

# 应届生 校园招聘 2019 招聘

求职大礼包

## 大众点评网篇

应届生论坛大众点评网版:

<http://bbs.yingjiesheng.com/forum-3064-1.html>

应届生求职大礼包 2019 版-其他行业及知名企业资料下载区:

<http://bbs.yingjiesheng.com/forum-436-1.html>

应届生求职招聘论坛 (推荐):

<http://bbs.yingjiesheng.com>

## 目录

第一章 大众点评网简介.....	4
1.1 大众点评网简介.....	4
1.2 大众点评网大事记.....	4
第二章 大众点评网笔试资料.....	5
2.1 2017.9.14 美团笔试.....	5
2.2 新鲜出炉，美团点评 2017，运营与产品.....	5
2.3 研发工程师笔试题（算法题），仅供参考.....	6
2.4 美团点评 2017 春招 0321 助理产品经理岗 网上笔试.....	8
2.5 【应届毕业生的社会招聘】广告销售.....	8
2.6 大众点评上海助理产品经理 11.3 笔试经验.....	8
2.7 刚做完热乎乎的的笔试.....	9
2.8 10月9日上午九点产品运营新鲜网测经.....	9
2.9 10.9 产品运营笔经.....	10
2.10 产品运营 10.9 号笔经.....	10
2.11 产品运营 9.17 笔经~.....	11
2.12 产品经理助理笔试.....	11
2.13 刚做完点评笔试的网测.....	11
2.14 27 号产品运营笔经.....	12
2.15 产品经理在线测试笔经.....	12
2.16 产品类（助理产品经理）在线笔试 新鲜出炉的笔试题.....	12
2.17 大众点评 2014 助理产品经理笔经.....	13
2.18 在线笔试中途居然死机了.....	13
第三章 大众点评网面试资料.....	14
3.1 美团点评产品运营暑期实习面经-二面.....	14
3.2 美团点评酒旅事业部榛果民宿产品运营暑期实习面经.....	14
3.3 上海新到店产品运营岗面试经验~.....	15
3.4 热乎乎的新零售产品运营面经.....	15
3.5 第一次发帖，听说这是一个神奇的论坛。美团点评财务岗一面。.....	16
3.6 2018 届秋招-广州产品运营面经（已挂）.....	16
3.7 美团点评财务面试.....	17
3.8 2017 年美团点评财务培训生一面经历：.....	18
3.9 大众点评电面+三面经验分享.....	19
3.10 面试常问的问题分享.....	19
3.11 热乎乎的一面+二面经验分享！.....	19
3.12 攒人品啦！面试经验分享！.....	20
3.13 大众点评网的前端工程师面试经验.....	20
3.14 试平台测试工程师面试经验，已拿到 Offer.....	20
3.15 销售代表 - 面试经历.....	21
3.16 财务会计 - 面试经验分享.....	22
3.17 北京产品运营面经.....	22
3.18 大众点评面试经验.....	23
3.19 实习生面试.....	24

3.20 大众点评网广告销售面试回来。基本已拿到 offer .....24

3.21 大众点评面试，拿到 offer，但是放弃了 .....25

3.22 攒 RP！大众点评电面 PR 专员 .....25

第四章 大众点评网综合求职经验.....26

4.1 美团点评-财务培训生从笔试-面试-终面-offer.....26

4.2 大众点评一面.....27

4.3 关于点评的几点感受.....29

4.4 上海产品培训生面经.....30

附录：更多求职精华资料推荐.....32

**内容声明：**

本文由应届生求职网 YingJieSheng.COM (<http://www.yingjiesheng.com>) 收集、整理、编辑，内容来自于相关企业的官方网站及论坛热心同学贡献，内容属于我们广大的求职同学，欢迎大家与同学好友分享，让更多同学得益，此为编写这套应届生大礼包 2019 的本义。

祝所有同学都能顺利找到合适的工作！

应届生求职网 YingJieSheng.COM

# 第一章 大众点评网简介

## 1.1 大众点评网简介

大众点评网，于 2003 年 4 月成立于上海，是中国领先的城市生活消费指南网站，也是全球最早建立的独立第三方消费点评网站之一，致力于为网友提供餐饮、购物、休闲娱乐及生活服务等领域的商户信息、消费优惠以及发布消费评价的互动平台；同时，大众点评网亦为中小商户提供一站式精准营销解决方案，包括电子优惠券、关键词搜索、团购及会员卡服务等。而继网站之后，大众点评网已经成功在移动互联网布局这一模式。

截止到 2011 年第二季度，大众点评网每月的活跃用户数超过 4200 万，点评数量近 2000 万条，收录的商户数量近 120 万家，覆盖全国近 2300 多个城市。

截止到 2011 年第二季度，大众点评网每月浏览量超过 5 亿，其中手机客户端的月浏览量已经占到网站浏览量的 50%以上，手机独立用户数超过一千万。

目前，大众点评网已经在上海、北京、广州、天津、杭州、南京、深圳、苏州、无锡、宁波、成都、重庆、武汉、西安、郑州、济南、青岛、沈阳、大连、长沙等二十余个城市设立分支机构。

## 1.2 大众点评网大事记

### 2010 年

1 月 “食尚盛典 2009”评选活动在北京、上海、杭州、南京、广州五大城市成功完成，2009 年度五大城市餐饮业市场发展报告同时发布。北京、上海、广州三地举办的盛大落地颁奖活动，引发业界巨大反响。

4 月 8 日 大众点评网深圳站正式落地，成为大众点评网第 6 个落地城市。

### 2009 年

1 月 发布北京、上海、广州、南京、杭州 2008 年食尚盛典榜单，同时发布这个 5 个城市 2008 年度餐饮业市场发展报告，引起媒体及行业再次高度关注。

### 2008 年

6 月 启动广州市场，首批与当地 400 家餐饮商户合作推出美食打折卡服务。

4 月 启动南京市场，首批与当地 300 家餐饮商户合作推出美食打折卡服务。

1 月 在北京举办食尚盛典活动，100 多家北京餐饮企业获选 2007—2008 年度的大众美食评选最受欢迎餐饮企业。同时发布 2007 年北京餐饮业市场发展报告，引起大众、媒体、行业类高度关注。

### 2007 年

6 月 大众点评网上海总部乔迁新址，公司发展迈上新的台阶。

5 月 获得包括红杉在内等国际知名企业的再次投资。

### 2006 年

5 月 业务拓展到杭州。

4 月 内容拓展到餐饮外的购物、休闲娱乐、生活服务等全城市消费领域。

1 月 获得全球顶尖风险投资机构——美国红杉基金的投资。

### 2005 年

11 月 业务拓展到北京。

5月 会员卡在上海投入使用。  
5月 《2005北京餐馆指南》出版。  
2004年  
12月 单独立站城市普及到22个。  
4月 北京、杭州等分站上线。  
2003年  
9月 《2003/2004上海餐馆指南》出版。  
4月 大众点评网创立于上海

## 第二章 大众点评网笔试资料

### 2.1 2017.9.14 美团笔试

本文原发于应届生BBS，发布时间：2017年9月15日

地址：<http://bbs.yingjiesheng.com/thread-2114113-1-1.html>

我投的是助理产品经理的岗位，笔试之前以为会跟腾讯一样考综述的题还看了很多材料，结果笔试一上来就是五大部分，前三部分是十分钟十道题，第四部分是十分钟七道题，第五部分是心理测评。全是选择题，不到一小时答完。

时间蛮紧张的，特别是材料分析题，扔出来一大段数据，光是找题目里面对应的数字就要花一些时间，并且还要算。。。另外有一些技巧性的计算题，小心不要掉入陷阱，给我类似小学奥数题的感觉。找规律的题也是，感觉还是要多练行测的。

anyway，不用太紧张。楼主目前等面试通知中，希望能过吧。

### 2.2 新鲜出炉，美团点评2017，运营与产品

本文原发于应届生BBS，发布时间：2017年9月14日

地址：<http://bbs.yingjiesheng.com/thread-2114081-1-1.html>

很出乎意料，竟然没有材料分析题，这可是我主要在准备的啊主要是行测和性格测试。

行测和其他的就是大同小异，有图形、数字推理，找语病，总结句子顺序，等等，材料计算应该还是比较麻烦的，问题在时间不够用。

这一套性格测试做了几遍了，几天就是2遍（养生堂还有一遍），不难选，跟着感觉走就行了，而且最后没有重复题检验。

## 2.3 研发工程师笔试题 (算法题), 仅供参考

本文原发于应届生 BBS, 发布时间: 2017 年 7 月 3 日

地址: <http://bbs.yingjiesheng.com/thread-2106910-1-1.html>

N 个未排序的整数, 在线性时间内, 求这 N 个整数在数轴上相邻两个数之间的最大差值(请写出关键算法)

解题方法:仅供参考

由于指明了要求为线性时间内, 也就是  $T(n)=O(n)$ , 所以不可以采用排序算法, 因为最优排序算法复杂度为  $O(n\log n)$ , 所以必须以空间换时间, 采用位图技术, 对所给元素进行赋值, 得到其在数轴上的位置, 也就是排序。

然后再求得位图中 两个 1 之间的最大距离, 此处约定相邻两点间距离为 1;  
具体代码如下 (仅供参考)

```
#include  
#include  
#include
```

```
using namespace std;
```

```
int maxDistance(const vector &v)  
{  
    if (v.empty())  
        return 0;
```

```
//申请一个位图, (约定整数为 100 以内), 否则位图大小应申请 INT_MAX  
int *bitMap = new int[100];
```

```
//初始化位图, 值全部为 0  
for (int i = 0; i < 100; i++)  
    bitMap[i] = 0;
```

```
//所给元素的个数  
int len = v.size();
```

```
//设置该元素所在位图坐标值为 1  
for (int i = 0; i < len; i++)  
{  
    bitMap[v[i]] = 1;  
}
```

```
//maxdix 值初始化为 0, pos 记录第一个所给元素所在位置, 声明一个临时变量 c 用于记录走过的所给元素个
```

```
数，控制循环终止
int maxdis = 0 , pos =0 , c = 0 , tmp = 0 ;
for (int i = 0; i < 100; i++)
{
if (bitMap[i] == 1)
{
pos = i;
break;
} //if
} //for

//pos 位置处有第一个初始元素
c = 1;
for (int i = pos+1; i < 100 && c < maxdis)
{
maxdis = tmp;
} //if
tmp = 0;
c++;
} //else
} //for

return maxdis;

}

int main()
{
vector v = { 2, 3, 56, 23, 67, 8, 1, 45, 89 , 99 };

int maxdis = maxDistance(v);

cout << maxdis << endl;

system("pause");
return 0;

}
```

## 2.4 美团点评 2017 春招 0321 助理产品经理岗 网上笔试

本文原发于应届生 BBS，发布时间：2017 年 3 月 21 日

地址：<http://bbs.yingjiesheng.com/thread-2095568-1-1.html>

三部分：

- 1) 数字规律：10T10min 时间紧张 有些简单有些很难 当时思路不开阔 建议放轻松 这样思路更灵活；
- 2) 逻辑思维：10T10min 各种各样 有图形规律 有字母规律 有 A-G 分别 0-9 组成的乘式求其中一个字母是哪个数字 较难 时间短
- 3) 心理评价：给你一个说法你选择从非常不符合到非常符合 共 100 题 不限时 以否定及消极说法为多（当我遇到障碍我常常认为那是别人在针对我）

-----  
以上。望给后来人能有些帮助。

## 2.5 【应届毕业生的社会招聘】广告销售

本文原发于应届生 BBS，发布时间：2016 年 11 月 13 日

地址：<http://bbs.yingjiesheng.com/thread-2070768-1-1.html>

之前有魔方的人给我发短信，说大众点评网招广告营销职位，好吧，我承认被那个“8000-10000”的月薪吸引了，然后就去了那个上海的易园。

我之所以知道是社会招聘是因为有一位工作人员说“让那些校招的别走错地方了。”先让你填表格，然后给你做简单的职位介绍。有两个员工分别叫走 5-6 个人，然后根据简历提问题，如果觉得你比较合适，就把你留下进行二轮。二轮是几个员工分别进行一对一谈话的。跟我谈话的是一位姓王的姐姐，一直很认真地听我讲话，还跟我说，这个职位有个特点，就是底薪挺低的，但是提成特别可观，适合有能力的人。我当时信誓旦旦地说我特别看好这家公司，这个职位，然后她就让我回去等信儿。

下午的时候就接到电话，让我第二天去机电大厦面试。这是业务部的工作地点，面试我的是另一位姐姐，很和善地问了很多问题，然后让我回去等通知。然后下午我上飞机之前就告诉我被录取了。其实我对这个工作真的很心动，但是对我来说底薪确实有点儿太低了（就请不要在帖子下面问我是多少了），不过其他人也跟我说这个职位可以学到很多，我就打算尽快入职了。后来比较巧的是发生了另一件事情，让我最终决定拒绝这个职位。我也跟王姐打电话说了这件事情，还有这个底薪的问题。她倒是没说我什么，只说观念不同而已。但是还是不能掩盖我浪费了人家的时间和精力的事实，所以这两天我算是一直处于愧疚当中。

就这样吧，祝大家尽快找到好工作

## 2.6 大众点评上海助理产品经理 11.3 笔试经验

本文原发于应届生 BBS，发布时间：2015 年 11 月 3 日

地址：<http://bbs.yingjiesheng.com/thread-1998815-1-1.html>



昨天收到笔试通知短信，今早 9: :00 开始笔试！

这是最后一批笔试机会了~

笔试结构仍然是 行测+论述题。行测是 词语类比、数字规律、空间数学计算题、逻辑题...各 10 分钟。熟悉国考行测的应该不会觉得太难，可以针对性熟悉、练习一下。

论述题只有两大题，共 1 小时。

第一题 你是餐饮店老板，怎么多赚钱，怎么计划年度预算。

第二题 你举个类似 产品经理 身份的案例，分析下自己的表现呗~

简单来说就是这样的两题。第一题比较陌生，用了挺久时间。结果第二题草草结束，其实这个应该好好整理下自己的经验啊...

所以一定要把握好时间，从最擅长的开始答。

感觉答得不太好，平时还是缺乏观察和总结。大家共勉！一起参加笔试的伙伴，一起来交流下吧

## 2.7 刚做完热乎乎的呢

本文原发于应届生 BBS，发布时间：2015 年 10 月 9 日

地址：<http://bbs.yingjiesheng.com/thread-1985803-1-1.html>

投的岗位是产品运营。

刚做完笔试题，和之前在论坛上看到的差不多。一共四个部分，前三的部分是选择题，分别 10 分钟。第一部分是文字理解题，一共十题，部分较难。第二部分是数字推理题，共十题，个人觉得最后三题有点难，加上时间不



足没有做完，蒙了几个。

第三部分是不知道怎么分类.....是立体图和图形题，不是找规律，还有逻辑推算题，这部分一共 7 道题，比前面的难。

最后一部分是论述的，和大众点评相关，写出方案和理由，比如选餐馆要注意什么。。。时间充足有一个小时，不知道的还可以用手机查查。主要是提出自己的方案和理解吧，考察对产品运营的基本思路。



笔试结束了，不知道是否还有帮助，祝大家面试好运！

## 2.8 10月9日上午九点产品运营新鲜网测经

本文原发于应届生 BBS，发布时间：2015 年 10 月 9 日

地址：<http://bbs.yingjiesheng.com/thread-1985798-1-1.html>

刚刚码完网测就来向组织分享心得

我申的产品运营岗，九月二十几递交的申请表，昨天收到网测通知，说今天上午九点准时网测。

网测是视频监控，不能交头接耳讨论和离开页面查找资料。

主要分成四个部分。

(1) 文字类（总结，填词，推论）10题 10分钟。就是行测那种题目，可以在网上找在线题库练下。我自己不是很擅长文字推论，那几题都是蒙的，唉。。。

(2) 数列（就是数列推理）10题 10分钟。也是行测那种，但是我碰到括号是在中间的数列，就完全不知道了。。。

(3) 图形逻辑。有考立体几何，火柴棍摆放啊，图形切割啊，填色啊什么的，就记得这些了。7题 7分钟，这个部分感觉不难。

(4) 开放性问题，两问共计 60分钟，每题限制字数 5000字。一个是关于点评自身产品功能的，一个是问在当地开餐厅有哪些需要考虑的。

我只记得这么多啦，具体细节不让透露，所以我就只能说个大概啦。

总体感觉时间上还可以，不是很紧张。就是如果你发现题目卡住了，就大胆的猜吧。。。反正做错不扣分

我感觉自己数列做的最差，也是平时练的不多。

求好运。。。让我过吧。。吧。。吧。。。

## 2.9 10.9 产品运营笔经

本文原发于应届生 BBS，发布时间：2015 年 10 月 9 日

地址：<http://bbs.yingjiesheng.com/thread-1985797-1-1.html>

刚做完，准备跪.....和之前看到这里前辈们发的类似 de

一共四大部份，第一部分就是行测逻辑题。第二部分一排数字找规律的那种，第三部分就是图形推理，问什么相邻不同颜色的至少需要几种颜色。第一二部分，10min10题，5题一页，第三部分 10min7题。

我有的时候已认真想时间就过得特别快，然后所以没答完。。。

第四部分两道主观题，一共一个小时，分别问给点评上下线一个功能说出方案和理由；以及在你所在的城市开餐馆给出考虑的因素并分析。

每一批肯定都不一样的，但是大概都是这个套路，还没开始的可以准备准备哦！

祝大家好运！

## 2.10 产品运营 10.9 号笔经

本文原发于应届生 BBS，发布时间：2015 年 10 月 9 日

地址：<http://bbs.yingjiesheng.com/thread-1985783-1-1.html>

看之前的笔经说题量大时间短做不完什么的，不过今天做了后发现可能有所变化。供参考

1. 文字题（10分钟 10道）

2.数学推理（10 分钟 10 道）

3.图形（10 分钟 7 道）

反正我每部分都是提前几分钟交的。ヽ(´\_`)´

第二部分是主观题，一小时 2 道题，也是提前了比较多就交了。不知道现在是不是可以透题，但是一定要好好熟悉大众点评网（功能，服务）及和吃的有关的东西就好了，(◕v◕)嗯。



否则真的就要和楼主一样

## 2.11 产品运营 9.17 笔经~

本文原发于应届生 BBS，发布时间：2015 年 9 月 20 日

地址：<http://bbs.yingjiesheng.com/thread-1981450-1-1.html>

来回馈下这个神奇的论坛，申请的是产品运营专员。前一天晚上收到了笔试的邮件和短信。第二天九点开始笔试。第一部分是文字理解题，10 分钟 10 题，有总结大意，逻辑推理题目，与行测类似。第二部分是数字推理题目，给一串数字，然后让你填某一位的数字。也是 10 分钟 10 题。

第三部分是图形推理题目，是 7 分钟 7 题。

最后一部分是 1 个小时两道主观题，关于针对不足，产品设计和规划的方案，还有个是关于常用 APP 的分析和优化。



攒攒 RP！求面试~

## 2.12 产品经理助理笔试

本文原发于应届生 BBS，发布时间：2015 年 9 月 17 日

地址：<http://bbs.yingjiesheng.com/thread-1980911-1-1.html>

今天上午刚笔完~发帖一为攒人品，二也是想向为我提供了帮助的前人学习，不能只索取不付出。

前三部分是行测题。语义题+逻辑推理 10mins 10 道，数字 10mins 10 道（没有应用题，单纯地找数字间的关系），图形推理 10mins 7 道。

大题 1 是谈谈你常用 app 的槽点

大题 2 是找出你认为大众点评做的最不好的 vertical,并分析+提出建议。

## 2.13 刚做完点评笔试的网测

本文原发于应届生 BBS，发布时间：2015 年 3 月 20 日

地址：<http://bbs.yingjiesheng.com/thread-1956765-1-1.html>

题量确实不小，图形推理感觉时间明显不够用，分析题只有两道，一道策划一道分析。看网站说不允许随便发放题，我也不敢多数，大家加油

## 2.14 27 号产品运营笔经

本文原发于应届生 BBS，发布时间：2015 年 3 月 30 日

地址：<http://bbs.yingjiesheng.com/thread-1958193-1-1.html>

总共 4 大部分，前三部分行测，言语理解 16 题，6 分钟，数字推理 15 题，6 分钟，图形推理 16 题，6 分钟。题目难度不大，但是量大，言语理解基本都是选择词组。后面是主观题，35 分钟，sns 营销策划一题，图表理解分析一题。祝大家好运，不知道有木有小伙伴 27 号笔试收到面试通知的，求分享哈

## 2.15 产品经理在线测试笔经

本文原发于应届生 BBS，发布时间：2013 年 10 月 10 日

地址：<http://bbs.yingjiesheng.com/thread-1736921-1-1.html>

哈哈全当攒 RP 啦 估计大家都考完了我算是晚一点的了把？

1.6 分钟 16 道语言推理 这个比较简单的 就是 XX 之于 XX 或是哪个和别的不同那种 不懂就多看看国考 肯定能做完 只是有的会比较纠结

2.计算题 这个真的好后悔啊 后面有几道题都没做 根本做不完 早知道就该心算了 按计算器或是用纸都超级慢 而且应该快速的感受到什么题自己时间不够做快速出来 果断改别的 像我一样简直苦逼了

3.图形推理 这个不是很难 大多是想一下就能做出来的 也有让我比较疑惑的不过还是凭着直觉选了 比国考的简单 比宝洁的简单一点（毕竟时间短）但不会像渣打那么简单

最重要的是我想说!!! 千万不要被例题骗了！比例题纠结绕弯许许多多！坑！

最后五道大题我就不说了，因为每个人都是不一样的，估计是有题库吧，说出来被 HR 看到就知道我是谁了汗 肯定能写完自己多想想吧，我中间浏览器还跪了两次|||

总而言之祝大家顺利~也祝自己顺利~

## 2.16 产品类（助理产品经理）在线笔试 新鲜出炉的笔试题

本文原发于应届生 BBS，发布时间：2013 年 10 月 10 日

地址：<http://bbs.yingjiesheng.com/thread-1736917-1-1.html>

之前在论坛里看到大家说 6 分钟 16 题文字逻辑、6 分钟 16 题数学运算、6 分钟 16 题图形推理很变态，做了一下是挺变态的。之前渣打、宝洁、百威的题也都做了都没这种感觉。数学和图形的最后几道题都是瞎选的。虽然提前给自己打过预防针了，心里还是很沮丧。

好吧，后面 1h 的五题 open questions 如下，供大家发散发散思维。

1、你对一些近期的 O2O 应用（如打车类 App，点评的电子会员卡，淘宝点点，或腾讯微生活等）有什么了解和看法？请列出其中一款应用的优点和缺点。

2、你会如何为失明的人设计一款钟表？

- 3、如果你是沈阳本地的产品负责人，你的主要工作是要提升本地的活跃点评用户人数。但你发现从 2010 到 2012 年，本城市的活跃点评用户数的发展明显低于同等水平的其它城市
- 4、目前每一个商户的点评是按时间来排序展示的，如果由你重新设计排序，你会使用哪些因素？如何决定优先级？
- 5、对比微信会员卡和大众点评电子会员卡，你感受到什么？

## 2.17 大众点评 2014 助理产品经理笔经

本文原发于应届生 BBS，发布时间：2013 年 10 月 9 日

地址：<http://bbs.yingjiesheng.com/thread-1736357-1-1.html>

助理产品经理岗位笔试题目量比较大，时间很赶，分为客观题和主观题两类：

客观题，言语逻辑，数学运算，图形推理各 16 道，都要 6 分钟内做完。。。真心很赶

主观题：（记不全了，欢迎记得更全的同学来补充，方便后来人）

- 1、你平常通过哪些网站或者手机客户端获取互联网资讯？最近有什么你比较关注的互联网行业事件？为什么关注？
- 2、你的手机上最让你印象深刻的一个应用是什么，该应用有哪些亮点功能比较吸引你？
- 3、你一般通过何种途径获取用户需求信息？举一个例子说明
- 4、大众点评在 2013 年 4 月上线了开放平台，你认为开发平台的优点缺点是什么？
- 5、大意是一个预约座位的流程，用户通过手机应用或者 PC 在校提交下单，客服收到信息后，拨通商家电话确认座位信息，并反馈给用户，这个过程中，客服起了很重要作用，  
问题一：能否用其他方式取代人工客服？  
问题二：不同方式的适用对象和优缺点？  
问题三：新方式推广中可能遇到的阻力？如何化解？

## 2.18 在线笔试中途居然死机了

本文原发于应届生 BBS，发布时间：2013 年 10 月 8 日

地址：<http://bbs.yingjiesheng.com/thread-1735584-1-1.html>

昨天收到短信提示今天下午 14h30-16h30 参加大众点评产品类在线笔试，笔试分个人信息、6min 言语推理、6min 数字推理、6min 抽象推理、1h 开放性问题。

我正在做数字推理的时候电脑居然突然死机，RP 差真的是没办法啊，好不容易强制关机强制启动重新进入页面，言语推理只剩下 1min 时间可是还有 10+题没有做，于是很悲催的系统自动跳到抽象推理。可见本命年找工作真的是人品欠佳啊。

开放性问题一共 5 题，不是很难，时间也很充分，把自己想的逻辑理清楚写下来即可。

Lz 很伤心的要去攒人品去了

## 第三章 大众点评网面试资料

### 3.1 美团点评产品运营暑期实习面经-二面

本文原发于应届生 BBS，发布时间：2018 年 4 月 3 日

地址：<http://bbs.yingjiesheng.com/thread-2147145-1-1.html>

刚刚做完二面，发面经攒一下人品~投的是点评事业部产品运营暑期实习。面试官应该是产品总监级别的。为了这场面试我做了很多准备，但是其实这些准备在总监面这里可能并不会很有用。因为大 boss 的提问不会太按常规的套路来，问题水平都会很高，角度比较刁钻，也可能是因为压力面的原因吧。

面试官首先问了我有关简历和课程的一些问题，之后问到了平时会用到的 app，以及深入其中一个 app 细问了很多。之后回到大众点评，问到了里面的很多功能，还有自己如何设计活动等等。可以说问的非常非常详细了。具体问题记得不太清，面了很久，将近一个小时。

不得不说美团点评在面试安排这块做的还是很好的，我人在国外，在面试安排时间时 hr 和面试官都做了很多的沟通。非常感谢！

祝大家都能面试顺利吧。有面同样岗位等结果的可以留下微信交流呀~

### 3.2 美团点评酒旅事业部榛果民宿产品运营暑期实习面经

本文原发于应届生 BBS，发布时间：2018 年 3 月 20 日

地址：<http://bbs.yingjiesheng.com/thread-2145824-1-1.html>

这可能是我面过的最神奇最差异的面试.....摸不到头脑.....

面试岗位：酒旅事业部 榛果民宿 产品运营实习生

时间：3.20 10:00

地点：上海天山 soho

面试时长：7 分 14 秒.....【没错你没有看错.....

约的是 10 点，但是面试官一直没出现，陆续来了两个和我一样来面运营岗的女生，一个是上交大的研究生（被学历吓到）

以下是问题：

1. 你不是还在实习么，为什么还要找实习，饿了么不能继续实习了么？（因为我现在在饿了么实习）
2. 你现在在什么 Team？跟谁的？（意思是老板是谁）
3. 什么时候毕业？毕业打算找工作还是考研？为什么？
4. 哪里人？

5. 学二胡学了 15 年？考级考到头了啊？
6. 在饿了么多久了，有什么收获啊？
7. 做什么项目啊.....效果怎么样，你负责什么的？跟谁一起做的（然后又问了我跟着谁做的专项.....）
8. 然后突然又问我你的老板的老板是谁.....【噗.....
9. 然后问了一个校园经历相关的
10. 你的缺点是什么？
11. 最后问我有什么问题

总体对面试官的印象：很迷很迷，有点火急火燎的，连自我介绍都没有，就跟我现在的老板很像，我都怀疑他们是不是.....认识.....是不是同一个 team 出来的.....并且面试官对于我的面试看起来很像日常实习的面试，最后也说只有这一轮，而且他好像不清楚我们面试的是暑期校招岗位而不是日常实习，well.....

小结：可能是因为这个团队比较新，体系不如美团其他事业部严谨，之前在网上看到的面经都是面了起码 2 轮的，也问了很多问题，当然可能是 leader 自己的风格，因为我现在的老板曾经也表示过，有些同学的简历可以看出他的规划很清晰，并不需要多面试就能通过.....总之很迷，觉得这个项目是很有前景的，但是这个老板让我觉得有点.....不知所措

### 3.3 上海新到店产品运营岗面试经验~

本文原发于应届生 BBS，发布时间：2018 年 3 月 14 日

地址：<http://bbs.yingjiesheng.com/thread-2145417-1-1.html>

一共面了两面，一面是主管，二面是 hr 小姐姐，一面主要是问了我对运营的了解啊，还有我之前实习的经历以及对未来职业的一些规划，然后主管介绍了一下业务部门的情况，中间问了我如果有很多活动给你，你怎么来根据优先级来做，如果产品和开发不同意你做某个活动你会怎么办，一面基本上是这样，二面主要是问了我学业的情况，然后问我有了一个活动你会怎样怎样，然后又问了我作为一个运营人员应该具备怎样的素质之类，最后面完了小姐姐说等几天会给反馈，总体感觉不难，各位加油。

### 3.4 热乎乎的新零售产品运营面经

本文原发于应届生 BBS，发布时间：2018 年 3 月 12 日

地址：<http://bbs.yingjiesheng.com/thread-2145249-1-1.html>

应届生求职网是一个神奇的网站，god bless me.

说正题，我是内推去的，经历了两面，一共三面！先说职位，这个职位是用户运营，不是产品运营！jd 有点不明确哈！具体做什么，就往点餐环节上靠吧，HR 只说了大概！另外，美团外卖的生鲜，超市是自营的，不是合作的哈！这个和对外宣传不太一样！最重要的来了，这个职位必须要会 circle，Excel 哦，是这个 circle 咩？我也不知道啊？貌似是一个很神秘的技术！我是个小白啊，二面因为这个原因，我 fail 了。最后，一面的 HR 问了很多关于引流的问题，这个往市场营销上靠吧，最近有什么引流的新玩法，换量啊等等。做好准备哈，最后就是数据的敏感性和必备的软件很重要。对了。还有。文笔要好哦，HR 让我找了个之前写过的软文，检查了下...

就酱吧，面试人很多，里面有一个小教室。专门面试用。坐满了人！我的技能不匹配，心服口服啊，没啥说的！希望后面拿到理想 offer！

这个帖子给后面面试美团的人。也希望大家一切顺利哦


### 3.5 第一次发帖，听说这是一个神奇的论坛。美团点评财务岗一面。


本文原发于应届生 BBS，发布时间：2017 年 10 月 21 日

地址：<http://bbs.yingjiesheng.com/thread-2120587-1-1.html>

楼主是在 10 月 12 号收到的美团点评财务岗面试通知，由于异地面试，所以楼楼有点小紧张，去的比较早。下午


两点面试，楼主中午 11 点到那儿了。 美团大楼是在一群楼里，门口的保安叔叔人很好，告诉我美团的

位置和餐厅的位置（不知道告诉我这个干嘛 ）。一点半的时候，楼楼就进去了，进去后先在前台签到，让给之前通知的 HR 姐姐打电话，楼楼打完之后就坐在等候区等待，大概等了半个小时左右，HR 姐姐就下来接人，

把我们一起面财务岗的带到四楼，也算是近距离观察到美团的办公环境了 。进到面试房间，等了大概两三分钟的样子，面试官就来了。两个面试官都是姐姐，人特 nice，让我的小心脏平复了不少。我猜面试官都是财务部的，进来后就让我们先做一个名牌。做完后就开始了案例讨论，一共两个案例。第一个案例讨论结束后才会发第二个案例。我那天的第一个案例是介绍了 mt 的基本情况，让我们讨论下它的主要收入和支出，以及如果你是财务总监，你更加关注哪个？第二个问题是关于一家旅游公司的，说已经在国内发展很好，现在要拓宽海外市场，分析选择那三个国家，以及主要业务形式和原因。然后分析的时候，面试官会一个人观察一组的表演。在讨论完以后派代表发言，然后面试官针对问题提问。感觉面试时没有什么好分享的，就看个人表现，而且我个人觉得不是说话多的就进，要有自己的思路 and 想法。最后面试官会总结每个人的优点和不足，在分析中有哪些欠缺，所以感觉面试完以后也很受益。

另外，在 11 点到那以后，由于时间很充裕，于是楼楼就去吃了他们的食堂，食堂很赞，种类很多（可能是第一

次去，都不知道吃啥 ）可以用支付宝，而且感觉重庆辣子鸡好好吃。最后，希望楼楼 23 号的二面可以通

过，顺利拿到 offer 

### 3.6 2018 届秋招-广州产品运营面经（已挂）

本文原发于应届生 BBS，发布时间：2017 年 10 月 19 日

地址：<http://bbs.yingjiesheng.com/thread-2120002-1-1.html>

看了好久的 bbs 感觉要回馈一下，虽然已经挂了，呵呵。

十月九号收到了笔试通知，十一号做了笔试。后来收到了 19 号的面试通知（原来是 18 号改到了 19）。

一面：群面

面试现场大家到一个会议室去等候面试，半小时不到就会有人来点名带你走。

进入到另一个大厅，有两个桌子，一个策划群面，一个运营群面。



有两个面试官，女生介绍本次面试的流程，我们在做名牌。大家都是蛮厉害的啦！

3 分钟读题，30 分钟讨论，5 分钟陈述。

群面题目：大学生中做美团打车的运营推广活动，思路，活动方式，物资和效果评估。

我最先说话，提出了大学生的几个特点，价格敏感，喜欢新奇，追求社交。提出可以和周边游结合，做一个推广活动。另一个小姐姐说可以学韩国综艺大家上车一起选择目的地。

后续有几个小姐姐有不太一致的看法。提的更多的是常规运营。经过大家的各种讨论得到了一个还蛮不错的方案。

面试完之后去外面等待，然后过一会会通知结果。蛮开心的进入了下一轮。

## 二面：专业面

啊啊啊啊啊啊啊啊啊啊不会运营，好紧张啊！

我中午看了好多运营（前一天晚上一直看龙湖地产，哎）。专业面超级紧张。

自我介绍+提问

主要是针对实习经历问

还有运营的理解

再就是关于美团的理解

为什么投美团大众

有什么问题问他

以上

。  
。  
。

后面大概还有，但是我已经被通知离开了。

所以在广州的流程就是，没通知你继续面试应该就已经没戏了。祝大家好运。

互联网离我远去。腾讯阿里百度笔试不过，唯品会滴滴群面不过，携程还不知道有没有面试通知。

哎。艰难。

## 3.7 美团点评财务面试

本文原发于应届生 BBS，发布时间：2017 年 10 月 3 日

地址：<http://bbs.yingjiesheng.com/thread-2116640-1-1.html>

发现论坛上提到财务的面试不是很多，联想起之前求经验的种种渴望，觉着自己面试过后一定要写出来分享一下。今年北京场和上海场的财务貌似不是一站式的，群面之后要再过几天才会通知下一轮。由于楼主是国庆前面试的，要等到放假结束才会通知结果。美团点评的群面和其他家的有点不同，不是那种常见的排序或者是辩论式的，也不是只有一个案例，而是讨论了两个商业案例。每个案例都是 2 分钟看材料，5 分钟写观点，18 分钟讨论，2 分钟总结，1 分钟补充。商业案例会比较涉及专业知识，最好能结合财务专业方向来回答，比如财务管理的知识，这样会显得比较有体系。讨论结束面试官会结合刚才的讨论提问，有的是针对简历，有的是针对刚才你提出的观点深入挖掘一下，比如这样想的原因和可能的发展结果。特别说一下，是有两位面试官，都是财务部的，给人的感觉非常亲切友善。每个案例结束后，都会对每个人表现进行点评，私下觉得即使不能有幸进入下一轮，也算是

上了一堂面试辅导课。

美团点评的财务培训生是轮岗制，会接触到的工作可能有核算、资金管理、税务、经营分析等（预算预测）。根据自己喜好，和带自己的小姐姐建议，最终再定岗。



秋招大家都不易（楼主之前咨询的小伙伴貌似不是很热情）合作、分享才是正道。欢迎大家有后续面试经历的继续补充，给后来人一点提醒和鼓励~

分 割 线 :

---

楼主刚刚面了美团的复试和 hr 面，经验谈不上，只算是一点体会~复试时是专业面，不过只问到了一个问题：没有合同的情况下要开发票，你会怎么做。其余一直是针对简历提问，还有看似的“闲聊”。比如之前的两段实习都是自己找的？都具体做了些什么。对自己工作的愿景规划、能否忍受基础枯燥的工作，能不能加班。办公软件会哪些，具体说一下。对财务哪个版块感兴趣？还有没有什么要对面面试官想问的。不知道为啥，我感觉我的面试官一直在怀疑我的稳定性，觉得研究生做财务简单的工作会屈才，一直在对我很纠结的样子。其实我觉得真的不



算屈才啊

应该是复试不管是否通过都会 hr 面吧，楼主从一个房间出来等了一小会儿就去面 hr 面了。hr 面也是正常的那种继续扣简历，每一条经历基本都被问到了。所以提醒大家还是要把简历梳理一下。除了简历，还有问到比如父母对你工作地点的倾向性、朋友们如何评价你。应该是系统中有简历吧，这一面甚至连自我介绍都省了。hr 小姐姐整体还是很温柔的，但是也看不清楚她的喜恶呀，跟我说最终结果要一两周才会通知，而且因为人比较多，被拒的话可能不会有通知。

大概就是这些了，以后的朋友们加油~同样，还是欢迎大家继续补充，以慰后来人~

**补充内容 (2017-11-9 23:35):**

今天收到电话沟通 offer，还在陆续发，录用池里的应该都比较稳的，还没收到的小伙伴也不用太着急~

**3.8 2017 年美团点评财务培训生一面经历：**

本文原发于应届生 BBS，发布时间：2017 年 12 月 13 日

地址：<http://bbs.yingjiesheng.com/thread-2137570-1-1.html>

看来对学校不是很看重，我是双非学校，经过笔试后也进了面试。

总共面了 1.5h+，先自我介绍，然后讨论两个案例。

第一个案例 10 人分成两个小组，5 分钟看题，20 分钟讨论，最后每组选出代表总结。

第二个案例 10 个人为一组，5 分钟看题，30 分钟讨论，最后选出代表总结。

案例算是商业案例吧，不是排序和资源分配类的。

看以前的同学说这个案例要保密？那我也不多说啦。涉及一些财务知识。

这是我秋招第一场无领导，表现的太傻了，没过。

祝大家好运啦~

### 3.9 大众点评电面+三面经验分享

本文原发于应届生 BBS，发布时间：2017 年 7 月 3 日

地址：<http://bbs.yingjiesheng.com/thread-2106908-1-1.html>

因为当时在外面,所以面试之前有电话面,电话面有些记不清,基本只问了些 java 基础.面试总共 3 面,第一面是技术面,是一位小组长来面的,问了些 java 基础,hashmap 的原理,比如链表的实现方式,问了会 哪些设计模式,当时讲了工厂模式和单例模式,最后要求当面写快速排序.第二面试经理面,主要问了些非技术性问题,也有压力面,会把你说的很低,看你的反应.第三面 HR 面,谈了些薪资福利等.

### 3.10 面试常问的问题分享

本文原发于应届生 BBS，发布时间：2017 年 7 月 3 日

地址：<http://bbs.yingjiesheng.com/thread-2106907-1-1.html>

由于有点事情耽搁了会儿，去的时候晚了 6 分钟，没想到，面试官已经在等了。HR 中途还打了电话。地方挺好找的，可是分了好多幢楼，楼下问了大众点评的员工，反而指错路了。面试官根据简历上的内容问问题，问的挺详细。问了 HashMap 的原理，urrenthashmap 的原理，jvm 相关内容，项目经验，项目中遇到的问题，如何解决等。面试官问的问题还是很详细的，问问题的方式也很好，虽然自己面试的时候不在状态，但是确实是个不错的机会，难得遇到问问题这么有深度的面试官。只是由于自己前一天晚上没休息好，问题都听的迷迷糊糊的，浪费了一次机会。希望大家面试的之前都注意休息。

### 3.11 热乎乎的一面+二面经验分享！

本文原发于应届生 BBS，发布时间：2017 年 7 月 3 日

地址：<http://bbs.yingjiesheng.com/thread-2106906-1-1.html>

一面：设计一个 p2p 打车产品的 app;包括其基本界面和信用体系如何构建。二面：常用的 app，优缺点，估算淘宝流量，等等常规性的问题;问了下简历上的项目。HR 面：简历相关问题，对薪酬的要求，对工作地点的要求，有没有女朋友，职业规划。等等

## 3.12 攒人品啦！面试经验分享！

本文原发于应届生 BBS，发布时间：2017 年 7 月 3 日

地址：<http://bbs.yingjiesheng.com/thread-2106905-1-1.html>

1、电话面试，和面试的 HR 小姑娘说一下自己的工作背景，她也会介绍一下点评的背景业务，看是否有兴趣来参加 1 面 2、1 面，直接主管(PM)面试，说一下以前的工作经历，现在这个职位的工作内容，很热情也很和善，比较愉快的氛围 3、2 面，HR 面试，介绍下公司背景，工作内容，谈一下薪资要求 4、IQ 测试，做测试题目，都是逻辑数据题

## 3.13 大众点评网的前端工程师面试经验

本文原发于应届生 BBS，发布时间：2017 年 7 月 3 日

地址：<http://bbs.yingjiesheng.com/thread-2106904-1-1.html>

先问了关于 css 的问题，包括布局、清除浮动、居中等，然后根据介绍项目，在过程中会问具体的实现，HTML5 的相关知识比较重视。还会问 js 的常问的问题，例如闭包。总的来说各方面都会涉及，对新技术的了解也是所期望的，例如 node、react、angular 之类的，如果有了解的会比较好。

## 3.14 试平台测试工程师面试经验，已拿到 Offer

本文原发于应届生 BBS，发布时间：2017 年 7 月 3 日

地址：<http://bbs.yingjiesheng.com/thread-2106900-1-1.html>

3 月 25 日下午两点去大众点评面试平台测试工程师。其实这次面试我本来是没抱什么希望的，一方面是因为前面面了很多互联网公司，结果是全军覆没，这里包括百度、腾讯(这两个笔试都没过)、淘米(面试被刷，一面走人，有同学到二面)、飞牛网(投简历毫无音讯)、携程(笔试后再无消息)，甚至一些小的互联网公司也对我不理不睬的。另外一方面是我同学上周刚从大众点评落败而归，而这位同学比我牛多了，面之前给他打了个电话，告诉我不要抱什么希望，我也认为春季招人无非是捡几个超级大牛的漏网之鱼，所以做了打酱油的准备。

下午过去以后，找了半天终于在一个园子里找到了公司，公司周围就是居民区，气势不怎么恢宏，呵呵，说的是到 C 栋面试，但是 C 栋门没开，找了半天才从 B 栋找到了门。进去以后，已经有很多人在等待面试了，包括销售的。

HR 在大厅给我找了个位置坐下，等了一会儿，一个人带我去食堂面试了，面试时我很紧张，面试官看我简历，问我做过的项目，聊着聊着聊到了项目中的 mysql 数据库部分了，面试官首先问我怎么设计数据库的，我一五一十的讲了讲，由于项目时间比较长，有些地方已经忘记了，但是最后还是讲清楚了，面试官很敏锐，专挑讲不清楚的问。最后又问了我项目中两张表是怎么设计的，又是怎么关联的，说实话这个东西时间有点久了，有些已经记不清了，不过最后还是讲出来了。又问我两个表怎么关联查询，这个我不知道，又问了一个简单的 select 语句，我答出来了，但是 update 语句我怎么也想不起来了，update 语句不怎么用的，面试官也很理解。最后拿出一张卷子，题目有 web 测试的主要内容，我不知道，常用的浏览器，这个大家都知道，抓包工具，我没用过，浏览器调试，这个我倒知道，右击查看元素就行了。又写了一个冒泡排序的程序，面完了发现写错了，不知道面试官发

现没有。最后一个题目是两部电梯，同一个按钮，让设计测试用例，这个看似简单，但是里面有很多学问，弄得我满头大汗。

后来又问了我简历上用 shell 脚本做的工具，怎么实现检查的，问了几个简单的 shell 命令。我简历上写着熟悉 python，面试官让我介绍了我用 python 做过的事情，这里我准备长篇大论呢，就先介绍了一个 python 小工具，自动定时休眠的工具，我详细介绍了怎么实现的，又问我用了什么包，os 和 time，这我当然知道，下面其实我想介绍我的得意 python 作品，检测远程主机外网 ip 并自动发送 email 和上传到网站上，但是面试官就问了两个小问题，有点失望。

然后就是第二面，HR 让我等一会儿，后来才知道二面就是 boss 面。二面前等了老长的时间，本来一面完面试官问我要不要去卫生间，我想应该很快二面就好了就没去，但是等了很长时间后觉得去下卫生间还是比较好的，于是我把包放在桌子上，写了纸条 wc 马上回来，回来之后发现桌子上有一杯水，原来是 HR 给倒的，有点小感动。这期间给同学发消息，问他总共有几面，他说他只有一面，我说我进了二面，同学说有戏，这时候我仍然没什么信心的。后来 boss 来了，boss 倒是没问什么技术问题，主要就是随便聊聊，当然会聊一些技术方面的。最后问我有什么问题没，我问他手机 app 测试要不要买很多测试兼容性，他说当然要，我说买很多手机是很恐怖的事情，因为安卓手机有几千种，他说是这样的，还问我怎么会知道手机兼容问题的，我说我平时比较关注手机，后来想想这个地方可能给我加了分。然后带我去 HR 面，HR 面我仍然很紧张，因为 HR 老问一些尖锐问题，比如说这么晚了为什么没找到工作，以前为什么被拒，这真的很难回答，我只能找一些中性的理由来解释了，最后 HR 又问对大众点评的了解，有什么改进的，还有对互联网前景的看法。告诉我一周内结消息，然后结束了。这时我根本没任何想法，只想着抓住中兴和招商银行的机会，因为再过几天就成了就业困难生学校重点帮扶对象了。

第二天，正在弄答辩的事情，接到了电话，一看是大众点评的，感觉是 offer 来了，接到电话以后，HR 告诉我我通过了面试，然后介绍了 offer 的福利待遇，其实我对这些内容已经不关心了，只要有口饭吃就行，不要成为学校重点帮扶对象。HR 问我什么时候可以签三方，我说三方就在我手上，随时都可以，然后 HR 让我第二天去签。接下来就是把好消息分享给同学，同学都很激动。面试---offer---签三方，三天搞定，这让我半年来揪着的心情何以堪，不过看到这个结果，半年的努力也值了。

最后总结一下找工作的经验：首先，基础一定要扎实，针对想要从事的工作要好好准备，不能有一丝马虎，各个知识点都要学会、学精，这个当然我也没做到。其次，不要放过任何一个机会，任何一个机会都可以成为工作的归属。第三，要有良好的表达能力，说话要准确的针对问题回答，不要东拉西扯，会就会，不会就答不会。第四，要有好的运气，这个要靠天意了，呵呵，我想的的运气就比较好吧，因为我觉得我的技术能力并不算强。

### 3.15 销售代表 - 面试经历

本文原发于应届生 BBS，发布时间：2017 年 7 月 3 日

地址：<http://bbs.yingjiesheng.com/thread-2106899-1-1.html>

三人一小组，各自做自我介绍；

说出工作中你认为最成功的一件事，从这件事中你获得了什么，是什么让你坚持做好这件事，这件事的难度是什么；

为什么想要离职，为什么想要做销售，为什么想进大众点评网；

三人一小组，HR 给一个黑板擦，互相售卖，评出最好的一个和最差的一个。

- 1.说出工作中你认为最成功的一件事，从这件事中你获得了什么，是什么让你坚持做好这件事，这件事的难度是什么；
- 2.为什么想要离职，为什么想要做销售，为什么想进大众点评网；
- 3.期待的薪资是多少。

## 3.16 财务会计 - 面试经验分享

本文原发于应届生 BBS，发布时间：2017 年 7 月 3 日

地址：<http://bbs.yingjiesheng.com/thread-2106898-1-1.html>

在网上投递简历后收到 HR 电话通知面试，去了之后发现大众点评在上海的办公环境非常好，不像市中心必须穿正装的大厦，而是一个绿化很好的庭院。但是进去后等了大概半小时才安排好面试官，氛围比较随意，面试官问的问题比较考反映或是需要在此行业有向同的经验，聊了大概半小时，就回去等通知咯。

先是针对简历提问，如果简历中有亮点，就回问得很详细，比如你做成功的这件事给公司带来了哪些效益。后面结合公司和岗位提问，比如这种点评网收入确认时点

## 3.17 北京产品运营面经

本文原发于应届生 BBS，发布时间：2015 年 10 月 19 日

地址：<http://bbs.yingjiesheng.com/thread-1989932-1-1.html>

现在状态：已经参加完一面和二面

10 月 9 号笔试完，10 号就接到了预约一面的通知。一面除了围绕简历问了相关的经历之外，还被问到了如果要调查一个小区的京东和淘宝的情况要怎么做。我的回答是，先调查清楚这个小区的地段、定位还有年龄层等信息，再发放调查问卷，然后简单的说了一下调查问卷里所包含的问题。面试官又追问了，发放多少份问卷，怎么分析数据的问题。面试官还问了，十一期间发生了什么大事，我回答诺贝尔医学奖，点评和美团合并，滴滴专车执照。接着让我借诺贝尔医学奖为点评做一个活动，目的是获取尽可能多的收益。首先，我问了面试官，点评的收入来源是什么，面试官说是从商家的交易额里抽成。我就做了一个有关于药膳的活动，通过一定的标准，如商家评分、销售额、客单价先初步选出一些商家，再采用竞标的方式让他们竞价来上活动。笔试题的主观题部分也有问道，所以可以适当回想一下主观题自己的回答。面试官还问了是否能到上海工作等小问题，最后就是问面试官问题，然后一面就结束了。

14 号一面结束当晚收到了 15 号二面的通知。

二面应该是总监面，面试刚开始面试官就说他这里是最后一面，奇怪的是我问了签到的工作人员说是有三面。二面主要是围绕简历在问，自我介绍的时候，面试官一直在看我的笔试题，还说主观题是他出的，所以判定应该是总监一类。还是详细聊了一下笔试题的第一题，也就是认为点评哪个功能可以下线，我回答的是图趣这个功能。我的原因是，用的人太少，不是我们的核心功能，产出远远小于投入，像京东淘宝也有尝试过这样的瀑布流图片分享，但是不是很成功。然后面试官说这个功能是他们团队做的==，接着他又再次问了我是不是觉得应该下线，我还是回答的是应该下线，然后面试官说他也觉得应该下线==，松口气。接着还是问能不能到上海工作，是不是单身。面试官似乎对我能不能到上海工作有一定的疑虑，还说了每年他们在北京的毁约率很高，发 offer 很谨慎。

然后又到了问问题环节，还是问了一些点评今后的发展方向的问题，还问了何时出结果，没有得到明确答复。

15号二面结束，现在没有任何进一步消息，有没有小伙伴有消息的，求告知，求死心！

## 3.18 大众点评面试经验

本文原发于应届生 BBS，发布时间：2015 年 10 月 2 日

地址：<http://bbs.yingjiesheng.com/thread-1984793-1-1.html>

面试岗位是产品运营。

总共有三轮面试，全部都是单面，没有群面，（这对不擅长群面的小伙伴应该是个极好的消息），最后一轮是 HR 面。整个流程还是很快的，最多也就三天，很多同学两天就完成了。

9月21号一面，到酒店之后先是找到房间去签到。每个参加面试的同学都会送一个点评的本子，赞一个！时间还是挺准的，短信上通知的几点面试，基本上那个时候就能去面试。面试官很好，进去之后她先简单介绍了一下自己，整个氛围很轻松，让人不会觉的紧张，面试过程就像聊天一样。最开始还是常规的自我介绍，没有限定时间，自己把握一下就可以。之后就开始聊起来了，问的问题都不是很难。问了我“你觉得最有成就感的一件事情”；平时有哪些爱好？个人职业规划？产品运营和产品经理的界线是很模糊，为什么选择运营而不是产品经理？简单说一下对运营的理解？找工作是先选择平台还是城市？因为我是跨专业考研的，所以问了我为什么为选择跨专业。还有针对简历上的一个实习经历的一个小点进行了提问，问的不是很深。总的来说，这些问题都是一些常规性的问题，好好准备，回答的时候真诚，基本是没有什么问题的。最后面试官问我有什么要问她的，我就问了一下她对我这次面试表现的评价，她给我的反馈感觉是还可以的，然后说回去保持手机通畅，如果通过晚上会短信通知下一轮的面试。晚上9点多的时候收到了第二天复试的通知。总的来说，一面还是很轻松的，问的问题都不会太难。据我观察，参加面试的基本都能通过一面。正是这样，所以二面的表现就很重要了，对最后结果的影响很大。

二面是安排在22号下午。在面试之前和面试完的同学交流了一下，得知最先还是自我介绍，然后主要是针对简历提问，在有了一个大概的了解之后便轮到我了。进去之后，和我的预期有点不一样。面试官并没有要我做自我介绍，在拿到我简历之后，直接就问了我做的一个研究。一上来就问问题确实让我有点惊讶，所幸问的问题不是很难，而且对自己的研究比较熟悉，所以还是比较顺畅的回答了这个问题。接下来的问题也没有特别针对简历提问，主要是问了一些性格和专业问题。“如果只能用三个词来形容你自己，你会用哪三个词？”；“你的同学会用哪三个词来形容你？”“你的导师有和你说过你有什么缺点吗？”“平时有哪些爱好？”针对简历上经历提了一个小问题。这些问题只要诚实的问答就行，难度不是很大。之后就是专业问题，“如何在你所在学校发展2000个点评的新用户？”我开始说了几点，然后面试官一直追问还有其他的方法吗？期间追问了好几次，最后说了几点之后，实在是想不出来特别好的方法了，就说暂时我只能想到这么多了。然后面试官就说你怎么没想到天气热的时候扫描二维码送水，我就说了一句这确实是个好办法。紧接又问我，说一个你生活中觉得非常有创意的点子，这个问题我答的很不好，因为还沉浸在上一个题里面，而且一下子确实没有想到特别好的创意点子；在答完之后，面试官也没继续追问这个问题。之后问了我对于运营的理解，这个问题应该算是个比较基础的专业问题，我就根据自己对运营的理解说了一下。最后要我向她提一个问题，完了之后就和我说去上面找工作人员安排 HR 面。之后就上楼去找工作人员安排，发现已经有很多人在等 HR 面，因为时间的关系，我被安排到了第二天面。

HR 面是早上九点开始的，因为面试地点离学校有点远，又怕遇上早高峰堵车，所以很早就过去了，等到差不多9点30开始面的。进去之后，先是交了一份简历，然后要我自我介绍。之后开始对我的简历进行了详细的提问，特别是实习经历，每段实习经历都问的非常详细。然后就是一些性格和个人规划问题，三到五年的职业生涯规划，自己的缺点，遇到压力一般怎么排解，工作上遇到很困难的事情，你会怎么做？再就是对 O2O 行业的看法，差不多就是这些问题。针对简历的问题问的比较详细。最后说十一之后出结果。

总的来说，点评的面试官都非常好，气氛都非常轻松。但是要注意越是轻松的环境越不能太放松。个人感觉点评在初试和复试不会刷很多人，很多人都能到 HR 面，但是之后就会根据你的面试表现，决定是否录用。所以，每轮面试都要认真对待，特别是 HR 面的时候，千万不要以为面 HR 了就一定没问题。面试的问题都不是很难，好好准备，专业知识还不错的应该都能进 HR 面。整个面试流程就是这样的，希望对还没有面试的小伙伴们有所帮助。等待结果的过程也是非常煎熬，估计十一假期结束之后才会有最后的结果。希望能够拿到点评的 offer，真的挺喜欢点评的，而且我的研究方向和点评的模式很相关。祝大家早日拿到满意的 offer！

## 3.19 实习生面试

本文原发于应届生 BBS，发布时间：2015 年 5 月 7 日

地址：<http://bbs.yingjiesheng.com/thread-1972904-1-1.html>

首先是自我介绍，然后是就简历中写的项目经历进行提问，问题是各个方面都有，需要了解自己做的项目的方方面面，整理自己在项目中做了哪些工作，遇到了哪些问题，又是怎么克服问题的，最后项目运行状况等等，有一些打破砂锅问到底的状况。

之后他就他们部门的产品问了一些我的看法，面试之前有稍微体验下产品相应模块，所以也答得比较顺畅。

之后就是自由聊天环节，对他们产品的提出一些意见，进行探讨，详细讨论了怎么对两个方案做决策。

最后讨论环节我提了个问题，关于为何大众点评的电影模块下面有美食推送，而美食模块下没有电影推送？还有为何电影票和美食团购没有组合售贩的模块？面试官就开始就这个点进行了一系列的提问，比如这个模块应该放在哪里啊？为什么这样放啊？之类之类的。因为其实之前对这个也没有深入想过，所以当时也有点措手不及，确实是没有很丰富的经验，对于在没有数据的状况下立时决策对我来说有点困难。

最后面试官问我“有什么问题想问我？”

我问的是“您在您的工作中你遇到的最困难的事情是什么？”一方面确实是想了解一下像他已经有一些经验的产品经理的工作状况，对我的职业生涯规划也有帮助，也是表达了我对这份工作是确实有思考的，问困难是什么，就是有学习解决困难的意向。

转

## 3.20 大众点评网广告销售面试回来。基本已拿到 offer

本文原发于应届生 BBS，发布时间：2014 年 5 月 27 日

地址：<http://bbs.yingjiesheng.com/thread-1864142-1-1.html>

上星期投的简历，通知我今天去面试，第一面，三个小领导面试我，先让我自我介绍“lz 简单介绍了下工作经历。兴趣爱好，离职原因，渴望的工作。。然后考官就轮流提问，问我以前工作性质，最难忘的事情，认为销售最重要的是什么，我的回答是努力，勤奋，学习技巧。杂七杂八问了一些就让我走了，下午通知我两点复试，是团购业务的领导了吧”（我好像是投广告销售的）但是广告团队领导不在好像，然后跟我讲了他们的工作性质“最后的面试题是让我去隔壁大厦陌拜”拿三十张不同公司的名片。。。。最后楼主通过努力做到了。。回来后他问我什么时候可以上班。。我猜我进了。。晚上接到上海 hr 打来的电话。。说我通过面试了。。问我何时上班。。是团购业务员。。但是我面试的是广告销售啊。。给我的底薪好像 2000+400 补贴。。+提成。。我感觉好低啊。。而有点不是很想去。。上海不是 3100+吗。请问有没有在里面工作过的。你们待遇如何。团购业务员待遇一般拿到多少呢。。。



qq898758685 。欢迎沟通。。。

## 3.21 大众点评面试，拿到 offer，但是放弃了

本文原发于应届生 BBS，发布时间：2014 年 5 月 4 日

地址：<http://bbs.yingjiesheng.com/thread-1859242-1-1.html>

### 1. 申请

我是今年 3 月初申请的大众点评的网申，应届毕业生-销售代表方向，网申完也找不到自己申请的职位在哪，还重复了好几次

### 2. 电话面试

本来以为已经杯具了，但是 4 月 20 号左右接到苏州的一个电话，说是大众点评的，进行一个电话面试。内容很简单，就是问了一下对大众点评的了解，问了一些自己的情况。然后就说通知我 24 号去参加分公司的面试。

### 3. 二面

是在大众点评重庆分公司进行的面试。和之前面经里写的不一样，是单面。而且来面试的，校招也有，社招也有，还有实习生。就是填一个表，然后进去主管简单的聊一些以前的实习情况，自己的一些情况什么的。20 分钟左右。然后就说两天内通知。

### 4. offer

4 月 28 日，接到上海公司的电话，说是我通过了面试，5 月 4 号去办理入职，然后问我有什么问题，我就简单的问了一下薪资和发展什么的。我以为去了重庆分公司去了会详细简答。

### 5. 报道

今天，也就是 5 月 4 日，去重庆分公司报道，去了就交了身份证复印件、学生证复印件，就算是办理入职了，也没人给我解答什么，就把我分到了团购事业部，然后就和部门的人认识了一下，因为我学校还有事情，必须得迟缓一周报道，重庆分公司是同意的了，但是我的很多困惑都没有简答，我就问了一下重庆公司行政部的人，他们也不清楚，就说让我等上海公司的电话。

### 6. 无语

刚刚上海公司，人力资源的打电话过来，先是用教训的语气说我迟缓一周工作，我也道了谦，说了一些我的疑问。我问有关未来发展的的问题，对方说就是在销售发展，看自己本事了，人资不会给我们说我们的发展途径，我问会提供什么样的平台，她直接说你想要什么平台；我就说那我不入职了可以么，对方直接说可以，拜拜，就把电话挂了。

我本来是很喜欢大众点评的，自己也有其他 offer，但是没想到他们的整个校招的安排，让我太无语了。

ps: 实习期 80/天，另外 400 的补贴，转正后就知道了，这是重庆地区的水平。

## 3.22 攒 RP！大众点评电面 PR 专员

本文原发于应届生 BBS，发布时间：2013 年 11 月 13 日

地址：<http://bbs.yingjiesheng.com/thread-1768520-1-1.html>

11月1日收到笔试通知，2号笔试的。今天早上九点半还在睡梦中，接到大众点评电话，约11点电面，将持续30分钟。10点50电话就打过来了，是一个男生，没有要求自我介绍，让我结合自己的实习经历介绍一下我理解的公关。我介绍了自己的相关经历后，他针对性的问了一些问题，例如如何与人相处，遇到哪些困难，学习到什么等等。比较感兴趣的经历，他会多问一些。他问如果篮球赛（我曾经组织过）马上就要开始了，一个学校老师打电话过来说大巴堵在路上，我该怎么处理。之后让我说三点为什么大众点评要给我 offer 的原因。最后问我有什么要问他的问题，我问了招几个人，他说遇到合适的会多招几个，不合适的就等明年（汗）。薪资呢，他说在互联网行业是比较高的，属于第一集团。他问我对薪资的要求呢？我说肯定不低于6K啦，在上海嘛！（笑）他说如果顺利会通知我去公司面试的，加油！面试持续16分钟。

面试总结有几点：提前组织好实习项目经历的语言，不然紧张可能语无伦次，多针对经历自己提出一些问题。总之认真准备没错的！大家加油！

## 第四章 大众点评网综合求职经验

### 4.1 美团点评-财务培训生从笔试-面试-终面-offer


本文原发于应届生BBS，发布时间：2017年11月12日

地址：<http://bbs.yingjiesheng.com/thread-2128285-1-1.html>


非常开心可以收到 OFFER, 虽然现在还未确定会入职但是收到 offer 还是很开心，然后想顺便问一下大家对这个岗位的想法 Action: 秋招找工作自然是各种海投啦~楼主互联网投了三家腾讯、美团、百度，参加了腾讯的广州面试挂了但也算是攒了一点小小的经验吧

笔试：美团笔试时间太久有点忘记了，依稀记得好像是行测题，大家秋招应该都刷各家的行测题这个没有什么问题

一面：一面楼主吭哧吭哧地从天津去北京，美团点评大楼在北京望京区域，办公环境非常地 NICE, 完全互联网的实干风，群面是四人一小组，除了楼主一个211学校的研究生小哥哥，两个海归小姐姐，只有楼主一个双非小本，有点瑟瑟发抖，来都来了硬着头皮也要上的。有两个面试官看不出来是人事还是人力的小姐姐，坐在一边，先是自我介绍，我觉得自我介绍最重要是要自然啦，和面试官和小伙伴们要有眼神交流，面带微笑，然后就是 case 讨论，第一个 case 是资金分派的题目：只有一笔资金总共有六个部门，要分在三个部门，讲选择哪三个部门，为什

么和怎么分配资金，不知道为什么研究生小姐姐们都不怎么说话，我那个急死我了，挤眉弄眼 ，还好最后小哥哥愿意做 pre，要不然楼主又做 timer，又做 leader 感觉一个人太嗨了，，第二个 case 是关于怎么选择进入一

个新的旅游市场做一个策划,我觉得这个有点偏运营了 ，然后第二个 case 是我做的 pre，因为小哥哥做过

一次了，小姐姐不感冒，pre 做的乱七八糟以至于面试官后来又问了一次我都展示的问题 ，一面我们小组过了两个，我总结就是要多说话多发表自己的观点吧，可能是我本科生比较欠缺考虑，想到什么就讲了?? 千万不要不说话了。谢谢面试官看到我的勇气让我过了吧，哈哈

终面：终面又是一个下午，又从天津去了北京，二面是财务经理面和 HR 面，财务部的负责人聊了一些有关简历的东西，实习经历什么的，没有专业问题，然后问了一下关于美团的，楼主在知乎上大致搜索了一下美团的业务线也就班门弄斧了一下，觉得回答得还是蛮不错的，哈哈。然后就是 HR 面，hr 不愧是 hr 了，问的都是一针见血可以看到自己性格方面弱点的东西，有一点点压力，有问到用八个词形容自己，楼主说严谨、踏实、吃苦、耐劳，HR 说好的，两个???? 我就蒙了，然后就乱了，直到说到缺点，Hr 才让停下来，然后说关于缺点自己有克服嘛，反正有点步步紧逼吧。。。大家心态好一些不要乱稳住我们能赢。

然后又过了两周吧。。。美团的面试时间线真的拉得很长。。。微信招聘变成了录用池，录用池就是要等电话，hr 说是录用的人会比真正给 offer 的人多，所以批次后一些的小伙伴可能如果前面的小伙伴没有拒绝的话就可能没有电话了。。。然后一批次的小伙伴工资待遇和二批次是不一样的。。。

最后，美团的氛围真的很不错的，很年轻有朝气，办公环境高大上，奈何楼主还要等几家梦想中的企业的回复，但是他需要五天内回复，一直在纠结中但是，可能只能最终也只能拒绝了。愿大家秋招都有好工作吖~~

## 4.2 大众点评一面

本文原发于应届生 BBS，发布时间：2015 年 9 月 25 日

地址：<http://bbs.yingjiesheng.com/thread-1983288-1-1.html>

先介绍下 LZ 自己的情况，上海 211 小本专业 MIS，香港授课制小硕专业 CS，9 月份硕士论文答辩过了，学分修完，只等 12 月拿学位证，就和香港拜拜了~

### 笔试

于是开始苦逼的找工作之旅~随便翻网站找到的大众点评的校园招聘，随手就投了业务系统的助理产品经理，后来发现有笔试题，正好当时逛书店有本产品经理的书觉得挺有意思，一直想买没买，正好有这个际遇么就去买来读读看了后面还附有其他推荐参考书的，大概看了好几个星期相关的书吧，就把笔试题做了（LZ 没有和产品相关的任何经验，咳咳）。

可行性分析，需求那部分基本上是需要借助书的，像检验学习成果一样做了作业里的这 2 个部分；开发阶段，硕士时期受到过比较强的培训，各种各样的 project 摸爬滚打，相关的工具已经很熟悉了（UML 啊，项目管理啊，开发测试啊）；评估的部分一开始参考的东西很少，写得单薄了，后来 HR 追加问了 KPI 的设定，于是我跑去问有工作经验的同学了，他们告诉了我一些必要的 KPI。

就这样笔试题通过了。

接着是网测：性格测试，verbal，numerical，全部是中文的。之前全英文的 SHL 也木有玩死我于是这个很轻松就做完了。

### 一面：

然后 HR 通知我面试相关的事情。当时我正好十一在家休息完要回 HK，HRMM 说没关系来回路费和住宿是可以报销的 - - 于是我就先回去了。

刚回去第二天穿着正装踩着高跟鞋艰难地挪去某投行参加一个 workshop，高管发言大家正襟危坐然后此时大众点评的 HRMM 的电话来了，这种场合根本不能出去接电话啊，于是没接到。回去的路上打了很多遍电话也没接，最后好不容易联系到了，加了 QQ，跟我说了面试的时间地点和形式。

于是关键的点出现了……关于第一个阶段的面试，HR 说的是 [笔试题的展示，把想法和解决方法告诉面试官，1V4]。然后我理解的是 [4 个面试官面我 1 个人，就笔试题里的问题细节进行发问，我来回答解答时的想法]。还为此特意跑去图书馆借了本 Peopleware 啃了下，熟悉下项目推进的时候控制整个流程的注意点神马的。打印了作业然后做好了给面试官画草图讲解的准备。

然后到了悲催的 30 号。一大早深圳和香港都下着中雨，又湿又冷。几分钟之差，错过了飞机，临时买了半小时后的机票就赶到了上海，一路上继续啃 Peopleware。

上海也是阴冷阴冷地下着雨。坐 2 号线到中山公园，下来开着手机地图找到他们公司的位置，小清新的园区里因为下雨木制的楼梯上都积了水，撑着伞爬上去。

然后各种 HR 带路啊等待啊最后把我安置在一个会议室里。HRMM 问，你要用我们的电脑还是自己带的？

我：……………（啊？！）诶我没有准备 PPT 神马的啊( ⊙ o ⊙ ) ……………那就不用我当时作业的 PDF 吧（神马情况？！为什么要 PPT？有 presentation？！

然后 HRMM 把我交的 PDF 找出来然后把上网本接在大屏幕上……直到这个时候我还觉得可能只是他们的方法不太一样，居然没想到整个过程我之前都没领会到意思。

PM 们鱼贯而入，我失去对整个场面的控制能力，于是只能硬着头皮就着 PDF 讲整个流程。（我完全没预备要讲流程的说 = =）

某 boss 一进来就问，诶没有 PPT 吗，也没有给我们看的材料？

HRMM 你好歹之前把整个场景形象地跟我描述一下啊，比如“你会在大屏幕上把做产品的整个过程介绍给面试官听，然后他们会提问”这样的直截了当的话 TvT

不过我也准备得不充分啦没有多想一步还有这么个情况……

不知道是不是因此 boss 对我没有准备好有意见，接下来的完全就是压力面试。

每说一个点都有特别详细的提问，然后作出解释之后基本对解释不满意。

LZ 设计了一份调查问卷，意即如果需要进行调查，可以使用这样类似的问卷，问卷有考虑设计过提问步骤来最大程度保证填满（不过这一点他们貌似不感兴趣没人发问。

被问，这个问卷你实际使用过没？我：没……（“印出来在香港发？”）boss：“你没有朋友吗”

我说可以在网站上投放一下，比如团购订单下单成功后出现。boss：你现在要站在点评网以外的角度上，就是不可以接触这些内部数据的情况下

然后我想可以在其他网站上投放这样的调查问卷，然后给一些小的奖励比如抵扣券来吸引回答。boss：没有奖励的话怎么办呢？

之后的话题集中在怎么保证问卷调查的样本是合理的上面。因为 LZ 提到调查问卷的缺点是高粘性用户更倾向于回答问卷。

然后有 PM 提出到点评团特约商户那里等待参加团购的客户，但是在“保证高粘性和低粘性的用户在样本中的比例”这个语境下我质疑了这样取样是否准确，结果被“呵呵呵”了（可能这还在解决上面“没有奖励怎么办呢”的地方，不过 LZ 没有回溯过去以为是在讲样本的事情了，所以大概没对上点）

接着被问如果取样有 bias 怎么消除，我觉得在这种情况下答不出来，就被 boss 说统计学都还给大学老师了

经过了这么一轮 LZ 基本上没有任何可以说服 boss 们的地方，大 boss 开始玩手机了。不过因为 LZ 对别人给与压力的态度不是很敏感，其实倒并没有影响心情。

接下来设计开发那一部分倒是 LZ 硕士阶段做得最擅长的事情，不过因为笔试题是既有系统的补充，那些文档神马的，不参考他们自己已经做好的文档，是没办法做得很完整的（去试着画个完整的图也颇有班门弄斧的味道，不过对方公司可能会觉得应该弄清楚以示自己的兴趣和热情吧）。LZ 也就尽力画了一下以证明自己是会做这件事的。于是没有人对这个部分感兴趣，就接下去接下去地说下去了。

最后 KPI 那里已经米有人听了吧~只到结尾被问“你这个笔试题是怎么做的”，应该是很不满意现场的表现吧觉得笔试题不错展示太挫，于是正常地回答了一下（到这里位置心情依然丝毫没有动摇过的 LZ 已经没救了！！！！）

于是整个结束，boss 们走了，过了一会儿 HRMM 进来通知我我没过，然后送我出去。从头至尾一直怀着莫名其妙的心情我就回地铁站了。

在亲戚家休息了一个晚上，第二天上午背着行李就匆匆往机场赶，下午回到 HK。

关于面试里的点：

1 最大的败笔是没有准备会有这样的场合，所以什么都没设计过。这个是沟通的问题，当然也怪我自己想的太少。总结起来就是和这个公司没缘分。（不过我觉得从 boss 视角这是我的态度问题嘛，也没什么好解释的，真是无所谓的话我也不会花那么多时间去琢磨笔试题了）

2 boss 们一直在强调“你亲自做了没”。笔试题里的步骤他们认为都应该亲自实行过然后获得一些结果。而我做笔试题的出发角度是“模拟整个流程，不要太关注详细的数据，因为不熟悉公司自身运营，各个步骤无法进行决策”。所以想要过面试的同学可以注意这一点。

3 有意还是无意总之变成压力面了。虽然 LZ 自己对压力面试很无感，因为 LZ 习惯专注于问题的时候就不怎么在意别人的评价了，抛出问题却不给答案和合理解释才是真正叫我抓狂的……………（双刃剑吧）自己也很“甘饬”不会把问题抛回去想着怎么重新掌控局面之类的，总之就没有“hold 住全场”的气场，也缺乏相关的面试技巧~不过事后回忆起来发觉是压力面的时候还是不太高兴的，因为招聘体验很差。

整个面试把自己彻底给折腾了个遍，特别大惊小怪地做了准备，一路都特别特别拼命，克服了很多，也牺牲了很多（包括那张死赶活赶也没赶上的航班的 money，不能报销 TVT 早知道就不替他们公司省钱，直接 HK-上海直飞，就不会来不及赶到深圳错过飞机了），来回都是 1300 多公里，光面试旅程就耗时 2 个整天，就为了在 1 个小时也不到的时间里被各种挑刺，真是人生里挺有意思的回忆，也感谢 PM 们浪费珍贵的 1 个钟头的时间和感情陪我制造这么一段回忆，这可能是这辈子最接近产品经理这一个生态环境的时刻了吧，不过很遗憾没有能力去加入，anyway，知道自己不适合什么也是很有价值的收获。

于是 LZ 折腾够了，以后一定要飞来飞去的面试自己也会小心。希望接下来大家都能好运吧。

### 4.3 关于点评的几点感受

本文原发于应届生 BBS，发布时间：2012 年 9 月 3 日

地址：<http://bbs.yingjiesheng.com/thread-1514335-1-1.html>

回想起之前找工作，在应届生这里找到了很多资料。也有很多前辈们给了指点。今天特意来写一下自己曾在点评的一些体会。

发这个帖子，只是希望能够给你在作出选择的时候有一些参考。譬如，当初，我自己如果有机会了解到，或许，就不会在日后经历那么多的难堪。我也力求公平公正，不要把太多自己的感情放上去。希望对你有帮助。

先简单聊聊公司。大众点评是家好公司，业内人士都这么说。做团购行业，它比很多网站有优势。这也就是跟商户老板谈的时候的资本。融资一波接一波。但那是老板的事，那是战略层的事。所以，你首先要知道，你进去是从最基层做起，它总部在上海。是否影响到你最重要的，还是岗位。下面我们来聊一下。

岗位——销售培训师。这里，要看清楚，是销售，不是市场，想要做市场，特别是策划的童鞋们，我想很多大学生读市场营销类的，奔着都是做策划去的。所以要清楚，销售跟市场很不一样，别的公司我不知道，但在点评，销售就是每天要拉业务的，业务是有考核指标的。打电话，上门拜访是你必须的工作。跟各种类型的商户老板谈，如果你很喜欢跟人家聊天，那这很适合，但是，这不是你朋友也不是你爸妈，你要有足够的心理准备，你会遇到蛮不讲理、出尔反尔的老板。所以，销售是个很锻炼人的地方，因为它很快就会让你看见了世间百态。如果是想一直心存美好的童鞋，自己看着办吧。

待遇。这应该也是很多人关心的问题。作为一名销售，薪酬模式众所周知，底薪+提成。公司为了鼓励你多去拉业务，底薪就那样子。不过，目前看来，真正能够完成业务，如果还能够做得不错的话，那你一毕业月薪在班上的同学前列问题应该不会大。但前提是，你做得好。要知道，客户好的大的你来之前，已经被蹂躏了很多次。或者已经是别人的了。所以，不是没有希望，但是要做好打鸡血的准备。譬如，我们一起进来的，男生常常谈到晚上九、十点都没回家。甚至周末、晚上 12 点都有可能。这可能就有个问题，男生拼事业可以理解，女生的话，如果有另一半，或者想要追求安稳一点的生活。那就有实现难度了。

然后，接下来，谈谈文化，或者说工作环境吧。其实说白了，销售有销售的特性，喝酒，开朗，开得起玩笑，每

天喊着口号上班。这是必须的。销售更多靠的是勤劳，而不太多是脑袋。你再好的学校毕业，你要是不每天出去拜访够一定的客户量，那也白扯。这一行竞争太激烈了。总会有个人看着你口中的肥肉而垂涎。工作压力不是一般的大。平时同事还要经常聚在一块，喝酒唱 k，不得不去。做久了，会心累。但这工作就是要求你，每天必须很有激情。就像商场里面，每天早上员工集中在一起喊口号，让人兴奋起来，才能对顾客有热情。一样的道理吧。寻寻觅觅，人总是要经历一些错的选择，然后，再去成长。

写了这些也不知道对大家能有多少用处，只是跟后来者说一些自己的感想，希望大家最后都能称心如意。

## 4.4 上海产品培训生面经

本文原发于应届生 BBS，发布时间：2011 年 11 月 16 日

地址：<http://bbs.yingjiesheng.com/thread-1037681-1-1.html>

在三面地时候被彻彻底底的鄙视了一番，既然已经彻底 out 了，那抱着流芳后世，广积人品的心态，回忆记录一下上海大众点评网产品培训生的面试历程，让后辈们或同辈仍在面者

有所参考。

1.笔试 10/29: 互联网企业产品部门的笔试其实都一样，综合类题型：文字分析，数字逻辑，抽象图形；专业类题型：选择题（互联网的一些基础知识：如流量最大的网站之类的），和论述题（一共 3 题）

点评：综合类题型：考智力题的笔试其实只要掌握方法还是很容易过的，这类考试一般性都是完成时间远远大于给予时间，大众点评 ms 是 46 题给 30 分钟，你想要做完每题只有三四十秒的时间，所以必须拿下所有能在三四十秒内解决的题目，即文字理解题。之后该搞定的就是抽象图形题，这些题目的前几题基本都是正常人能看出来规律的，最后一两题可以选择性放弃，那些是给非正常人做的。之后剩余的时间给数字逻辑题。这样的话成绩虽不是最好的，但是想要过线应该不难。

专业类题型：这些就看个人发挥了，以及对互联网这个行业的了解程度了，PS：个人感觉大众点评网出的三道论述题很扯蛋（10/29 补考场），其条件给的少就算了，还表述不清，记得有一题是假设你是产品经理，让你写一份新频道的策划，要求居然还要有图表神马的。楼主看到这题就极其蛋疼，什么产品都没告诉你就让你写策划，坑爹啊。所以这题我华丽丽的只写了“需要根据不同产品进行不同策划”。所以老实说其实考完我是真心感觉这是要被刷的节奏。

2.一面 11/4: 即群面，不知是因为是补招的原因还是神马其他的，和我一起参加群面的就 6 个人，6 个人也就算了，还被坑爹的拆成了两组，也就是说每个小组就 3 个人，搞得像三人斗地主一样。一面内容：楼主当天到的比较早，和一位已经当天产品三面的人交流了一番，所以事先对题目以有所耳闻，题目其实很简单，就是让你把一张硕大的外卖单缩减成原先一半的大小。

点评：大众的群面和其他公司的群面没啥大的区别（除了人数少），过程也是出题，讨论，介绍成果，互相提问，自我评价。PS：hr 的姐姐都很和善，形似产品部门的人很犀利，一语扎到了我们小组方案的死穴。楼主当时以为他会捉着这个死穴把我们小组给逼死。不过事实还是和谐愉悦的，他只是点了一下而已。

3.二面 11/8: 单面，楼主估计面试官应该是产品部的员工。这轮与其说是面试不如说是谈心，其了解一下你的自身情况，提问回答仅此而已。

二面内容：首先基本是所有面试官都会最先问的，就是为什么要选择这份工作。之后的一下问题也很基本，例如，你认为自身的优势和不足之类的云云。当然也不乏一些对你能力的测试，如其问了我对现在搜索行业的看法，以及你希望如何改进搜索网站之类的，着重问的一题是：你估算下上海一共有多少餐厅，以及估算方式。感觉楼主估算的结果或方法应该有一个是接近正确的，因为其问完这个问题后，楼主观察其心中已有决定要不要我了。

点评：二面面得很轻松很安逸，其实现在想想也正是因为这美好的情景，才导致我在三面中牺牲的如此惨烈悲壮。建议是实话实说，让面试官知道你是真诚的，再加之以专业问题回答的好点，过二面不是很难。

4.三面 11/15: 即终面, 也是单面。如果说把整出应聘当成一个 rpg 游戏的话, 那最后这位绝对是传说中的 roshan 大魔王。其举止谈吐风度都深深的刻印着“产品部经理”这五个金灿灿的字。楼主怀揣着将心比心的无防御状态当头遭遇了火力全开的面试官的洗礼, 最后面得灰头土脸, 狼狈而逃。

三面内容: 开头是让你阐述自己的求职现状, 投那些企业之类的, 由于楼主专业所限, 投互联网行业纯属兴趣, 还投了许多别的行业, 其就追问既然你对互联网感兴趣那为什么还有投别的行业, 接下来马上切入主题: 为什么要应聘大众点评。窃以为这个问题最圆满的回答就是, 对从事工作的兴趣加完美完成工作的能力。于是楼主如是说道, 大魔王顿时蓝猫淘气三千问, 连连问出该如何证明你对互联网的兴趣, 以及能怎么证明你有能力。由于心态和准备都未跟上节奏, 当时就有些被问住了。

对话回忆: 其说怎么证明对互联网有兴趣, 从你的实习经历当中看不出来。我说这个实习有很多机缘巧合, 有些网站我投实习了但人家没要我。其说那没法证明啊, 我看不出来你对这行业有兴趣。我说我愚昧, 您觉得兴趣可以如何表达出来。其说如果你对这行业感兴趣那就会做一些经常上的网站的分析报告之类的啊。我说这个我有考虑过, 我觉得人人网及开心网不进行转型是没有前途的(省略楼主的一些废话)。其打断说你这个想的太广太空了, 你个本科生想人家 CEO 该想的事, 我是说一些细节的事, 比如说你有对比过人人网和开心网的注册界面有什么不同, 同一个功能有什么不同。我就蔫了。。。(这里只是纯回忆记述, 没有个人倾向) 之后就是说优点缺点的时候了, 楼主总结自身有四个优点: 1 勤奋努力, 2 学习能力强, 3 创新能力强, 4 性格乐观。于是其各种要举例说明, 而举例说明的内容其又会反问说看不出这些事能证明你有这方面能力。如学习能力方面, 楼主说高中高一二没怎么学, 年级排名中后, 高三努力高考进入前 20%, 进名校。boss 说这个太久远不能证明。楼主说自学 ps, boss 说这个不难, 基本所有人都会。楼主当时真想说大学四年平时不学习, 期末看书一周, 还全无挂科经验的事例。就这样 boss 驳斥了我的学习能力以及创新能力。可能是觉得有两个已经够了, 就没驳斥勤奋努力这一点了。之后 boss 问了许多假设如果的问题, 和学校活动有关的, 这里就不一一列举了, 这些问题给我的感觉和面试的论述题一样, 总让人感觉有些丈二和尚摸不着头脑, 外加当时已被一轮又一轮持续打击精神有些跟不上, 总之我自己都觉得答的很差(当时我只是想着早点结束吧), 之后 boss 说其实他问的问题是在验证我是否有学习能力, 但最后没看出了, 然后让我回去好好想想看, 真心愚昧, 想不出关联性。总之面得我意识迷茫, 眼神涣散, 最后还是靠着楼主第四点有点, 性格乐观才完完

全全的走了出来(这点我想 boss 也无法驳斥, 我一路笑着面对质疑反问, 没有任何反抗, 最后还握手言谢) 这里没啥好点评的了, 唯有失败落魄的经历。其实现在想想我面得太小白兔了, 全是在质疑我的逻辑我的观点, 其实我同样可以反驳他的一些逻辑一些观点。比如最后 boss 说, 很抱歉, 可能你不太适合这份工作, 我实在没看出你的兴趣和能力, 刚才我那些问题都是引导你的, 你也没表现出有很强的学习能力。当时状态欠佳, 只想快速逃离, 就没有多说, 其实这句话也有逻辑错误, 你没看出来并不代表我没有兴趣我没有能力, 你可以说你不能确定我一定够格应聘上这份工作, 但臆断我适不适合这份工作是否欠妥当呢。所以要吸取教训, 如果面试官攻击性很强, 那一定要先做好防守, 再寻找机会反击他。PS: 真心的, roshan 大魔王长的有点像裸婚时代的冬瓜。。。

洋洋洒洒写了一大推, 忘后人引以为戒, 也给我自己一个学习改进的契机。现在告别大众点评后就真没啥机会进互联网企业, boss 当成问我的理想是什么, 我说的很空, 但现在我有很具体的理想了, 我想说冬瓜哥, 我会再回来的!

## 附录：更多求职精华资料推荐

**强烈推荐：**应届生求职全程指南（第十三版，2019 校园招聘冲刺）

**下载地址：** <http://download.yingjiesheng.com>

**该电子书特色：**内容涵盖了包括职业规划、简历制作、笔试面试、企业招聘日程、招聘陷阱、签约违约、户口问题、公务员以及创业等求职过程中的每一个环节，同时包含了各类职业介绍、行业及企业介绍、求职准备及技巧、网申及 Open Question、简历中英文模板及实例点评、面试各类型全面介绍、户口档案及报到证等内容，2019 届同学求职推荐必读。

应届生求职网 [YingJieSheng.COM](http://YingJieSheng.COM)，中国领先的大学生求职网站

<http://www.yingjiesheng.com>

应届生求职网 APP 下载，扫扫看，随时随地找工作

<http://vip.yingjiesheng.com/app/index.html>

