

# 应届生 校园招聘 2019 招聘

求职大礼包

## 欧珀电子篇

应届生论坛欧珀电子版:

<http://bbs.yingjiesheng.com/forum-2207-1.html>

应届生求职大礼包 2019 版-其他行业及知名企业资料下载区:

<http://bbs.yingjiesheng.com/forum-436-1.html>

应届生求职招聘论坛 (推荐):

<http://bbs.yingjiesheng.com>

## 目录

第一章 欧珀电子简介.....	3
1.1 欧珀电子概况.....	3
第二章 笔试资料.....	3
2.1 热腾腾的笔经来啦，攒人品~.....	3
2.2 10.19 北京-策划专员笔试题~.....	4
2.3 oppo 策划专员的笔试.....	4
2.4 10.19 广州 OPPO 用户研究专员笔试.....	5
2.5 2014oppo 笔试——营销管理培训生.....	6
2.6 oppo 笔试归来.....	7
2.7 oppo 武汉笔试归来.....	8
2.8 OPPO 南京笔试归来~~~.....	9
2.9 笔试归来【成都区】.....	9
第三章 面试资料.....	10
3.1 oppo 群面+专业面.....	10
3.2 17 秋招 辽宁 OPPO 市场营销 面经.....	11
3.3 2014OPPO 校招二面及终面.....	11
3.4 OPPO 长沙一面结束 望明天二面给力.....	12
3.5 OPPO 一面归来。.....	12
第四章 综合求职经验.....	13
4.1 后天签约会，说说心路历程吧.....	13
4.2 保持步调，方得 offer.....	14
4.3 Take it easy!.....	23
4.4 加入 OPPO，我的求职“缘”.....	25
4.5 OPPO，遇见最好的自己.....	26
4.6 又到十月，发些自己一年前 OPPO 的求职感悟.....	27
4.7 人生行远者，求职路犹长.....	28
4.8 也来聊聊去年求职的时候.....	29
4.9 我和 OPPO 不得不说的.....	32
4.10 后知后觉的求职经过.....	33
4.11 从 tplink 面试到 oppo 面试小结.....	34
4.12 OPPO 印象记——转自 OPPO 公司员工 BOLG.....	34
附录：更多求职精华资料推荐.....	37

### 内容声明：

本文由应届生求职网 YingJieSheng.COM (<http://www.yingjiesheng.com>) 收集、整理、编辑，内容来自于相关企业的官方网站及论坛热心同学贡献，内容属于我们广大的求职同学，欢迎大家与同学好友分享，让更多同学得益，此为编写这套应届生大礼包 2019 的本义。

祝所有同学都能顺利找到合适的工作！

应届生求职网 YingJieSheng.COM

# 第一章 欧珀电子简介

## 1.1 欧珀电子概况

关于 OPPO

OPPO 是更多年轻人选择的拍照手机品牌。

十年来，OPPO 专注于手机拍照领域的技术创新，开创了手机自拍美颜时代，先后首发了前置 500 万像素和 1600 万像素的拍照手机，创造性地推出了全球首个电动旋转摄像头和超清画质等拍照技术，为全球 20 多个国家和地区的年轻人提供了出色的手机拍照体验。

如今，全球有超过 1 亿年轻人正在使用 OPPO 拍照手机。

2015、2016 年，OPPO 连续两年获得年度“中国最受尊敬企业”称号。

OPPO 愿景

成为更健康、更长久的企业。

OPPO 使命

让不凡的心尽享至美科技。

核心价值观

本分、用户导向、追求极致、结果导向。

# 第二章 笔试资料

## 2.1 热腾腾的笔经来啦，攒人品~

本文原发于应届生 BBS，发布时间：2017 年 3 月 22 日

地址：<http://bbs.yingjiesheng.com/thread-2095733-1-1.html>

今天上午参加了 OPPO 在北京的笔试，HR 专员岗位，笔试是 2 个小时，题量觉得还是蛮大的，就是不懂为什么

有人在 lz 写了一半的时候就交卷了嘤嘤嘤 .

题型是单选（行测）+简答（专业知识）+案例分析+论述题+英语完形填空+英语阅读理解+英语作文。

希望 OPPO 笔试能过，也祝大家求职顺利！

## 2.2 10.19 北京-策划专员笔试题~

本文原发于应届生 BBS，发布时间：2014 年 10 月 20 日

地址：<http://bbs.yingjiesheng.com/thread-1889782-1-1.html>



昨天去笔了 oppo 的策划专员职位~发出来攒个人品吧

题外话，oppo 是我笔到现在现场组织最好也最专业的公司~赞一个~

笔试时间是 2 个小时，其实不用紧张，慢慢写时间绰绰有余~

主要是专业测试和素质测试

专业测试里有 3 道题，第一道是写 3 个喜欢的品牌并举例其中一个你印象深刻的营销案例；第二道是类似于看图



编故事吧，题目上写的创意题，但是可能我平时脑洞太大 出来和朋友一交流，感觉编得太偏了 T^T.....第三题就是实战题，想一个营销策划方案推广 oppo 的急速充电产品，楼主就按照第一个想到的想法写了下去，出来和小伙伴一对才觉得应该多想想，第一个想法就是大家都会想到的想法嘛诶...

然后就是个人素质测试，数字推理、文字推理、图形推理和一些常识题...就像行测的那样...平时大家还是多联系



吧，楼主是个数学渣，平时最讨厌数学推理了 ...

最后的个人性格测试比较有意思，就是每道题有 7 个选项，将 10 分分值赋予这些最适合你的描述，答案表格里每一道题的选项排序都不一样，想想应该是有特殊的算分技巧吧~



oppo 是我很想进的公司，但感觉自己这次发挥很一般 诶....大家一起加油吧~

## 2.3 oppo 策划专员的笔试

本文原发于应届生 BBS，发布时间：2014 年 10 月 19 日

地址：<http://bbs.yingjiesheng.com/thread-1889640-1-1.html>

今天早上参加了 oppo 策划专员的笔试，因为好像全国统一考的，所以这个可能只能分享给下一届的小盆友了~

笔试原计划是从 10 点开始的，但是因为运送试题的姐姐塞车了，因为工作人员的失误最后延迟到 10 点 45 分开始，很多人都不耐烦，但是我觉得某一工作人员很帅，赏心悦目，所以就看着准备的 oppo 公司的资料，看看帅哥，慢慢地等咯（可是后面木有考到，上几年的分享骗了我 T\_T）~

标题特别强调是策划专员是因为不同岗位的试题是不同的，所以我的分享可能非常的有限，大家参考一下吧。

试卷完成时间是 2 个小时，时间非常充裕，可以好好想清楚写下来。

第一部分：专业测试（文字题）

（1）你最喜欢的三个品牌是什么，为什么？你对其中哪个品牌的某次营销活动印象最深刻，为什么？（楼主写的是亚马逊、OPPO 和 APPLE，亚马逊是因为服务，OPPO 是因为精美，APPLE 是因为它的产品本身就是艺术品~\(\cong\ \nabla\ \cong)/~，最有印象的营销活动写了 APPLE 的 IPAD 的 PEN 广告）

（2）图片题：在图片中，雨夜，四对鞋子，但是鞋子上面没有人，但是雨水中倒影中人影了。问这张图片发生什么事了，是什么人，在做什么事，他们后来去了哪里了。编写一个 150-200 字的故事。（楼主觉得图片很精美，但实在想不到它想表达的是什么，最后写的是年轻人放弃那些常见的鞋子，选择了五指鞋去体验这个世界，那一刻我真的只想到五指鞋（ノ^ノ））

（3）策划：为 OPPO 的 VOOC 闪冲做一个完整的营销策划。（楼主学的是食品，考前也没有想到去看看基本的营销应该是怎样的，所以真的不知道这道题咋办好了~^~）

第二部分：行测（选择题）

（1）数字推理：3 题

（2）图形题：2 题

（3）逻辑题：3 题（其实题目数我不记得了，这个是大概。）

第三部分：常识题（选择题）

好像是 5 题，真的是常识题，像是四书是哪几本，但是楼主都卡机了，只知道有这么回事，但是具体又是啥回事就不记得了（ノ^ノ）

第四部分：问你希望智能手机还有什么功能。（楼主写了三个，一个是虚拟键盘和虚拟屏幕、加强语音系统功能、还有一个不记得了~）

第五部分：性格测试

它这个性格测试很有意思呢，每一道题共有 8 个选项 abcdefgh，而每一道题你有 10 分可以去分配，你可以把 10 分分到不同的选项，或者全部分到一个都可以，有点像书里面押宝的味道。然后填写答案的时候每一道题的 abcdefgh 并不是按顺序排列的，而是都不同的，最后要求你把每一列的总分算出来，所以我猜测不同的题目的不同的答案可能都会对应一个主要的性格。真的满有意思的~相当于告诉你评分系统是怎么操作滴~

写完啦~\(\cong\ \nabla\ \cong)/~希望楼主笔试通过吧~

## 2.4 10.19 广州 OPPO 用户研究专员笔试

本文原发于应届生 BBS，发布时间：2014 年 10 月 19 日

地址：<http://bbs.yingjiesheng.com/thread-1889410-1-1.html>

其实今天我是跑去霸笔的...因为没有在网申前投...

结果别人不给，不够一群人磨着磨着就终于可以霸了...

我想投的是战略规划专员，可是今天考的人没有这个岗位的，所以我就换成用户研究专员了，刚好有个人没来，只有我一个人想投这个，于是试卷就给我了...

2个小时时间很充裕，大家都提早交~题目大概这样的（不知道有没有记错）：

专业题（100分）：

一、名词解释：定量研究，聚焦小组研究，情景研究，民族志研究

二、简答：1. 问消费者研究和用户研究的意思和异同

2. 假设你面前有个黑箱子，里面有东西，你看不到也摸不到，给你问三个问题去了解里面是什么，你会怎么问？

三、数据分析之类的。就是给你一个智能手表品牌的不同价位的产品的产品占比和销量占比（这两个名词会给解释）的数据，然后叫你根据这些数据分析给出结论，确定公司下一步的规划

四、调研。背景是现在很多人不用手机自带的照相应用，更多的用 **instagram**、**camera 360**、美图秀秀之类的。问你 1.你认为为什么更多人会不用自带的照相应用而用其他。2.设计一个调研，调查智能手机用户中用照相应用（应该是所有的部分自带还是 **instagram** 之类的）的比例，还有调查用户更偏向用其他照相应用的具体原因。

综合能力测试（50分，好像是）：

1. 行测题 30分

2.附加题：叫你设计想要的手机的特别应用，比如按短信中的数字可以直接拨号，简单描述就好

3.性格测试 10分：应该是要你测你的不同工作风格，最后看你的不同风格的总分来给~~也不知道他们想要什么工作风格，这个还是 **be yourself** 吧~



啦啦啦求霸笔成功><

## 2.5 2014oppo 笔试——营销管理培训生

地址：<http://bbs.yingjiesheng.com/thread-1749554-1-1.html>

公司：OPPO 中国

笔试时间：2013.10.23

岗位：海外营销管理培训生

目的：分享经验经历，攒人品~

新鲜出炉：

OPPO 笔试题目是目前所接触过的安排比较认真比较科学的考试，座位考场安排是公司托智联已经安排好，所以没法跟熟人一起坐，坐身边的都是同一个应聘岗位方向的，存在竞争关系，我试图打好关系，可是聪明的筒子们不是啦么地配合合作，最后都是自己做自己的。

考试时间是 2 小时，考试内容分两部分：1.专业题 2.行测综合（行测+工作性格心理测试）

专业题：海外营销管培和国内营销管培题目是一样的，专业题部分是 6 个大题，其中包含图标类，案例类，概括类题。第一大题就是手机公司三个产品的月销售走向情况，分析产品 A 的走向，为什么以及解决办法是什么。第二大题问几个选修节目看过哪几个，认为最火是哪一个，分析火的原因。第三题是根据 4P 理论去定位一家公司的产品已获成功。第四五题都忘了，也是类似的案例分析。第六题是写出几个熟悉手机品牌，并且用一句话概括其品牌形象。

行测综合：有 12 个行测类题目，包含数字计算，逻辑推理，语言分析还有天文地理的常识（经纬度排列这种）。感觉难度中等，但是涉及广泛，所以觉得出得不错。心理测试是 7 个大题，每个大题有 8 个选项和 10 分的分值，要求你将 10 分分值分配给符合你的几个选项，可以是多个也可以是单个选项，最符合你的分值给得越多，在填卡的时候也是按照不同的顺序来填的（具体看了卷子就知道怎么填，码字说不清~）综合来说，题目设置还是很科学的。

各位加油啦，LZ 等通知中~

## 2.6 oppo 笔试归来

地址：<http://bbs.yingjiesheng.com/thread-987082-1-1.html>

oppo 笔试归来，2012 武汉地区，应聘的是市场研究专员

笔试题目分为两部分，①行测类；②专业类，笔试时间共两个小时。

行测类所有应聘岗位均一样，分为选择、填空、翻译和问答。选择、填空题考的比较宽泛，有数学、语文、物理、化学及逻辑常识，基本都应该能做吧。翻译两题，一个英译汉、一个汉译英也不难。问答题有三题，第一题讲智能手机今后功能可能改变的方面，至少 5 个；第二个题用天平称重，找出 4 个瓶子中有问题的瓶子，只能称一次质量；第三题是两个人依次拿 100 个球，每次只能拿不超过 5 个球，但至少拿一个，从你开始先拿，第一次你先拿多少个球，能保证你最终肯定能拿到第 100 个球。

专业类根据不同岗位而不同，共 6 个问答题，跟抽样调查关系比较紧密。第一题是抽样误差的来源；第二题是企业运营过程中需要用到市场调研工具的环节及其目的；第三题是抽样样本量的决定因素；第四题是智能手机与非智能手机的区别及周围同学选择智能手机的原因；第五题是你所经历过的市场调研项目、具体角色、职能、所遇问题及解决方案；第六题是给你一张数据表写一段分析文字，只要对数据比较敏感就行，算比较好写了。

大致就这样了，期望能给大家帮助。

由于问答题目比较多，字写的有点乱，但愿能入得了考官的法眼啊，期待能进面试。God bless me!

## 2.7 oppo 武汉笔试归来

地址: <http://bbs.yingjiesheng.com/thread-724927-1-1.html>

真想不到自己也会用这个题目  
记录一下自己找工作的经历吧

### OPPO 笔试

昨晚收到两则笔试的通知 抉择了一下还是去参加“媒介企划专员”那屋的笔试啦 (哎 怎么不是 OFFER)

话说 OPPO 的笔试考得范围真是无所不包啊 开头就是让写自己的高中成绩 语文 数学 英语

俺只明确记得自己的英语成绩 其余的忘记啦

选择题一般都是类似于行测啦 黑魑魑 (xuxu) 哦

还有天空题居然 幸好是古诗词 不过鄙人还是忘记了一条“醉里挑灯看剑 梦回吹角连营”

五岳: 在我国一般指北岳恒山 (位于山西)、[西岳华山](#) (位于陕西)、中岳嵩山 (位于河南)、[东岳泰山](#) (位于山东) 和南岳衡山 (位于湖南)。

OPPO 的企业愿景: 成为更健康, 更长久的企业。

之后的就是动脑子的题目啦 怎么移动火柴使等式成立? “日”字加一笔变成 6 个其他的字是什么?  
有一个 3 升、7 升、10 升的水桶, 怎样操作使其两个桶分别为 5 升? (姐姐这道题彻底的做错了。)  
手机的 5 个缺点如何改进? 写出你的 5 年职业规划?

专业测试: 狂郁闷呐。

1、问什么是收视率? 收视份额? 两者的区别? (记不清楚啦)

2、给你一个你喜欢的品牌策划一则电视广告投放计划并说出理由? (oppo 除外)

3、如何利用微博来推广 OPPO?

4、什么是品牌, 品牌对消费者、企业来说的意义是什么? 说一下你最喜欢的品牌, 并说出原因? (出来之后大家一讨论 居然都是写的诺基亚 狂晕哦)

5、谈一下 SNS 社区传播的传统的网络传播的不同?

6、网络广告投放的评估标准是什么?

还有一道题忘记啦!!

愿大家好运啦



## 2.8 OPPO 南京笔试归来~~~

地址: <http://bbs.yingjiesheng.com/thread-277764-1-1.html>

报的电子 PE/QE 工程师

试卷分 3 部分

第一部分就跟公务员考试的行测差不多~

第二部分模电。。

第三部分数电。。

模电数电部分都是最基本的题型

希望对能对大家有帮助咯~

## 2.9 笔试归来【成都区】

地址: <http://bbs.yingjiesheng.com/thread-251968-1-1.html>

因为今天上午要同时笔试腾讯和四川电信，

为了有个好睡眠，晚上睡觉时关了手机，

殊不知，早上打开手机时，收到了来自 OPPO 笔试的短信。

地点是在电子科大的清水河校区，一个我从来都没有去过的地方，

幸好时间是下午，否则三个笔试完全撞车.....

十点开始腾讯笔试，十点四十笔试完后冲到其他的电信开始笔试，

等到十二点收卷时，肚子已经饿得咕咕叫了，

男朋友可以查了从电子科大老校区去清水河校区的路线，

还来不及吃饭，又坐上公车摇摇晃晃朝目的地出发.....

两点十多分，急匆匆赶到考场，

教室里面已经坐满了人，

在门口看了一下，自己参加笔试的职位只有三个人，

内心墨墨的小激动一下（原谅我开始找工作以来内心的凄凉吧.....中华英才网的后台总是莫名其妙就把我筛掉了），

坐定后等了没几分钟就开始发卷子，

监考 GG 人很 NICE，念着名字挨着发卷子。

由于各个部门不一样，大家的卷子也不一样，而监考的 GG 采用念名字来发卷子的方式呢有点麻烦了，可以一开始分好位置嘛。

拿到卷子就开始做了，上面赫然写着高考的语文、数学、英语成绩，内心小小的纠结了一下。

卷子总体分为两个板块，一个部分是基础知识测试，一个部分是辨析题（分析题？？）  
基础知识测试做的我很郁闷，有考诗词的，“江山代有人才出”，明明很熟悉的一句话，结果给忘了。  
后来出来一问男朋友，马上告诉我，顺带说出了作者的名称，还得我内心 BS 了自己一下。  
基础知识测试部分还有大家很熟悉的行测题目，行测这个东西嘛，大家都了解嘛，反正很多公司就是用它来笔试筛人的，大家多多练习就行了。

接下来就是分析版块了，四个大题，都是文字论述，跟数码产品有关，不知道其他地方的笔试有没有考完，还是不具体阐述了。

在笔试的时候，有两个来霸王笔的同学，监考 GG 还是很温柔的拒绝了他们，嘿嘿。  
其实 OPPO 并不是我最中意的公司，因为我的期望工作城市在成都，  
但是考虑到他们是人工筛选简历，尽然自己被别人看的起，还是要尊敬一下别个公司三。  
整个面试的感觉也很不错，做的虽然不是最专业的，但是感觉得到工作人员的负责，  
不像 QQ 一样财大气粗的叫那么多人来海笔，也不像四川电信全部外包给中华英才网，  
给我这种在找工作中被打击了无数次的人一点点温暖和信心啊。  
关于这个公司了解真的不多，不过到目前为止感觉不错。

## 第三章 面试资料

### 3.1 oppo 群面+专业面

本文原发于应届生 BBS，发布时间：2017 年 10 月 27 日  
地址：<http://bbs.yingjiesheng.com/thread-2122680-1-1.html>

坐标厦门，投递的是互联网产品经理（这个一会儿有后话）专业理科不相关，没有特别过硬的实习经历，在学校里面有一些相关经验。

初生牛犊不怕虎，就这么硬着头皮上了。

群面在上午，十个人一组。投递互联网产品经理的职位拿到的题目感觉更是运营相关。

反正大家讨论很和谐，虽然有个妹子一直在带跑节奏。不过她在自我介绍的时候就跑偏了，那时我就知道她应该 gg 了。

效率很高，回到实验室没太久就收到专业面通知了。

然后就去了。后话来了，后面果然 pm 和运营搞到一起面的。面试官很年轻，在一开始给我念了一段类似于保密声明的东西，然后听完我就笑场了他也笑场了。

专业面从来没有过的我被微笑着刷掉太多次的我

所以不出意外的，虽然整个过程下来大家说了很多笑了很多（面试官在给我做总结的时候自己也忘词了.....）。

我还是刷掉了。

难道是我面试的时候笑得太不严肃了？.....

其实是有些问题后面想想答得有点没有逻辑，不够一语中的啦。。。但是我真的不知道自己挂在哪个环节.....难道

是天生的没有理解这个岗位是什么所以才没意识到自己的专业能力太挫了.....

内心复杂的我

有没有大神告诉我专业面我挂在什么地方啊.....

## 3.2 17 秋招 辽宁 OPPO 市场营销 面经

本文原发于应届生 BBS，发布时间：2016 年 11 月 26 日

地址：<http://bbs.yingjiesheng.com/thread-2076910-1-1.html>

Lz 参加了辽宁 OPPO 市场营销专员岗二面，介绍下面试的流程和问题。

辽宁 OPPO 是自己的招聘，没走官网的网申。先参加校园宣讲会，在宣讲会初面，初面过了就是二面，没有笔试。10 月 25 日初面结束，11 月 20 日通知二面，大家耐心等待。

时间：11 月 26 日 11: 10；地点：沈阳太原街朗勤泰元中心 19 楼

11: 00 到了之后，在等候区等候。11: 20 一位引导姐姐带领 lz 和另一位面试者一起去经理办公室面试。面试官只有一位男经理，不是辽宁人，大约 30 左右，人挺随和的，坐在沙发上面试，气氛偏轻松。面试时为我们泡茶，这点给赞。

第 1 题自我介绍（每次面试必考）。介绍完之后，问是 17 届毕业生吗？Lz 回答不是（lz 是 16 届）

接着问 lz 第 3 题：毕业之后找工作了吗？Lz 回答没工作，边找工作边学习，考公务员（lz 脑残了。。。经理非常在意考公务员的）虽然 lz 说找工作是主要的，考公务员只是辅助，但经理始终认为 lz 倾向于考公务员。

又问父母是干嘛的？（hr 体谅父母给赞）找了哪些工作？（lz 把两个相关销售的讲了）

第 6 题是对 OPPO 了解（3 方面 1.价值观 本分+追求完美与本人很相似；2.产品 A57、R9S 黑色；3.营销方式 主打三四线、乡镇，需求找的准）

第 7 题：找工作标准（这题准备不充分，只答了学东西和有发展）

HR 开始介绍 OPPO 的优势和成功原因：本分 先做好产品——再做市场——获得利润——投入广告；为什么不上市：不缺钱；表示注重对应届生培养。

接着又问 lz：对工资的了解；其他同学找了什么工作（快消、工厂）；什么时候有时间上班（anytime）

经理介绍入职后：前 3 个月，了解工作（站台 销售手机）；6 个月培训；

第 2 年，真正的工作，组织活动和其他部门沟通

面试结束，经理对 lz 说慎重考虑公务员还是找工作，对自己和企业负责。出来的时间是 12: 25，大约一个小时。

以上就是 OPPO 辽宁的面经，希望大家都能拿到心仪的 offer

## 3.3 2014OPPO 校招二面及终面

地址：<http://bbs.yingjiesheng.com/thread-1760061-1-1.html>

之前发了篇笔试的，这篇就专讲 OPPO 的面试啦，继续攒 RP，找工作实在不容易啊。

二面：楼主聘的海外营销管培，二面下午去的酒店，同一个方向的 candidates 一组进去。。辩论。。。我们这组是 9 个人，分了两组（一组 4，一组 5，LZ 组只有 4 人，最后面试官还问为什么一开始不提出人少的问题，会让大家都说说看法）。题目比较好辩，网络拉近还是疏远了人际关系。在辩论开始前需要大家自己拿桌上的纸和笔尽快做一张名牌，然后随意轮流做简单自我介绍。结束之后开始辩论环节，首先十分钟组内自己讨论，面试官会观察讨论的情况和表现；接着是论述观点；然后是三十分钟的自由辩论，最后总结陈述也包括在这里面。辩论结束之后是面试官和 HR 提问，每个人都会被问到，内容是关于对手和队友表现情况的评论，比如“你觉得谁表现最好，贡献最大，谁最适合做队长”不仅评自己队的，还会评对方队的。这轮建议不要分太明显的记录时间和总结陈述的角色，怕没时间和机会展现辩论。当然角色要分，但是每个人最好都要积极发言。同时还要注意跟团队配合，OPPO 非常注重团队合作和领导力。在辩论中出现情绪化辩是最吃亏的，所以辩者一定要理智。

终面：终面分两轮，一天搞定的，一轮是业务面试，二轮是 HR 面。业务面试是海外营销主管亲面，时间有三十分钟，大致流程按照简历从头问到尾，问得非常细致，简历的每一条都会问，另外再加几个涉及领导力和市场营销的问题，比如给你一个团队，如何有效管理；还有要进驻一个国家开发产品，打算怎么做。还被问到了自己的创新能力，是不是以客户为导向的思维方式等等。都是举自己的实例来说明的，总之这部分就是冲着外销管培的几个任职特点对号答。HR 面试 HR 姐姐拿着一张表格，问一大串问题，并且说明了问题不会重复问，要求要最快速度答题。内容涉及团队合作，工作意外，突发事件，诚信问题，海外特殊工作等等。时间也大概持续了三十分钟，这面主要是体现真实的自己就好了。

各位加油！校招实在是各种招数各种虐，大家都不容易，一起加油哦！

### 3.4 OPPO 长沙一面结束 望明天二面给力

地址：<http://bbs.yingjiesheng.com/thread-1750895-1-1.html>

水着水着就过了简历，水着水着就过了笔试，水着水着就过了一面，明天就是二面好像也就是终面了，听说南京的还没开始一面，那就写一下我今天知道的情况吧，首先今年一面是群 P，明天的二面可能就是专业面试了吧，这好像跟去年的顺序反过来了。然后群 P 的形式根据岗位的不同也不一样，早上的技术岗是无领导小组讨论，下午的营销就变成辩论的形式了，这就是我今天知道了，不知道对亲们有没有帮助:p。

明天二面求给力！

### 3.5 OPPO 一面归来。

地址：<http://bbs.yingjiesheng.com/thread-252795-1-1.html>

OPPO 的宣讲会人超级多，因为是现场投递简历，所以人那么多。我也没听，只是在最后投递简历的时候从寝室赶去投了，一共投了三份，最后只有 2 个人通过了简历筛选。另外一个女孩子被 BS 掉了。

笔试就在下午，每个岗位的笔试在一个教室。

就我投的是品牌管理岗位，整个教室基本上坐满了。其实只要仔细分析，发现 OPPO 对于品牌的推广还是蛮重视的，它是第一个在品牌推广岗位中将每个细分岗位招聘人数写明了——最重要的是，原来虽然是同一个大部门，但是每个岗位的笔试题目是不一样的。

笔试结构：第一部分是综合测评：古诗、英语、逻辑、数字、图形，什么类型都有，我最郁闷的是，那个猜单词的居然一个都想不起来（想起来，我英语是很不错的啊），然后就是古诗了，第二道题很熟悉，但也是死活想不起来。只有空起了。

第二部分就是各个岗位的题目了，媒介、品牌、网络、还有另外一个全部都不一样，4 个大题，开放式论述。

其实笔试得一点都不好，主要是综合测试台差了，这个是我今年第二场笔试，第一场是 QQ，就在上午，之前根本没有来得及准备（自己又在兼职上班）。结果第二天下午还是接到了面试通知。

一个 GG 面试的，人看起来蛮不错的，态度不错，看起来也负责，每个人有半个小时的一对一面试时间，我最怕就是冷场，所以一直说一直说。他主要是拿着简历和卷子来提问。

哎，也不知道明天有没哟结果。

## 第四章 综合求职经验

### 4.1 后天签约会，说说心路历程吧

本文原发于应届生 BBS，发布时间：2015 年 11 月 4 日

地址：<http://bbs.yingjiesheng.com/thread-1999882-1-1.html>

oppo 的整个应聘时间非常紧凑，严格。步骤分为：简历筛选—笔试—初面—群面—终面，还是比较传统的。

1、笔试：分为行测和性格测试，行测就是逻辑、数列、英文翻译、还有就是开放性问答；性格测试比较新颖，选择赋分然后画出性格曲线图。

2、初面：笔试结束后立马看卷，当晚八点开始初面，时间非常赶，二对二，或者一对二，自我介绍、就简历问问题，你和谁一同面试比较重要，一般是二选一，所以此时一定要表现的很强势，士气压过另一个人。

3、群面：无领导小组讨论，一组八人，两组一同进入面试区，两组题目大差不差，我们组是改变 oppo 女性市场定位，怎么策划方案。我们组成员说实话非常厉害，个个儿想法都很多，我们从产品，代言人，线上线下推广方式上进行讨论，大家撕逼撕的太厉害了，场面血淋淋的。。。所有人都抢着说，场面很混乱，虽然无领导小组我一般都担任领导者，但这次实在抢不着说话机会，所以改变策略，我就把每个人的点子都记下来然后分类总结，我旁边的男生总是抢着总结，但是永远说不到点子上（这个一定要吸取教训，不要以为抢到话就胜了，一定要有逻辑，还是要用脑子做事情，反之在团队中很招人烦）时间有限他总是抢着不断总结，每说一句我就帮他分类，这个时候千万不要逞能，而是真正为团队着想，然后有成员发现我的条理蛮强，就推选我为领导总结（特别感谢推选我的人，大家应该是光抢着说了，根本不知道别人说了什么，而我恰恰抓住了这一点），总结的时候就看个人临场发挥和演讲能力了，还好这个是强项，每个论点后最好阐释一下论据，保持条理，把控时间就可以了。

4、终面：高管面试，四对四，据说也是 50%通过率，不明白为什么终面刷人这么厉害，大家都以为进终面就万事大吉了，我们组缺一共三个人，一上来自我介绍，然后问职业规划，对岗位的了解能否承受相关压力，整个过程我都表现的比较淡定，因为对话高管，我的策略就是避免说废话，一定要精简!!! 条理性很重要，话不在多，保证每句话都有用，举例论证的时候也要拿吸引点说，不要巴拉巴拉事无巨细，保持微笑。想说的话可能当时觉得有些拘谨没好意思说出口，但是事后有些遗憾，所以即便是高管也要放开自己，完全展示最好的一面。最后说一下，也是说给我自己听的，我觉得群面最重要的是要看你的贡献，千万不要为了表现而说话，即便别人巴拉巴拉也要三思而后行，做好时间掌控者，局面规划者，当你真正为的是整个小组荣誉时，你就会抛开刻意表现，别人才会顺理成章的主动推选你，而不是你自己抢着总结。在这个秋天让收获来的更猛烈些吧! better and better! 共勉! 晚安!


## 4.2 保持步调，方得 offer

本文原发于应届生 BBS，发布时间：2014 年 11 月 12 日

地址：<http://bbs.yingjiesheng.com/thread-1909556-1-1.html>

首先，题目也是醉了 

若干天之后看到帖子被加精也是震惊了，谢谢各位的支持。所以为了更好的反哺应届生，将这篇文章稍微做一下修改。

同时谢谢 @千里马贝贝 对于 BAT 那段的指正，如有谬误望请各位指出，以免给下一届传达不正确的信息，谢谢 

总觉得欠了啥，想想，是该总结上一段的求职生活了。

匆匆忙忙从家赶回西安，陪着三位美女  次了火锅，看完电影，学生生涯的最后一个光棍节就这样的过去了。

8 月底实习期间，就慢慢的开始筹备找工作的事了。记得投的第一家就是华为，对这家公司充满敬意，为此还特地将手机简历没过，后来才知道，由于今年招的人比较多（2、3K 人的样子），直接就刷学校了，全国据说仅 32 所，西安 4 所，哎，后文还会说到一些需要注意的“潜规则”，大家自己看好。

前几天看 TED 的时候，有这么一句话，当我们是一群人的时候，我们就有可能拥有自我超越的狂喜。组建求职讨论小组，

相差无几，就可以在一块找工作了，第一批原住民的我们，分别已经找到了自己心仪的工作（当然，比楼主的公司要棒一些）

接下来我将会从数据、注意事项、公司及行业、面试问题、心态等若干个方面谈谈此次求职之旅。

嫌长的可以直接移步后面，但是你会错过某些重要信息。

## 1、数据

在这么一个追求大数据的时代，不说点数据总归有点不好意思，虽然我的数据不太够。我投了 70+ 家公司，25+ 家公司面试。之所以海投，是因为自己不清楚自己所擅长的事物，以及兴趣点所在，相信这是大学生的通病吧。（对了，想精准的孩子可

## 2、注意事项

1) 说到注意事项，首先需要说的便是一些省时的方法论，如何运用好工具。

微信、应届生求职网这些自不必多说。还有，求职的一个文件夹，这个是必不可少的。

如何运用好这个文件夹可是大有学问的，先上图

按照行业进行分类，当然还有周边，例如简历、照片这些。

然后细分，拿简历来说，针对不同的岗位写出不同的简历（注意到了自我介绍和求职信模板了嘛，这些都是很有用的）

下面说说个人模板以及信息统计的 Excel 表格。

个人模板是我将填写的不同公司的简历，以模板形式导出来，制作的一个合辑。例如 A 公司的模板是以项目去区分的；B 公司模板是智联的导出超级简历；我们公司（稍加改动后可以直接套）；C 是智联的导出超级简历；等等。这样，网申可以超级快，记得江铃汽车的网申，智联的网申

信息统计 Excel 表格，这个可以有效治愈，不知道自己申请了哪家公司，什么职位的毛病。

	A	B	C	D	E	F	G	H	I	J
1	<b>2014年校招账号信息</b>									
2	类别	公司	网址	账号	密码	备注	投递岗位	投递日期	网申截止	宣讲会
3	电信	华为	<a href="http://career.">http://career.</a>	A	B	姓名: Liang Huan	营销工程师、客户接待第8月17日	——		

包含的有公司、账号、密码、投递网址、截止时间、面试时间等等，随时更新，一目了然。

2) 那么接下来，来点劲爆的——潜规则。

华为、vivo 筛选学校，今年 vivo 更奇葩的是不支持网申，只能现场投递。不少公司也是支持现场投递的，原因包括但不限于去。

万科、金地等好几家地产公司，只有你填了在地的分公司，才能有笔试面试机会。拿我个人为例，我在西安的高校，投了我太菜，哥哥暑假在万科的广告合作公司实习，参与金地项目。并且，去万科笔试的网吧，贴出来的个人信息，清一色的方公司不来西安要人，坑！！

美的、TCL、长虹等家电公司，抢人!!! 几乎什么人都要，没有太大技术含量（请勿喷），美的群面以为挂了 file:///C:/Users/HP/AppData/Local/Temp/mshtmlclip1/01/clip\_image009.gif file:///C:/Users/HP/AppData/Local/Temp/m 词，瞬间涨姿势，有木有!! 所以说，你可以不笔试面试，只要得到最后的签约地点，然后说要霸签，之前面试没过，想再量这段)。

3) 说到这了，那么讲讲霸笔霸面的事。宣讲会、笔试、面试的时候多留联系方式，微信为佳；还有一些公众账号会有霸 互联网等开放型公司普遍接纳霸笔霸面，腾讯等大牌除外，他们并不能保证每个人都有机会霸成功，可能是因为需要面试 汽车类的相对较为传统的公司，接受度较低。



抓准时机也是非常重要的，有些公司在中午的时候相对人少，接受霸面比较容易。霸群面相对容易一些，因为需要凑够人

4) 管培生。这个的发展前景是十分灿烂的，当然得认清他。坑爹的地方在于，很多公司以及某些非总部的管培生一般只

**这个职位？】** <http://www.zhihu.com/question/22163354>

对了，求职季，大家可以利用好【知乎】这个平台，一般就用它去查各个流弊公司的信息了，内部人员或者对其有研究的

5) 签三方，公司有很多事是你不想知道的，所以请务必问清楚，有时口头上的事，大家懂得留证据。

详细可参阅【应届生签约 9 个注意事项】

[http://www.360doc.com/content/10/1122/20/2638729\\_71531731.shtml](http://www.360doc.com/content/10/1122/20/2638729_71531731.shtml)

### 3、行业以及公司

下面纯粹是个人见解，请大家自己斟酌采纳之。

**互联网。**以 BAT 为代表，8 月就开始了，9 月差不多就所剩无几，所以想从事互联网，早起有虫吃。懂互联网是必须的，

过网站、做过游戏是有加分的，即使做的网站很差也不要紧，重要的你做过。隶属其中的纯游戏公司，则是必须是个玩家

**汽车及机械类。**老本行，这是一个几乎不需要太多创新的行业，按部就班是他的特点，喜欢自由的可以绕道，爱钱的也可

的子公司，面试的时候你可以发觉到面试官的狭隘，他们眼里，新能源就是换个发电机。

**电子消费品。**以魅族、联想、OPPO 等为代表。总体氛围非常棒，当然也有像联想这样的氛围稍显压抑的公司。进去之后

时候，开始做自己的软件了，虽然不时出 BUG。

**电商。**京东、苏宁为主力军。最好选总部，华东区的京东，挂个管培生的头衔。月薪 4000 左右，不包吃住，未来不确定

毕竟人家是最残酷的行业。

**房地产。**之前也说了存在的一则“潜规则”，整体的活力充足，但是灰常累，据我所了解到的西安万科市场人员简直可以

但是各家都在转型，转型成功的公司或将成为下一阶段主力，之前涌入的一些地产作为副业的公司，慎入，例如长虹置地

**家电企业。**目前中国最乱的行业之一，10月中旬抢人大战。利薄重销售，想做营销的孩子慎入。不同的行业或公司都有自  
彩电进长虹，几乎都是没错的。

**物流及快递。**有那么一个比喻，手机分为苹果和其他手机，快递分为顺丰和其他快递。顺丰，是个人最看好的公司，但是  
的人特别多，所以需要做好准备，前1、2年坐冷板凳，当然碰上个好 boss，就如同坐上火箭。

精力有限，就不在叙述其他行业了。

#### 4、 面试问题

从网申开始，其实我们就开始了面试。常规手续是，网申、网测、笔试、无领导小组面试、专业面、HR面；当然还可能  
网申，无外乎两种情况——自己对于这家公司，这个职位来说1) 牛逼(学校及经历等)，2) 合适。当然，管培生这个异  
网测分为单纯的性格测评，单纯的公务员能力类测评，两者的糅合，其他变种。性格测评，最好遵从内心的想法，因为这  
根据这家公司的特质，激进 or 保守等，去调整作答；对了，有测谎题，就是在最后重复之前的题目，还有就是相近的题。  
本中公教育的红本本足以，就是考公务员的那本书。

正式的面试，我就以自己的OPPO之旅为蓝本叙述，会掺杂个人见解、建议，以及可能会出现的问题等。

OPPO是在自己快要遗忘他的时候粗现的，过了快一周才接到笔试通知。面试的整个过程是经历过最为 nice，最为能够体

**OPPO的笔试**，是在西安交大中二楼进行的，不让霸笔，所以整个答题过程非常安静，给个赞。只有两个教室，每个岗位  
西工大和西电也有笔试(#")

我做的是海外管培生的卷子，和2014年校招卷子大同小异。题目：专业题(60分钟)+行测题(40分钟)+自我测评(20分钟)

1. 专业题。应该就是考察市场分析，营销能力的题。一共有5题：

- 1) 关于某手机产品A的销量图，包括A在内的若干手机品牌的销量图，手机的价格图，请分析手机产品A销量变化趋势
- 2) 中国好声音、我是歌手、中国最强音、快乐男生等节目，你看过哪个，喜欢哪个，说明该节目受欢迎的原因；


- 3) 如果你现在在创业, 产品是伞, 请从市场定位、品牌理念等维度进行说明, 以尽快开拓市场;
- 4) 说明你平时的网购过程, 并选择印象最深的一次网购经历, 说明店家是如何进行营销和服务的。
- 5) 英文题, 英文作答, 和市场有关, 具体是什么, 记不起来了。

2. 行测题。数字推理、图形推理、逻辑推理、常识题等, 和公务员考试题类似, 题不多, 但是有些涉及的范围较广, 可能后面附了一个问题, 你希望拥有怎样的手机, 它拥有怎样的功能。我弱弱的写了很多, 举个例子, 可以变身的手机才是好要为女性。

3. 自我测评。根据自己的实际情况, 对下面的描述进行赋分。

感觉题目挺专业的, 不懂一点营销是做不了的, 赞一个。



**一面:** 下午去的威斯汀大酒店 (有钱呐 ), 分为技术和非技术, 非技术又分了。。我们是市场方向的在一块面试。手个, 初看认为非常容易, 但是却不可掉以轻心。在辩论开始前需要大家自己拿桌上的纸和笔尽快做一张名牌, 然后随意轮介绍开头, 有木有, O(∩\_∩)O 哈哈~

总共 50 分钟, 包括依次发言, 讨论以及发言, 之后面试官会对每个人进行随机提问。

首先我和另外一个男生没有意识到需要依次发言, 分别表达了观点, 算是互补的提纲挈领的观点。之后计时的女生提出来到将其分类, 不料一个女生发言的时候先说了, 分为 5 类, 然后依次挑选。依次发言结束, 遵循的是同类中的包含及重要进, 当遇上梗的时候, 一句××同学的说法很对, 但是目前我们需要解决的是××问题, 我们先解决目前这个问题再去解决思维表达能力并不行, 但是既然被推荐了, 我们就尽力帮其完善, 虽然最终的表述出现了些许问题, 但还是很完美的。最辩论结束之后是面试官和 HR 提问, 每个人都会被问到, 内容是关于对手和队友表现情况的评论, 比如“你觉得谁表现最以及原因”当然角色要分, 但是每个人最好都要积极发言。连问了一个男生, 我以及另一个女生, 为什么选择那个计时女个人都需要发言, 同时还要注意跟团队配合, OPPO 非常注重团队合作和领导力。

**建议:** 经历过 10+ 次的无领导小组历练, 败了 4 次。给大家分享一下, 第一次是败在腾讯, 太激进而无新意; 第二次联想

面试官说了句，抢到的不一定是好的；第三次，飞亚达无领导连续三次的攻击，把锐气搓掉了，出来了戾气；第四次，万怯场，队友也不给力，结果全军覆没，充当了个坑队友的角色。以上，自己揣摩。

无领导小组面试，最重要的是保持和谐，但需要一定的碰撞，目标导向，实话实说，当然一定的小诡计还是必须的。最好至少在无领导当中未预见会计时的，每次都需要我去提醒，有木有！！推进是在没有领导的时候我会扛起来的角色，目标导向找没有说过话的童鞋发言，让其缓冲下节奏等等。拥护当然是在一个很强势且有能力强的人出现或者场面很混乱的时候，这个至于发言，若干次的教训告诉我，其实我才适合去发言好不好，那群发言的孩子，逻辑思维表达竟不如我，也是醉了。对自己能力的了解，才是重中之重，其次定好位，有点情商，就过了。

**终面：**终面分三轮，一天搞定的，一轮是业务面试，二轮是 HR 面，三轮是英文面试（有些职务不需要）。业务面试是一个流程式按照简历从头问到尾，问得非常细致，简历的每一条都会问，另外再加几个涉及情商、职业规划、领导力和市场营销了，OPPO 的客群属性（爱时尚的女性）决定了他的营销渠道，那么公司在移动互联以及自媒体方向的投入是怎样的，投有点兴趣。接着我又说到自己有非常好的做音乐的朋友（适当胡诌），他们对于音乐的音色非常挑剔，而 OPPO 的 PM-1 吧啦吧啦一堆，末了，我提了个建议，不知道您是否用过虾米音乐，这个平台聚集了一大群对音乐感兴趣且挑剔音色的人国内的岗位是否感兴趣，肯定说是呀，然后说喜欢 OPPO 手机神马的~~我大学的第一台手机就是姐姐送的 OPPO，放心 HR 面试。一男一女面试官，男森居然是后来签约时介绍的 GG。给了两个案例，一分钟阅读，3 分钟、5 分钟阐述观点，评该怎么做？说到底，就是情商了。。果然是 HR 的擅长，之后问了最自豪的时是什么，我说是一人徒步青海湖，感悟及为还有戏。。但是自己说，虽然自己目前可能现得不适合，但是自己的快速学习能力可以弥补，不料一句人人都这么说，自己道该说，我会用外国人的思维去思考外国的事和人，也就是换位思考。事后诸葛！！）。之之后就随意问了一些无关痛痒的负责，调岗给你充分理由。最后问了句，为什么最自豪的是徒步青海湖，因为这次旅行让我知道了，保持自己的步调，不的三分之一，保持自己的步调）。

英文面试。简直就是大爆发有木有，完全没有准备结果吧啦吧啦一大堆，和面试官聊得还挺 high，虽然很多单词不会，但营销管培，这么烂的英语，末了让我在她的电脑上填上个人信息。这局也算是让自己能够继续待在 OPPO 的原因吧，英文

会首先寻找自己的不足，去总结并且改正，例如这次面试失败我会去总结并在下次面试中变现更好。（!!!后来又才知道道正）

看来，得是非这家不嫁呀！

**建议：**好吧其实我不太想提的，因为面试五花八门，真的是很难应付过来。遵从内心，以不变应万变才是真理。

首先必须清楚自己的简历，因为有些 HR 会不断的下探，一步步往下问，如果自己不清楚，就完全束手无策，也就造成不对答如流，不为下一步的问题难倒。

准备好一些常规问题的回答，可以查查宝洁八大问，万科 19 问。自我介绍也需要准备几份，针对不同场景不同表达。

当然，最容易被忽视的是，自己所应聘公司的特质以及用人标准，行业地位，业务，大致都需要了解一下。

### 附加总结：

无外乎下面的这些题：

- 1、背景问题：包括工作、人个、家庭、教育等背景
- 2、知识性问题：相关的专业知识
- 3、思维性问题：考察你的理解、分析、辨别、评价和推断的能力。分析问题之后，一定要做出结论。
- 4、经验性问题：以前的工作中的经验
- 5、情境性问题：置于一个假设的环境中，看你怎么处理给定的工作事务
- 6、压力性问题：遇到 HR 说你不太适合或这个简单吗，这个是最难的等一些类似的话，如果你没有接口或没有坚持自己的
- 7、行为性问题：通过实际操作来考察你的能力。

## 5、心态

很多人找工作都是败给自己了，认命了，或者崩溃了，这个时候，单纯的自我激励并不起作用，所以，外部激励就显得难更是情感的融合地。

10.22，自己崩盘的前夕，也是因为得到了女神的开导，才得以继续找下去，而第二天就是 OPPO 的一面。自己任何东西你的能力就仅仅值那个吗？很简单的道理，却很难想开，尤其是一个人的时候，记得，我们远不是封闭的。

求职，是一个认清自己的过程，因为你会遇见没有各种各样的人，会被问到各种自己不曾去想的问题，在被问的同时，也

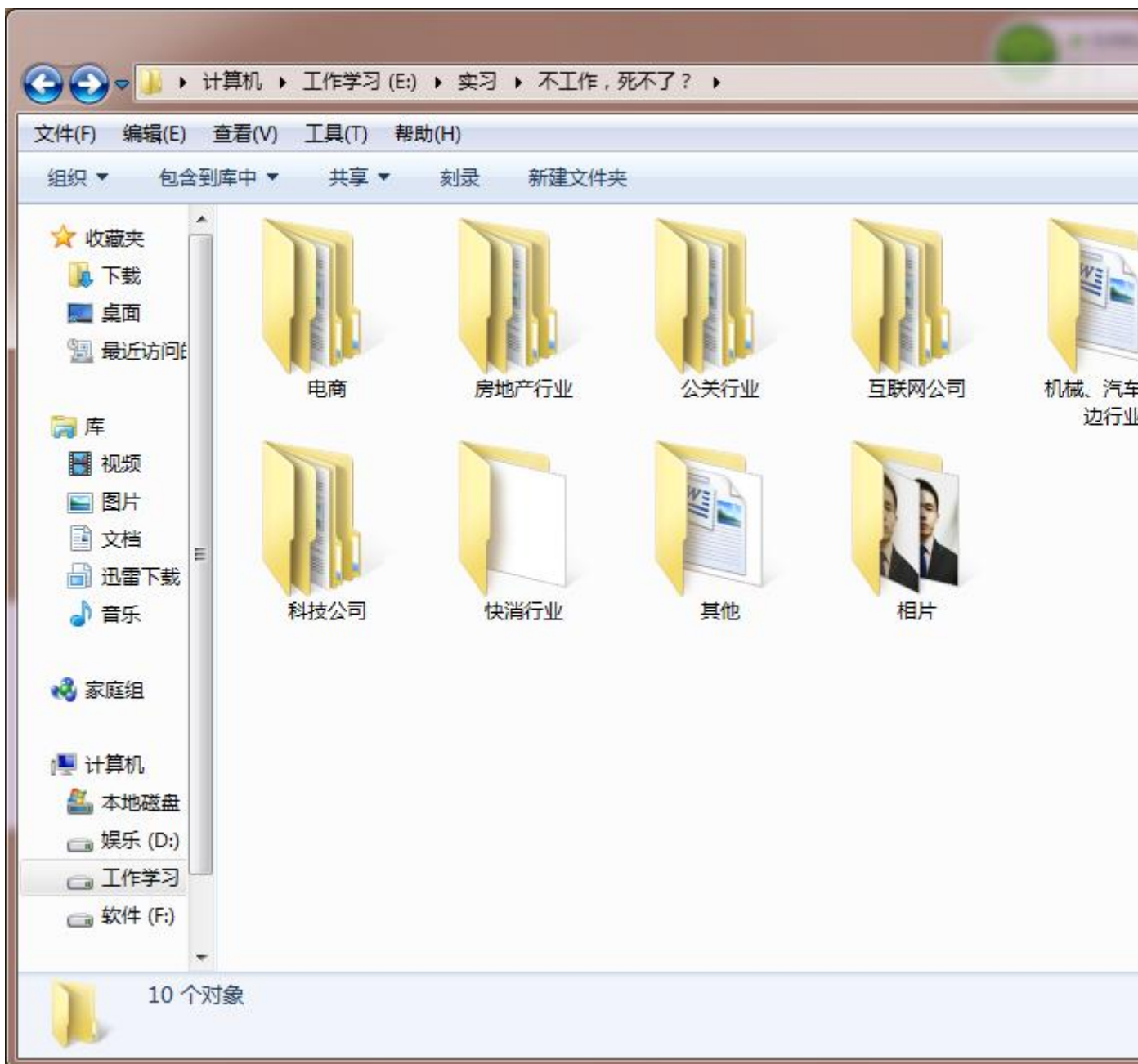
有人说，应届生求职就像是谈恋爱，我认为不贴切，相亲，才是它的本质，就一个缘分。

我们看重自己的配偶是怎样的，看重自己的第一份工作也就是什么，也就是，我们是怎样的。合适，才是最重要的。

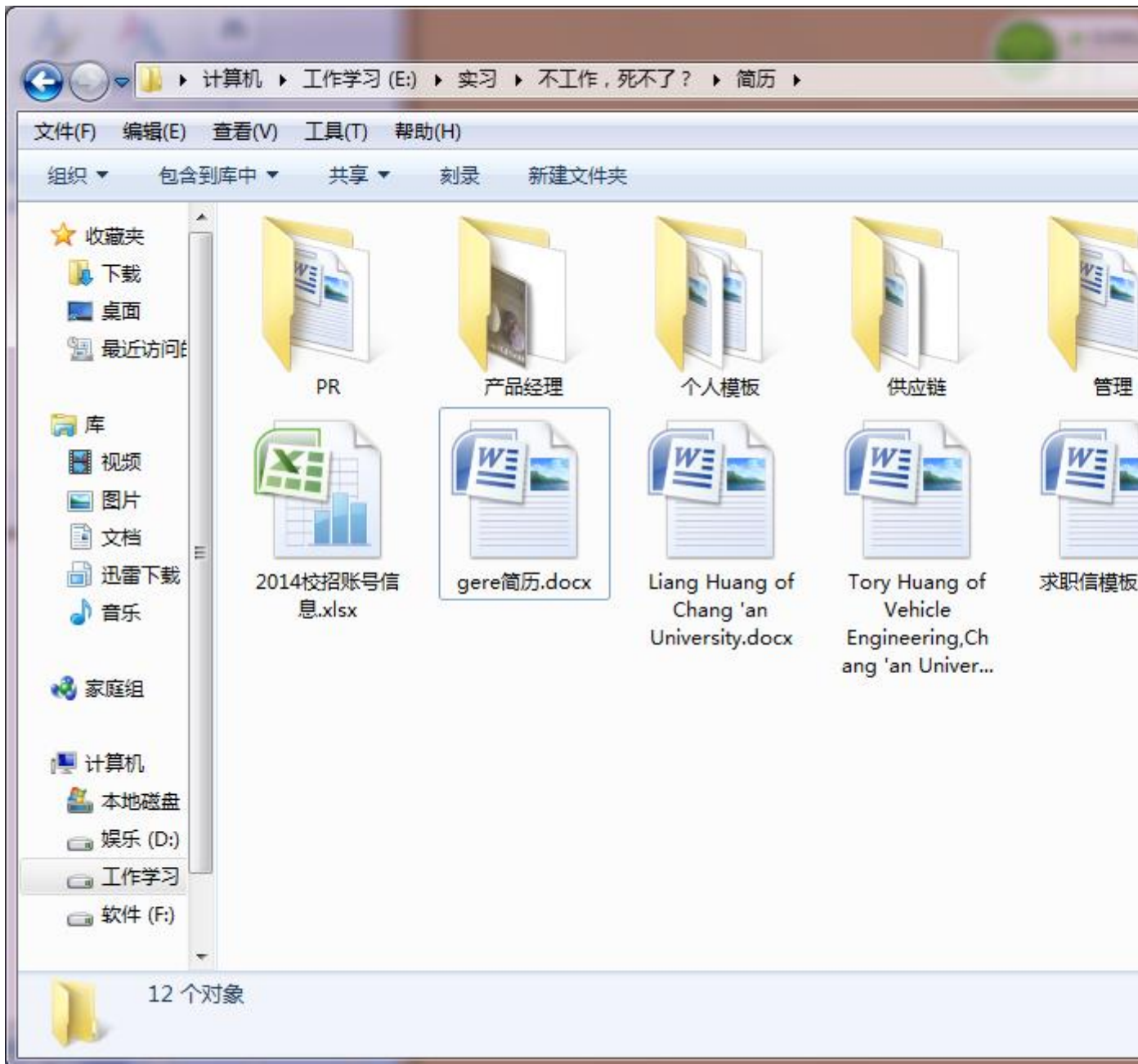
求职，是一段旅程，你怎么看他，得到的就是什么。

愿大家都能够找到自己满意的工作，Cheer up！

[1.png](#) (108.79 KB, 下载次数: 13)



[2.png](#) (108.95 KB, 下载次数: 12)



### 4.3 Take it easy!

地址: <http://bbs.yingjiesheng.com/thread-1574081-1-1.html>

一年之前，也是这个秋高气爽的时候，自己正在寻寻觅觅、忙忙碌碌中，为了心中最理想的工作而在努力奔波；转眼间，现在自己正在工作的岗位中，回忆那段日子，感慨良多，触动颇深。

大四伊始，各大公司已经开始校园招聘，刚进入九月份，基本上每天都有宣讲会，说心里话，那时自己其实没有很好的准备，整个9月份自己只是比较被动的去关注招聘公司的动态。自己只是去了一些比较热门的公司宣讲会，比如中广核、三一重工和华为，其他的基本上是在网上的招聘信息里去了解，并在网上投递简历。自己的第一份简历很没有特色，只是随便写写，以致于在很多公司的简历筛选环节就被刷下来。

还记得第一次去参加面试的公司是武汉的南玻集团，宣讲会现场感觉很乱，毫无秩序可言，但抱着攒经验的想法还是去参加了面试。一共有三面，专业面、小组讨论发言、hr面，其实最后的HR面就是问签不签，没有给时间考虑。也不知道那时候心里怎样想的，有点心动，问了家里人，他们都让我好好想想。最后，我没有签三方，只是签了个不正式的两方。当时一面的时候确实很紧张，HR提的问题自己是结结巴巴的答完的，之后竟然收到二面通知，二面时明显刷了不少人，8人一组，自我介绍、HR提问、即兴发言，这时候自己比一面的表现稍微有起色。

晚上，收到终面通知，第一次处女面就这样结束。

之后，也陆陆续续的去了其他公司的招聘会，有些能进入面试环节，但大多数都是简历被刷；同时也进行了网上海投，这些基本上如石沉大海般没有任何音讯，9月份就这样结束了。国庆期间，好好的总结了9月份的经历，并对个人状态与找工作的思路作了很多的调整，想清楚了自己适合什么样的工作岗位、想去什么样的公司发展（企业文化、职业通道）、自己期望的工资待遇，磨刀不误砍柴工，弄清楚这些关键点后，全面的考虑自我的条件，再结合现状，有了较为全面与客观的目标。之后，对个人简历作了较为深入的修改，特点凸出，优势集中体现。同时，对于即将开展宣讲会的招聘公司，自己也都进行相关了解，并对其进行分析，选出自己比较适合和感兴趣的公司。在网上浏览一些经验帖，比如笔试和无领导小组讨论，且进行了相关准备。

国庆过后，新一轮的招聘高潮来临。每天都有同学签约的消息传来，那时候真的挺紧张，心理压力挺大的。不久，OPPO公司来学校开宣讲会，对于这个手机厂商，之前也有了解过，带有洋品牌的国厂商。宣讲会现场，有很多人针对其高价作了很多提问，言辞犀利，HR们都一一回答。那时候，心中有些触电的感觉，国产品牌一直处于低价恶性竞争，OPPO仍能在如此的环境中独树一帜，无论是其手机品质和营销策略都有独到之处吧。而且，其企业文化与发展通道都是自己心中很乐意接受的，所以宣讲会一结束果断的投下简历。之后，回去上网仔细的了解OPPO公司。晚上，收到笔试通知，心中确实比较激动，在亢奋中复习了相关的专业知识。

笔试就在我们学校进行，题目不难，但知识面很广，考查有人文地理、素质性格，比较深刻的是一道关于智能手机的相关问题，专业知识比较基础，但也不容易，需要好好的复习。总的来说，笔试环节还是很有水准的，自己也是有点把握。大概晚上8点左右，接到电话通知，进行一面。那天心情不错，睡眠也不错，第二天早早的起来，穿上正装，检查好该带的资料，四六级原件、成绩单、获奖证书、实习证明等。

一面是专业面，一对一聊天，气氛很好，是状态最好的一场面试。对于自己的简历上的问题，因为是自己认认真真的作的，也是自己真实的经历，HR问的关于专业与团队合作这方面的问题时，自己给出了思路清晰、有条理、逻辑性较强的回答；最后的提问环节，也将自己准备好的问题抛出来。一个小时之后，一面结束，微笑的和HR握手出来，心中松了口气，对自己的表现基本满意，虽然还是有点小紧张、交流时语速稍快，但已经有很大进步。晚上，差不多同样的点，等到了二面电话通知。

二面是HR面，一对二面试，和自己一组的是湖大研究生，没有压力，来之前对有可能涉及到的问题都进行过模拟，所以还是很轻松的进入了状态。流程和问题都很简单，“自我介绍”、“用英文介绍身边的朋友”、“身边的同事出现受贿该怎么办”等。这种两个人同为一组的面试，我觉得不是要从中挑选最优秀的，而是选出HR心中最适合的，只要你能足够的诚实和坦率的表达自己的想法，里面没有故意去刁难你的陷阱。两轮面试下来，发现公司很多方面都是从合格性和合适性去考察应聘者，即使你不是最优秀的，但只要你能符合最基本的素质与要求，只要你自信、诚实和认真，一切都是纸老虎。最后，在等待中，收到了签约通知。

回首自己的求职之路，其实算不上什么惊心动魄，也没有经历过什么魔鬼面试。从最开始的写简历开始，自己边摸索、边总结，完善出一份适合自身特点的简历，这是第一步，也是最关键的一步。在简历上不出错，答无虚言，有理有据，这就是成功的第一步。其次，有时间多复习专业知识，过硬的知识面会让你在整个过程中如鱼得水。



最后，找到心仪的公司，因地制宜，不要盲目的乱投简历，爱上 TA 才能表达出最真实的感觉，也才能有最好的发挥。

Take it easy! 你需要作的是表现出自己最好的一面，足够自信，足够认真，机会总是留给有准备的人的。

## 4.4 加入 OPPO，我的求职“缘”

地址：<http://bbs.yingjiesheng.com/thread-1574080-1-1.html>

我毕业于长沙中南大学材料科学与工程学院，在这里度过了人生最烂漫的七年，从本科到研究生，一路走来也算风顺水。直到研三开始，周围的人都开始考虑工作问题了，而我却还在人生路挣扎徘徊，也许注定我本命年是改变我命运的一年吧！

去年十月的长沙已经渐渐有了秋的寒意，当时由于父亲重病，贫寒的家庭正经历正经受着一场严酷的考验，那时那刻的我刚刚和相恋三年的女友的分手。感情和家庭给我带来的双重压力和创伤还未抚平，而一场金融危机也悄悄席卷着全球各个角落，这一切对于正在求职路上的我无异于雪上加霜。我该何去何从？我去私企还是国企？我该选择留在长沙还是去外地？在不断的投简历和面试过程中，我像个无头苍蝇拼命乱撞，根本不知道自己在做什么想什么。也许每个人的人生经历中都有如此一段彷徨和挣扎，那个时候我选择了让自己安静，选择了一个人静静地思考我的方向。我考虑到由于我个人对腐败和低下办事效率深恶痛绝，更不想在年轻的时候就看到自己老去时的样子，当时的我已经开始清楚自己适合去什么样的企业。由于爱情一般，你清楚的知道你梦中女孩的样子，只是不知道她是谁罢了。

十月中旬，我的“爱情”如约而至，OPPO 的宣讲会没有去参加，只是朋友帮我带去了一份简历。当天晚上十二点收到的笔试通知让我颇感意外，到第二天得知整个材料学院就四个人有笔试资格，这更令我惊讶万分。笔试对我来说总是很轻松的，平时习惯性的涉猎广泛的知识面让我的笔试也是随心所欲。面试通知的到来让我不觉得意外，我隐约觉得我与 OPPO 之间会有一段美丽的邂逅。两轮面试基本上是从容过关，一面专业面试时自信乐观诚实的回答每一个问题使我信心百倍的等待到了二面的通知，二面素质面试我本着本分的原则如实回答了面试官的问题，那个时候我觉得真实的自己必然能获得青睐。收到签约通知时曾有过一丝犹豫，这样的我能够胜任这样做一份工作吗？专业不是很对口，作为一个研究生也许意味着要做出比本科生更多的改变，困惑总是会不断，在做出选择之时你必须清楚自己的原则。那个时候我经常告诉自己一句话：过谦虚温顺且自持的生活，不乱于心，不困于情，不念过去，不畏将来。是啊！过去如何不重要，将来怎样不畏惧，做现在最好的自己最重要。这样一个企业也许就是需要一个真实的实干者，REAL ME 也许能诠释 OPPO 所需要的人才素质。

加入 OPPO 是一种缘分，也是一种情投意合。OPPO 广告词这么说过：“我们从一开始就不甘心做一个平凡的品牌，我们欢迎每一个年轻的探索者和我们一起好奇的探索下去。”写下这篇文章只是希望以后每一个加入 OPPO 的学弟学妹能勇敢面对过去面对未来。勇敢的和 OPPO 一起探索下去，不念过去如何不堪，不畏将来如何险阻。

## 4.5 OPPO，遇见最好的自己

地址：<http://bbs.yingjiesheng.com/thread-1572828-1-1.html>

王国维在《人间词话》说——古今之成大事业、大学问者，必经过三种之境界："昨夜西风凋碧树。独上高楼，望尽天涯路。"此第一境也。"衣带渐宽终不悔，为伊消得人憔悴。"此第二境也。"众里寻他千百度，蓦然回首，那人却在灯火阑珊处。"此第三境也。我想我去年的找工作经历用这三句话概括足矣。

### 第一境：昨夜西风凋碧树。独上高楼，望尽天涯路。

研三新学期开始，当时由于父亲重病，贫寒的家庭正经历正经受着一场严酷的考验，那时那刻的我刚刚和相恋三年的女友的分手。感情和家庭给我带来的双重压力和创伤还未抚平，而一场金融危机也悄悄席卷着全球各个角落，这一切对于正在求职路上的我无异于雪上加霜。我该何去何从？我该去私企还是国企？我该选择留在长沙还是去外地？只知道自己踌躇满志，意气风发的需要一份工作证明自己的价值。这不正是独上高楼，望尽天涯路吗！我明白找工作的第一境既是立志。

### 第二境：衣带渐宽终不悔，为伊消得人憔悴。

人生如是，爱情如是，找工作也如是。在我看来，人生中第二境总是那么让人记忆深刻，因为这是一个求索奋斗的过程。比如找工作，这个过程虽然心酸，却总是能收获颇多。

工作犹如你的爱情，由于你生命的价值和真谛一般，此刻你拼命寻找，废寝忘食，只是为了遇见更好的自己。求职的过程总是充满辛酸的，三一、中兴、晟通科技、直到最后的OPPO，期间导师也帮我介绍过几份工作。这个过程中我体会到了失败、坚持、缘分、选择和机遇。

三一重工的工艺工程师是我的求职第一站，投简历到笔试一般都不是问题，我明白制作简历是十分重要的，突出自己的优势和特长，而笔试普遍都是行政能力测试的题目，涉及数学，地理，语文，逻辑思维能力等等不同学科，建议大家平时买一本行政能力测试多做做，自然任何笔试都不是什么问题。三一的一面是HR面试，人生的第一次面试总是十分紧张的，想表现出最好的自己，想表现出最好的诚意，只是面试时的自己太想表现自己，抢答了别人的题目，给HR留下不好的印象，结果自然是被刷掉。失败的情绪困扰了我半天，之后总结自己发现找工作不必表现得太急切，往往越想得到越容易心态失衡而失去自我。失去自我便不是最好的自己，失败在所难免。

第二站中兴通讯的硬件工程师，又是简历笔试顺利过关，面试通知我说硬件工程师不需要人，问我愿不愿意参加软件工程师的面试。当时的我抱着侥幸心理参加了面试，只希望能在面试时获得面试官肯定转做硬件工程师，我没有放弃这个机会，从容参加了面试。面试结果自然不理想，只是在最后关头我提出了自己的要求，并且向他们展示了自己的诚意。面试没有当面拒绝我，叫我回去等通知，其实当时我已经知道结果了。只是这次失败的经验告诉我自己人生需要坚持需要选择，更需要自己去争取。如果连争取的勇气都没有，那么一丝丝机会都不会给你的。

第三站是晟通科技的材料工程师，这份工作是我最有把握的一个，专业对口，工作地点在长沙，年入不到七万的工资待遇是我唯一不能满意的。我顺利通过简历筛选，笔试，一面的HR面试及最后二面的小组讨论，最后谈工资待遇时我提出了自己的要求，公司直接拒绝了我的请求。由于我的坚持，我最后没有签约晟通科技，因为我相信我的才华不值得这个价钱。朋友们，找工作一定要坚持自己的原则，不要因为找不到工作而随意出卖自己的坚持，相信自己的实力，你的价值能够得到实现的。

此后我的研究生导师向我介绍了几份待遇可观的工作，只是由于都是小公司我都放弃了，我清楚自己应该去一个大公司学东西，而不是去一个小公司去做一件一眼就能看到自己未来的工作。我深信自己的选择，选择自己最想要的工作就是选择自己最想要的人生，我深信选择大于努力。

衣带渐宽终不悔，为伊消得人憔悴。憔悴不可怕，怕的是心也憔悴了，失败不可怕，怕的是没了站起来的勇气，我心无憔悴，勇气依然。我知道我的“爱情”快来了。

### 第三境：众里寻他千百度，蓦然回首，那人却在灯火阑珊处。

十月中旬，我的“爱情”如约而至，OPPO的宣讲会没有去参加，只是朋友帮我带去了一份简历。当天晚上十二点收到的笔试通知让我颇感意外，到第二天得知整个材料学院就四个人有笔试资格，这更令我惊讶万分。笔试对我来说总是很轻松的，平时习惯性的涉猎广泛的知识面让我的笔试也是随心所欲。面试通知的到来让我不觉得意外，我隐约觉得我与OPPO之间会有一段美丽的邂逅。两轮面试基本上是从容过关，一面专业面试时自信乐观诚实的回答每一个问题使我信心百倍的等待到了二面的通知，二面素质面试我本着本分的原则如实回答了面试官的问题，那个时候我觉得真实的自己必然能获得青睐。收到签约通知时曾有过一丝犹豫，这样的我能够胜任这样做一份工作吗？专业不是很对口，作为一个研究生也许意味着要做出比本科生更多的改变，困惑总是会不断，在做出选择之时你必须清楚自己的原则。那个时候我经常 would 告诉自己一句话：过谦虚温顺且自持的生活，不乱于心，不困于情，不念过去，不畏将来。是啊！过去如何不重要，将来怎样不畏惧，做现在最好的自己最重要。这样一个企业也许就是需要一个真实的实干者，REAL ME也许能诠释OPPO所需要的人才素质。

第三境告诉我，立志，求索之后就是顿悟和成果，谢谢OPPO让我及早顿悟自己的职业方向。

## 4.6 又到十月，发些自己一年前OPPO的求职感悟

地址：<http://bbs.yingjiesheng.com/thread-1571790-1-1.html>

日月如梭，时光飞逝，转眼间，又到了一年一度的校园招聘时间了。不知各位学弟学妹，你们准备好了吗？或许你还停留在思索自己究竟有何特长而寝食不安，不知所措；或许你在茫茫多的各大公司的招聘信息中徘徊不定，难以抉择；又或许你在为即将参加的面试而紧张不安，诚惶诚恐。但是不管怎样，找到自己喜欢有兴趣做的事作为第一份工作是每一个毕业生的愿望。

曾经，我也是一个平凡普通的毕业生，没有资深的在某某大公司实习多久的工作经验，没有多么精湛的专业技术，也没有那种屡败屡战经历人生感悟的求职经历。我有的，仅仅只是一颗敢于拼搏、敢于挑战的心，这就是人们所说的勇气吧。我想，这才是求职路中必须具备的一种品质吧。俗话说的好，勇者无敌。怯怯懦懦，畏首畏尾必然与宝贵的机会失之交臂。当你不再因为有千千万万个竞争对手而放弃你手中简历的时候，当你不再因为面试官会提出各式各样刁钻的问题而紧张不安时，你必将所向披靡，必能在招聘中展现优秀的自己，脱颖而出，打动面试官。我想，各个公司需要的也正是这样的人——敢于拼搏，敢于挑战的人。

勇气创造机遇，但要抓住机遇，你还得有所准备。简历就是第一步。简历上可以尽可能多的展现自己的特点和才华。有一点请务必注意，简历上的描述一定要符合事实。有的同学为了能够在海选中求得一点优势，就在简历中胡乱捏造，夸大其词，这样必然适得其反。简历一定要真实。拥有一份好的简历也必将能吸引招聘者的眼球，所以，希望学弟学妹们能够认真的构思自己的简历。

接下来就是面试，我想，大多数同学都比较害怕这一环节。的确，在面试官的面前多多少少都会有一定的紧张。这种紧张可能会造成你说话断断续续，表达思路不清晰，无条理，导致最终被淘汰。我想这其实也没有什么很好的解决办法。唯一的办法就是，你不要气馁，屡败屡战，经历多了，这种紧张就会自然的慢慢的消失。也许你会经历很多次失败，但一定要有勇气爬起来，继续挑战，继续拼搏。面试时，真诚的态度很重要。所谓知之为知之，不知为不知，千万不要夸夸其谈。

求职之路其实也是一个成长之路。金秋十月，是一个收获的季节，我想你必然也会找到一份理想的工作。求职路漫漫，希望学弟学妹们鼓起勇气上下求索。

## 4.7 人生行远者，求职路犹长

地址：<http://bbs.yingjiesheng.com/thread-1568916-1-1.html>

### 沉舟侧畔千帆过

求职前期网投了几份简历，去过几个宣讲会，大连博融公司的邱总是我这一个多月求职生涯里见过的最有魅力一个人（一个典型余世维式的人物），南玻集团的招聘流程是我经历过的所有招聘里最不正式、最不规范、最没有技术含量的，浙江金田铜业的 hr 是我遇到的所有 hr 里面最年轻的。投递一汽大众和中广核的简历最终石沉大海，没有接到两个公司的面试通知。后来才知道，中广核、华为和南车株洲电力机车研究所都对我们学材料的心存偏见。广核没有通知我们院一个人去面试，株洲所只让院里一个哥们去笔试了，应该也是象征性的。到现在为止，我都没有搞清楚这个是因为什么。当时看着身边的人一个个去参加面试，我甚至没有一次练手的机会，那段时间我的心情比较低沉，责怪自己的陶瓷专业，甚至对自己都有点缺乏信心。好不容易等到了浙江金田铜业的面试邀请，第一次面试的表现却是一塌糊涂。他让我说一下自己的缺点，并举个例子说明这个缺点对自己的影响，我当时支支吾吾，没有说出几句话。结果就在预料之中，第一次练手面试惨遭失败。

### 金陵岂是池中物，一遇风云便化龙

金田铜业的面试失败后，一个人回去想了很多，终于明白了没有准备，空手套白狼，在激烈残酷的求职赛场根本行不通。后面二十多天的时间我天天泡论坛，天天查阅公司的百科，天天思考面试官可能会问到什么问题（比如你的优缺点并且举例证明、为什么选择我们公司、为什么投递这个职位、这个职位适合你吗等等），从简历的制作到笔试的准备再到面试的揣摩，我做了大量的工作，随身携带的小本本记得是密密麻麻，我自信自己的工作比别人做的要多得多。所有的努力和付出也换来了回报。后面二十天，我只面试了三家公司：三一集团，华为公司和 oppo 公司。三一的面试有惊无险，几乎所有的问题都在我的预测之中，顺利拿下了人生第一份 offer。华为公司在中南大学材料学院只招了两个人，其中一个还是有关系才进去的。另一个哥们去华为签约的时候，华为公司人力资源的一个小 boss 甚至对他说了这样的话“我们不要材料的，你们材料的我们一个不要，因为你做的东西和我做的东西很像，所以你走运，我放你过去了！”华为对我们学材料的心存偏见，这个我无法改变。人生不如意事常八九，能与人言无二三。不管是什么原因，结果是一样的，我最想拿到的是华为的 offer，可惜天不遂人愿，等到最后，还是没有等到华为的录用电话。那两天是我整个求职生涯里最低沉最抑郁的两天，我甚至晚上不睡觉，白天不起床。艰难苦恨繁霜鬓，潦倒新停浊酒杯。那几天也是我长这么大烟抽的最多的一段时间。我真的是不甘心失败，抹掉伤悲，重抖战旗，我又踏上了征程。心态的调整，经验的累积在求职中至关重要。oppo 的整个过程简直是顺风顺水。oppo 公司的简历筛选异常严格（拿得出手的履历是求职成功的先决条件），我那个职位进入笔试的只有十四个人。oppo 笔试的题目几乎涵盖了数字、图形、计算、历史、文学、地理、化学、材料、机械、力学等等所有的方面。这套题目我做的异常兴奋，这些年读了这么多的杂书终于有了用武之地，考完我就知道进入一面肯定没有问题。后面的 boss 面和 hr 面我入戏太快，一面的 boss 面三十分钟，他问了我十五分钟，我问他十五分钟（一定要准备好向面试官提问的问题，对于小 hr、小 boss 和大 boss 要选择问不同的问题，问出水平），他说的话比我说的还要多。二面的 hr 面，除了那道两个小乌龟谁会先到达终点的问题我没有回答好，剩下的提问和回答就像是两个熟人在聊天一个感觉，最后我甚至都不愿意走出那间酒店，甚至还想要和那个女 hr 多聊一会。oppo

二面结束，学生时代的求职面试也结束了，我突然感觉面试的感觉很爽，我很享受这个过程，我甚至想要这样的生活多持续一段时间了。

### 兼听则明，偏信则暗

人的一生，最重要的两件事情是：善于选择和敢于放弃。没有选择的时候很难，拥有选择的时候也很痛苦。前段时间选择放弃老板提供的去韩国读博士的机会时也是犹豫徘徊，从没想过读博，也没想过出国，放弃这个机会也没有太多遗憾。三一和 oppo 的 offer 同时摆在面前的时候，就是人生两种生活方式的选择了。去三一，就是留在长沙这个娱乐之都，每月六七千的收入过过老婆孩子热炕头的日子是没有问题的，清闲安逸，与世无争，但是如果选择了这个公司我甚至可以看到三年以后的自己，还是这个职位，还是这种生活方式和状态，很难变，很难升。选择 oppo，就是远走广东，加班加班，白班夜班，但是能够学到更多的东西，能够接触到更多的人和事，努力奋斗几年可能会有更好的发展。但是手机行业的竞争太过激烈，产品更新换代的速度太快，未来手机肯定是智能机的市场，oppo 的智能机研发已经走在后面了。我真的不敢对这个靠营销宣传而成功做大的公司抱有百分之百的希望。辗转反侧，夜不能寐。人生没有好与坏，只有喜欢不喜欢，合适不合适。我不愿意刚走出校门就过老婆孩子热炕头的日子，我愿意赌一把，我愿意出去碰一碰。就像是一面时我对那个小 boss 讲述的那样，一个人一生要吃的苦是有定数的，年轻的时候多吃点苦，老了以后就可以少吃点。和 oppo 的签约过程真是一波三折，但是终于还是得偿所愿。这个一波三折的过程很痛苦，但是所幸有很多的朋友在我身边，我的师兄师姐，我的老乡舍友都在给我出主意，想点子。长这么大，能够在不同的人生阶段交到很多的好朋友，这是我最得意最自豪的事情！谢谢所有帮过我的人！谢谢！

### 行远者，路犹长

签完合约，才给父母说要去广东工作的事情。爸妈都不太满意，都不太高兴。他们还是想要我回去北方，离自己近一点。从高中开始，什么事情都是自己决定，爸妈从来不会干涉。自信从没让他们失望过，可是这次他们确实不太满意。他们甚至没有问我公司开出什么待遇，只是说想我去一个北方的国企，安安稳稳的离他们近一点就可以了。父母都老了，自古也是忠孝难两全，我这个自私的人现在又自私了一把。去外面闯荡两年混得好就把他们接去，混不好就回去家乡吧，这些问题我现在还没有答案。现在真的不想再去考虑这些事情了！太累了！学生时代的求职结束了，身边的大部分人还在忙忙碌碌，焦急苦闷肯定会有，彷徨痛苦肯定也少不了，但是这也是每个人必须要经过的人生阶段，必须要有人生经历，生活总是会让我们成长。知道自己想要什么，知道自己必须去做什么，调整好自己的心态，所有的一切自然会水到渠成。电影《当幸福来敲门》里有这么一句话“you get a dream, you gotta protect it”，谢谢所有帮助过我的人，送给所有现在还在求职道路上苦苦追求的人！

## 4.8 也来聊聊去年求职的时候

地址：<http://bbs.yingjiesheng.com/thread-1568913-1-1.html>

### 一、信心，是求职的敲门砖

我的求职，始于华为的九月招聘。在此之前，我是倾向于偏向考研而非求职。我自认为，大学三年，我荒废了许久，所以，自我感觉，我距离企业要求的职人标准还差的很远。基于此种心理状态，华为八月份针对本科生的招聘我没敢去。后来询问面试归来的同学，我发现面试官所询问的各种专业问题大都是我能够回答的。于是心中一喜，果断决定在九月的华为招聘中去试试水。当然，我只是抱着能不能过第一个专业面试的心态去的，但结果出

乎意料，我通过了专业技术面试，然后又通过了小组讨论，一路过关斩将，直到面完最终面。虽然后来华为并没有收纳我，但那次面试经历，却让我的思想发生了天翻地覆的变化：原来，面试并没有我们想象得那么难，而我们，也没有想象得那么差劲。只有鼓起勇气，充满信心地去争取每一个机会，我们才有可能把握机会，获得自己理想的岗位。相反，如果我们一开始就丧失信心，畏惧于失败而停滞不前，那我们就连抓住机会的可能性都没有了。所以，对于每一个机会，无论如何，都要抱着试一试的态度。即或是失败，也对自身没有害处，从另一个方面来说，失败的经历，将会作为经验教训，为下一次努力而铺开道路。

## 二、学会换位思考，企业需要我们的什么

华为面试最终还是失败了。我把这次经历告诉了老父，老父问道：“你觉得，你这次失败，原因在于什么地方呢？”于是，我罗列了一大堆诸如自己经验不足的理由。老父呵呵一笑，问道：“你有没有想过企业他们究竟需要什么样的人呢？”刹那间，我才如梦初醒。果然，细细想来，我们只单纯地想到了自身的原因，却忘记的企业对于我们的要求。比如，大家都知道，本科其实只学习了基础知识，并不具备职业的专业技能和素质。那么，企业招聘本科生要看什么呢？相对于研究生，企业显然不会太看重专业方面的东西，因为那样的话，企业只需招聘研究生即可。既然企业不看重本科生的专业素质（当然，会看重你的专业基础），那么它们会更看重一个人的个人素养，诸如性格，待人处世的态度，基本的世界观和价值观等。因此，本科生找工作，在复习专业知识的同时，也要对自身的这些东西进行思考和总结，同时应该力求在面试中向 HR 展示出自己个人素质。

## 三、坚持，是通向理想职业的道路

10月算是我正式求职的开始，那个时候，我就和每个求职的毕业生一样，每天就是海投简历，看宣讲会，然后参加笔试，面试的周而复始。我想找工作的人大都都会经历这么一个阶段，开始的时候是很举步维艰的，而同时，你也会很着急，因为你会担忧，万一一直没有找到工作怎么办。而事实就是，你碰壁的概率也是很大的。我记得当时我和一位同学去参加一个小公司的面试，对方对本科生开出的价位是 3000，但即或是 3000，全场笔试的人也是满满的（好吧，请允许我吐槽找工作的人实在是太多了），然而即或是这样，那个公司毫不客气地把我们这些本科生扫地出门，哪怕我们笔试题目都答对了。其中辛酸苦辣，说不出口，却也无可奈何。

然而，我要说的是，或许你每天都必须得面对着面试官高高在上，鼻孔朝天的高傲姿态，或许你每天都得惭愧地递上你那份拿不出的成绩单，或许你每天都为一次又一次的拒绝而悄悄伤心落泪，但是，这个时候，千万不能退缩和逃避，因为这个时候，只有不断去面对，还有可能得到峰回路转的机会，而一旦退却，就终究再没有机会。而我想，还有另外一个原因是，坚持，一定会有自己的时来运转。对我而言，转机是从那次杭州的大型招聘会开始的，我记得自己怀着忐忑的心情坐在面试官面前，小心地报出自己的底薪标准。然后被要求演讲什么的，最后被告知被录取什么的。我感觉那个时候幸福来得太突然，瞬间从无工作无着落的人变成了有份工作保底的人，那是种根本的心态转换。自那以后，被接受的概率逐渐增大。渐渐得，便有公司会给你打电话，询问你有木有想法去北京工作啥的，告诉你他们对你比较感兴趣什么的。老一辈说得好，坚持就是胜利。伟大的成功，都是熬出来的。

## 四、总结，是有必要的

坚持是我们走向理想岗位的道路，而总结，则是我们劈开这条道路上各种荆棘的利刃。每天总结一遍自己，今天面试，我有哪些需要改进，有哪些是需要继续保持和发扬。唯有不断地总结和进步，我们的面试技巧才能改善，我们也才能更为有效地把握机会。我同宿舍的一个哥们，每天除了参加面试，宣讲会，回来就是玩游戏，结果就是，他找了三个月的工作，没有拿到一个 offer。后来有一次我去陪他参加面试，发觉他面试就跟我们刚开始求职一样生涩。因此，哪怕找工作的时候再苦再累，我们也要抽出一点时间来反思自己面试的过程，总结归纳，并力求在下次面试中尽力避免失误的发生。在这里，推荐大家找工作时，最好是有两个到三个同行者，组成一个小团队。所谓当局者迷，旁观者清。有时候，我们自身没有发掘的问题，同伴可能会很好地发觉并指出来。独乐乐不如众乐乐，大家好，才是真的好。

## 五、关于我和 oppo 的那些事儿

记得不知道从哪儿看到的一句话，找工作如同谈恋爱，靠的也是缘分。我见过专业能力很强的同学被企业拒绝，也见过我们认为的不符合企业要求的同学顺利地入职。并不是越强大的，就是能成功的，而求职者和企业，都只是在寻求合适的人而已。

其实刚开始并没有把 **oppo** 考虑在我的目标企业内。只是觉得这家企业不同于国内一般的山寨数码公司，数码产品质量还不错，而且广告唯美而不同凡响。总而言之，是一家特立独行的企业，这让我对它充满好感。

真正让我选择 **oppo**，是在我笔试和面试之后。我曾做过许多笔试题，但许多笔试题都会以专业知识为主。**oppo** 的笔试题分为个人素质和专业知识两大部分，而这两大部分比重接近。而其中专业知识部分中也更偏重于基础部分，比如，你绝对不会想到笔试题会有高考物理题的出现吧。我想这是让我觉得眼前一亮的部分，至少给大家的感觉，**oppo** 考察的是人的全面素质，而并不只是，谈谈你的专业水准。

随后面试的安排就让人感觉很贴心。基本上而言，都会是当天早上面试，当天晚上给出结果，并安排第二天早上面试，如此，紧凑的同时又给人以回旋的余地。这让曾经去面试一家公司，从早面到晚上都吃不上一口饭的我感动得泪流满面啊。当然，另一方面，是 **HR** 给我的感受的不同。专业面试我的，是五十多岁的老头儿，出乎意料地，没有严肃的你问我答，老伯伯反而跟我聊起了家常。之后的 **HR** 终面也是如此，**HR** 会一再要求我们不要紧张，只是把这个当做平常的聊天即可。而面试内容，也会很细小但却很有现实意义，诸如，如果你在那边工作，你女朋友会不会同意之类的。

我想，细节代表了一个企业的文化氛围。能如此温暖地从细节上关怀一个求职者的企业，其内部文化，也应该是如此温暖而和谐的。而在产品路线上也能坚持不懈走下自己路线，坚持自己的产品理念，这两点特质，决定了 **oppo** 应该是一个具有浓厚文化氛围的公司，而这，就是我终于选择 **oppo** 的原因。

而入职之后，我很庆幸这些都被证实了。你会发觉高管们并不是不属于我们这个阶层，他们更像一个个和蔼的家长，耐心解答着我们各种千奇百怪的问题；你会发觉，军训淋雨了，公司有人会安排姜汤和毛巾，你会发觉，班车的师傅会很热心和准时；你会发现，公司的每一个面孔都是和蔼而富有朝气。然后，你会分外觉得这是具有归属感的地方，同时你也不自觉地，开始主动而富有朝气地学习和工作。

当然，也会有一些方面会让你不如意，比如，你会觉得长安这个地方终究还是太偏而不似大城市那般方便，你会觉得工作单调乏味而我们的许多产品还需要不断改进。但正如，恋爱的男女，不但要看到对方的优点，也会去认识对方的缺陷。只有去发觉工作的不理想之处，才能全面地认识你所喜欢的企业，而最后，能够包容这些不理想之处并坚定不移地与之走下去，这才是真正的与自己喜欢的企业的爱恋之情吧。

## 六、一些小小的建议

关于表现，许多人会觉得，面试的话，是不是表现活跃的人更能受欢迎。从某种程度来说，这是对的。但对于很笨的我来说，本身性格偏内向，并不太爱说话，要我装一个很活跃的人，我会觉得很别扭，而别人也会觉得挺虚伪的吧。我觉得，如果不能做到那些，那我们就做到最真的自己。**HR** 也是人，所以，只要你做到很真诚地去回答 **HR** 的问题，那么，反过来，**HR** 也会因为你的真诚为你加不少分哦。

关于简历，我认为，那个其实就是和 **ppt** 一样的东西，**言简意赅** 最好，把自己的特长和**优势** 写明就行，最忌讳的，是简历太过冗长。我见过有人投过像毕设论文那么厚的简历。要知道，投简历的人那么多，**HR** 如何能够仔细地看简历。所以只能简要地说明。至于详细的部分嘛，不是还有面试么，那个时候就是任你发挥的空间了。

再就是衣着。因为我是工科，报的是工科类别的岗位。据说面销售和其他诸如 **HR** 等岗位的时候需要穿标准的职业装，但是，在工科类岗位上，一般对穿着没有硬性要求。但是，面试的时候，最好需要衣着干净整洁，头发梳理整齐，需要经常性刮胡须，要保持没有异味等。总而言之，要给 **HR** 一个干净清爽，富有活力的印象。

最后说话。虽然，口齿伶俐并不是 **HR** 判断我们的唯一标准，但是，我们还是一定要分清，什么时候该说什么话，什么时候不该说什么话。去面试一家企业之前，最好提前对这个企业进行一定的**综合了解**。说话一定要礼貌，吐词一定要洪亮而清晰。当然了，能够自信地带着笑容（要是笑得很僵硬，还是保持沉着冷静吧.....，自信真的很重要，学长不骗人），这是最好不过了。

## 4.9 我和 OPPO 不得不说的事情

本文原发于应届生 BBS，发布时间：

地址：

一样是在这样一个金秋的十月，2011 年和 2012 年却有着不一样的风景和故事。我与 OPPO 的故事得从 2011 年的秋天开始说起。2011 年的十月，西安的天已有了些许的凉意，树叶开始泛黄了，身边的同学都开始准备就业和考研了。过完国庆之后，许多公司和企业纷纷走进了校园，我的找工作生活也由此展开了。在这段时间里，我投出一份份精心制作的简历，参加一场场人山人海的招聘会，经历过一次次严格的笔试和面试。有些简历石沉大海了，有些招聘会根本挤不进去，而更多的是在一次次的笔试和面试中遭遇了鄙视。虽然几经辗转，经历各种挫折，我也拿到了几个 offer，但是总是感觉不是那么令人满意，最终也都放弃了。

我与 OPPO 的缘分是由一个电话开始的，去年 OPPO 在我们学校的宣讲会是在晚上七点多，我记得那一天我刚去参加了一场面试，回来的时候已经八点多了。那时候的我感觉就像蔫了的黄瓜，十分疲惫，回到宿舍倒头就趴在床上，把宣讲会的事忘得一干二净。幸运的是在我刚刚睡着的时候，我的电话响了。有时候你不得不相信，一个电话有时真的可以改变你的人生。我的一个同学打电话过来关心我面试的情况，几句寒暄之后他告诉我说，现在 OPPO 的宣讲会正在我们学校进行，问我要不要过去看看。我挂了电话之后心想反正这次面试估计也没戏了，还是去看看。于是我起床，带上打印好的简历就奔着宣讲会去了。一进宣讲会，我就看到史部长(也就是人称刚哥)在上面热情洋溢地介绍公司的工作氛围和薪资待遇。他说公司的员工是一群年轻的富有活力的年轻人，是一群追逐梦想的年轻人，工作的环境十分优雅，既有图书室、棋牌室还有咖啡厅，更重要是的是薪资还不少。刚哥的一番话将宣讲会推向了高潮，教室里像炸开了锅一样。听了史部长的介绍之后，我当时可以说是心花怒放，感觉就像是相亲里说得对上了眼了。于是我拿出简历，借了旁边的同学的一份宣讲资料，填上了申请职位。接下来就是连续三天的笔试和面试，这里我不得不说 OPPO 的招聘人员的办事效率确实很高。

第一天的笔试是在我们学校举行的，我一大早的过去，就看到教室已经坐满了人。笔试的内容相对还是比较简单的，涉及的专业知识都是比较基础的，电子类的基本就是数电和模电还有 C 语言。但是涉及的非专业知识范围比较广，包括公司的文化、古诗词、地理知识、生活常识、智力题等等。由于我平时比较喜欢古诗词，对一些智力题也比较有兴趣，所以笔试对我来说还是比较轻松的。第二天的面试是专业面，专业面主要是面试关于所学的课程的知识以及简历上的东西，这一面主要是要从容面对，只要将所学的知识展现出来就可以了。第二面是综合面试，这一次面试就比较轻松了，基本上就是聊聊天，聊聊生活，聊聊对公司的看法，将来的意向。这一面我是在面试人员亲切的对话中结束的，个人感觉这一面最主要的就是两个字“本分”，只要真实地表现自己就可以了。

说到面试，又有一段不得不说的故事了。OPPO 在西安的面试地点是在希尔顿酒店，而这个酒店离我们学校又很远。我清晰地记得，那天早上下着蒙蒙细雨，我一大早地从学校出发，转了两次公交，问了三次路，终于找到了希尔顿酒店。希尔顿酒店不愧是五星级酒店，进去之后感觉氛围就是不一样。宽敞明亮的大堂，富贵华丽的吊灯，礼貌热情的服务员，让人感觉心情舒畅。我记得那天是刚哥接待的我，当时我并不知道刚哥的身份，但是他亲切热情的笑容让我面试前的焦虑荡然无存。两天的面试完了之后，公司是没有直接给出面试结果的，招聘人员让我们回去等通知。那天回去之后，我心里很忐忑，像等待喜欢的女孩的电话一样守着电话，旁边开着电脑也无心玩耍，我宿舍的同学知道我的心情还故意打我电话制造紧张气氛戏弄我。十一点多，当守候的电话声响起的时候，我忐忑的心终于落了下来，当电话那头甜美的声音说出“恭喜你被录取”的时候，我情不自禁地喊出了心中的喜悦。就这样，我加入了 oppo，加入了这个年轻活力的群体，也从此与 OPPO 结下了不解之缘。



## 4.10 后知后觉的求职经过

地址: <http://bbs.yingjiesheng.com/thread-1568907-1-1.html>

大四上学期,从昆明实习回到学校,同学们就开始准备找工作了。因为我们专业就业形势比较好,所以自己也没有太在意,等到忙完司考后,发现很多好的公司像一汽、华为、腾讯、宝洁等都在不经意间错过了。看着班上的同学陆续开始签约,自己才开始匆忙准备简历,然后每天上学校的就业网去查询招聘信息,到就业指导中心去听各个企业的宣讲会。因为没有找工作的经验,自己第一份匆匆制作的简历甚至没有附照片,投递的也很盲目,没有针对性——甚至投过一个月薪 1300 的私企,所以第一个阶段自己投的所有简历都以石沉大海告终了。到十月份,眼看着班上的同学都快签完了,自己的工作还一筹莫展,现在都还记得当时那种强烈的挫败感。于是不得不开始非常严肃地看待找工作这件事情:首先在同学的帮助下把简历认认真真改了一遍,把自己大学期间的各个亮点充分表现出来,然后照了一张正装照加上去,另外还勉强准备了一份英文简历。

改了简历后开始陆续收到面试的通知。第一次面试的是一个大型国企,自己顺利的通过了前几轮笔试面试,但是在最后一轮单面时因为过度紧张,语无伦次,递材料时手抖得很厉害,面试官一个劲儿安慰我说放松些……总之表现的很差,面试结束我就知道这次没戏了;然后有一家家电企业,通过了简历筛选,但自己在英语面试时自己支支吾吾,傻愣愣的坐在旁边看其他同学跟面试官侃侃而谈,所以面试结束也知道自己肯定没戏了;第三次是一家日资企业,自己各方面都比较符合其招聘要求,并且有了前两次的经验,自己面试表现的也比较好,面试官也说自己被录用应该没有什么问题了,所以虽然该日企的录用结果需要在全国招聘结束后才公布,自己还是自信满满地上课去了,没有继续关心其他企业的招聘。然而约定日期到了之后,那个日企还是迟迟没有给我发 offer,打电话过去也没有明确地答复,只是让我耐心等待。自己难免又有些焦急,只好重新到网上关注招聘信息,另作他算。正好这个时候大三的成绩排名出来了,自己意外的拿到了奖学金,给自己找工作添了不少底气。

大概到十月中旬,有一天自己在学校就业网上看到 OPPO 要到我们学校开宣讲会,因为自己之前一直用的 OPPO 手机,很喜欢其设计,用着感觉特别好,所以很想去看一下 OPPO 是一个怎样的公司,OPPO 的团队又是怎样的一群人。去了之后,OPPO 宣讲会给我印象最深的是没有像其他企业那样放一段精心录制的宣传片,而是放 OPPO 相关产品的完整版广告,在介绍公司产品的时候很好的展现了公司文化。另外一点比较与众不同的是 OPPO 的企业价值观强调“本分”,透露出一种低调的自信,没有那种只追求业绩的公司的浮躁感。听完宣讲后,自己有一种“这就是我想去的企业”的感觉,果断跑回宿舍印了两份简历到现场进行投递。接下来就是笔试、一面、二面,因为有了前面几次的面试经历,自己没有过多地修饰,老老实实的回答了面试官提出的问题,然后把自己用 OPPO 手机的感受描述了一番,最后荣幸地接到了录用通知,总的来说还比较顺利。比较戏剧的是正好在自己准备跟 OPPO 签约时,那个日企的 offer 给我发过来了,自己当时犹豫了一下,考虑到该公司在华的机构规模比较小,自己也更希望到广东这边工作,并且 OPPO 的企业文化、薪资水平等都非常吸引人,所以自己最终还是放弃了那个 offer。

从最开始的不太在意到认真对待再到后来的成功签约,总的来说,自己找工作的过程并没有遇到太多问题,只是由于最开始准备的不是很好,错过了很多企业,幸运的是自己最终还是签约到了 OPPO 这么好的一个公司。关于求职经验,自己总结主要有以下几点:第一是要认真,自己第一阶段就是因为没有给予找工作以足够的重视,也没有投入相当的精力,以致于错过了很多好企业,最起码要精心制作一份简历,我的简历就修改了有十多个版本;第二是心态要放松,自己第一次面试的那家国企其实自己完全符合其招聘条件的,被拒的很大一个原因就是自己面试时紧张,表现的太差;第三是要诚实,自己做简历时如实写自己的成绩排名只是中等,面试时也是对问题照实进行了回答,这样会让面试官感觉到自己踏实可靠;最后,一些本国企业也是要进行英文面试的,所以最好准备一份英文简历,并且英语面试前一定要做几次的模拟,以免到时出现冷场。总而言之,只要肯花时间和精力去做好充足的准备,相信都会找到一份称心如意的工作。

## 4.11 从 tplink 面试到 oppo 面试小结

地址: <http://bbs.yingjiesheng.com/thread-991026-1-1.html>

我是从 10 月中旬开始找工作的,因为家里一直想让我考研,但是经过再三思考,发现考研的道路并不适合我,我已经厌倦了学校的生活,我不想让我最年轻的 3 年时间浪费在学校里,于是我瞒着家里开始了我的找工作之旅。因为我是 985、211 工程学校的,所以很多公司都会到我的学校去开宣讲会,相较之下我的机会可能会更多。我就读一个没有优势的专业,虽然工科很多东西都会学到,但是却都是范而不精,觉得自己上了 4 年大学,真的是被大学上了,不知道我能去做什么。

我的第一次面试来自 tp-link,记得是网上跟同学一起投了之后就没有再管了,自己也没抱多大的希望,但是在一天晚上 1 点多的时候突然接到 tp 一面的通知,当时听到之后很兴奋吧,真的是没想到,当天晚上就这样兴奋了几个小时才又睡着,接着是第二天地面试,因为是安排在下午,自己一大早就起来上网查查面试都该准备些什么,网友的一些面经等等,到了下午的面试的时候,面试是 1V1 的,开始的时候虽然有些紧张,后来在之后的交谈中慢慢放开,面了 15 分钟吧,感觉自己表现还行吧,应该会收到 2 面通知吧,果然在晚上 7 点多的时候就收到了 2 面的通知,虽然感觉我能进 2 面,却没想到这么快,因为有 1 面的经历了,所以 2 面的时候不再很紧张,可是在自我介绍的过程中,却还是有一丝紧张,后来让我 2 天内等通知,就再也没消息了,后来自己回想 2 面的过程,发现自己的 2 面自我介绍很没特点,基本上就是按简历上的东西重新说了下,然后是几个问题答得令面试官不满意吧,就这样我的求职第一次面试结束了。通过自我的反思,经过短暂的调整,我再一次踏上了求职的道路。中间学校又来了很多公司,像步步高,海信等等,都是简历投了之后便石沉大海,没了消息,中间还收到神龙的行测,测完之后也杳无音信,再后来遇到了基恩士,招销售代表,去了一下,面完之后到现在还没通知,应该是没戏了。

然后是 oppo,宣讲会现场投了简历,被通知参加笔试,笔试答得一般吧,很多东西都忘得差不多了,但是还是收到了 1 面的通知,一面面的是工程品质工程师(电子类),感觉自己面试说的还行吧,却没想到和同学回校的路上接到电话,让我们到另一个部门面试,也就是原先那个职位是没戏了,我和同学屁颠屁颠跑去又面了一次,整个面试没几分钟吧,我和同学都觉得没戏,也就没管了,却在晚上收到了 hr 面的通知,于是又开始了准备,最后在 hr 面试过程中,我感觉自己和 hr 交谈的还是不错的,我和同学面完之后感觉都比同组好多了,感觉应该有戏,于是开始了痛苦的等待,在晚上 11 点左右,同学收到了签约通知,可我再次没了音信,我不知道我面试的时候到底犯了什么样的错致使我又被淘汰了,于是今天早上再次去了酒店,询问为什么我被淘汰的原因,hr 只说我对这个职位的理解不深,就这样一个简单的理由把我打发回来了。

我现在有些郁闷吧!我不知道到底出在什么地方!我的成绩是不好,没拿过什么奖学金证书之类的,难道就是这样的原因把我再次失去了一次机会???

可能上帝喜欢跟我开玩笑吧,总是当我感觉快要成功的时候泼我一把冷水吧!

PS:我一般应聘的是生产技术类职位,但是我的专业成绩不好,但是实验成绩比较高吧,难道这就是原因???

## 4.12 OPPO 印象记——转自 OPPO 公司员工 BOLG

地址: <http://bbs.yingjiesheng.com/thread-239903-1-1.html>

## oppo 留住最真的

无论你身在哪个角落，你总能各方面听到这句熟悉而又亲切的广告词，它充满着拥有者的希望与梦想，每个人都为它而努力着.....奋斗着.....

每当在各种海报，招贴画上看到 OPPO 广告，特别是那一句：“留住最真的”，给了我很大的鼓励。留住最真的笑容、留住最真的回忆、留住最真的童年，留住最真的.....我们想留住的实在是太多太多了.....可真正留住的有多少。“本以为念念不忘的东西却在我们念念不忘的过程中被遗忘.....”

以爱为名，尽享最真的美好时光，“OPPO”这个设计简洁而又有创意，再加上 OPPO 产品的潮流设计，以至于现在广告做的这么响亮，刚开始接触它时，就喜欢上了它，绿色总能让人产生很多遐想，绿色代表着健康、生机勃勃，让人们感到了生命不再孤单，绿色是一种由“蓝色”+“黄色”而得到的颜色，蓝色代表着自信、永恒、真实。黄色代表着智慧、希望、光明。。这两者相结合也就不得而知了，

很早就喜欢 OPPO 的设计与创意，现在自己身在 OPPO 公司上班了，更对它爱不释手了，面试之初负责招聘的人把我推荐至 D 厂品质部，身入体会到了 MP4 的强大功能，让我又看到了 OPPO 产品的另一面，那就是视觉上的精神享受，最吸引我的除了它的功能设计之外，还属它别具一格的广告语了，

“我的梦想视界”首先映入眼帘的是中间那个“视”字。“视”总让人联想到“视觉”这也正体现了 OPPOMP4 的高清影像功能，其次是“视听”那种音效是绝对的美妙，音乐可以让你放松心情，音乐可以无时无刻了解你，无论你是开心或失落，一直都在你身边，不同的人可以从不同的角度去欣赏音乐，可以从中得到自己想要的。最重要的是音乐可以让我快乐。

工作闲遐之余可以全面了解 MP4 的结构、功能，还可以边听收音，调整自己的情绪，现在在这里让我喜欢上了我的工作，在这里有我的希望，终于有一次，可以不用再为努力的方向而奔波而苦恼了。终于有一次可以停下来了.....努力奋斗吧！

为了更深入的了解 OPPO。我进入了 OPPO 的官方网 [www.OPPO.com](http://www.OPPO.com) 首先就给了我最真的视觉感受，再加上轻快的背景音乐“恋爱新手”。心情感觉豁然开朗了。

丰富的内容，所有“OPPO”的娱乐的新闻，都聚集在一个网络平台，“OPPO”客户可以随时随地下载自己所需要的学习课件，完美的售后服务，在客户论坛里，可以实现快速的售后沟通。所有的内容都集于一体，简洁的页面设计，从而从视觉方面给人以温馨的感觉，

很庆幸进入了一个各方面都很优秀的公司，管理方面严格而又具有方法。“压力往往会使我们平常清静的心态受到震荡”。多一份压力也就多一份挑战，公司周边的环境，让我压抑的心情放松了许多，下班后的疲惫，也被这美丽的环境给淡化了。诺大的球场，绿草如茵，给这些运动员们增加了很多动力，每天见他们在草坪间玩耍，舞弄着各种球技，同事之间玩的不亦乐乎。

在这里最受欢迎的还属篮球场了，无论任何下班时间，球场上都聚集了喜爱篮球的人，打球的人打的尽幸，看球的人看的津津有味，我也喜欢篮球，也曾经为篮球疯狂过，今天同样看到这么多朋友喜爱篮球，为他们感到很欣慰，很想和他们一样一起打篮球，一起欣赏篮球，也许.....相信有那么一天，即使没有机会站在球场上，但我一定是个最忠诚的观众。

球场旁总有那么多漂亮的风景线，草地-树木-花草-各种奇形怪状的树木，都让人觉得野芳发而幽香佳木秀而繁阴。一年四季，花开花落，总有那么多轮回，一年四季花好像也沟通好了一样，你开了，我谢了；你谢了，我开了；工业园里，无论哪个地方都杨柳吐翠。哪个角落都生气勃勃。公司环境真的是维护的无微不至。

风和日丽下的环境，更是鸟语花香。常常一个人站在宿舍阳台上欣赏着这一道道的美丽风景线，琳琅满目美不胜收，心情也随之改变了许多。

天公不作美，正是放假的那天，突然间彤云密布，顿时下起了倾盆大雨，朋友们都在憎恨这可恶的天气。因为耽

误了一天的行程而把责任推在了天气身上。而我却不以为然，我倒是觉得我喜欢下雨，雨后的阳光才是最真的，雨后的空气才是最清新的。雨后才能感受到最真的视觉享受。狂风暴雨过后，所有的生命立即苏醒过来，立即争奇斗艳，刚刚被雨水滋润的花草，格外的显得绽红泻绿。虽然我们现在觉得一无所有，但是我们可以拥有自己的感情，环境是每个人的，人生并没有那么多的不如意，换个角度来想，一切就会海阔天空。

闲来无聊时，就翻开“本分”这种书，发现里面有很多是我所想要的，于是我去图书看了多很多期，还有以前的 AV 之路。篇篇精彩的文章，都记录着不平凡的生活点滴。让我受益非浅。有时就仿佛发生在自己身上一般。时光的流逝是不可避免的，珍惜现在所拥有的吧。这是梦开始的地方.....

## 附录：更多求职精华资料推荐

**强烈推荐：**应届生求职全程指南（第十三版，2019 校园招聘冲刺）

**下载地址：** <http://download.yingjiesheng.com>

**该电子书特色：**内容涵盖了包括职业规划、简历制作、笔试面试、企业招聘日程、招聘陷阱、签约违约、户口问题、公务员以及创业等求职过程中的每一个环节，同时包含了各类职业介绍、行业及企业介绍、求职准备及技巧、网申及 Open Question、简历中英文模板及实例点评、面试各类型全面介绍、户口档案及报到证等内容，2019 届同学求职推荐必读。

应届生求职网 [YingJieSheng.COM](http://YingJieSheng.COM)，中国领先的大学生求职网站

<http://www.yingjiesheng.com>

应届生求职网 APP 下载，扫扫看，随时随地找工作

<http://vip.yingjiesheng.com/app/index.html>

