

应届生 校园招聘 2019 招聘

求职大礼包

包商银行篇

应届生论坛包商银行版:

<http://bbs.yingjiesheng.com/forum-1486-1.html>

应届生求职大礼包 2019 版-其他行业及知名企业资料下载区:

<http://bbs.yingjiesheng.com/forum-436-1.html>

应届生求职招聘论坛 (推荐):

<http://bbs.yingjiesheng.com>

目录

第一章 包商银行简介.....	3
1.1 包商银行概况	3
1.2 包商银行发展简史	3
1.3 公司业务介绍	4
第二章 包商银行笔试资料.....	5
2.1 包商银行笔试题笔经.....	5
2.2 2014 年笔试经验.....	5
2.3 包行北分 12 年 3 月 8 号笔试.....	6
第三章 包商银行面试资料.....	6
3.1 【包商银行】研究员面试流程与经验分享	6
3.2 包商银行 - 客户经理/主管（一面+二面）	7
3.3 包商银行 - 管培生面经	7
3.4 包商银行面试题.....	8
3.5 微小企业金融部面试.....	8
3.6 微贷信贷员面试.....	9
3.7 北京地区产品经理助理面试.....	9
3.8 包商成都分行的情况（应届生关心的这都有）	9
3.9 包商面试.....	11
3.10 关于包商的面试.....	11
3.11 包商银行北京分行小组面试。分享一下过程	12
3.12 关于包商银行招聘笔试面试的一些非专业解疑.....	13
3.13 包商银行笔试、面试经验～希望对大家有所帮助.....	13
3.14 包商银行宁波微贷部的情况，很客观.....	14
3.15 2011 过了 Numerical+Talent，经验+OQ.....	16
3.16 包商银行太不讲诚信了~.....	16
附录：更多求职精华资料推荐.....	错误!未定义书签。

内容声明：

本文由应届生求职网 YingJieSheng.COM（<http://www.yingjiesheng.com>）收集、整理、编辑，内容来自于相关企业的官方网站及论坛热心同学贡献，内容属于我们广大的求职同学，欢迎大家与同学好友分享，让更多同学得益，此为编写这套应届生大礼包 2019 的本义。

祝所有同学都能顺利找到合适的工作！

应届生求职网 YingJieSheng.COM

第一章 包商银行简介



1.1 包商银行概况

包商银行成立于 1998 年 12 月，是自治区最早成立的股份制商业银行，前身为包头市商业银行，2007 年 9 月经中国银监会批准更名为包商银行。目前，包商银行有包头分行、赤峰分行、巴彦淖尔分行、通辽分行、呼和浩特分行、兴安盟分行、鄂尔多斯支行、锡林郭勒支行、呼伦贝尔支行 9 家区内分支机构，有宁波分行、深圳分行、成都分行 3 家区外分支机构，共 95 个营业网点，员工 4400 多人。此外，还成立了达茂旗包商惠农贷款公司，发起设立了固阳包商惠农村镇银行、四川广元包商贵民村镇银行、北京昌平兆丰村镇银行等 16 家村镇银行。截止 2010 年末，总资产达到 1141 亿元，是成立初（7.12 亿元）的 160 倍；各项存款余额 933 亿元，是成立初（4.6 亿元）的 203 倍；各项贷款余额 341 亿元；五级分类不良贷款余额 1.57 亿元，不良率为 0.46%；实现利润 17.5 亿元，资产利润率 1.44%，资本利润率 27.25%，资本充足率 11.21%，拨备覆盖率 239.46%。



1.2 包商银行发展简史

成立十年来，包商银行坚持“学习、创新、诚信、发展”的企业精神，按照“广大居民是基本客户、中小企业是核心客户、大型企业是高端客户、政府项目是重点客户”的市场定位和客户细分，通过建立“赛车机制”，推行“无障碍管理、无障碍服务、无指标考核”的“三无”管理，不断提升管理水平，促进各项业务快速发展，取得了资产规模和经营效益连续十年大幅度增长，一举成为[包头市](#)纳税大户的优良业绩。

2007 年——2010 年，包商银行实现了经营管理的重大突破，先后实现了赤峰[分行](#)、巴彦淖尔分行、通辽分行、兴安盟分行、宁波分行、鄂尔多斯支行、深圳分行、锡林郭勒支行、呼伦贝尔支行、[成都](#)分行、呼和浩特分行、兴安盟分行的顺利开业。此外，为落实[银监会](#)建设新型农村[金融机构](#)，支持“[三农](#)”政策，包商银行全资设立了专营“[三农](#)”[贷款](#)业务的达茂旗包商惠农贷款有限责任公司，还发起设立了[少数民族地区](#)首家[村镇银行](#)——[固阳](#)包商惠农村镇银行[有限责任公司](#)，并于 2008 年成功发起成立了贵州[毕节发展村镇银行](#)和四川[广元](#)包商贵民村镇银行，2009 年成功设立了呼伦贝尔[鄂温克](#)村镇银行。这些机构为地区[农牧民](#)提供了快捷、便利的正规[金融服务](#)支持，对支持地方经济发展和广大居民致富，为[社会主义新农村建设](#)作出积极的贡献。

包商银行经营管理水平的不断提高和各项业务的快速发展,极大地提高了自身的核心竞争力,得到了社会各界的一致肯定和好评,2003 年顺利通过了 ISO9001:2000 国际质量标准管理体系认证;2004 年被银监会确定为首批 32 家城商行公开信息披露行之一;被内蒙古自治区人民政府授予“2005 年全区金融工作最佳业绩奖”和 2006 年、2007 年“全区金融发展突出贡献奖”;2006 年、2007 年被[中国银监会](#)授予“全国小企业贷款工作先进单位”;是目前全国城市商业银行仅有的 7 家监管评级二级行之一;在《[银行家](#)》综合竞争力排名中列全国城市商业银行第 7 位,西部城商行第 1 位,在大型城商行中位列第 5。并被[中国中小企业协会](#)评为“2008 全国支持中小企业发展十佳商业银行”,以及全国精神文明建设先进单位、[自治区](#)企业文化建设示范基地。

[人民日报](#)、[中央电视台](#)、[金融时报](#)、香港[凤凰卫视](#)等各大媒体对包商银行小企业贷款和[农村金融](#)工作以及“建设国际化的好银行”的做法给予了充分报道和高度评价,引起了积极反响。

2009 年,经第五届[中国](#)金融专家年会组织委员会、中国金融研究院、[中国金融网](#)评选,包商银行被评为 2008 中国最具影响力中小银行。

据[中国之声](#)《央广新闻》13 时 46 分报道,《银行家》杂志今天在[北京](#)发布了“2010 中国商业银行竞争力评价报告”。[城市商业银行](#)排名中,包商银行荣获“2009 年度最佳城市商业银行”和“2009 年度全国大型城市商业银行竞争力第一名”两项[荣誉](#)。2010 年,包商银行获得自治区政府“金融优质服务奖”,被《银行家》杂志评为“最佳城市商业银行”,获得全国大型城市商业银行竞争力第一名,被《亚洲银行家》杂志评为亚洲银行第十位,被《理财周报》评为“2010 年中国十大最佳城市商业银行”。

1.3 公司业务介绍

贷款产品

微小企业贷款

产品简介

贷款金额从 3000 元至 300 万元月息 12--15‰,按贷款余额计息、且除[利息](#)外无其他中间费用还款方式灵活,如按月等额(或不等额)还款、按月付息按季还本等贷款期限从三个月到两年均可;[担保方式](#)灵活多样,个人担保即可;小金额贷款只需担保无需抵押手续简便,客户只需携带身份证、[营业执照](#)即可申请贷款贷款决策快速高效,一般只需 3-7 个工作日即可办理完毕。

贷款流程

- 1.提交贷款申请及相关证件
- 2.配合信贷员完成贷款调查
- 3.到银行签定合同并得到贷款

服务对象及[贷款用途](#)

包商银行小企业贷款致力于解决中小企业融资难题,为有资金需求的个体工商户及小企业提供资金支持。服务对象主要涉及商品贸易、加工制造、物流运输、餐饮娱乐、IT 及信息产业、服务业、文体、租赁、种养殖等各行各业的各种所有制形式和组织形式的小企业、个体工商户。

小企业贷款

产品简介

贷款金额从 300 万元至 1000 万元根据贷款金额和担保方式的不同,月息从 9--15‰,且按贷款余额计息、除利息外无其他中间费用还款方式灵活,如按月等额(或不等额)还款、按月付息按季还本等贷款期

限从三个月到两年均可担保方式灵活多样，个人担保、企业担保均可。抵押物可灵活设置，如存货、交通工具、房产等（小金额贷款只需担保无需抵押）手续简便，客户只需携带身份证、营业执照等企业相关证件即可申请贷款贷款决策快速高效，一般只需 3-7 个工作日即可办理完毕。

如果你想了解更多包商银行的概况，你可以访问包商银行官方网站：<http://www.bcb.com.cn/>

第二章 包商银行笔试资料

2.1 包商银行笔试题笔经

本文原发于应届生 BBS，发布时间：2015 年 7 月 9 日

地址：<http://bbs.yingjiesheng.com/thread-1972790-1-1.html>

笔试是上午 9 点开始的，时间为一个小时。考试内容就是行政能力测试里面的部分题型，包括数字推理的、数字运算、图形推理，数字运算包括纯数字运算和应用题 运算。有些题要写计算过程的，一般要写过程的题分值较大，数字推理分值最少，最多的就是坑害了我们数十年的应用题。。的。七拐八拐的。昨天呼市分行就是这 样的题型，我也问了参加过其他分行笔试的同学，基本上也是考这的些。所以同学们准备笔试的时候不要管那些文字方面的题的了，多做些数字推理和计算题！笔试 的复习也可以去看看，有包商银行最新的复习资料，效果不错。 考试结束以后，安排我们在现场等待成绩，大概等了一个多小时吧，人力的负责人在考场宣布进入面试名单的，分数是按比例确定的，进入面试的人数取总人数的 60%。我觉得应该都是按这个比例吧。

曾考过的题：

- 1、数字推理图形推的理都有
- 2、一道计算 24 点的题，4、4、10、10 这四个数计算二十四点
- 3、运筹方面的题，计算最短时间的问题
- 4、还给了 5、6 行纯数字，问 22 这的个组合出现了多少次，考眼力数数的吧。。
- 5、5 个“8”，如的何得 1000
- 6、1 2 3 4 5 6 7 8 9 通得过两减一加如何得 100
- 7、正方体平面展开的图，问下列那个正方体是平面合上后的图形

转载

2.2 2014 年笔试经验

本文原发于应届生 BBS，发布时间：2015 年 7 月 9 日

地址：<http://bbs.yingjiesheng.com/thread-1972784-1-1.html>

选的岗位是小额贷款专员。

笔试题满分是 60 分，每题 2 分 30 个题。全部客观选择题。达到 30 分及格。数字逻辑题占 50%的版面，所以这个一定多做练习。后面是应用题。类似于一个水池有进水口和出水口，进水口**小时可以注满水，出水口**小时可以出完水，问俩个同时打开多久能将水漏完。刚毕业的高中生答这份卷子应该比较擅长，那个 时候知识多扎实。我努力了半天也不会答题。

转载

2.3 包行北分 12 年 3 月 8 号笔试

本文原发于应届生 BBS，发布时间：2012 年 3 月 11 日

笔试内容就是公务员行测的内容，有简单的也有难的，下面回忆下我遇见的题目，有的也忘了见谅哈

- 1、数字推理图形推理都有
 - 2、一道计算 24 点的题，4、4、10、10 这四个数计算二十四点
 - 3、运筹方面的题，计算最短时间的问题
 - 4、还给了 5、6 行纯数字，问 22 这个组合出现了多少次，考眼力数数的吧。。
 - 5、5 个“8”，如何得 1000
 - 6、1 2 3 4 5 6 7 8 9 通过两减一加如何得 100
 - 7、正方体平面展开图，问下列那个正方体是平面合上后的图形
 - 8、大概题意：三家建房子，有一处公共的地方，需要三家共同打扫，a 家打扫了 5 天，b 家打扫了 4 天，c 家女主人怀孕了，付给 9 美元给两家，冲抵她的工作量，问根据 a、b 的工作量如何分配这 9 美元。太简单的说。。
 - 9、一个人打算买个电器，a 商场 315 美元，b 商场 285 美元，需要用人民币支付，a 商场 1 美元=8 人民币，b 商场 1 美元=9 人民币，问哪个店划算（题型是这样的，也许数错了，运用分配律的，不用计算，口算就能算出来）
 - 10、天平放砝砣的问题，力距不同，看怎么放
 - 11、三种产品，获利大小不同，（给出数据），每种产品要经过三个机器加工，且有前后顺序，每个机器生产不同产品单位时间内产量均不相同，（给出具体数据），问生产哪种产品获利更大。就是生产快的，带来的利润少，生产慢的，利润大，需要平衡利弊吧，计算？没算出来。。
- 暂时回忆出这么多，欢迎随时补充~~

第三章 包商银行面试资料

3.1 【包商银行】研究员面试流程与经验分享

本文原发于应届生 BBS，发布时间：2017 年 8 月 2 日

地址：<http://bbs.yingjiesheng.com/thread-2109799-1-1.html>

俗话说，人往高处走，水往低处流。当一份工作不是特别满意的时候，就想换一份工作，我就是如此。辞职了我的上一份工作之后，我就投递了包商银行股份有限公司研究员的职位。这个职位需要在研究所工作，这也正是我所需要的。经过面试之后，我感觉自己收获很多，今天我就跟大家讲讲我的面试流程。

因为参加的面试的人太多，所以以群面的方式进行的。所有人都在贵宾室里，面试官是所长。由于对我们都不是特别了解，所长让我们一个一个的介绍自己。时间不多，只有 10 分钟，而自己需要在这 10 分钟里面，把自己所

有的一切都给展示出来。在介绍完之后，所长就对他比较感兴趣的问题进行了提问。他问了为什么会跳槽来到这边工作，对包商银行股份有限公司有多少了解，觉得自己的心理承受能力如何。没有特别多的专业性的问题，所以回答起来也没有那么拘谨。回答完了这些问题之后，就等待着通知进行第二轮面试。而第二轮面试是所长和执行副所长进行的。他们先是讲了公司的一个发展，然后还有研究员的工作性质，以及薪资待遇和休息时间。讲完这些之后，就开始互动，所谓的互动就是进行一个双向的了解。我们可以问他们问题他们也可以问我们问题，而在这样一个面试氛围里我们都感觉到非常的轻松，没有特别大的压力。面试的问题也都很简单，很多都是跟专业不相关，更多的是寒暄，在双方都没有问题之后面试就结束了。

3.2 包商银行 - 客户经理/主管（一面+二面）

本文原发于应届生 BBS，发布时间：2017 年 8 月 2 日

地址：<http://bbs.yingjiesheng.com/thread-2109798-1-1.html>

通过网上投递简历，筛选通过后通知笔试，笔试时带简历及相关的证件等，再就是等笔试结果，宣布进入面试人员名单，一面分组进入，先是自我介绍，选择性的问几个人问题，二面进行详细询问

问大学所学的专业方向，有没有考取相关的证件，工作地点是否服从调配，对自己职业规划，薪资要求

3.3 包商银行 - 管培生面经

本文原发于应届生 BBS，发布时间：2017 年 8 月 2 日

地址：<http://bbs.yingjiesheng.com/thread-2109797-1-1.html>

到场后先签到每人得到一个号码，然后每人填写一张表格，就是包商银行的固定格式的简历。之后就是漫长的等待叫号的过程，我等了大概有一个多小时。之后 10 人左右一组，将包和外套统一放到一个房间后，排队进入另一个房间。两个考官，一男一女，男为主，女的应该是助理之类的。5 分钟读题目，20 分钟讨论，5 分钟发表。

面试官一个一个按顺序问问题，每个人都不一样。问的问题大多都是关于考题和现场的其它面试者的观点。问题有：1.你觉得现场的各位谁的表现最好？2.你自己的观点和最后小组发表的观点有什么不同？3.你觉得今天的小组讨论有什么需要改进的？4.5 号男生的观点是什么？

3.4 包商银行面试题

本文原发于应届生 BBS，发布时间：2015 年 7 月 9 日

地址：<http://bbs.yingjiesheng.com/thread-1972791-1-1.html>

面试分为两轮。第一的轮是按组进行的。一共分为八组，每组差不多 10 个人吧，通过本轮的进入下一轮，单独面试。大家都能猜到既然分组，那肯定是要无领导小组讨论了～嗯是的，不过小组讨论仅是其中的一个环节。这第一轮面试总共包括三个环节，一是先简单自我介绍，的这时候不用急着上我们精心准备的“全套”，他只要求说几个要点：姓名、年龄、何时毕业于何学校、所学专业、家庭住址，你边说面试官边记录。我观察了一下，面试者在说一些非的要点的时候面试官们的笔都停下了，并没有记录什么，所以我觉得这只是一个简单的介绍自己的情况，你说多了别人也不会听，单独面试的时候会给你机会展示自己的～（个人认为太人性化了，反正我是不好意思在别人面前夸自己）二是给一个话题，自由表的达自己的意见，时间是 3 分钟，谁有想法站起来就说，有点类似于头脑的风暴。由于当天阴雨阵阵，估计是面试官的即兴想法吧～我们组的话题是“你喜欢下雨还是下雪”然后大家你一句我一句的说啊说，三分钟时间很短，一定要抢机会站的起来！不然你很难有机会插嘴！也可以跟别人辩论，反正一定得站起来说！这一环节过去就到了传说中的无领导小组讨论了，我们这大组又分为两小团队各自讨论。时间 10 分钟。我们的任务是设计一种专门为信贷员使用的水杯，包括外形啊材质啊性能啊各方面都讨论到。然后选一个代表陈述。这环节要注意音量要大，保证面试官听到你们的在探讨些什么，要多说，多提点子，而且不要提一些不切实际的。如果你被选出做总结，讨论中记得整合的信息，总结时要把组员观点表达清楚；如果你不是那个代表，尽量在代表总结完时做些补充，给自己争取些发言的机会。尤其是遇到那些什么话的都要揽到自己身上的人，一定不能手软！第一轮面试完，我们组留下的人还是不少的，我感觉，的越是排在前面的越有优势。越到后来的组刷掉的人越多。可能也不一定吧～一组完事以后在外面等几分钟，面试官随即宣布哪些人过关。然后等待所有组面试完，进入到的下一轮。第二轮是单独面试。就是所有面试官面你一个人。其实主要问问题的就是经理、行长两个人，别的考官偶尔问的一些。单面进去以后先让你讲讲在学校里的情况，做过什么事啊有过什么经历啊，然后说说大学带给你什么，你从大学里学到了什么。这个大家都很擅长的～我就不赘述了呵呵。之后就是考官看个人情况问一些问题吧，每个人都不太一样，我知道的有被问到怎么看待加班、工作辛苦了怎么办、为什么要到呼市分行来、有没有投过的别的分行、在与客户（这批是微贷招聘）交流过程中有纠纷啊怎么办，还有叫现场推销水杯的（估计考官面试的有点口干舌燥了，全是围绕水杯的考题@_@），总之就是看看你是不是有勤奋的工作态度、是不是比较稳定不会到处跳、你是不是适合干信贷。

转载

3.5 微小企业金融部面试

本文原发于应届生 BBS，发布时间：2015 年 7 月 9 日

地址：<http://bbs.yingjiesheng.com/thread-1972785-1-1.html>

转

先是笔试，基本上就是公务员的行测题和逻辑题。早上 2 小时笔试完，中午前公布结果，下午面试。面试时有人力资源和部门主管。一般的问题涉及以前的工作，对我行的了解，还会问一些逻辑题，比如让你估计一下现场房屋的面积等。一般你表现的积极上进一些，与人沟通能力好些，逻辑性好些，都是可以通过的。

3.6 微贷信贷员面试

本文原发于应届生 BBS，发布时间：2015 年 7 月 9 日

地址：<http://bbs.yingjiesheng.com/thread-1972782-1-1.html>

转

上午参加笔试，下午 2 点通知面试，分组进行，每组 10 人，无领导小组讨论，其中有推销产品的讨论环节，还有给某一话题，大家针对话题发表见解；随后通知第二轮面试人员名单，二面自己单独面对 7、8 个面试官，让你谈谈自己，然后针对性地问一些个人问题。有问了选择我们的理由；因为自己不是生源地的，所以面试官问道会不会有计划的话回到生源地，也就是看你工作的稳定性；愿不愿意到艰苦的地方开展业务；15 个工作日内通知结果。

3.7 北京地区产品经理助理面试

本文原发于应届生 BBS，发布时间：2015 年 7 月 9 日

地址：<http://bbs.yingjiesheng.com/thread-1972781-1-1.html>

初面很简单，就是简单的进行了一下自我介绍，面试官对简历上的经历进行了询问，对互联网金融产品的看法，以及对所应聘岗位的理解以及为何要选择包商。

转载

3.8 包商成都分行的情况（应届生关心的这都有）

本文原发于应届生 BBS，发布时间：2014 年 3 月 31 日

地址：<http://bbs.yingjiesheng.com/thread-1849390-1-1.html>

用户名：请叫我红领巾 bsb

又到了一年的招聘季，笔者也曾是懵懂的应届毕业生，也曾对银行表示向往，毕竟在很多应届毕业生眼中，银行的工作不仅体面而且收入颇高的。现在只是写下自己的所看所经历的情况，给后来的童鞋们一个参考。这里所讨论的是包商成都分行的情况。因为当时自己也是不停的刷新应届生求职网的 BBS，求笔经、面经。推荐一篇帖子：题目大概是关于包商银行宁波微贷的情况，以前也觉得楼主偏激，现在回头来看楼主写得非常客观。

废话少说，入正题。

关于包商银行：总部在内蒙古，现在在成都有锦江、成华、金沙、高新、金牛、武侯支行，包商的支行主要在成都主城区，还有快开业的龙泉支行。包商银行在商业银行中排名靠前，但是在成都本地发展有限，普通群众知道得不多。冠冕堂皇的东西，不赘述，可以直接百度。

笔试：基本的行测，比较简单。稍微准备一下，即可。在找工作的过程中，都参加过大大小小的笔试了，笔试没啥说的。

初面：初面的形式是 10 个人无领导小组讨论，简单的自我介绍，然后说出自己左右两边同学，所以在其他同学介绍的时候，要认真听。然后分成 5 个人一小组，我们那组讨论的题目是：一笔 100 万的业务 VS 100 笔一万的业务，哪个对银行的利益更多？

二面：大概有 8 个面试官，8 对 1 面试。也是自我介绍，说说优势，对加班怎么看等等常规的问题，不要看到人多就紧张了。

二面过了，恭喜你。等待进入包商。

关于待遇及福利：

毕业之前，包商有一周的培训期，这个时候签 3 方，也不会告诉你工资是多少。包商的人力资源扁爆了。呵呵。包商是不接收你的户口的，但是要求你必须要把档案转到包商。这个对于应届生来说，是非常麻烦的事情。虽然没多大区别，但是最好户口与档案放在同一个地方。

等你顺利拿到毕业证之后，包商不会和你签任何劳动合同。

实习期 3-6 个月。实习工资本科 1500，研究生 2000.不包吃不包住，这期间没有任何补贴，甚至没有保险。

转正的条件：五笔打字每分钟 35 个。

微贷的客户经理：完成既定的贷款任务，部门评估转正。

柜员及理财岗位：点钞 10 分钟 15 把钞，算下来差不多 25 秒点 100 张。

转正的条件非常苛刻。我们那一批有极少数个别 3 个月转正的，其余大多是 6 个月。中途一半的人离职了。不是坚持不下来，也许是看到坚持了没有意义。

关于实习期：

笔者被分在了微贷部门。每个月部门会对实习生进行考核，第一个月 1 笔贷款，第二个月 2 笔贷款，任务每个月增加一笔。简单的部门培训之后，就开始自己找客户。

找客户的途径俗称扫街，拿着包商贷款的传单挨家挨户的铺面去发传单，问人需要贷款吗。或者是在成都的各大市场扫市场，在这些大市场中发传单找客户：比如荷花池、金花皮革城、钢材城、茶叶城、等等。7，8，9 月份正是太阳大的时候，你在外面跑，有时倒几次公交车，工资 1500，没有保险，真够辛苦的。这是贷款的第一步：发掘客户。

第二步：有了意向客户就在成熟信贷员的陪同下，一起去客户现场调查，了解客户的情况，资产情况、家庭情况、负债情况、查看各种票据、吃喝拉撒都要搞清楚，这个时候很多客户非常反感。你根据调查的情况编写报告。然后上审贷会。由于是新人，老员工会觉得你经验不足。对你的调查报告百般苛责。这时候你又得回客户那里重新了解情况，核实相关问题。

第三步：就是通过了审贷会，可以放款了。有时候会遇到银行额度有限，贷款就往后拖。也会遇到客户嫌麻烦，直接不要贷款了。

如果你每个月这些都能完成还算好的情况。但是不一定能转正。也不清楚包商对人是怎样的评估机制，有人没完成贷款也转正了，估计他们是综合评估看你是否适合这个岗位。

微贷的客户经理不用考点钞，是柜员与其他岗位考。四大行与成都银行也要考点钞，但是包商的点钞标准绝对是最苛刻的，手必须要练痛。五笔一分钟 35 个字，也不容易，因为五笔考试的时候你会紧张。

说到最后。包商的转正条件一般是 6 个月，不要期待别人 3 个月都能转正。如果要证明自己是佼佼者，那在包商证明实在没有必要。**在包商拿着 1500 一个月的工资，工作 6 个月是再正常不过的事情。它在你试用期间不给你签劳动合同，等你转正了才签。你给你转正的良好期许，用你 6 个月的廉价劳动力，转正了到手的工资 3700，第一年没有年终奖。2013 发的年终奖 3000.这在银行界算是奇葩了。**常常拖欠客户经理的绩效。还是那句话，包商不是骗人的，它是压榨人的。在选择自己的第一份工作的时候，还是慎重选择吧。笔者工作没多久，最后选择了离开。

前段时间包商在全行大力宣传社区银行，它在模仿民生银行大力发展社区银行，就是说在高端社区周边租 80 平米的铺面放 2 台取款机加 2 个人提供业务咨询。我偶然路到看过包商的社区银行，铺面非常窄，乍一看以为是 24 小时自助取款机，哪知道里面还有人提供业务咨询。而且以包商在成都的不知名度，又是邯郸学步，要发展社区银行有点难哦。这一批次的应届生，估计大多数会分在微贷与社区吧。

我为什么要写这个？只是想给学弟学妹们一个参考，进入银行的收入可能是要比其他行业略高。如果你真心想进包商银行去贡献青春，那在你与包商签订了 3 方协议时，别忘记了签订劳动合同，维护自己应有的权利。善良的孩纸们，千万不要陷入了包商银行的用工黑洞。大家三思啊！！

就这么多了，尽量客观的去描述。

3.9 包商面试

本文原发于应届生 BBS，发布时间：2014 年 3 月 30 日

地址：<http://bbs.yingjiesheng.com/thread-1849345-1-1.html>

这两天早上都是 5 点 40 起床，真希望换来的会是希望！

找工作以来，面试过几次，但都没有下文，最近对找工作已经有些累了，感觉像我这种没有背景只有背影的人来说，就等着别人挑剩下随便找个工作了。在前天晚上做着思想斗争第二天要不要去包商银行的笔试。在 bf 的教唆和训斥下，还是去了。路很远，害怕迟到还打了个车，到交大（犀浦）四食堂楼下时，刚好碰见包行的工作人员也刚到，自己舒了一口气。门上贴着注意事项和考生序号，大家需要记住自己的编号，在笔试和面试时都需要报自己的编号。笔试时间大概是 9 点 20 开始的。笔试考的是行测，包含言语理解、数字推理、逻辑判断、资料分析、还有金融知识。一共 50 道题，一个小时完成。因为我坐在第一排，所以被留下帮忙改试卷。试卷的考生信息都是密封了的，而且改完还会交叉再改一遍，再复核，所以，批改的过程和结果绝对公平公正的。然后中午 12 点半通知进入面试的名单。笔试的总人数有 703，留下 181 人一面。进入面试的考生在下午 2 点半开始一面。一面的内容很简单，就是一分钟的自我介绍，每组十个人的进行。每组结束后会立即通知进入二面的名单。共有 71 人进入二面。按姓名的字母排序分组。我是姓 z 的，分到了最后一组。最后一组结束的时候刚好 6 点。我准备的自我介绍练了很多遍，都是 57 秒，可不知道为什么我在面试时说了还不到一半就被 HR 说时间到，当时我的心里是很沮丧的，但是脸上依旧保持着微笑，我觉得我能通过一面的一个原因之一。后来我问 HR 我进的原因，她说我的声音很洪亮，表现很自信。然后二面在今天早上进行。我本来是排在 11 点的，但是由于我的舍友结婚，所以恳求 HR 能提前安排我面试。所以今天早上我又 5 点 40 起床，二面在成都分行进行，我担心我这个路盲找不到路，所以又提前出发，没想到在地铁上碰到了昨天的 HR 的姐姐，我今天真是太幸运了。然后跟随她很快就到了，没有遭遇迷路。今天心情一天都好好，中午参加婚礼下午陪同学打麻将又赢钱真是太开心了。绕远了，言归正传，二面也很简单，进去七个面试官，还是昨天听我们自我介绍的面试官们，他们直接问了几个问题，比如为什么选择龙泉支行？为什么选择柜员岗？怎么看待柜员辛苦的工作？等等。我当时按自己的实际情况和真实想法回答。不到 5 分钟，二面就结束了。不知道结果如何。静候佳音.....

3.10 关于包商的面试

历经考了一次脑筋急转弯式的笔试，有幸进入包商银行的面试即一面，三个喝着奶茶的美眉，面试着我们 14 个人，早晨 8 点就去了，愣是让额等到了 11 点多。又冷又饿，不过面试还是很有意思的，不是普通的自我介绍，而是向你左手边的人介绍自己，时间是 45 秒。然后就是抢答了，顾名思义你得抢啊，争当第一个发言的这样她就会记住你。呵呵最后一个小组讨论，老套的荒岛生存问题。诶，虽然不难但还是被无情的鄙视了，别了，我的包商。。

3.11 包商银行北京分行小组面试。分享一下过程

今天早上参加了包商银行北京分行的小组面试。本人的第一次群面，完全没准备，自己很水，喝酱油差点喝死……单纯和同学们分享一下面试过程，希望对准备面试包商北分的同学有帮助。面试官说晚上接到电话的人明天去二面，我到现在还没接到，不过这也是当然的了。有的组的同学是在面完之后就会知道有没有二面，本人的同学也悲剧了，当场通知二面的名单没有他。

面试为小组形式进行，一组 8-10 人。我是早上第一组，我们组本来有 9 人，但是两个人没来，剩下 7 人。其他都是研究生，还有一男生是海龟，就我一个是小本（捶墙）。共有 4 位面试官，主面试官是部门的财务主管（如果没记错的话）。

面试分三轮：

第一轮：自我介绍。

向右手边的同学介绍自己，每人 45 秒。要求不能透露自己应聘的意向岗位。但是不知道怎么回事，有位姐姐居然在介绍时说出自己的意向岗位了，我那个汗……

之前没有好好准备自我介绍，加上很紧张，于是语无伦次、结结巴巴，没有重点，不淡定。

第二轮：观点讨论。

面试官给出一个议题，在 8 分钟时间内大家自由发言，不限发言的次数，但是每次发言最多 30 秒。议题是“一笔一千万的贷款和一千笔一万的贷款，哪个好？”大家自由表达观点，陈述没有对错之分。我当时脑残，理解成“一比一千万的贷款和一千比一万的贷款”，怎么也想不通，觉得这两个贷款太深奥太高级了，以前从来没听说过，于是问面试官“我没有专业的金融知识，实在不知道这个要怎么分辨”，面试官还是说表达观点，不论对错。因为觉得自己连这两个贷款都不懂，我都不好意思再追问了……8 分钟，积极回答的人不多，有些人只发言一次，我就是些人之一，一般就是听听别人怎么说，听了半天老师听到“一比一千万，一千比一万”，比来比去，还是弄不清这是个什么东西……面试官还多次鼓励说还有时间，请积极发言，但是最后 20 秒大家都不说话了……面试官也很无奈。

第三轮：小组讨论。

我们被分成 2 组，一组四个，一组三个。讨论的题目是，假设你们一个小组为一个家庭，组员都是家庭的孩子们，如果有一天中了 100 万彩票，要怎么使用这笔钱，列出使用计划表。给 8 分钟时间讨论，最后选出一个代表作 2 分钟的总结。面试官要求我们都尽量大声讨论，以便他们听到我们的谈话，但是最后面试官们还是走到我们旁边来观察了。这个时候，我因为上一轮的疑惑还没解除，也就没什么心思讨论了。而且和我同组的是我们学校的研究生学姐，还有男海龟，他们表达的逻辑思维比我好很多，起码说话不结巴，观点很清晰。我尝试所谓的控制局面，但是有心无力了。

最后，希望大家好好准备吧，祝大家找到满意的工作。

3.12 关于包商银行招聘笔试面试的一些非专业解疑

我发现包商银行贴吧氛围不太好...很少有人帮忙别人回答一些疑问,那我来得瑟得瑟帮忙一些比较迷茫的同学解疑下好了==~

我参加了3月31日海拉尔支行考试和4月7日兴安盟分行考试,海拉尔那次我笔试都木有进,兴安盟考试进了二面,我就我所知的尽量详细告诉你们吧==!

关于笔试:

建议同学好好看看公务员的行测题,题型差不多.海拉尔那次笔试全是数学题.貌似是寻找数列规律,看图形,和一些计算题...不是很难,基本有点数学底子的人都差不多能做好.我是个数学盲,所以...泪奔 T.T

兴安盟笔试卷子跟公务员考试差不多,十道左右数学题,剩下的都是文字题,具体的我记不太清楚了,大家看遍行测卷子心里就差不多有谱了~($\geq \nabla \leq$)/~

关于面试:

朋友参加过的面试:

一面是分组,先进行自我介绍,然后考官给个问题大家自由讨论,再各组派个倒霉的代表陈述本组讨论意见==~朋友感悟:枪打出头鸟...

二面是压力面试,不停地问你一些问题,让你几乎木有时间思考...

三面是考官跟你话家常==.

我参加过的面试:

一面让你回答两个问题,在校时候拿的证书奖励还有个人有什么与银行工作匹配的能力

二面是介绍个人情况~ (' _ ') ~

总结下:貌似表现得太过活跃死得比较快.不要太夸张,人家问你什么老实回答就好了,不要表决心表态度默默叨叨一大堆...

= =大概就是这样了,希望对同学们有点帮助~拒绝跨省拒绝人肉~顶锅盖逃走~~~~

3.13 包商银行笔试、面试经验~希望对大家有所帮助

原来没有参加过包商笔试、面试的时候,我是经常在这里逛的,想搜寻一下“过来人”的笔经、面经,但是很难找到。昨天参加了呼市分行的招聘,那就在这里说说包商笔试、面试都考些什么吧,也许能对像我一样迷茫的同学们有些帮助吧~

笔试是上午9点开始的,时间为一个小时。考试内容就是行政能力测试里面的部分题型,包括数字推理、数字运算、图形推理,数字运算包括纯数字运算和应用题运算。有些题要写计算过程的,一般要写过程的题分值较大,数字推理分值最少,最多的就是坑害了我们数十年的应用题。。。七拐八拐的。昨天呼市分行就是这样的题型,我也问了参加过其他分行笔试的同学,基本上也是考这些。所以同学们准备笔试的时候不要管那些文字方面的题了,多做些数字推理和计算题!

考试结束以后,安排我们在现场等待成绩,大概等了一个多小时吧,人力的负责人在考场宣布进入面试名单,分数是按比例确定的,进入面试的人数取总人数的60%。我觉得应该都是按这个比例吧。

然后就是等待下午面试。

面试分为两轮。第一轮是按组进行的。一共分为八组,每组差不多10个人吧,通过本轮的进入下一轮,单独面试。大家都能猜到既然分组,那肯定是要无领导小组讨论了~嗯是的,不过小组讨论仅是其中的一个环节。这第一轮面试总共包括三个环节,一是先简单自我介绍,这时候不用急着上我们精心准备的“全套”,他只要求说几个要点:姓名、年龄、何时毕业于何学校、所学专业、家庭住址,你边说面试官边记录。我观察了一下,面试

者在说一些非要点的时候面试官们的笔都停下了，并没有记录什么，所以我觉得这只是一个简单的介绍自己的情况，你说多了别人也不会听，单独面试的时候会给你机会展示自己的～（个人认为太人性化了，反正我是不好意思在别人面前夸自己）二是给一个话题，自由表达自己的意见，时间是3分钟，谁有想法站起来就说，有点类似于头脑风暴。由于当天阴雨阵阵，估计是面试官的即兴想法吧～我们组的话题是“你喜欢下雨还是下雪”然后大家你一句我一句的说啊说，三分钟时间很短，一定要抢机会站起来！不然你很难有机会插嘴！也可以跟别人辩论，反正一定得站起来说！这一环节过去就到了传说中的无领导小组讨论了，我们这大组又分为两小团队各自讨论。时间10分钟。我们的任务是设计一种专门为信贷员使用的水杯，包括外形啊材质啊性能啊各方面都讨论到。然后选一个代表陈述。这环节要注意音量要大，保证面试官听到你们在探讨些什么，要多说，多提点子，而且不要提一些不切实际的。如果你被选出做总结，讨论中记得整合信息，总结时要把组员观点表达清楚；如果你不是那个代表，尽量在代表总结完时做些补充，给自己争取些发言的机会。尤其是遇到那些什么话都要揽到自己身上的人，一定不能手软！第一轮面试完，我们组留下的人还是不少的，我感觉，越是排在前面的越有优势。越到后来的组刷掉的人越多。可能也不一定吧～一组完事以后在外面等几分钟，面试官随即宣布哪些人过关。然后等待所有组面试完，进入到下一轮。

第二轮是单独面试。就是所有面试官面你一个人。其实主要问问题的就是经理、行长两个人，别的考官偶尔问一些。单面进去以后先让你讲讲在学校里的情况，做过什么事啊有过什么经历啊，然后说说大学带给了你什么，你从大学里学到了什么。这个大家都很擅长的～我就不赘述了呵呵。之后就是考官看个人情况问一些问题吧，每个人都不太一样，我知道的有被问到怎么看待加班、工作辛苦了怎么办、为什么要到呼市分行来、有没有投过别的分行、在与客户（这批是微贷招聘）交流过程中有纠纷啊怎么办，还有叫现场推销水杯的（估计考官面试的有点口干舌燥了，全是围绕水杯的考题@_@），总之就是看看你是不是有勤奋的工作态度、是不是比较稳定不会到处跳、你是不是适合干信贷。

好了差不多就是这样了，可能每个分行面试程序啊、内容啊多少有些差异的，不过不会出了包商这个氛围～因为微贷是包商的支柱业务，所以选拔的时候繁琐也是正常的。感觉他们的招聘效率非常高，一天全部搞定，剩下的就是等通知了。一般是7个工作日内通知，不过赶上中秋了么，就推到十一前了。楼主很可能是码了一堆字以后被无情地PASS掉的“小背”，不过要是能帮助到广大迷茫的同学们，也算实现了一点小小的价值～

希望大家和我都能GOOD LUCK吧！

3.14 包商银行宁波微贷部的情况，很客观

包商银行宁波分行微贷部，是专门做微小企业贷款的，额度是从1万到300万，利率一般是1分4，这个利率在宁

波很高了，很多企业老板一听这个利率马上就走，贷款很不好做。

包商银行宁波分行微贷部信贷员的工作就是找客户放贷款。他们的培训期是3个月，要求必须做够6笔，做够了

才能转正。包商银行宁波分行待遇是，培训期拿到手1200，转正后所有的补贴（包括交通、通讯、餐贴）和工资加起来拿到手差不多有4千，其他的就是你放贷款的提成了，每笔两三百块。听起来还行，但实际情况是怎么样呢？

先说说培训期。

培训期你是派遣的，只有1500块工资，扣完社保拿到手有1200块。是的，只有1200块，期间你的电话费，交通费，外出跑市场的餐费全部自理，除非你在宁波不用租房子，否则一般一个月下来基本是要倒贴钱的。所以，想做包商银行微贷部的信贷员，你首先得备足熬过三个月的积蓄。培训期三个月，第一个月上课教你贷款分析的基本知识，剩下两个月找客户放贷款，也就是说你实际上是要在2个月内必须完成6笔的业绩。

做贷款第一步是找客户，基本是靠打电话，出去跑街道，扫工厂。因为电话费不报，所以打电话只能在办公室打。办公室里一般每组只有两三部电话，但是人却有七八个，所以想打还要抢着打，要是没抢到就没事做了，

让领导看到了就说你不积极，所以只能出去做市场，不管刮风下雨。做市场扫街还好，因为街上店铺很多，这个不行就问下一个，只要你不怕累。要是去扫厂，那就惨了，因为很多企业不是聚集在一起的（聚集在一起的工业区老信贷员至少光顾3遍了），你得跑来跑去的找，一下午能找到10家宣传一下贷款就很不错了，并且这10家你能见到老板的可能只有四五家。在办公室打电话也不怎么样，客户电话资料都是从网上拉的，每个区的基本都被老信贷员打完了，很多还都是打了几遍的，这些电话客户能做的基本都做了，剩下的就是打了几遍还不贷的，并且很多企业老板一接电话听到你是包商银行的开始骂，说包商银行的怎么老是骚扰人。这样下来，运气好的，一两个星期能找到有意向的客户，运气不好的，一个月没有一个也是正常的。

找到客户了，就可以做了吗？不是的，你要看客户条件怎么样。个人资产多不多，是不是有房有车，贷款目的合不合理，信用记录差不差，其他外债多不多，家庭，婚姻.....这些都要考虑，没问题才能去实地调查。实地调查非常详细，会问销售，成本，利润，银行存款，吃喝拉撒的开支，个人的恩怨情仇.....很多很多的贷款这一步就没走下去，因为这样的详细几乎每一个客户都不耐烦，稍微没耐心的就会说不贷了，太烦了，你只能郁闷地回去。如果能苦口婆心，连哄带骗地把客户调查完，就是回来让领导审查了。

审查主要是审贷会，有一两个资深信贷员或者领导构成。对培训期的信贷员来说，这个审贷会比客户更难搞。

他们名义上是帮你把控风险，实际上就是挑你刺，并且这个挑刺还是理智气壮的，说这是严格要求你。你去辛辛苦苦调查了几天，他们可以一句话给你否定，你还不能辩，越辩挑得越严。要是他们盯上你了，你就惨了，他们会仔仔细细地无微不至地“帮助”你。有的培训生就是这样倒霉，一笔贷款，调查半天，审贷会却能“帮”三四天，最后还给你拒了。

找客户，做调查，审贷会审查，这样一路下来，贷款通过了，就完了吗？不是。贷款批了，客户要不要还是另一回事。很多客户在审批的过程中，意识到利率太高，或者从其他渠道弄到了钱，就不要了，哪怕再说就是不要。你只能郁闷地再找新的客户。

客户贷款要了，就完了吗？也不是。客户贷款拿到手了，就是一个还款了。如果客户每个月没按时还款，哪怕差一天，就是逾期，逾期的话就要扣你钱，一天扣5块。如果出现较长时间逾期，你得停下手中所有的工作，去催缴。

闯过了这些，你的贷款才算完。在培训期，你必须经历至少6次这样的过程。当然，这还得你运气好。很多人就夭折在第一步，没客户。包商银行宁波分行微贷部现在有3个组，第一组是负责宁海区域，客户相对还比较好找，更重要的是组内带你的人和领导会给你一些客户，所以这个组的培训生基本能转正。第二组是负责宁波市区，第三组是负责余姚慈溪北仑镇海。这两个组情况就不行了，客户不好找，带你的人也没什么客户给你，全靠你自己，分到这里的基本走人，本人在第三组，该主管根本就不会管你，待你走的时候什么话都不说。

贷款这么难做，为什么包商银行宁波分行微贷部几乎每个月都在招人呢？他们的说法是业务在不断扩大，所以不断需要人进来。其实是什么？就是贷款难做，才要更多的人进来卖命。

你想想，一个人一个月1500，三个月4500，但是你哪怕放一笔10万的贷款，一年就能带给银行9500的利润（9500是贷款的利息），付完你工钱还余8000块，更何况三个月你可能还做的更多（做得不多做得慢了一个月就让你走人），银行更是稳赚不赔。所以他们就是要拼命招人。不过他们高明的是，心里非常渴望人进来，却搞得貌似很严格，要本科学历，要笔试，要面试，要等一两个星期给结果，要上课考试，还给你转正的期许。

这样留下来找客户放贷款的人就感到很光荣，认为自己是精英，有追求，有美好的前景。他们就这样让这些廉价优质的劳动力来卖命，就像一个压榨你血汗的黑洞在慢慢地吞噬着你。更要命的是，他们只看结果，不管过程！也就是说，哪怕你做的再努力，只要你没做够或做慢了，他们等得不耐烦了，照样找理由让你走人。他们面无表情地通知你走人的时候，你醒悟了，却晚了。走的时候还让你自己辞职，一分钱不赔，因为你是派遣的，就是任人宰割！所以他们一般招的人中应届生居多，好忽悠，有工作经验的人基本很少有来的。

再说说，就算你运气真的很好，转正了呢？

转正了你就得一遍又一遍地经历这样的过程。你付出的完完全全超过你应得的，对得起你拿的。很多转正的女信贷员，风吹雨淋的，皮肤变得很差，看起来明显比实际年龄大。其实说白了，你做的和拉保险，做信用卡的

有本质差别吗？

所以，说了这么多，我的结论是，包商银行宁波分行微贷部不是骗人的，但他是压榨人的。他利用派遣制度的用工漏洞，使用廉价劳动力，不担风险，稳赚不赔；我的建议是，想找一份工作的人们，你们凭着理想能力激情，你们可以找到非常多的好工作，请不要想着走捷径，进入包商银行微贷部的用工黑洞！

3.15 2011 过了 Numerical+Talent，经验+OQ

包容乃大，商营天下。

这是我第一场笔试加面试。去年一年都在忙考研，误了好多招聘会。包商前天通知让笔试的时候还小激动了一下。

由于对包头不熟，大早上就出发了，大概十点半到的九原区，问了半天三十三中，最后终于到了。九原区确实不咋样，不过包商的培训中心倒还好，里面设施都还算齐全。反正总体印象还算可以。

中午吃了点饭就到了考试的地方等着。大概一点四十的时候门开了，大家进去之后，哇塞，人好多，愣是没坐下。考官显然不高兴：“我通知的们这么多人的，咱银行最讲究的是诚信，不让你们来就不要来，我们机会是均等的，只要你投了条件够了就会让你来的!blabla” 看样子那男的是个小头头，那女的刚进去不久。有用的没用的白呼了半天，带方言的普通话还是让我有点反感的，不过还好，们又盛气凌人的感觉。

好啦，说正经的。笔试题是行测，有考过的题，58 道题一个小时，时间还蛮紧的，反正我没答完，听到周围的人大部分没打完。不过提醒下回考试的战友们，还是先从后面打好一点，后面的简单还快（个人意见）。

中途让大家添了一个小表，当时我不知道是干嘛的，收完卷后考官说是分组面试名单。当时吓我一大跳，妈呀，今天就一面啊，怪不得这么多 SGMM 都西装革履的来了，原来有备而来的!! 失误。不过也怪包商，当天打电话的时候没说明白，再后来想问问，死都打不通，终于打通一会，还是个说此地话的男的，当时心里暗想：神呐，这就是包商啊！印象里麻将了一大半。

面试很传统，是无小组讨论。虽然这是俺的处女面，但是没吃过猪肉总看过猪跑的。简单的说就是给你个题目，小组讨论，自由发言，最后推选一个代表总结陈词。主要看你团队精神，语言表达能力和思维。反正觉得表现自然，观点新颖，与然清楚就可以了，不过出风头是大忌。我这组大家略显沉默，有几个男生都不咋样（起码我这样觉得，面试官也应该觉得了），记得有一哥们，进去畏畏缩缩的，最要命的是袋一帽子（后来才知道是为了掩盖秃顶），中途面试官终于忍无可忍的说，同学你能不能不帽子摘了？（绝对没有攻击这位仁兄的意思，就是想战友们起码的利益总是该懂的，让面试官挑出这样的毛病总该是不好的）。

哦，对我们这一组的风头给一个很拉风的女生抢走了，看样子面试官对他印象还好，下一回应该也是这两个考官，所以大家。。。。。

好了，期待二面！

3.16 包商银行太不讲诚信了~

我们是在 12 月份接到包商银行电话，要求去二面的，当时什么都没告诉，打电话过去问的时候说只需要带简历和穿正装，报销来回车票和住宿。我们是分批半夜，凌晨到的包头，到了之后按照包商说的时间 8 点 50 就到其总行的大厅等候，但是从 8 点一直等到快 11 点，从有人通知我们上楼去面试，整个面试极不正规，人力的两个人一个在我们自我介绍的过程中斜靠在窗户边，一个在打电话!! 面试要我们马上第二天实习，待遇以及是否签协议等避而不谈！我们说考虑一下，退出后，我们要求对方按照承诺报销回程车票，就这样回到了学校。等到了学校我们马上把车票快递过去了，但是从 12 月下旬到现在一直没给我们报销，打电话总是推脱领导不在，然后置之不理！我们几个人的票加起来也有好几百，学生都不容易，找工作到外地去面试更不容易；关键是说好了报销现在不报销，还推脱责任，，这样的银行你敢去吗？这样的银行把你耍了你还不知道怎么回事！我们强烈鄙视包商银行的做法，希望筒子们别再上当了！

附录：更多求职精华资料推荐

强烈推荐：应届生求职全程指南（第十三版，2019 校园招聘冲刺）

下载地址：<http://download.yingjiesheng.com>

该电子书特色：内容涵盖了包括职业规划、简历制作、笔试面试、企业招聘日程、招聘陷阱、签约违约、户口问题、公务员以及创业等求职过程中的每一个环节，同时包含了各类职业介绍、行业及企业介绍、求职准备及技巧、网申及 Open Question、简历中英文模板及实例点评、面试各类型全面介绍、户口档案及报到证等内容，2019 届同学求职推荐必读。

应届生求职网 YingJieSheng.COM，中国领先的大学生求职网站

<http://www.yingjiesheng.com>

应届生求职网 APP 下载，扫扫看，随时随地找工作

<http://vip.yingjiesheng.com/app/index.html>

