

2020 应届生

校园招聘

求职 大礼包

华旗资讯篇

应届生论坛华旗资讯版:

<http://bbs.yingjiesheng.com/forum-833-1.html>

应届生求职大礼包 2020 版-其他行业及知名企业资料下载区:

<http://bbs.yingjiesheng.com/forum-436-1.html>

应届生求职招聘论坛 (推荐):

<http://bbs.yingjiesheng.com>



目录

第一章 华旗资讯简介.....	3
1.1 华旗资讯概况.....	3
1.2 华旗资讯企业规模	3
1.3 华旗资讯企业员工	3
1.4 华旗资讯企业文化	3
第二章 华旗资讯求职资料.....	4
2.1 群面 管理培训生经验.....	4
2.2 面试华旗管理培训生.....	4
2.3 北京华旗资讯的 系统架构工程师.....	5
2.4 笔试+初面 2014.11.....	5
2.5 11月29日爱国者管培生笔试.....	5
2.6 爱国者笔试归来.....	6
2.7 华旗笔经.....	7
2.8 华旗资讯北理工笔试.....	7
2.9 11月29日爱国者管培生笔试.....	8
2.10 华旗资讯管理培训生一面.....	8
2.11 华旗资讯一面.....	9
2.12 面试华旗有感.....	9
2.13 华旗面经：笔试和一面面试.....	10
2.14 华旗爱国者 offer 全过.....	10
2.15 2011 华旗爱国者管培笔经面经.....	11
2.16 华旗面经：笔试和一面面试.....	11
附录：更多求职精华资料推荐.....	错误!未定义书签。

内容声明：

本文由应届生求职网 YingJieSheng.COM (<http://www.yingjiesheng.com>) 收集、整理、编辑，内容来自于相关企业的官方网站及论坛热心同学贡献，内容属于我们广大的求职同学，欢迎大家与同学好友分享，让更多同学得益，此为编写这套应届生大礼包 2020 的本义。

祝所有同学都能顺利找到合适的工作！

应届生求职网 YingJieSheng.COM

第一章 华旗资讯简介

1.1 华旗资讯概况

华旗资讯官网:

<http://www.aigo.com>

华旗资讯简介

北京华旗资讯数码科技有限公司，是一家 1993 年创立于北京中关村的高新技术企业，公司旗下现有 aigo(爱国者)等品牌。公司自创建以来，始终坚持以“六赢”理念为准则，即确保“大众、代理、员工、公司、供方、社会”参与合作的六方，共同获得合理利益的满足和发展的机会，使公司能够坚实、稳定的发展。

1.2 华旗资讯企业规模

华旗资讯营业额连续十年每年保持 60%的稳定增长，产品远销北美、欧洲、东南亚等地区。旗下爱国者移动存储产品市场销量连续四年遥遥领先，带动中国移动存储行业迅猛发展，成为中国第一个大规模领先于国际市场的 IT 产品领域；爱国者 MP3 随身听入市仅一年即实现国内市场占有率第一，并已连续两年销量遥遥领先，将垄断此领域长达四、五年之久的众多韩国品牌远远甩在后头，成为 IT 消费类电子产品领域首个领先于众多国际对手的民族品牌（资料源自：CCID）；爱国者显示设备及其它外设产品一直稳居国内市场第一集团，其中电脑机箱连年市场占有率第一（资料源自：CPCW、CNITI）。华旗资讯已发展成为中国 IT 业的核心企业，入选“2004 年中国电脑商百强企业”（资料源自：CPW）；2004 年被 CCID 评为“数码产业杰出企业”、“中国信息技术创新最具潜力企业”。

1.3 华旗资讯企业员工

华旗资讯目前共有员工 1400 余人，拥有高素质的软硬件产品专业研发和技术人员两百余人，在全国拥有完整的营销体系。公司除北京总部外，在全国拥有 17 个平台机构，以及华旗资讯（新加坡）公司、华旗资讯（法国）公司、华旗资讯（南京）公司、上海华旗讯拓国际贸易有限公司、上海爱国者数码研究院、北京华旗数码技术实验室、华旗数码影像技术研究院、华旗图像数据智能技术有限公司、北京传奇广告公司、北京爱国者国际象棋俱乐部（BACC）等多家全资或控股子公司，形成以北京华旗资讯数码科技有限公司为主体，多家分公司及子公司为组成部分的中型企业集团。

1.4 华旗资讯企业文化

成为令国人骄傲的国际性企业”是华旗资讯数码科技有限公司的奋斗目标。2001 年 10 月 18 日，华旗资讯正式通过国际标准化组织的 ISO9001 质量体系认证及 UKAS 英国皇家皇冠认证，完善了以顾客为关注焦点的管理机制，立足 IT 行业，全面迎接 WTO 的到来。2003 年 10 月，华旗资讯正式成立新加坡分公司。同期，华旗资讯国际贸易公司也在上海成立。目前，华旗资讯产品远销法国、德国、美国、加拿大、澳大利亚、丹麦、东南亚等国家和地区，全力进军国际市场。

华旗资讯正以“执著、六赢、数一数二”的精神，更为专业化、国际化的运营体系，肩负“将爱国者建设成为令国人骄傲的国际品牌”的使命，立足本土，走向世界

如果你想了解更多华旗资讯的概况，你可以访问华旗资讯官方网站：<http://www.aigo.com>

第二章 华旗资讯求职资料

2.1 群面 管理培训生经验

本文原发于应届生 BBS，发布时间：2016 年 7 月 21 日

地址：<http://bbs.yingjiesheng.com/thread-2048516-1-1.html>

第一次是 50 人以上的群体面试,每个人 3 分钟上台,内容不限,基本都是自我介绍,后两次是分组面试,一共 6 个人,每组 3 人,问了很多问题,都是聊天讨论的形式,还有按组为单位排演某一个场景模式(比如顾客和零售店的销售员),整个面试感觉最难的是第一天的群体,每个人 3 分钟,50 多人就只剩下 6 个人了。

2.2 面试华旗管理培训生

本文原发于应届生 BBS，发布时间：2016 年 7 月 21 日

地址：<http://bbs.yingjiesheng.com/thread-2048514-1-1.html>

首先我说想说，华旗是一家非常不错的公司 我记得当天投递了简历，晚上收到短信，第二天去参加笔试。笔试题其实不是很难，一道英译汉，一道汉译英，再有一道情景题，挺考察能力的，还有几道算是倾向测试的题。总体来说答得还算不错，但是英译汉却让我心痛不已。我一直对自己的英语挺有自信，可是~~好几个生词没看懂，再加上我最后答的这个题，还没答完。着实让我捏了把汗，以为我的华旗之路到此为止了。晚上和两个朋友到饭店小资了一下，回到家后，半夜收到短信，然后参加第二天的一面。

一面主要分两部分，第一部分就是考察英语演讲能力，没什么说的，这是我的强项，挺 Easy 的。第二部分是抽题演讲，里面有一点小小的博弈，是选择充足的准备时间还是选择优先选择题目的问题。我对自己的即兴演讲能力也很有自信，于是 19 个人中，我选择第 3 个抽题。演讲很顺利。一面结束后，我基本可以肯定，自己应当是可以进入第二轮。果然，晚上我接到短信通知，次日进行二面。

次日上午，华旗二面开始，这次是小组讨论。题目发下来后大家自由选择角色。我与一哥们一起争总经理。可能我比较 Aggressive，后来我取得了这个职位。整个讨论持续了 30 分钟。我认为，自己的总经理当得还算称职。只是有一个小动作，确实有些不雅，拍了一次桌子。哎，太激动了~~汗！！二面结束后，HR 说下午可能再找几个人了解一下情况，但是并不做为评判标准。

我又一次被邀请参加了三面，觉得好像进三面的人都是上午表现比较突出的人。而且有位没有接到邀请的朋友想来 BWM（霸王面），被拒绝了。由此可见，三面还是说明点问题的。三面不像前两轮那么激烈的。显得挺轻松的，就是聊聊天。但是其实心里还是一点也放不下心来。HR 让自由发言，谈谈对 MT 的看法，我看没人说，就第一个发言了，其实这样不太好，风险很大。还问了我最大的缺点是什么。我是如实回答的，不像有个哥们，一听就是网上写的那种不是“缺点”的“缺点”。呵呵。我的想法很单纯，说出最真实的我，如果我因为这样的缺点而不

能被接受的话，只能说明这里真的不适合我。可能即使我进入公司了也不会开心。三面结束后，HR 说让我们回去等消息。然后二至三个星期会有结果。

2.3 北京华旗资讯的 系统架构工程师

本文原发于应届生 BBS，发布时间：2016 年 7 月 21 日

地址：<http://bbs.yingjiesheng.com/thread-2048512-1-1.html>

面试刚开始时群面，大概是 8 个人一个组，无领导群面的那种。完了之后就是 2v1 的面试，提问的问题大体上就是有没有团队意识，能不能负责任的完成好工作任务之类的问题。

2.4 笔试+初面 2014.11

本文原发于应届生 BBS，发布时间：2014 年 11 月 22 日

地址：<http://bbs.yingjiesheng.com/thread-1917245-1-1.html>

版上很冷清啊，发个经验贴攒 RP...

11 月中旬在爱国者的办公地点初面，岗位是产品经理。

准点到达，会议室大概 20 个人左右，还有一些投递产品设计的同学。

先听一位市场方面的负责人介绍了关于 aigo 的背景和产品

接下来是 40min 笔试，按照岗位分，PM 题目分成了硬件和软件（APP）两套题目。

两页纸的简答题，按照个人的主观想法来写就好，内容是和投递岗位相关的，看到设计岗的 mm 们都在涂涂画画。

答题之后按照名单顺序去单独面试，时间很短，主要是相互了解，确认是不是有兴趣有意愿。

感觉自己说的不是很好，没有把自己强烈的意愿表达出来。不过了解了 aigo 的一些新方向，面试官虽然话不多，内容还是很有启发性，还是挺有见地的。

2.5 11 月 29 日爱国者管培生笔试

今天晚上参加了爱国者管培生笔试，笔试内容回忆如下，供大家参考。

时间：2011 年 11 月 29 日，晚 7:00-8:30

地点：北京科技大学逸夫楼 107/105

笔试内容：一共分为四部分，

第一部分：英语部分

1、两篇英语阅读理解，10 道题，难度大概六级吧！

2、汉译英，一小段关于世界知识产权组织的内容。涉及到的英文单词：世界知识产权组织、联合国、专业结构之一、国际合作

第二部分：案例分析，后面两道问题，开放性的问题。

案例大概就是说王董事长自己打拼出来，后来招了个大学生小张。小张觉得王董事长的老方法太费时，决定采用从学校学的 PERT 法。后来王董事长发现小张一直没有进展，只是在纸上画一些看不懂的圈圈，旁边还有英文字母。后来质问小张，并将小张的 PERT 法搁置，继续采用原来的老方法。

问题：1、导致二人出现冲突的原因有哪些？

2、小张如何才能让王董事长接受 PERT 方法？

第三部分：

说是自己的优势和长处，能为公司创造什么价值？自己有哪些不足，如何改进？自己 3~5 年的职业规划？

第四部分：

说说自己本科和研究生期间，遇到的最困难的事情是什么？自己是如何克服的？有何体会？

2.6 爱国者笔试归来

昨天上午去华旗资讯笔试~就是爱国者的那个公司~他们这次和国际新闻中心有个合作~主要招一批人和老外记者交涉~其实是招管理培训生~

早到了 20 分钟，公司很好找~中关村西下车就是理想国际大厦~上到 10 层~前台有两个 mm~很 nice~坐那等了一会就有一位 gg 把我们带去培训室~先是填一份很详细的表格~后来来了差不多 20 人吧~gg 先介绍了下这次招聘的目的~接着让我们上台给大家做个自我介绍~马上又说了一句“用英文”~打前锋的是个清华的 mm~说得很长~一看就是有备而来~她刚说完 gg 就让她介绍下自己的家乡~mm 又拉拉拉拉说了一大堆大庆的东西~我感觉比自我介绍都长~

下面一个接一个~基本上自我介绍还是不错的~就是 gg 问的问题很随意~有的人被问到什么谈谈北京的交通状况，对奥运会的认识，向老外推荐长城~这些人就比较悲惨了~全卡壳了~我在下面都没听~想了一些关于我母校，爱好的一些问题~我是倒数第三个吧~自我介绍说到“i once worked as an intern”顿了几秒~不过很快又接上了~最后一句说得比较虚~gg 很快又让我说几句法语~我又啪啦啪啦开始说了~不过中间又和英语混了~最后又用英语解释了一遍~虽然说得不是特别流利~不过不怎么紧张倒是真的~我最后是一直望着 gg 说的~最后大家都说完了 gg 总结了一句“语调不是最重要的，重要的是气场”~恩，回去好好体会~

接下来是笔试~题目还不少~有中英互译~问答题~故事分析题~讲一件自己做过的最有成就感的事~我最后一题才写了几句话时间就到了~没办法

对了补充一下~今天来的都是大头~北大清华人大南开~还有个 MBA~gg 说如果笔试通过下面还有三轮面试~最后总裁终面~

2.7 华旗笔经

23 个人 2 个女生 五个迟到 三个海归

先讲解管培的目的和意义 以及大概的发展前景 (转职的方向)

然后随机简历抽取人 中文问问题 英文回答 自己觉得还可以

一个海归 英语不好 HR 问 是否在国外说英语 答: 说法语 -。-|||

第二轮就是笔试

汉英和英汉 都是和奥运会相关的 几个词没有翻译到位

后面的题目是 自我评价最大的特点(优点) 五年的职业规划(分析和依据)

给个 case 说是玩具公司的货品出现问题 但是销售部先和生产厂家定了第二批货 第一批过质检 怎么办

最后一题 本科或研阶段有啥自我成就感很强的事情 1000 字左右

笔试的翻译之外其他全中文

没有收到短信通知 也许是因为外地生源吧 自我安慰一下而已

祝大家好运!!!

2.8 华旗资讯北理工笔试

第一部分: 英译汉(什么抵押信用卡的, 我还真不太清楚这个主语怎么说, 不是学这个专业的)+汉译英(关于噪音的)

第二部分: 看小故事写感想, 春秋战国时期一个叫什么鞅的牛人帮助秦国改革的事儿。500 字
可以写的方面很多, 我写的有点乱, 我觉得应该有个主题比较好吧!

第三部分: 回答两个问题

1 你认为自己最大的特色是什么?(原话不是这么问的, 大致这个意思)

2 说说你详细的五年规划, 具体点儿(虽然是管培的职位, 但是我没写五年就成个优秀管理者, 估计我达不到这个程度哦)

第四部分: 说说你上学期间最值得骄傲的一次活动 1000 字

我写的奥运经历, 写的我自己开始疯狂的怀念那段日子了, 好想回去再过一遍啊!

爱国者的笔试 14: 40——16: 00

最后把带照片的简历和试卷一起交上去
我旁边有个 MM 是霸笔来的，管的也不是很严
北理工两个大阶梯教室坐的满满的，人真多啊！
谁知道最后有几个 lucky dog 能留下来啊？

2.9 11月29日爱国者管培生笔试

地址：<http://bbs.yingjiesheng.com/thread-1063921-1-1.html>

北理工宣讲后，过了几天收到笔试通知。

笔试内容忘差不多了，记得有一些英语阅读还有问答题，最大的优缺点之类的吧

一面

一面是小组面，大家没人先自我介绍，然后抽一个 topic，做演讲，中文，时间大致在 3 分钟。主要考察逻辑和表达能力。

二是群面，一个案例，大家每人担当公司的一个部门主管或者总经理，来分析公司出现的这个问题，并提出解决方案。主要考察大家的协作和表达，以及领导能力吧。表现积极还是好的。

三面，是 5 个面试者对 2 个面试官，一个一个面试，每个人大概半小时，整个下来就半天时间，主要是相互了解，问一下简历还有大学的社会实践的内容，还有优缺点以及以后的职业发展的问题。总之，还是基本的几个问题，关键考察和花旗管培生的匹配程度吧，还是 be yourself 吧，适合就是适合。

一路下来，感觉花旗是一家很不错的企业，公司很大，正在不断创新，总有新的产品和服务，相信花旗以后能成为中国数一数二的企业，更能走出国门走向世界！

2.10 花旗资讯管理培训生一面

昨天晚上大概 6 点多的时候收到花旗的电话，通知我参加今天下午两点的面试，之前看过一些面试的经过，知道可能需要英文的自我介绍，所以早晨起床后就开始背英语自我介绍，12 点开始准备服装和简历，然后直奔中关村理想国际大厦。在前台自我介绍，让我进入一个会议室等，之前已经有一个清华的同学来了，然后又来了北理的，中科院的和另一个清华同学，都是硕士研究生。

HR 首先让我们每个人先自我介绍一下，从北理的同学开始介绍，然后是我，我表现的不太好，由于之前北理的同学从小学开始介绍的，后来我也按照这个模式进行，讲的太多太泛，重点不突出，这点 HR 后来批评了我，问我是不是平时也这样，我说平时一般两个人交谈一般都是你一句我一句，不会这么长篇大段准备的，HR 谅解……感觉中科院和最后的清华同学谈的比较好，节奏也比较紧凑，这里要吸取教训。然后 HR 提出市场方面的问题，问我们对于花旗的产品的市场定位有没有什么建议，这次我是第三个发言，主要是从市场细分，针对不同购买力的消费者采用不同的市场策略，然后是扩大公司的微电子产品领域，比如数码销，还有如何提高数码相机市场竞争力，提升公司品牌等等，HR 对我的回答首肯，并没有再问我问题，其他的同学也谈了一些看法，HR 都针对性的问了一些疑问。然后的问题是对于公司的销售人员应该采用什么样的培训课程，请提出四条课程，我是第 2 个回答，从公司的产品和性能指标，公司的品牌和文化，消费者的消费偏好和心理，销售技巧和方法四个方面来培训销售人员，HR 表示了肯定。然后是自由提问时间，由于前面的问题占用了很长的时间，只留下了几分钟的时间，中科院的同学问职业规划的问题非常好，正是我想问的问题，时间也不多了，我也就没再问问题了，走之前向 HR 索要了手机联系方式，HR 顺利的给了我，看来我表现的还是不错的，在这里总结一下，与大家分享。

2.11 华旗资讯一面

通知面试的电话是昨天去洗澡时打来的，猛男帮我接了。奇怪这些公司干嘛都临下班再打电话。本来考虑先回家换正装，后来觉得太麻烦了，因为晚上还有讲座和航天科技的招聘会，不能回家，衣服很难处理。做完介绍传感器的 PPT，吃了午饭就出发了。今天气温较高，骑车去的路上出了一身汗。一起面试的有 5 个人，马艳飞，阿姆斯特丹商学院的兄弟，自动化系本科的一个师弟，电子系的高力江，还有一个挺能说的哥们。一共面了两个半小时，再加上会议室里很热，十分辛苦。面对内容很繁，自我介绍，介绍旁边人，谈对消费电子市场的认识和爱国者的机遇挑战，总结自己性格优缺点等等。我是实在不愿意去鼎好给他们卖 mp3，所以一开始就是抱着练手的态度，说得比较随意，搞笑较多。于是我的自我介绍被评定为条理不清。问我的问题是北京人的特点，我受过的最大挫折。练手的收获：大段发言时条理性还是很重要，最好开始就 1234 列清楚，所以得先想好；注意力要始终集中，无论过程多难熬。

2.12 面试华旗有感

上周六终于结束了华旗资讯的三轮面试，身心疲惫，休息几天，今天写写面试的感受。

首先我说想说，华旗是一家非常不错的公司，在宣讲会那天，我就对这家公司产生了深深的敬意。以往参加过的宣讲会也不少，比华旗人气高的公司也有不少，但是没有一家公司像华旗一样，为了照顾无法进场的同学，临时决定，同时开了两场宣讲。真是够人性化！

我当天投递了简历，晚上收到短信，第二天去参加笔试。笔试题其实不是很难，一道英译汉，一道汉译英，再有一道情景题，挺考察能力的，还有几道算是倾向测试的题。总体来说答得还算不错，但是英译汉却让我心痛不已。我一直对自己的英语挺有自信，可是%……%¥%#，哎~~好几个生词没看懂，再加上我最后答的这个题，还没答完。着实让我捏了把汗，以为我的华旗之路到此为止了。晚上和两个朋友到饭店小资了一下，回到家后，半夜收到短信，参加第二天的一面。

一面主要分两部分，第一部分就是考察英语演讲能力，没什么说的，这是我的强项，挺 Easy 的。第二部分是抽题演讲，里面有一点小小的博弈，是选择充足的准备时间还是选择优先选择题目的问题。我对自己的即兴演讲能力也很有自信，于是 19 个人中，我选择第 3 个抽题。演讲很顺利。一面结束后，我基本可以肯定，自己应当是可以进入第二轮。果然，晚上我接到短信通知，次日进行二面。

次日上午，华旗二面开始，这次是小组讨论。题目发下来后大家自由选择角色。我与一哥们一起争总经理。可能我比较 Aggressive，后来我取得了这个职位。整个讨论持续了 30 分钟。我认为，自己的总经理当得还算称职。只是有一个小动作，确实有些不雅，拍了一次桌子。哎，太激动了~~汗!! 二面结束后，HR 说下午可能再找几个人了解一下情况，但是并不做为评判标准。我又一次被邀请参加了三面，觉得好像进三面的人都是上午表现比较突出的人。而且有位没有接到邀请的朋友想来 BWM（霸王面），被拒绝了。由此可见，三面还是说明点问题的。

三面不像前两轮那么激烈的。显得挺轻松的，就是聊聊天。但是其实心里还是一点也放不下心来。HR 让自由发言，谈谈对 MT 的看法，我看没人说，就第一个发言了，其实这样不太好，风险很大。还问了我最大的缺点是什么。我是如实回答的，不像有个哥们，一听就是网上写的那种不是“缺点”的“缺点”。呵呵。我的想法很单纯，说出最真实的我，如果我因为这样的缺点而不能被接受的话，只能说明这里真的不适合我。可能即使我进入公司了也不会开心。

三面结束后，HR 说让我们回去等消息。二至三个星期会有结果。

听说华旗的薪水好像不会很高，但无所谓了，我想去北京，想做管培，想留在 IT 业，它都满足了，而且是一家很值得骄傲的公司，这就足够了。钱的问题嘛，只是暂时的问题。哈哈。现在只期待能接到 Offer，这可是从找工作以来，我喜欢的一家公司了。祝自己好运吧~不管怎么样，在整个面试过程中认识了不少强人，和高手过招感觉就一个字——爽！真希望能在余下的时间里，多结识一些牛人，只有这样，才能知道自己的不足，才能知道要

向什么方向发展。

2.13 华旗面经：笔试和一面面试

下午一点半~理想国际大厦~华旗一面~这次虽说是 BIMC 项目~但面试非常正规~是管理培训生的前奏~

到达第八会议室之后只有一个男生到了~很熟悉就是上周四一起笔试的~知道他是南开的~

后来陆续来了三个 mm~两个人大的~一个中科院的 MBA~很准点地上次笔试的那位 gg 就来了~一开始先让我们用英语介绍别人~

幸亏刚才了解了一些~唯一的一个男生先开口了~把我的学校说成 beijing Univ.~我赶紧给它纠正过来~我说了其他几个人的专业~还说错了一个~所以说大家以后一定要提早去了解对手~

进入正题是大家按顺序作自我介绍~gg 给的时间是 5-10 分钟~大家都说得很久~我是第四个~我觉得我很放松~最初说我不建议大家学二外, 因为太容易跟英语混了~大家都笑了~最后我说很荣幸见到各位精英, 希望以后能和大家共事~大家又乐了~所以说作自我介绍并不要死板板地讲~偶尔可以说点好玩的调解下气氛~对了每个人自我介绍完 gg 都会问三四个问题~

1. 你的职业规划 (不能笼统地说想做哪一块, 重点是你怎么样达到你的目标)
2. 你为什么会选择你现在的专业? 你的专业能不能介绍一下 (一个学中文的 mm 被问到前一个, 我被问到后一个, 我举了个例子来说, 就是怎么样留住想要跳槽的 CEO)
3. 管培都是从最底层开始做起, 你可以吗 (问的是有 4 年工作经验的 MBA)
4. 你做过的社团都是企业很乐于看到的, 您能谈谈你的体会嘛 (问得我, 我举了两个例子分别说明沟通和坚持)
5. 介绍一些海尔和海信的不同 (in english, 问得是家在青岛的 mm)
6. 介绍一下徐州的经济发展以及什么优势和劣势 (in english, 问得是家在徐州的 mm)
7. 介绍一下天津和其他三个直辖市的不同 (in english, 问得是天津的男生)
8. 如果你要给外国记者解释为什么不让采访西藏问题, 怎么做 (in english, 问得我, 我完全没有料到, 瞎掰了一些, 感觉都没达到点子上)
9. 谈一下人民币最近跌破七 (问得一个学世界经济的 mm)

然后问了大家最 jong 迫得事, 怎么解决的

最近做的最大体力活是什么

情景测试: 排队买火车票, 有个流里流气的人插到你前面, 你怎么做 (有说跟他讲道理, 有说找警察, 有说联合别人一起, 我说的是直接站他前面, 应该是考察个人的性格吧)

最后是大家提问

我第一个问 oppo。。。纽曼...那爱国者的广告策略是什么?

gg 回答的很多, 最后还说他觉得自己回答得不好

2.14 华旗爱国者 offer 全过

一直在这里找资料 虽然爱国者的资料很少, 但是也算是应届生的一个报答吧

宣讲: 去的人很多啊, 专业不限制 但是要求蛮高 竟然硕士

笔试: 应该是海笔吧, 英语阅读 2 个 2 句汉译英 一个案例分析 (解决一个经理和厂长的矛盾) 开放式问题--自身的最大成就还是困难啊 忘记了

一面: 海面, 分了 5-7 组吧 每组也有 15 人左右 抽题演讲 诸如 压力最大的时候? 销售经理的素质? 就抽到的题

目做一个短暂演讲。

二面:小组讨论, 一个公司的销售出了问题, 让你选个角色解决问题

三面: 说是 1 对 1 其实是 3 对 1, 问题就是自我介绍 最大的成功 就是那个 BEI 行为面试问题--中文! 后面会有一些简单的英语对话 比方订机票 爱好之类的阐述吧 测试听力 口语等 非常简单的

offer 基本当场你就可以知道了 待遇我不方便说了吧 说个区间吧 实习期 2000-3000 正式翻倍 户口跟别家一样都是不能保证, 但是有竞争力吧 对于职业发展跟它相似的童鞋来说, 爱国者还是不错的吧 虽然拒了 offer 但仍然心存感激

祝大家好运 顺便说 理想国际大厦真的是非常不错啊 毕竟是在中关村 气派!

2.15 2011 华旗爱国者管培笔经面经

爱国者这版块没什么人呀 我最近参加了笔试面试 索性发个帖子吧 希望对后来者有帮助。

我是先去的宣讲会, 人也很多, 爱国者介绍了自己的企业文化, 解释了六赢理念还有爱国者象棋文化。

成为培训生, 首先要在实体店实习 3-6 个月, 就是卖爱国者的产品, 看表现, 表现突出, 可以提前转岗。

这次培训生主要是面向销售类和产品类的。爱国者主要工作地点在北京, 户口不承诺哦, 但是说会尽量帮助解决。薪资不透露, 说是一个什么什么工资标准的 50%-70%, 没太听明白。现场收简历, 网上投也行。

很快转天就笔试啦, 题目有英语阅读两篇, 一个小段翻译, 一个材料题, 二个关于个人的问答题, 共一个半小时。爱国者还是很注重节能环保的, 题都不让画的, 没有草稿纸。

当天晚上就一面, 一面人还是不少呀, 好几拨。即兴演讲, 抽题的方式, 当然给了准备时间。

题目各类的都有, 关于人生的, 青春的, 责任, 诚信, 销售。。。就说两分钟, 不难。

第二天早上, 二面, 小组讨论, 题目是关于业务员为了提成, 盲目推销给客户产品, 导致客户不满, 讨论如何解决, 角色扮演的, 角色自选。

现在等待三面呢, 估计没大希望, 因为自己犯了两个错误。。。一周内给通知, 三面在北京。

大概就是这个样子啦。

对了, 补充一点, 关于着装, 都非常正式, 特别是面试的时候, 一律西装, 不是爱国者要求的, 但是大家都这么穿, 看来都很重视呀。

2.16 华旗面经: 笔试和一面面试

华旗面经: 笔试和一面面试 Moreau,2008-04-15 19:09:58

下午一点半~理想国际大厦~华旗一面~这次虽说是 BIMC 项目~但面试非常正规~是管理培训生的前奏~

到达第八会议室之后只有一个男生到了~很熟悉就是上周四一起笔试的~知道他是南开的~

后来陆续来了三个 mm~两个人大的~一个中科院的 MBA~很准点地上次笔试的那位 gg 就来了~一开始先让我们用英语介绍别人~

幸亏刚才了解了一些~唯一的一个男生先开口了~把我的学校说成 beijingUniv.~我赶紧给它纠正过来~我说了其他几个人的专业~还说错了一个~所以说大家以后一定要提早去了解对手~

进入正题是大家按顺序作自我介绍~gg 给的时间是 5-10 分钟~大家都说得很久~我是第四个~我觉得我很放松~最初说我不建议大家学二外, 因为太容易跟英语混了~大家都笑了~最后我说很荣欣见到各位精英, 希望以后能和大家共事~大家又乐了~所以说作自我介绍并不要死板板地讲~偶尔可以说点好玩的调解下气氛~对了每个人自我介绍完 gg 都会问三四个问题~

1. 你的职业规划 (不能笼统地说想做哪一块, 重点是你怎么样达到你的目标)

2. 你为什么会选择你现在的专业? 你的专业能不能介绍一下 (一个学中文的 mm 被问到前一个, 我被问到

后一个，我举了个例子来说，就是怎么样留住想要跳槽的 CEO)

3. 管培都是从最底层开始做起，你可以吗 (问的是有 4 年工作经验的 MBA)

4. 你做过的社团都是企业很乐于看到的，您能谈谈你的体会嘛 (问得我，我举了两个例子分别说明沟通和坚持)

5. 介绍一些海尔和海信的不同 (inenglish,问得是家在青岛的 mm)

6. 介绍一下徐州的经济发展以及什么优势和劣势 (inenglish,问得是家在徐州的 mm)

7. 介绍一下天津和其他三个直辖市的不同 (inenglish,问得是天津的男生)

8. 如果你要给外国记者解释为什么不让采访西藏问题，怎么做 (inenglish,问得我，我完全没有料到，瞎掰了一些，感觉都没达到点子上)

9. 谈一下人民币最近跌破七 (问得一个学世界经济的 mm)

然后问了大家最 jiong 迫得事，怎么解决的

最近做的最大体力活是什么

情景测试：排队买火车票，有个流里流气的人插到你前面，你怎么做 (有说跟他讲道理，有说找警察，有说联合别人一起，我说的是直接站他前面，应该是考察个人的性格吧)

最后是大家提问

我第一个问 oppo。。。纽曼...那爱国者的广告策略是什么?

gg 回答的很多，最后还说他觉得自己回答得不好

一共说了两个半小时~口干舌燥~不知道还能不能走下去呢~

Moreau,2008-04-15 19:11:43

昨天上午去华旗资讯笔试~就是爱国者的那个公司~他们这次和国际新闻中心有个合作~主要招一批人和老外记者交涉~其实是招管理培训生~

早到了 20 分钟，公司很好找~中关村西下车就是理想国际大厦~上到 10 层~前台有两个 mm~很 nice~坐那等了一会就有一位 gg 把我们带去培训室~先是填一份很详细的表格~后来来了差不多 20 人吧~gg 先介绍了下这次招聘的目的~接着让我们上台给大家做个自我介绍~马上又说了一句“用英文”~打前锋的是个清华的 mm~说得很长~一看就是有备而来~她刚说完 gg 就让她介绍下自己的家乡~mm 又拉拉拉拉说了一大堆大庆的东西~我感觉比自我介绍都长~

下面一个接一个~基本上自我介绍还是不错的~就是 gg 问的问题很随意~有的人被问到什么谈谈北京的交通状况，对奥运会的认识，向老外推荐长城~这些人就比较悲惨了~全卡壳了~我在下面都没听~想了一些关于我母校，爱好的一些问题~我是倒数第三个吧~自我介绍说到“i once worked as anintern”顿了几秒~不过很快又接上了~最后一句说得比较虚~gg 很快又让我说几句法语~我又啦啦啦啦开始说了~不过中间又和英语混了~最后又用英语解释了一遍~虽然说不是特别流利~不过不怎么紧张倒是真的~我最后是一直望着 gg 说的~最后大家都说完了 gg 总结了一句“语调不是最重要的，重要的是气场”~恩，回去好好体会~

接下来是笔试~题目还不少~有中英互译~问答题~故事分析题~讲一件自己做过的最有成就感的事~我最后一题才写了几句话时间就到了~没办法

对了补充一下~今天来的都是大头~北大清华人大南开~还有个 MBA~gg 说如果笔试通过下面还有三轮面试~最后总裁终面~

附录：更多求职精华资料推荐

强烈推荐：应届生求职全程指南（第十四版，2020 校园招聘冲刺）

下载地址：<http://download.yingjiesheng.com>

该电子书特色：内容涵盖了包括职业规划、简历制作、笔试面试、企业招聘日程、招聘陷阱、签约违约、户口问题、公务员以及创业等求职过程中的每一个环节，同时包含了各类职业介绍、行业及企业介绍、求职准备及技巧、网申及 Open Question、简历中英文模板及实例点评、面试各类型全面介绍、户口档案及报到证等内容，2020 届同学求职推荐必读。

应届生求职网 YingJieSheng.COM，中国领先的大学生求职网站

<http://www.yingjiesheng.com>

应届生求职网 APP 下载，扫扫看，随时随地找工作

<http://vip.yingjiesheng.com/app/index.html>

