, 想出队名, 口号, logo, 并每人签名。

#### 任务 2

教官指令“准备战斗”, 全体同做一姿势喊“时刻准备着”; 指令“战斗开始”并指一名同学, 该同学喊“一个人的战斗!” 并做动作; 右侧两位同学依次喊“两个人的战斗”, 右侧下三个同学喊“三个人的战斗”, 类推。做错的同学表演节目。

#### 任务 3

一根帐篷杆, 全组 8 人每人只能伸出一根手指支撑, 将该杆从腰间举到齐眉, 再降到地面, 再返回腰间。全队任何人手指不能脱离。

后来变为 16 人一起举 (这个任务很难)!

#### 任务 4

30 张乱序卡片，图案分别代表 1~30 之间的整数。第一轮先给 1min，此后每轮减去 5 秒，直到通过猜测将 1~30 的顺序排出为止。

我记录了一下图案代表的数字（有些真的很无语啊）：

- 1=一件衣服
- 2=兔子（two）
- 3=山，梯田
- 4=四相图（左青龙，右白虎那个）
- 5=舞蹈
- 6=一个口哨（形状像 6）
- 7=象棋（音“7”）
- 8= 一个健身器械，形状是 8
- 9=SOS（存疑）
- 10=十字架
- 11=央视戏曲频道
- 12=两个汉字“一打”
- 13=达芬奇油画《最后的晚餐》
- 14=情人节
- 15= 嫦娥（八月 15？存疑）
- 16=石榴（音）
- 17=一个根号下的算式，计算结果为 17
- 18=十八罗汉图
- 19=新闻联播（开始时间为 19:30？存疑）
- 20=一枚铜钱
- 21= Adele 专辑封面
- 22=两只天鹅（形状）
- 23=罗马数字 XXIII
- 24=一幅太阳月亮图案（教官说代表 24 小时，无语…）
- 25=两张电影票，上面写着“皮克斯 25 周年”
- 26=一个短信界面的截图，写着“你猜我是几？”（…………… 我们全队黑人问号脸。后来教官说这是“键盘上 26 个英文字母”……………）
- 27=999 感冒灵
- 28=天文星宿图（28 星宿）
- 29： 一张日历，上面写着 29
- 30： 电视剧“而立之年”

上午就是这样惹，中粮做的饭还真是好吃 23333。

下午是利益最大化类型的策略游戏。

简述如下：

8 个组（每种颜色队被分为 2 队）分别为市场上 8 家同行企业，生产的产品只有 3 种：

边长 4x4cm 的正方形、边长 4x4 的等边三角形，边长 5x8 的矩形。

误差只能在 1mm 以内，否则不予收购。

市场上只有一家寡头收购商（HR）。

收购仓库在教室前部，而每组距离交货地点的距离不一。规定，每次宣布开始收货后，全队只能有 1 人运输，且一次运输只能运 1 件商品。收货后，多位工作人员仔仔细细地拿尺子检测产品，残次品不能计算。

每队给一个信封，里面是不同的原始生产资料。

比如有的组收到的初始资料是：一把直尺，两个 30 度&60 度角的三角尺、一支铅笔，完。一开始没有任何生产原材料——白纸，也没有剪刀。

还有组比如有：

四张白纸，没有铅笔剪刀直尺；

1 白纸，1 剪刀，1 铅笔，1 量角器，比较均衡。等等。

总之，大多数组必须经过交换，或合作加工才能生产。

每队 4 人，角色分别为：CEO、CFO、CTO（负责产品质量）、全能员工。  
四人中只能 CEO 能离开座位，走动、交换生产资料或者产品。

每次宣布收货开始后，只能有一人运输，但此人不固定，每次可以由组内不同的人运输。

每次宣布收货开始前 5min，公布本次收购的价格和政策。

而每次收购开放的时间取决于寡头商，可长可短。一共 4 轮收购。

强调：

- 1、若被判犯规（如：还没宣布开始收购就开始运输、除了 CEO 之外的其他人下座位走动、一次运输多件商品等），本轮总收入直接减半。
- 2、除了宣布的规定，其他没提的措施都可以做。

第一轮收购价格（具体价格记不清了，可看出题目大意即可）：  
正方形 15 万一个，三角形 10 万一个，矩形 20 万一个。

第二轮价格：  
正方形 10 万一个，三角形 15 万，矩形 20 万。

第三轮：  
正方形、矩形、三角形均为 15 万一个。

- 本轮规定：
- 1、蓝色两组只收购正方形，橙色两组只收购三角形，绿组只收购矩形，棕组不限制，均收购。
  - 2、本轮中，本颜色两组若联合生产出 10 件同类产品，每组各奖励 50 万元。

（本轮还是很讲究策略的。 很多组当时都得到了各 50 万的奖励）

第四轮：

正方形 5 万，三角形 10 万，矩形 20 万。

最终，hr 们计算了每组收入和次品数量后，公布在白板上。

个人的一点总结：

- 1 通过手裁而次品率的组员属于技术人才。
- 2、CEO 一定要积极出去 social，比如交换资料、友情借用一下剪刀之类的。
- 3、同一颜色的两队应该打好配合，尤其是第三轮。
- 4、地理区位也很重要。我们组离收购仓库很近，最后一轮因为囤积了一批产品，运输速度很快，都运完了。而别的组离得远的，没能全都运完，产品积压了，可惜。其实还可以通过地理优势、提供运输服务来进行交易等等。比如最后一轮我们帮别的组运输 3 件产品，要求用一个正方形产品交换。
- 5、三角形的次品率异常地高……………
- 6、有的组掌握了大批量生产的方法，比如按照模板制作，一次性能生产好多个。（然而生产三角形的，即使按照模板，也全是次品……………）
- 7、尺子的刻度一定要看清楚。

最后大家还是很 happy 滴，按照排名，还给每颜色组还赠送了奖品～（又是一大堆吃的）。

大家有问题可以评论提问 我尽量解答。

攒人品，求中粮 offer！想去啊啊啊啊！

## 附录：更多求职精华资料推荐

**强烈推荐：**应届生求职全程指南（第十七版，2023 校园招聘冲刺）

**下载地址：** <http://download.yingjiesheng.com>

**该电子书特色：**内容涵盖了包括职业规划、简历制作、笔试面试、企业招聘日程、招聘陷阱、签约违约、户口问题、公务员以及创业等求职过程中的每一个环节，同时包含了各类职业介绍、行业及企业介绍、求职准备及技巧、网申及 Open Question、简历中英文模板及实例点评、面试各类型全面介绍、户口档案及报到证等内容，2023 届同学求职推荐必读。

应届生求职网 YingJieSheng.COM，中国领先的大学生求职网

<http://www.yingjiesheng.com>

应届生求职网 [微信小程序最新版上线](#)

微信扫一扫，使用小程序随时查看最新、最全的校园招聘/宣讲会信息，参与笔面试经验讨论，查看录取进度

