

应届生2018校园招聘 求职大礼包

瑞丰银行

应届生论坛瑞丰银行版：

<http://bbs.yingjiesheng.com/forum-3155-1.html>

应届生求职大礼包 2018 版-其他行业及知名企业资料下载区：

<http://bbs.yingjiesheng.com/forum-436-1.html>

应届生求职招聘论坛（推荐）：

<http://bbs.yingjiesheng.com>

目录

第一章 瑞丰银行简介	3
1.1 瑞丰银行公司简介	3
1.2 瑞丰银行的理念	3
1.3 瑞丰银行职业化素养	4
1.5 瑞丰银行核心价值观	5
第二章 瑞丰银行面试资料	7
2.1 2017 年瑞丰春招笔试和面试经验	7
2.2 管培—说说面试经历 2017	7
2.3 20161205 瑞丰柜员终面	8
2.4 11 月 18 日瑞丰初面	9
2.5 瑞丰银行 2016 管培面经	9
2.6 2016 瑞丰营培面经	10
2.7 2015-11-22 瑞丰银行柜员面经	12
2.8 瑞丰银行 11.20 一面 金融市场部	13
2.9 2015 营培面经来一发	14
2.10 2015 年 1-2 面	15
2.11 2014 春季补招综合经验	16
2.12 瑞丰管培生 2013.12.12 面试经	17
2.13 2013.12.22-瑞丰银行二面面经	17
2.14 2013.12.11 瑞丰营销一面	18
第三章 瑞丰银行综合经验资料	19
3.1 2017 秋招 瑞丰通用岗 一+笔+二	19
3.2 瑞丰 2015 笔试面试经验	19
3.3 2015-12-5/6 瑞丰银行柜员笔试和二面	20
3.4 2016 瑞丰营培网申+初面+笔试+二面	22
3.5 瑞丰管培 2014 一面+笔试+二面	23
3.6 瑞丰银行 营销培训生 面试笔试体检复检等经验	24
3.7 2014 瑞丰春招经验补充	26
3.8 给未来的同学--瑞丰 2014 秋招柜员笔经+面经	27
3.9 瑞丰银行春季招聘笔经+面经大福利	28
3.10 关于薪酬待遇的一点参考	29
附录：更多求职精华资料推荐	30

内容声明：

本文由应届生求职网 YingJieSheng.COM (<http://www.yingjiesheng.com>) 收集、整理、编辑，内容来自于相关企业的官方网站及论坛热心同学贡献，内容属于我们广大的求职同学，欢迎大家与同学好友分享，让更多同学得益，此为编写这套应届生大礼包 2018 的本义。

祝所有同学都能顺利找到合适的工作！

应届生求职网 YingJieSheng.COM

第一章 瑞丰银行简介

1.1 瑞丰银行公司简介

瑞丰银行是一家经中国银行业监督管理委员会批准，由辖内自然人、农村工商户、企业法人和其他经济组织自愿入股组成的股份有限公司，成立于 2011 年 1 月 18 日，前身是绍兴县农村合作银行。现有注册资本 9.9 亿元，员工 1500 余人，总部设有 12 个管理部及 22 个职能中心（大队），辖内拥有营业网点 101 个，分布在绍兴县各个镇（街）、绍兴市区和义乌，同时在嵊州作为主发起行设立嵊州瑞丰村镇银行。

瑞丰银行以“瑞行百年、丰泽万家”为使命，以“服务社会、发展经济”为己任，全力支持地方经济发展。到 2012 年 9 月末，全行总资产 553.85 亿元，净资产 50.20 亿元，各项存款 454.71 亿元，各项贷款 333.00 亿元，不良贷款率为 1.15%，拨备覆盖率 281.80%，资本充足率达 13.18%，综合实力位居绍兴县金融同业首位、浙江省农信系统前列。多次被浙江农信系统评为“特级银行”、“十强银行”、“优胜单位”；荣获“2011 年度十大品牌中小银行”称号；被省农信联社评为“十强农村银行”、“总部建设先进行社”、“网点转型先进单位”；被绍兴市人民政府授予“绍兴慈善奖”机构奖；被绍兴县人民政府授予“绍兴县慈善奖”机构奖，评为“服务经济优胜银行”、“企业评部门、群众评行风”优胜单位，并在县级机关 38 个部门和行业行风民主评议中位居第一。

旧岁已随勋业往，新年正展宏图来。2012 年，是实施五年战略承上启下的关键之年，是深入推进转型发展的重要之年。瑞丰银行将深入贯彻科学发展观，围绕零售银行转型，突出“品牌”、“品质”、“流程”、“风控”、“人才”五大主线，培育“小微企业机制”、“三农服务”、“渠道建设”、“一行一品”、“精品+规模”、“企业文化”、“和谐发展”七个特色，真抓实干、稳中求进、创新求变，全力打造全国一流的中型农村商业银行！

1.2 瑞丰银行的理念

发展理念 风险理念 人才理念 服务理念

发展理念

差异致胜 稳健致远 顺势致强

●在激烈的市场环境中求生存、求发展，瑞丰银行必须旗帜鲜明地走差异化路线，以创新的思维提高瑞丰银行竞争力；

- 充分挖掘金融领域的“蓝海”市场，通过亲和的服务塑造“区域首选零售银行”的企业形象；
- “服务三农，支持中小”始终是瑞丰银行不变的优势、坚持的定位、追求的目标；
- 科学发展观的第一要义是发展，唯有加快发展，才能形成规模效应，才能成为行业的领跑者和领导者；
- 笑到最后的才是真正的赢家，在眼前利益与长远目标发生冲突时，瑞丰坚定地选择后者；

风险理念

站得高 看得远 想得深 做得细

- 依靠流程和制度管理风险，不是靠个人的经验和感觉；
- 人人关注风险，时时关注风险，事事关注风险；

●随着市场环境与客户需求的变化，我们需要适时修订有关制度，使风险管理与服务客户的质量、业务开拓的效率达到最佳的平衡；

●从细节入手，从源头控制住不利因素，实行“全方位、不间断、无盲区”的在线风险监控，增强及时识别和化解风险的能力；

●胆大心细，正确处理好业务发展与风险管理的关系；

人才理念

以品德为先 以实践为先 以业绩为先

●人的发展要优于业务的发展；

●瑞丰始终以开放的姿态、广博的胸怀，广纳四海人才，兼收并蓄，唯贤是举；

●瑞丰引才的标准是以德为先，德才兼备，认同瑞丰文化；

●建立“赛马机制”，实行公开、公平、公正的人才选拔机制，人尽其才；

●瑞丰通过事业、感情、待遇留住人才；

服务理念

真心 诚心 贴心

●用心感动客户，用情打动客户；每一项服务都做成精品，每一个细节都完美无缺；

●要在第一时间响应客户的需求，客户的每个抱怨都是我们提升的机遇；

●不仅要“锦上添花”，更要“雪中送炭”，与客户共渡时艰，患难之中见真情，患难之旅见人心；

●每一位瑞丰人都应随时随地思考：客户到底想要什么？客户到底想了解什么？要想尽办法满足客户的愿望，不断超越客户的期望；

●客户的困难就是我们的困难，客户想不到的我们要为客户想到，客户想到做不到的事，我们要替客户做到；

1.3 瑞丰银行职业化素养

我的责任，我的岗位，我的态度，我的能力，我的事业

人格魅力

我们需要诚实正直的人，我们尊重言行坦荡的人，我们喜欢表里如一的人。

●小胜凭智，大胜靠德；

●懂得欣赏他人的优点，能够包容他人的缺点；

●通过正确的渠道和流程，准确表达自己的观点，表达批评意见的同时提出相应建议，绝不背后不负责任地议论事和人；

●勇于承认错误，敢于承担责任；

●要敢于同危害瑞丰的任何不良行为作斗争；

专业敬业

我们需要有一技之长的人，但强调勤奋是成功的第一要素

●专业是我们生存的方式，是生活的态度；

●精通本岗位必需的专业技能，知道如何运用；

- 具有专业创造力，做所在岗位的专家；
- 相信“天道酬勤”，世界没有奇迹，只有勤奋的力量；
- 善于在工作中学习，在学习中工作，抓住时间提升自我，在实践中完善自我；

创新求变

我们需要具有“向日葵”精神的人，能适应外部环境的变化

- 适应瑞丰的各项变化，不抱怨；
- 在工作中有前瞻意识，建立新方法、新思路；
- 要知道市场不变的法则永远是永远在变，我们要根据永远在变的市场不断创新工作方法；
- 对变化产生的困难和挫折，能自我调整，并正面影响和带动同事；
- 要敢于突破常规思维模式，并对创新带来的风险有足够的预见力；

意志坚韧

我们需要失败了 999 次，仍在尝试第 1000 次成功的那个人

- 我们要有强烈的事业使命感，把瑞丰事业放在第一位，以永不言败和永不放弃的精神去追求我们事业的成功；
- 处于巨大压力或碰到困难时，创新工作思路、工作手段，积极寻找解决办法；
- 坚持自己的目标和信念，做到不放弃、不退缩，咬紧牙关一步一个脚印朝着成功迈进；
- 只要你永不放弃，困难就会烟消云散，因为世上无难事，只怕有心人；
- 世界上没有什么是办不成的，关键要看你想不想办，有没有那种坚韧不拔的意志；

忠于事业

我们需要将瑞丰事业作为自己事业，全身心投入到工作中的人。

- 忠诚是敬业的基础，是奉献的前提；
- 不斤斤计较个人得失，一切以瑞丰的整体利益为重；
- 把职场中的每段时光都作为自己终身事业的一部分；
- 自觉在各种场合维护瑞丰银行的良好形象；
- 一个忠于事业，忠于工作的人，才能在平凡的工作中感受到快乐，才可能在工作中主动追求卓越；

1.5 瑞丰银行的核心价值观

以人为本 合作为基 创新为魂 求实为先
以人为本

我的瑞丰，我的家

- 设计人性化的组织管理制度，探索“亲情化”的工作方法；
- 尊重、理解、关心、信任、依靠、激励每一个员工，让每一个人对未来发展充满希望；
- 关心员工的权益、健康和生活的后顾之忧，增强凝聚力和向心力，把瑞丰打造成为一家和谐型金融机构；

- 丰富员工的业余生活，倡导快乐生活，激情工作；
- 构建员工畅所欲言的平台和渠道，鼓励员工表达自己的观点；

合作为基

精诚协作，共同推进瑞丰事业乘风破浪

- 瑞丰的事业是合作的事业，瑞丰的成功是合作的成功，瑞丰人第一要学习的就是合作；
- 积极分享业务知识和经验，主动给予同事必要的帮助，善于利用团队的力量解决问题和困难；
- 瑞丰人积极融入团队，善于和不同风格的同事工作，配合团队完成工作；
- 决策前积极发表建设性意见，充分参与团队讨论，决策后，无论个人是否有异议，必须从言行上完全予以支持；
- 积极推行无边界管理，鼓励不同岗位、不同专业、不同部门的员工在专业分工的基础上进行有效合作，实现瑞丰整体价值最优；

创新为魂

如果你能预见未来，你就拥有未来

- 创新是瑞丰所有竞争力的最终来源；
- 敢为人先，把握机会，立即行动；
- 顺应金融业的发展趋势、市场竞争态势以及面临的各种挑战，创新工作思路和工作方法，灵活应对各种变化和挑战；
- 善于调动干部员工的积极性和创造性，善于融合吸收各类优秀人才、先进文化和经营理念、管理技术，不断的进行变革和创新，努力提升自身的竞争力；
- 保持良好的开放性，营造宽容、和谐、奋发进取的环境，鼓励员工大胆地进行创新，并容忍失败；

求实为先

既要仰望星空，更要脚踏实地

- 远大的理想和强烈的社会责任感，融入每位瑞丰人的血液；
- “求真”与“务实”缺一不可，“求真”强调顺应时势、把握方向；“务实”强调注重实干、讲求实效；
- 求实是瑞丰的工作态度，要求瑞丰人敢于正视问题和解决问题，勇于承担责任；
- 脚踏实地，一步一个脚印，做的永远比说的多；
- 不浮夸、不骄傲、不自满是瑞丰人的优良品格，是瑞丰事业发展的保障；

如果你想了解更多瑞丰银行的概况，你可以访问瑞丰银行官方网站：<http://www.borf.cn/>

第二章 瑞丰银行面试资料

2.1 2017 年瑞丰春招笔试和面试经验

本文原发于应届生 BBS，发布时间：2017 年 4 月 26 日

地址：<http://bbs.yingjiesheng.com/thread-2100323-1-1.html>

楼主是 4 月 3 号上午参加的瑞丰一面，面试大约 100 个吧，楼上是第一组 7 号，嘻嘻，6 号是我高中 3 年同学加一年同桌，一组是 12 人，进去后有 6 个面试官，桌子上是题目和笔，一面是无领导，话题是关于银行信用卡，需要自己补充 2 点，再就是对题目的 4 个建议排序，说出理由，每个人都要说吧基本上，大家陈述完后意见都不一样，我就提了提观点，基本就没怎么发言，不是 leader，不是计时工，扮演比较混乱的角色，最后推荐了一位男生去总结，一面就结束了，大约 3 天后的 6 号收到 2 面还有笔试通知，地点是文理学院元培，笔试时间 1.5 小时，分 17 部分，前十部分都是行测，后 7 部分考金融相关知识，时间挺紧的，金融做的快，行测比较麻烦，蒙了好几题，下午 12 点 50 去参加 2 面，上去先签字，交手机，领号牌，楼主是 114 号，哈哈，我那同桌也在 113 号，猿粪啊，由于号牌靠后，轮到楼主面试的时候 5 点 20 了，你没看错，我等了 4 个多小时，进去前要先敲门 3 下，楼主貌似太着急了，敲了 3 下后没听到里面有反应，就直接进去了，发现他们还没收拾好，只好灰溜溜出来，里面一位面试官出来给我开门了，坐下后先一段一分钟自我介绍，楼主由于紧张，语速太快，不到一分钟就说完了，之后中间那位女士要我开始手工题，制作一张贵宾卡，大概是瑞丰和某商场合作，推出优惠活动，制作卡一张，桌子上有 A4 纸若干，各种颜色的纸张，剪刀，各种颜色的笔，只有 5 分钟，楼主没什么经验，用了各种笔在一张好像紫色纸上制作了，完了之后，面试官要你做出解释，就介绍一番，我当时紧张的，手都在发抖，介绍完了之后，还是那个面试官问我，你对柜员了解吗，楼主就说因为楼主之前在邮政银行实习过，虽然没去柜台，但几乎天天和一个柜台人员出去外拓业务，有一定了解，之后问我，收到别的银行 offer 没，楼主如实回答没有，说上月面试了浦发，3 周后出结果，还有就是农行和邮政银行，不过农行和邮政笔试也在今天，我为了瑞丰放弃了，之后又问如果浦发和瑞丰有收到 offer 选哪个，我之前准备了这个问题，说是首选瑞丰，还要说原因，之后楼主说瑞丰原先是绍兴县农村合作银行，家人都用瑞丰卡，说出了这话我被自己恶心到了，2 面就结束了，大约在 24 号吧收到了体检通知，就写到这吧，祝学弟，学妹们好运

2.2 管培—说说面试经历 2017

本文原发于应届生 BBS，发布时间：2016 年 12 月 17 日

地址：<http://bbs.yingjiesheng.com/thread-2086320-1-1.html>

在这边受益已久，所以要来回馈一下。

今天收到了管培生的终面过了的消息，现在想说说自己的体验。

瑞丰管培，据说学历一定要是研究生。

流程：分为三步——（要说有什么不一样的，就是从头到尾都没让我进行自我介绍哇。）

1、一面：无领导加对抗；话题涉及到金融，互联网金融什么的相关知识还是需要了解的。对了，给的资料上不能写东西，我一个激动，像往常看书那样画上去。所以一不小心画了，也不要紧张。我没有做总结的人，但是

提出了自己的观点。在无领导的时候比较注重合作，对抗的时候不小心嗨了。还是嗨应该有嗨的好处。辩论的时候不能意见不统一是肯定的，所以争取找新的切入点，这是个加分项——对抗到最后，我提出了包容的观点，两个小组在时间不多的情况下基本形成了合作。到笔试发现我们组 6 个人至少 5 个都进了笔试。

2、笔试：行测为主；笔试不难，多做做题就可以了。我的专业跟银行也没半毛钱的关系，也没准备，也参加过中国银行的笔试（进了面试，就是岗位被调剂了）。总体感觉现在笔试过得去就可以了。

3、二面（终面）：单面。推销+经历。1）推销：健身卡。平常别人向我推荐这卡，我都没认真听过，加个“谢谢，我不需要”就走了，哎。在学校呆久了，感觉这方面不在行。但是我是个比较淡定的人。我要买卡的人一直表现很不耐烦，但素我就是表现很有耐心，一点一点说。这个，应该是有加分的吧。最后，他勉强答应去体验一番。2）经历：类似宝洁八大问之类的，你最困难的经历是什么，描述一下。你担任过什么学生工作（额，好像银行还挺看重这个的），言之有物就行。还有就是为什么来瑞丰哇，能吃苦吗？我的回答就是自己是绍兴人，瑞丰待遇不错的之类的。对了，还问了你为什么知道瑞丰待遇不错的。那时回答的不好，应该说宣讲会啥啥的，因为没去宣讲会，所以就实话实说了。

求职到现在，可以总结一下：

1）要做什么得自己清楚。不清楚的话，就广撒网吧。但真的是很累很累的事情，尤其是我要待在上海写论文，来回杭州、绍兴、，感觉被榨干了。移动终面不去也是因为太累，头晕，前一天刚去杭州面其他的，所以就放弃了。——额，还是得清楚自己究竟想干什么。

2）自信。笔试看你高中的知识还知道多少，额，考的都是逻辑题。而面试就是自信加逻辑的问题。推销自己，自信地推销自己。

3）今天刚看到一篇文章说，每个职业的人都在想辞职，银行业的人也一样。行业好不好，在于合适不合适，但怎样才能知道合适不？我也不知道~

求职肯定是不容易的，工资高的，第一年就每月近 20K，其他每月 5K。整个人就是自己平衡中过，还是论文什么得操心。

但是，无论是 2017 届的，还是以后的应届生们，这对每个人都是个坎，过度不开心是不值得的。工作很重要，但人生更重要~

自我激励！Fighting~~

2.3 20161205 瑞丰柜员终面

本文原发于应届生 BBS，发布时间：2016 年 12 月 5 日

地址：<http://bbs.yingjiesheng.com/thread-2083044-1-1.html>

12 月 5 日瑞丰柜员终面

瑞丰从 3 号笔试完下午就组织了面试，从三号到 5 号都是终面，听说今年进终面的柜员有 119 人，不知道最后会招几人，问了瑞丰的 hr，确没有给我们具体的回答。上午是柜员和管培生，但是是分开面的，管培生一个人相对面的比较久。早上仍是 7 点 45 签到，我 50 分到差不多其他人都签到了。领号后要立马收手机。发号码拍的顺序是按名单顺序来。但在发我那一部分的顺序时，我想他应该是按顺序来的吧，我去上厕所了，还是大号，回来的时候他没有给我留号，而是活生生的把我空出来，把本来留给我的号码给我后面一个，等我回来的时候，轮到我的号码被硬生生的退后了 20 号，上午总共面柜员的人也才 31 个，我变成了倒数第三个，12 点 15 分才面完。上了个关键时刻的厕所导致硬生生多等了两个多小时。我看了一下表柜员大概每个人面 10 分钟左右，有些能面 15 分钟以上，少的面 7，8 分钟。今年柜员终面是一分钟自我介绍和 4 分钟手工操作题。在做手工操作的时候，面试官还会一遍问你问题。我的操作题是 有材料彩色笔若干，彩色卡纸若干，A4 纸若干，剪刀一把，剪一份剪

纸作品送给父母，剪好后再描述一下作品的涵义构思。因为比较后面面，所以稍微从前面的人里得知了这个形式，剪纸就在等的时候稍微构思了一下，而且楼主小时候剪纸还不错。楼主选了一张 A4 纸折成要剪纸的初始状态，然后轮廓剪成爱心形（表示感恩之心），内部随便剪几刀，散开来就是个窗花（贴在窗上有圣诞节和冬日的气氛，很应景）在中间用红色彩笔画了一盒爱心（父母永远在我心中），面试官在我剪纸期间，问我报了哪些银行，产品经理主要做什么，需要哪些素养（楼主暑期在宁波银行杭州分行实习产品经理）还有其他跟简历相关的一些问题。我同学前一天的操作题是数钱，再数钱的时候还问了你最新一条微信发的是什么的，还有同学的操作题是把碎掉的钱拼起来，边回答面试官问题。瑞丰的操作题，有创意，我服。可能是上午最后几个了，面试官也急着去吃饭，感觉后面面的还是挺快的。

瑞丰的终面后勤和信息整理，也是外包给智联的，智联有个瘦瘦的男生工作人员，算上今天，我都碰到他三次了，一次在杭州银行终面，一次是中行下次的邮储和农行万一还能碰到，那真是老熟人了。

2.4 11 月 18 日瑞丰初面

本文原发于应届生 BBS，发布时间：2016 年 11 月 18 日

地址：<http://bbs.yingjiesheng.com/thread-2073079-1-1.html>

11 月 18 日瑞丰初面

瑞丰初面有三天 17--19 号，在柯桥的瑞丰商学院，超级豪华，四，五星级的标准，智联开始发来让我 19 号去，如果希望时间调整，就发期待时间过去。因为 19 号有华夏的笔试，我就回复期待 18 号，但智联竟然给我安排在 17 号，然而我姐 17 号婚礼，实在走不开但智联发过来的飞信没有留联系方式。还好 16 号傍晚瑞丰的工作人员打电话过来问我第二天可不可以去，我就跟他说了能不能调到 18 号。后来就把我调到了 18 号。

7:45 签到，8 点开始。顺序是已经排好了的桂圆，通用岗和上海金融市场部是分开编号分开面，但前一天我同学面的时候 tam 是和管培生一起面的。我最后一组，面完将近 12 点了，还好瑞丰提供了午饭。

九点多的时候被喊到进行了编号，编号的时候就要把手机交上去。我面的是柜员，12 个人一组，无领导小组，因为我们是最后一组了，所以只有九个人一组。

分成两组，读材料五分钟，每个人 1 分钟自我陈述，不限顺序，我们组没人想第一个，开头就沉默了 30 秒，我只能第一个讲来缓解一下气氛。20 分钟的讨论，然后是 3 分钟的总结。面试官再提一些问题。这个形式就是普通的无领导小组，我不知道他为什么要分成两组。

题目是银行未来的发展前景：1 是个人零售中心；2 特许经营；3 自由营业网点；4 是科技和互联网下的银行

1-4 排序，并提两个未来银行发展的创意点

题目还是有点专业化的，其实我并没有太读懂题目，前一天我同学面到的是大学生网贷的问题。

其实我是不想当 leader 的，但我们组都比较文静，就只能不断的说，人家觉得你说的很多，就让我去做总结，没人记时间我有稍微兼顾了 time keeper。

我们组面试官问了三个人，一个问了你觉得我们组谁是最大的贡献者，他贡献了什么，那个人指了我，一个问了你的职业规划，还有一个问了你在这场讨论中充当了什么角色。

瑞丰豪是很豪的，上海赶来的都提供了豪华住宿和早晚餐，而且瑞丰待遇在绍兴是最好的，发分享，求 offer。

2.5 瑞丰银行 2016 管培面经

本文原发于应届生 BBS，发布时间：2015 年 12 月 23 日

地址: <http://bbs.yingjiesheng.com/thread-2024542-1-1.html>

今天正式接到瑞丰的体检通知了，不过人在外地，最后决定还是不去参加体检了，一路走来，感慨良多，所以还是想在论坛上留下点自己的足迹以报答前人的无私分享恩情。首先介绍下本人的情况，我是绍兴本地人，硕士毕业于国内某 C9，所学专业是经济学，本科毕业于另一所 985 大学。这次报的岗位是瑞丰总行管培生，记得当时网申的时候看到他们的要求还是比较意外的，绍兴这种在三线城市里都没什么存在感的一家农商行，校园招聘竟然要求 211 硕士及以上，那个时候第一反应就是职位要求还蛮高，估计银行也会给出相应的待遇吧，所以就报了。之后瑞丰走的就是普通的银行校园招聘的流程，首先是初面，12 个人一轮分成两组，是以辩论赛的形式分成两组进行无领导小组讨论，我记得我当时的题目是某一家城商行的信贷部有 A、B 两种方案，每个小组分别基于一种方案进行对抗式讨论，在个人陈述和小组讨论后，两组最终需要统一得到一个一致的观点，之后派出一个代表总结陈词；初面完之后就是等，大概要等两周才开始笔试和终面，瑞丰把笔试跟终面放在了一起，所以也不用来回折腾了，并且还提供住宿，不得不说瑞丰商学院的条件还是非常好的，哈哈；而到了终面环节，我们小组 12 人经过初面后大概还剩下 4 个人吧，上午先到文理学院参加笔试，有大巴车接送，笔试内容就是行测加银行业的基础知识，比较简单，做完时间还是很充裕的，跟四大行和国开行什么的笔试相比就显得比较 low 了，下午和晚上就开始面试，是单面的形式，大概是 1 对 8 吧，面试内容分成了三块，第一块当然是自我介绍，第二块是抽题演讲，原谅楼主在 3 分钟的演讲时间里我硬生生地只讲了半分钟，实在一点准备都没有，不过要淡定；第三块就针对你的个人情况进行提问，问了我两个问题，第一个就是学生干部的经历，让我描述一下过去的组织活动，第二个就是当前银行业的挑战，有关互联网金融一块的，楼主由于科班出身，讲了不少，然后.....就没有然后了.....面试结束！之后需要再等 2 周左右的时间会有短信通知你参加体检，整个过程大概就是这个样子了，希望能给后来人一点帮助吧~

2.6 2016 瑞丰营培面经

本文原发于应届生 BBS，发布时间：2015 年 12 月 8 日

地址: <http://bbs.yingjiesheng.com/thread-2018828-1-1.html>

瑞丰的面经实在是太少了，作为过来人还是要造福一下下届学弟学妹的 .

lz 报的是营培，之前一直觉得瑞丰太 low，但是自从听了他们的宣讲会，才发现简直是土豪瑞啊 ，而且在

绍兴遍地都是土豪瑞，所以本地孩纸会蛮想加入的。然后的然后就网申了 ，虽然说网申不刷人，但是我的

童鞋还是妥妥的被刷了，外省的盆友  表示很受伤，人家杭州联合银行都不刷外省孩纸呢 .

初面是 19 号，形式是无领导，虽然说之前已经在网上看过面经了，但还是震惊啦 ，居然像是辩论赛，13

个人坐成 v 字形，坐在最外边的孩纸简直看不清面试官的脸啊，还好那孩子说话挺大声的，人也蛮高的。面试内容分为两份材料，关于地方银行要推出贷款方案，对方拿到的是购房购车贷款方案，我们小组是关于电子消费、旅游、教育贷款，两个小组成员先就材料发表一分钟自我意见，不能说个人信息，这一点 lz 还是觉得瑞丰挺公正的。然后是小组内讨论，商量如何劝服对方接受自己的方案，感觉讨论的过程还是挺和谐的，而且也很好

的掌握了时间。接下来是组与组之间的辩论，因为 lz 木有辩论赛的经验啊，全程辩论随性发挥，而且对

方整组还是蛮强的，整个辩论下来，我感觉我们两组并没有达成统一方案啊 然后回去的路上问同学，同学表示最后要出统一的，整个人就不好，事实证明并无关联。

然后接下来就是等消息，等啊等，等的都快忘记这件事的时候，瑞丰出通知了，果然又是神奇的 7 点，不过没过的也会有拒信，这样也好免得胡思乱想。二面和笔试放在一起，先是早上 9 点去文理学院笔试，相比四大行动辄几百道的行测加英语，瑞丰的笔试算是少的，有语言、数学、逻辑题，题量非常少，其中有一道是关于 wto 金融

业的过渡期结束时间，lz 觉得显示自己专业身份的时刻到了，不过 lz 还是妥妥的不会做数学题，这是硬

伤啊，建议学弟学妹及早练习，这玩意真没办法速成啊，最后一部分是专业知识，跟银从有点类似，时间

上很充裕的。考完试土豪瑞就包车送我们去瑞丰商学院了，还包吃，虽然还是跟学校食堂的伙食差不多。吃完饭差不多就管培和营培的面试了，二面还是不能说姓名，建议小伙伴们要有准备，因为我的童鞋表示不说自

己的名字，自我介绍就背不出来了自我介绍一分钟，会有计时，lz 废话太多，还没讲到实习就时间到了，然后就根据个人情况提问，面试官感觉是外包给外面智联招聘的，全程很和蔼，还好听了 lz 辣么多废话问了下 lz 的实习，正好 lz 刚才没讲完，就劈了啪啦讲了一通，由于 lz 实习的单位干的是营销工作，所以面试官索性让 lz 现场模拟销售，听说也有的小伙伴没有模拟销售，反正以前实习的时候也遇到过很多不鸟 lz 的顾客，所以 lz 就上了，找了面试官旁边的一位大叔进行营销，大叔刚开始还是很好的，问了 lz 的产品是怎么样的，后来就推脱自己家已经有了瑞丰 pos 机不需要啦，lz 就讲了一些自己产品的优势，然后当 lz 讲瑞丰的 pos 机不能刷信用卡时，大叔瞬间就不好，看来大叔应该是银行内部的人，还是了解自己家产品的致命缺陷的，就开始假装有其他客人上门，不理 lz 了，其实以前营销的时候也遇到过这种老板，不过老板如果有生意上门最好不要死缠烂打，等他生意做好，心情好再谈，所以 lz 就开始问大叔要名片，大叔不肯反要 lz 联系方式，这时候最好要到客人的联系方式，因为他

们并不会主动找你的。就这样模拟销售结束，感觉 lz 还是选错了销售对象，大叔有很强的抵制心理啊。

接下来是抽词演讲，一分钟看题两分钟演讲，这个 lz 不是强项，两分钟不到就说完了。最后面试官问 lz 的 offer 如何，感觉今年瑞丰问了好多人这个问题，不知道是不是因为今年的招聘有点迟，所以瑞丰有点着急，lz

就说还在等面试结果通知，然后面试官还是不依不饶，问 lz 如果绍兴地区的其他银行 offer 和瑞丰 offer 选择谁，

这个时候肯定妥妥的选择  土豪瑞啊，就噤里啪啦讲了一通理由，但感觉他们听厌了的样子，不知道问这个

的用意何在啊 。面试完之后出去要填份登记表，lz 心情一直不能平复，不知道大伙是不是都是这种心情，总觉得面试的时候要说的话没说好，所以填资料的时候心不在焉，倒是一旁的 HR 姐姐瞥了 lz 写的，说了句小学妹啊，还是给 lz 莫大的信心，不管怎样全程的流程走完了，希望在年前收到好消息。

一路求职过来有好多小伙伴不是在这个面试地点碰到，就是在那个面试地点碰到，碰到一起的时候就会各种吐槽

与担忧，实在是太煎熬了，所以希望大家都能收到自己满意的 offer ，这是一个神奇的地方，请赐予我们

力量 

2.7 2015-11-22 瑞丰银行柜员面经

本文原发于应届生 BBS，发布时间：2015 年 11 月 26 日

地址：<http://bbs.yingjiesheng.com/thread-2013132-1-1.html>

2015-11-22 瑞丰银行柜员面经

想进银行，但是看了各大银行的校招，本人学的专业他们不招！真的是想死的心都有，当年选的专业真的是脑袋里进的水。突然想起了一个同学，当时我觉得她特别不会来事，但是现在却发现她是个聪明人，学了个会计的双学位，正好是符合各大银行的专业要求，哎，不听老师言，你看现在有点吃亏喽。

恩，有点扯远了，话说回来，开始讲讲瑞丰吧。当时是在在大街网看到的瑞丰银行的网上招聘启事，看了那么多银行的校招，看到我的专业瑞丰居然在招，我真是有一种中大奖的感觉，赶紧申请了符合条件的定向柜员，当然我也是报着试试看的心里去投的网申，总觉得和人家经济类的相比，一个门外汉（语言类专业）不是特别占优势。也当是报着，等待着，万一有机会去呢。

11 月 15 日定向柜员网申截止。18 号晚上的时候智联就发了消息来，让我参加 22 或 23 号的一面。当时以为他们搞错了，因为我记得是在大街上弄的网申。后来看面经才发现，瑞丰好像是和智联合作的，19 号 11 点左右智联的人力还打电话给我确定时间，突然觉得真的是要去银行面试了，但是什么面试资料都没有准备，不过当时又忐忑又兴奋，因为 20 号全部考试都考完，而且双十一的时候刚好买了套装，就可以回绍兴参加面试，这算是特别大的巧合吧。

21 号走的时候还在问同学柯桥是不是有住的地方，好让我落脚，休息、换衣服什么的，但是好多同学都是上完班后回家的，有的又是住实习的学校，都不是特别的方便，只有住宾馆了。那个宾馆还算是不偏，让我在 22 号早上到绍兴总算有个休息的地方。21 号晚上在火车上的时候看面经，才知道一面都是群面，然后再大量的看群面的面试技巧，作为一个将处女面献给了我心爱的瑞丰，我也是很是醉了，学习了很多技巧后，还是需要实战，但是第二天就要赶鸭子上架，就当报着学习的心态去吧。

22 号下午的一面，打了个 uber 到瑞丰商学院，上 5 楼等待，然后就是报到核对信息、上交手机、凭身份证领号码牌、面试完以后测身高体重什么的。最坑爹的就是我居然是下午的第一组啊，第一组，还没平复心情什么的，

就让我上去了。我们那组是 3 男 7 女吧，具体男女比例记得不是很清楚了，但是是 10 个人，6 个面试官，整个局面是呈三角形的。我们面试者按照辩论赛的八字形两边各坐 5 人，6 个面试官就在三角形的底部，每个面试官桌子上都有一台电脑，应该是记录每个人的表现吧。我们的桌子上有一张无领导小组的面试试题，还有一张白纸和一支笔。和以往一样，在试题上不要写字，5 分钟读题，1 分钟个人陈述，20 分钟小组讨论，3 分钟代表发言。最高潮的部分来了。

讨论的题目是我当时在其他的面经上看到的类似的题目啊，但是那天我没有查，又是一阵心塞。但是马上又想到小组讨论的不在于结果，而是过程，如果陈述表达、表现个人的语言组织能力和团队协作能力。群面的题目是：现在的银行需要建设零售银行，下面有 1-7 条措施，选择 4 条最有效的措施，帮助建设零售银行。个人觉得题目不是很难，但是思考的时间有限，导致大家的语言组织都不是特别的好，至少对于我个人来说。

1 分钟陈述的时候，听了很多人的回答，但是我都没怎么听进去。导致群面开始的时候大家都一阵沉默，估计也是都没有反应过来。但是我们的领导者提出了思路，接下来针对小部分意见不同措施讨论即可。当时我提出要分配大家的工作，因为只有分工明确，后面的工作才好开展，但是 leader 不同意我的观点，他认为可以到后面才分配。本来说好的 5 分钟讨论，导致到 10 分钟都没有讨论完结果，最后大家都不记得时间了，问面试官，面试官来一句讨论时间是由小组自己把握提醒的，说明面试官不管这事。幸好我记了时间，不然大家都得干瞪眼。但是在大家讨论中，因为反应不够快，很多观点我都没怎么记，也忘记了大家都说了什么。只记得有个女生有建行的实习经验，然后 blablabla 说了一大堆。

到小组选代表陈述的时候，当时 leader 还是表现出了团队精神，因为很多组员都没有说话，就让他们有表现的机会，但是说完这句话以后那几个群殴时一句话都没说的人居然又没有争取机会，又是一阵沉默...要哭了有没有。最后 leader 不知道怎么回事就居然让我去做陈述了，我居然还答应了，我也是醉了。姐姐我面完以后真是想哭啊，我的语言组织能力真是....我也忘记了我最后是怎么陈述的，反正有点乱。

群面完了以后，面试官提问，问了几个在群面里没有发言的同学，问他们为啥不参与讨论，有个说不怎么熟悉这个形式，有的说不知道怎么陈述，然后面试官有让他们几个人总结了一下我们讨论出来的结果，我感觉有个女生总结的比我要好，我又想哭一次，哎。最后面试官居然来了一句，说 xx 号你提醒了时间？我说是的，，，那个眼神啊...总感觉意味深长.....

针对这次群面，我总结了一下，说实话

1、我们的 leader 在群面的时候发挥了很大的作用，例如整个群面的方向引导、而且观点鲜明、语言表达也不错。但是他的领导没有领导的特别好，例如我们的时间提醒，在面完后我们私下交流，那个曾在建行实习的女生说幸好我提醒了时间，不然大家都不知道怎么办了。以后群面一定要看时间和记时间。

2、因为我们这组讨论太沉默了，导致 leader 就有点赶鸭子上架，直接拉我去做陈述者，没有在大家讨论时发现大家的长处，其实有两位女生表达能力还是不错的。

3、对于我个人来说，我做了记录时间的，但是还是做了总结者，总觉得有点不懂得团队协作，而且有点暴露我个人的语言组织能力不强。但是我是个特别合群的小伙伴呀啊。

这是我的处女面，第一次群面，也算是一个经验了吧，不过还是有点忐忑哎...总觉得最后是个败笔，还是希望能够给自己带来好运吧。加油，加油。通知快点来。

2.8 瑞丰银行 11.20 一面 金融市场部

本文原发于应届生 BBS，发布时间：2015 年 11 月 21 日

地址：<http://bbs.yingjiesheng.com/thread-2010386-1-1.html>

昨天在柯桥的瑞丰商学院参加了瑞丰银行的一面，无领导小组讨论的形式，一组大概 13 个人吧。

分 A, B 两组, 3 分钟阅读材料, 然后每人 1 分钟陈述, 接着是分组讨论 10 分钟, 并各选出一名代表发言

然后两组一起进行讨论, 10min, 有分歧的需要通过辩论的方式说服对方组, 最终统一意见, 并选择最终的代表总结, 3min

另外说一下, 瑞丰面试的座位安排好奇特, 呈三角形, 大概 6,7 位面试官在一条边上, A, B 组分别在另外两条边上, 而 A,B 两组的两条边相交处还有一个独立的位置, 而 lz 偏偏就在那个位置, 开始以为自己会是个特殊的身份, 好在最后发现我是 A 组的。。。。

我们的问题大概是关于城市交通拥堵现象的, 材料中给出三个措施, 1 减少私家车拥有量, 应该就是所谓的限购; 2 是限制私家车出行, 即所谓的限行; 3 是减少公务用车的使用量。让我们根据材料提出改善措施。

神奇的是, lz 第一次在无领导中担任了总结的角色, 亚历山大, 而且不是特别有信心表现的如何, 希望给我攒点 RP, 冲进笔试。

希望大家在年前都能收到满意的 offer。

2.9 2015 营培面经来一发

本文原发于应届生 BBS, 发布时间: 2014 年 11 月 30 日

地址: <http://bbs.yingjiesheng.com/thread-1923766-1-1.html>

等瑞丰的结果等的好心焦, 所以写个面经就当攒人品啦~ 首先介绍下楼主的情况哈, 楼主是女生, 浙江省内财经类的大学 (各位自行脑补吧), 苦逼的本科生一枚, 而且专业不是金融类的, 比较偏。

因为楼主是绍兴人, 瑞丰的娘家人, 所以对瑞丰还是很有好感的, 一直在关注瑞丰招聘, 所以瑞丰 2015 校招启动第一天, 楼主就网申了那么拼, 瑞丰就收了我吧。。。楼主也不记得网申过了多久, 反正是很久很久, 就收到了瑞丰的初面短信, 话说收到短信的时候, 正好在瑞丰总行楼下, 算不算缘分啊~

初面好像是 20 号, 无领导形式, 好像前几年也是如此, 10 来个人一组, 7,8 个面试官, 楼主之前并没有无领导的经验, 但是也大概知道无领导的要领, 所以分好组之后, 就跟小组组员稍微商量了一下, 希望一会的气氛和谐一些, 尽量团结一点, 让整组的小伙伴都能进。楼主抽到的题目好像是十来个行业, 按照行业前景好坏排顺序, 也就是标准的排序题, 顺便说一下初面是没有自我介绍的, 进去直接开始无领导。我们小组是男女比较均匀, 男生略多些, 之后的讨论期间, 基本上大家发言都比较积极, 但还是处于比较有序的状态, 整个气氛比较和谐。楼主扮演的角色比较混乱, 有帮助提醒时间, 也有在关键时刻确定讨论的方向和进程, 总的来说自我感觉还是表现不错的, 最后当晚 6 点左右, 楼主收到了笔试和二面的通知。柜员的二面是安排在 27,28 号, 而管培和营培等都是笔试当天和后一天直接二面的。

笔试在绍兴文理学院, 机考, 时间很宽裕, 题目主要是行测和行业知识, 再加性格测试。跟楼主参加的四大行的笔试相比, 瑞丰的笔试比较水, 感觉没有很严肃很紧张的气氛。这里顺便说一下初面刷的人感觉还是比较多的, 但是楼主发现楼主初面的那个小组, 基本上都进了笔试哦, 除了个别确实很内向不发言的, 所以说明咱们小组配合还是不错的。

笔试第二天下午，老地方二面。二面是单面，每个人 10 分钟左右，有两间会议室同时进行。面试官也是 7,8 个人左右，主面也就是提问的考官主要是最中间的那位。哈哈，比较有趣的是，两边面试的气氛截然不同，一个女主考官比较犀利严肃，气场很强，另一个是年轻的男考官，长得挺帅的，很客气，好说话，气氛就比较轻松啦。楼主很有幸分到了那个帅哥考官那里，上来首先是自我介绍，一分钟，楼主就说了一下自己是哪里人，什么学校，什么专业，因为楼主是跨专业就业，所以也讲了一下自己为进银行做的准备工作（楼主有考银从和银行实习经历）。这里也有点小建议，楼主发现有些同学自我介绍完以后，考官会不知道问什么，可能是因为你的自我介绍里没什么特别吸引人的事情，这样考官听过就忘记了，也不知道问什么，随便问就可能问到你没准备，或者不想回答的问题，这样就不好啦。所以大家准备自我介绍的时候，最好要有亮点，因为面试官一般都是根据你的自我介绍问问题的，要有意识的引导面试官。因为在自我介绍提到了银行实习的经历，所以面试官就问了我一些实习的情况，以及为什么要进银行业和为什么选瑞丰。楼主就着重讲了一些我认为瑞丰的优势之处（其实就是俗称的拍马屁啦）还有一个不得不说的是有个推销的环节，好像成了瑞丰的招牌啦，人人都知道。推销环节推销什么的都有，有推销苹果（吃的苹果。。。不是爱疯。。。面试官桌子上就放在一个红艳艳的大苹果），还有可乐，矿泉水，手表，饰品，信用卡。。。因为楼主原先实习的时候是推销 POS 机的，所以面试官将计就计叫我推销 pos 机，楼主心中大喜，这是我的老本行哈哈。楼主就按照平时推销说的话，跟面试官互动，面试官稍微有提出一些问题造成一些障碍，但是跟真正市场上的客户来说，这些刁难真的算不了什么。。楼主就说了一分钟左右，面试官就说好的，成交 当时我都感觉是不是太轻松了。。。我还为这个环节担心了很久。推销完之后，面试官问了我最后一个问题，怎么理解瑞丰银行的愿景是打造“区域零售首选银行”，我就根据我自己的理解，说了瑞丰的前身、优势以及结合柯桥的这个背景，也不知道说的对不对。。。。

好了，所有问题都答完了，那位帅哥考官微笑着对我说，今天和我聊得比较愉快，叫我保持手机畅通，之后有消息会联系我。。。之后我一直记得这句话，因为我一直拿这句话安慰自己，这应该是个好兆头吧，已经等了好多天了，也不知道结果如何，希望瑞丰能给我好消息吧 最后谈点感受，求职已经两三个月了，整个过程非常心酸，有很惊喜的时候，也有非常失望的时候，希望每个学子的努力都不被辜负吧。如果有好消息，也会回来跟大家分享！

2.10 2015 年 1-2 面

本文原发于应届生 BBS，发布时间：2014 年 12 月 2 日

地址：<http://bbs.yingjiesheng.com/thread-1924994-1-1.html>

楼主第一次发帖子，求个好运气，在贴吧混了这么久，每次都是看别人发帖，楼主也写一下自己面试瑞丰的经验。首先瑞丰果断土豪瑞，楼主只有在招行大厦碰到同级别的，其他银行貌似都差点。一面无领导，下午 6 点排到晚上 9 点面试，题目是排序题，银行从业人员的素质排序，包括：诚实守信、遵纪守法、保密、学习能力、客户资源的、客户服务意识，11 个调 7 个排序。楼主当时直接跳出来说自己有银行实习经验，直接把保密排在第一位了，其实准确应该是合规性，但是貌似只有保密意识和他相关，只好强行把她排第一，其他人员貌似都不同意，这里要说一句，银行是特殊风险行业，规则是第一位的，当时楼主力排众议，吧保密排在第一，最后也证实了，楼主没做 leader，也没做 TIME，进了 2 面，我觉得无领导一定要有自己的观点，有实习经验最好不过，因为你一讲你有实习经验，就具有一定的权威性，这样能确保你能发挥出来。

后面是笔试+二面。笔试大家都懂的，二面楼主正好在第二组，后 20 位，比较靠前，我看面经有位同学讲了，1 分钟自我介绍要讲一些吸引人的东西，这样面试官才好提问，楼主就讲了自己的实习经历，包括银行和会计事务所，自我介绍结束顺便说了一句建行的训言吧——我的疏忽会给客户带来很大麻烦，更可能会给公司带来很大损失。面试官就针对损失跟我交流，正好实习中碰到这方面的问题，正好把自己的专业素质等方面表现出来，后续

又提问了会计事务所的实习，也包括损失 的内容。重点就是问我是家那里的，为什么报这边，楼主家是安徽的，学校也是安徽的，跟绍兴没有半毛钱的关系!最后一个问题是——给我 3 个理由为什么让瑞丰选择你! 其实楼主没有准备这个问题，本来是想打酱油的，因为那天楼主打算参加南京银行的笔试! 导致这个问题没有答好。

最后一个事情是在我走之前说了一句说可以报销来回车旅费，果断土豪瑞啊。最后祝福大家妒能找到好工作。希望瑞丰能够给个 offer，

2.11 2014 春季补招综合经验

本文原发于应届生 BBS，发布时间：2014 年 4 月 26 日

地址：<http://bbs.yingjiesheng.com/thread-1858008-1-1.html>

4 月 26 日下午 1 点参加了瑞丰的柜员二面，本来应该写毕业论文，但心不太静得下来，就写篇招聘的综合经验给未来想进入瑞丰的应届生。

楼主是 3 月份投的简历，4 月中旬才开始面试流程，拖得有点久，考银行绝对是持久战啊。我也不是是一门心思相进银行，所以笔试准备的未必充分。先说说初面，无领导小组讨论，bbs 上很多前辈都说过了，一个小组 12 个，大概 1 个小时不到点，楼主报的柜员，去的时候就被惊呆了，黑压压的好多人，听说两天的面试大概有 400 多个的样子，关键是楼主之前听说这次春季补招只招 30 多，这个比例的确是很大。总之也是上交手机，取号排队等待。楼主狗屎运，第一组，我们小组 4 个男的，8 个女的吧，进去之后居然要介绍家庭背景，好像半分钟，楼主数了一下，我们那组有 8~9 个不是爸爸是银行的就是妈妈是银行的，你懂得，简直颤抖。。。。讨论的内容是关于选择贷款的项目，有 5 各项目，选出你认为最合适的两个，之后每个人一分钟时间阐释，时间到了就掐掉，楼主就没讲完被打断了。楼主是从贷款的社会收益和经济收益两方面来考虑，总之答得比较乱。后来的讨论 25 分钟，怎么说呢，我们那组算是比较极端的两面，不说话的一直不说话，说话的一直说话，楼主那组感觉更像是四人讨论，有点瞎。楼主是属于比较强势的人，讨论的过程中跟一个女生争的非常激烈，总之感觉很不好。出门的时候觉得自己肯定完了，给面试官留下一个非常不好的印象。

大概一面过了三天的样子，晚上收到了短信，貌似瑞芬很喜欢晚上通知，楼主接到的短信全是晚上的。通知楼主去笔试，文理学院，好吧，我居然还能过，当时比较窃喜，后来去了笔试的地方，丫的，感觉又是黑压压的一片，之前有前辈说一面刷人比较多，简直伤我的心，没怎么刷，笔试有 250 个左右，当时简直就是天灵盖一片黑，笔试两个小时吧，其实只有 1 个小时 40 分钟，另外的 20 分钟是性格测试的。题目对于楼主而言不是偏难，而是时间不够，楼主做题喜欢慢吞吞。100 分钟 100 题吧，难度还是有的，数量关系什么的比较简单，难的是一些逻辑文字题什么的，感觉有些题是公考原题。专业题考的好像有货币银行学，微观宏观的知识，楼主不是金融专业的，也没复习，全造的。最后大概有 10 道题没来得及做，就开始乱来了。总体感觉笔试对于我偏难。考完以后走在走廊上有人说笔试简单，当时楼主简直心塞。。。尼玛

接到二面通知，我的第一反应不是我居然他妈还能过，是到底他妈有没有在刷人啊。。。后来在群里跟其他人讨论了一下，大概刷了，但相对录取比例不多。也就是今天下午一点，地点依旧是瑞丰商学院，楼主观察了一下，两天总公共有 150 个左右的样子，好吧。。。。但他他妈只招 30 来个啊，当时还有女生说是不是 50 个里面取 30 个。。。。怎! 么! 可! 能! 不知道为何，楼主面试又是轮到第二个，，，，，简直就是狗屎运。。。我还没有酝酿好，就去了。这次流程跟出面一样，取号等待，但多了一个信息的补录表，就是家庭住址啊什么的需要重新写一下，检查下自己的信息有没有问题。。。这个时候楼主发现了一个致命的问题，在接下来的面试中也深深的体现了。。。貌似有我名字的那张表上只有楼主一人是 211 大学毕业的。。。楼主不是觉得自己学校好，简直就希望自己是普通本科的。。。。被 bs 了。。。二面是八对一的样子，中间一个女的是智联招聘的吧，基本都是他在问问题。。。其余的有一个男的在我快走的时候问了一个。好像 6~7 个男的，女面试官少。先是一分钟的自我介绍，楼主介绍了无数遍了，就随便讲讲了。。。但事实证明这很重要，，，尤其是涉及到一些实习经历，时间经历，校内工作方面等等面试官会刨下去。之前一直听说会有销售题，事实证明今年没有，大概每年

都不一样吧。。。介绍完后，面试官就开始刨楼主的学校了，只是一个普通的 211 啊，楼主也不想啊。。。大概是因为什么楼主选择柜员，没有选管培营培。。。楼主大概抽风了，居然回答因为听说瑞丰管培喜欢招研究生和海龟，营培楼主不喜欢做。。。回答完就想抽自己嘴巴了，根本听不下来。。。之后又问你有没有收到其他 offer，会在银行柜员面试官面前提自己收到另外一家银行的管培的通知了。。。我是不是该抽自己嘴巴到明年。。。可是楼主内心还是很喜欢土豪瑞的啊，为何他不体谅。。。楼主问到了 2~3 个情景模拟题，这个倒是比较特别，不知道其他人有没有被问道，一个是关于 VIP 客户的接待问题，一个是逃票问题，囧。。。这个问题是基于我的校内工作中提出来的吧，我说大学期间我组织过班级活动，然后他就问要是你们班人想逃票，你怎么处理。。。楼主回答的都不太好，问题有点奇葩了，我说作为一个诚实守信的大学生应该坚决制止这种行为。。。之后又开始语无伦次了。。。中间穿插了一些问题比如你是什么人，关于楼主的学历是真的涉及到很多，内心简直流泪。。。为何不问问什么如何处理压力，你受挫的事情之类的，楼主对这些准备了一箩筐可以跟你探讨啊。。。总的来说跟其他人对比了下，楼主的问题有点刁难了，算是我这么久以来面试感觉最差的一次。所以说事前准备什么的没什么用。。。还是看临场发挥的。

以现在的形式来看，楼主目测会悲壮的炮灰，估计是等不到体检通知了，能不能不给我发拒信，又要在受伤一次。。。人间无真情啊。。。。。

促使我写这面经的主要原因是今天感触颇深。楼主面试早，就早下楼了，下楼被若干家长围住了，一个大妈一直问我问了些什么，流程怎么样，有多少人。。。可怜天下父母心，我就留下来跟他们聊了会天，走的时候他们还祝我好运，希望把我的运气也带给他们。之前我一直不满父母让我考银行，但突然觉得其实是，他们站在我们的角度替我们考虑了方方面面，而我们站在自己的角度替自己考虑方方面面。不管怎么说瑞丰的三个环节都结束了，希望其他的同学都能拿到心仪的 offer 吧。

2.12 瑞丰管培生 2013.12.12 面试经

LZ 是应聘瑞丰管培生，面试时间 2013.12.12，早上 7:45，到了之后先签到，然后就带到 5 楼一个会议室，收手机，评身份证拿一个号码牌，人事会叫你的名字，听到名字就上去取就好了。然后量身高体重有么有~坑爹的，lz 事先都没有了解到这个情况。然后 12 个人无领导小组讨论，一上午面试管培就只能讨论三组，一组大概 45 分钟左右吧。我们是第三组，等了好久，居然从 7:45 等到 10:00 才进去，苦逼有么有~~然后就开始讨论（没有自我介绍）一个机械工厂，将 5, 3, 2, 1 亿资金分配给研发部，市场部，销售部，信息技术部，排序一下，3 分钟阅读材料，1 分钟陈述，说到第三个选哪个部门的是，被卡了有木有，伤不起啊~~，18 分钟讨论，3 分钟总结。12 个人噼里啪啦，很乱有没有，说各种的都有，哪个部门分 5 亿的都有。我晕，讨论的有的没的。最后还是统一了一个意见。lz 担任了计时员，最后居然讨论完了，面试官说还有一分钟，有没有人补充，难道我的手表有问题？然后又有人再陈述了一下~最后面试官问了三个男生问题，问有个人之前不同意见，后来又同意了，现在如果让他再选，他会怎么样？为什么？问一个男生如果他是信息技术部的，面试官是老总，结果他们部门拿到最少钱，他怎么向老总汇报？我晕，那个男生一愣一愣有没有~~不得不说，男生比较香，怎么不问问女生啊？总体来说，lz 虽然也抢话了，但是表现一般，那个主考官一边在电脑里写写写，一边还忙着在旁边的纸张上打叉，直接踢人的有木有~~，尽人事，看天命，顺其自然吧~~

2.13 2013.12.22-瑞丰银行二面面经

瑞丰管培的笔试和二面已经结束了，分享一下自己 2013.12.21 上午笔试和 2013.12.22 日上午的面试经验，为明后年的学弟学妹们做点贡献。

先说 2013.12.21 上午的笔试，因为 LZ 报的是管理培训生，小硕一名。笔试内容是智联测评系统，总共 90 分钟题+15 分钟性格测试。前二三十题全是管理学方面的知识，包括行为科学的创始人是谁啊？从什么时候开始的

啊？管理的职能啊？等等，管理学是本科的时候学的，几乎都记不得了，凭印象就这样选呗。后来的就是行测了，行测中包含了几道国考的内容。相对来说偏简单。没有时事政治，没有关于瑞丰的内容。主要是排序题啊，数学题，图形规律题，削弱题等等。据说考营销培训生的题目不一样的，前面二三十题就不是管理学的东西了，是广告啊，营销方面的。因此大家在考之前，最好复习一下跟岗位有关的内容。

再说说第二天的面试吧。当天笔试完就有一波人进行了面试。柜员是不要面试的，只有管陪和营陪的要面试。上午笔试完的，下午面试的同学，瑞丰会请吃午饭。非常人性化。大概管陪和营陪都有 40 个左右的人进入二面吧。据说管陪就招 10 个，竞争还是很激烈的，毕竟能进二面的都是精英啊。。然后就是跟初面一样，报到名字来交手机，领号码牌。二面主要是单面，一排面试官面试你一个人。一个人大概 10 分钟左右。LZ 排到 9 号，从 8 点就等到 10 点多了。面试先做 1 分钟的自我介绍，有人计时的，讲不完就给你咔啦！！LZ 刚好讲到一分钟。不过讲的内容真的是不完整。然后面试官根据你讲的学生工作经验和社会实践经验开始提问。问我为什么在移动营业厅兼职了 2 年，能坚持这么久的原因？还有什么在学习上体现坚持的例子。哎，回答得不好，特别是学习上，学校里坚持的例子多得去了，多么坚持啊，结果居然没想起来，说了个其他的，有点牵强了，可惜啊。。临场发挥就是想不周全，现在还很后悔。还问了你在外省读书，那里给你的感觉跟绍兴有什么不一样，你去过那边旅游的地方是什么？现在回来了，会不会觉得没有那边这么好？之后就问我在移动有卖卡什么的，向现场推销一下电话卡，然后又叫我介绍一下我实习的世界五百强企业，说要把现场的人吸引到这家企业工作。LZ 表现得不是特别好，现场的面试官貌似没有想买我的卡和进我实习单位的意思。。整体来说，还是根据你自己的经验来回答的，所以不用太紧张。

其他同学有问到为什么选瑞丰，管陪的素质，你导师最喜欢的学生啊，你最远去过的旅游地方啊，你组织的活动啊，你的职业规划啊等等，相对比较人性化的。

面试已经过去，一切都已成定局。希望大家都能够找到满意的工作，圣诞节快到了，提前祝大家圣诞节快乐，前程似锦吧~

2.14 2013.12.11 瑞丰营销一面

7:45 签到，除第一组同学外其余的都先量身高体重，第一组面试完再量。他们的人力强调了两遍，160cm 不是他们衡量的标准，他们是要看当初我们报名表上填的身高体重和现在量出来的差距。

由于楼主是第三小组的，签到后一直等到 10 点左右开始，差不多每小组要一个小时（加上前一组面试完后面面试官之间的量、下一组排队整理、内场面试布置）。进去后面面试官坐了一排，桌椅什么的看起来都非常高端（原木质，环保舒适），总体给人的感觉很正式。内场的布局非常有意思，很多时候无领导小组面试是圆桌上的，瑞丰却是像辩论赛一样呈八字形摆设，每边坐 6 个，一共 12 个人一组。

面试题目：根据市场前景，对五个产品进行排序，产品分别是 ETF、无卡取现、支付通、家居银行（大概是这个名字）、电子钱包。楼主第三小组还是比较靠前的，所以时间相对于后来面试的同学们要多点，5 分钟读题，每人 1 分钟自我陈述，20 分钟自由讨论，3 分钟总结。

注意：

1、瑞丰要求大家不要在那张有题目的纸上做笔记，楼主一开始还记得的，过会儿就忘了，这种细节不知道他们会看重多少，总之学弟学妹们，千万不要不在意！！

2、我们组讨论结束后，面试官单独问了一个男生问题，因为他是第一个放下笔，也是第一个站起来自我陈述的，所以如果你准备好了，可以大大方方第一个站出来，他们还是挺重视的。

3、我看见贴吧上总有人再问，明天面试要穿正装吗？初面可不可以不去？很想拍飞他们，这是“求”职，个人认为态度诚恳非常重要！

最后祝大家都能顺心如意，早日拿到好工作！

2013.12.15

第三章 瑞丰银行综合经验资料

3.1 2017 秋招 瑞丰通用岗 一+笔+二

本文原发于应届生 BBS，发布时间：2016 年 12 月 9 日

地址：<http://bbs.yingjiesheng.com/thread-2084091-1-1.html>

瑞丰的动作慢真的是出奇的慢。简历网申是 11.05 截止的，没记错是 11.14 还是 15 来的通知，然后安排面试时间，这里有一点很人性的就是瑞丰给你选调时间，总共是三天面试时间 17、18、19。通用一面适合管培金融一起的，准备了两个面试房间，一组结束一组进去。我们是通用的第二组，进的是管培（或者金融市场）的那个面试房间，题目都是原滋原味不变的，上一组出来的研究生姐姐说很难还有大致题目，我们还想着一定不可能一样的题目，进去看到题目就懵逼了。是 14 个人一组，分 AB 对抗辩论，题目是互联网金融校园发展是否可行？就是一方可以，一方不可以。先小组内讨论，总结观点补充论点（10 分钟），之后两种辩论（20 分钟），最后得出一个结论，选代表发言。期间正方实力太强大，我们反方完全没机会出彩，最后只有一分钟的时候楼主倒戈同意了对方的观点，然后被对方的组长推荐总结，也算是走了狗屎运，不然铁定被 out 了。总之，无领导题目懂不懂大家都一样，还是要敢说多发散的看问题啊，思维逻辑还是很重要的。

笔试通知是在一面结束后 9 天吧，晚上发的。当时楼主一个同学 9 点多收到通知发了朋友圈，楼主九点半刷到，悲伤了的心都碎了，以为被刷了。谁知洗完澡 10 点半发现手机有短信是瑞丰笔试二面的通知，这过山车简直心跳的不要不要的。所以，要学会等待啊等待。今年笔试地点在绍兴文理学院元培校区，说是离高铁站近，往年好像是在别的校区。考试楼下面所有笔试名单都在的，这个时候你可以数一下你的竞争对手会有多少，我的天，密密麻麻好几歌玻璃门啊。笔试是机考，一个半小时，没有英语，专业题很少，题目相对四大行简单吧，当然数量关系想不到还是没做出来。时间基本够用，重要的是笔试不刷人啊。直接都可以进二面的，估计最后总和成绩才会用到吧。通用岗笔试完直接大巴车接去商学院吃午饭，下午直接二面，我看到面试单上通用是晚上也有的，下午依旧两个房间，一个给研究生，一个通用。这次终于不是混着来了。通用进去简单自我介绍（一分钟），你介绍的时候面试官巴拉巴拉打字，不懂这个时候有什么可纪录的。之后是瑞丰的一个传统项目，现场营销。往年看面经都是卖水，苹果啊啥的，今年是营销理财产品，相关信息有一张纸给你的，阅读后，面试官会出来一个扮演客户，期间你不管说什么面试官就是不要，不需要，反正就是各种不配合，心累啊。最后实在不行楼主就放弃了，给了一张名片（桌上草稿纸假装的），就结束了。之后第三部分是问问题，根据你的情景营销问的，估计就是看看你的想法吧。然后楼主的面试就结束了。不过楼主别的同学还问他们有没有别的 offer 啊，如果都给，签哪个。。。啊为什么不问楼主，是觉得楼主不行吗？心痛到无法呼吸。

目前为止应该还没有二面通过发体检通知吧，千万别是被刷了啊啊啊啊啊啊啊啊。。。。。。

据说这是一个神奇的地方，求土豪瑞赐我一分 offer 啊。希望明年面试的同胞能加油。

3.2 瑞丰 2015 笔试面试经验

本文原发于应届生 BBS，发布时间：2015 年 12 月 23 日

地址：<http://bbs.yingjiesheng.com/thread-2024521-1-1.html>

从 2015 年 12 月柜员初面 到 笔试 再 面试 体检通知，瑞丰的银行考试贯穿了我的整个 12 月。在此期间，我

查看了一些瑞丰面经和笔试经验的帖子，对我帮助很大，但这些相关的帖子并不多，所以注册了帐号，也想尽自己的一份力，为想要进瑞丰的同学提供些参考。

瑞丰初面是无领导，当时我们组抽到的题目是为引领大学生道德，给大学生提供榜样，要在几个候选人中进行排序，选出你认为最重要的，然后写一等奖颁奖词。想要在初面中脱颖而出，其实本人觉得不是光靠有发言就可以过的，遇到强势点的组员不要慌了自己的节奏，提出自己的新观点或者对小组讨论有贡献的发言，都是加分的。发言的时候注意礼貌，不要强制打断别人，如果有相似的观点，可以说，我同意这位同学的观点，但有些地方我有补充等等之类的。还有就是如果组员离题，礼貌性的拉回。

笔试是在 12 月 7 号进行的，内容相对于五大行，算是简单的，主要是分四个模块考，这次没有职业性格测试，回家想到自己没有做性格测试，吓死了，以为自己落下了。笔试内容主要考行测，银行金融学等，我忘了经济是否有涉及，但我笔试前几天将金融知识和经济知识都看了一遍，我记得有考到一题票面收益，考试前一天我



刚看过，所以做出了，感觉还是很 LUCKY 的

二面和初面都在瑞丰商学院，和之前那些发帖的同学说的一样，瑞丰的商学院确实看起来很壕，我面试进去的房间木质门超重，我是用两只手关上的.....然后是一个考生对 6 个左右面试官。想说中间那个女面试官姐姐态度超好，一直对我笑，应该是负责人力资源的吧.....二面主要是抽词演讲和问些简历上的内容，一直是一个男面试官发问，因为记得有压力面试的说法，就是比如面试官会说你简历上的社会实践能力看起来并没有很强等等，这时候应该要态度诚恳的表态，虽然没有很多社会实践经历，但我在校的经历还是很丰富的来转移话题，不要觉得面试官是在回绝你，他可能是在考验你承受压力的能力.....

受到体检通知，还是有松了一口气的，还有最后一关体检，希望能顺利结束，为 2015 有个圆满的收尾吧。这几个月下来，觉得银行考试太不容易了，战时太长，也祝大家都有个圆满的结果。

3.3 2015-12-5/6 瑞丰银行柜员笔试和二面

本文原发于应届生 BBS，发布时间：2015 年 12 月 9 日

地址：<http://bbs.yingjiesheng.com/thread-2019352-1-1.html>

2015-12-5/6 瑞丰银行柜员笔试和二面

看到好多营培的已经写了面试经验，我也斗胆来写写我的笔试和二面吧。因为论坛里其实营培和管培的面经还算是多，但是柜员的面试经验就比较少了。写这个面经的目的不仅仅是为了从面试中反省自己的不足和成长，也是回馈应届生 bbs 对我的帮助，如果没有在 bbs 中找到那么多有用的资料，我想作为处女面的我也不可能一口气冲到了瑞丰的二面。

瑞丰的校园招聘一般是网申-简历筛选-第一轮面试-笔试加二面-体检及后续事项。

网申：看了很多同学说瑞丰的网申是不刷人的，但是有些同学却不巧被刷了，其实里面应该也是有门道的，一般的网申可能会采用机刷加人刷。何为机刷呢，就是银行会设定一些关键词，例如奖学金、学生干部、46 级等，当然这些关键词因各种不同的银行而定。再说人刷，很多学历比较高的反而被银行的人力资源刷了，这不是因为歧视或者觉得你的简历不好，反而是因为你太优秀了而不稳定，像今年瑞丰就被问道了你是否有其他公司的 offer，因为每次招聘都有成本，如果你拿了其他银行的和瑞丰的 offer，可能会抛弃瑞丰而选择其他你喜欢的银行。这就是为啥银行的人力资源会网申的时候就把你刷掉，以免以后出现毁约的情况。这也是我在一个银行人力资源写的帖子上看到的，网址找不到了，有需要可以去搜一下。

一面：无领导小组讨论，柜员的还是瑞丰银行老生常谈的问题：建设区域零售银行的 7 条措施，有改变观念、开发新产品、增加营销渠道、规避风险等等，因为在面试之前看了大量的无领导小组的面试技巧，有幸进入了笔试

和二面。在一面面试完了以后，我也到网上搜了一些消息关于瑞丰建设区域零售银行的

<http://www.tbankw.com/yinxingshequ/nongcunjinrongjigou/2013-08-29/120622.html>

http://blog.sina.com.cn/s/blog_83002a180100wg77.html

其实瑞丰早已经做好了进一步的打算，但也还是想听听大家的意见，毕竟我们代表的是先进的知识分子，更加能领悟建设区域零售银行的想法，而且我们的头脑风暴还是可以给银行的高层提供一点意见和建议的。

笔试：一面过后大概一个礼拜左右收到了笔试通知，绍兴文理学院河西校区理工楼，从 500 多个一面中，选出了 184 个进笔试的，黑压压的 4,5 张纸让我们的心还是拔凉拔凉的，毕竟刷了一大半还是有那么多人！笔试考的比较简单，行测（逻辑题、数学计算和图形推理）和专业知识（货币银行学、宏观知识之类的），说实话专业知识的时间很充足，但是对于不是经济学类专业的同学还是稍微偏难的，如果没有看书的话。当然参考银行招聘一本通应该会有点效果。姐姐我当时为了考专业知识，考试前天晚上 1 点才睡，以为会考的很难，但是比想象中的简单，考完就有一种想撞墙的赶脚...该看的没看到，看完的全忘了...朋友还说不要想的那么复杂，果然被她说了。不过未来的学弟学妹们，还是要好好看书的，里面的知识真得不难，只要你用心的看过并且记下来了。

二面：不管笔试过没过还是都可以参加二面的。笔试的时候二面的面试时间其实已经出来了，就是按照银行给你排行的顺序面试，当然也是按照姓氏排的。

二面和一面一样，交手机领号码牌，然后报道号去面试。

面试流程：一分钟自我介绍（不准说名字，只能说号码）+即兴演讲（4 张纸随便抽一张）+面试官提问

其中即兴演讲的题目大概知道三个，也是后来别人说的，因为我面试的较早，坑爹的事我抽到的跟别人告诉我的不一样，去哭会。。有下面几个题目：理想与现实，你的梦想，如果你做到了你不可能做到的事。大概就是这几个吧，记得不是很清楚了。因为前几年没有这个项目，也就没有准备，就当场上去了，可想而知，说的也应该不是太好，然后就面试官提问。

提问 1：你是哪里人？

提问 2：你的职业规划是什么？其实这个问题我有准备过的，但是太紧张，就说了一些类似银行的话题，那个姐姐还特别的和蔼，然后就乱说一通。哦对了，我自我介绍的时候还有个面试官还笑了，不知道是何意思。

提问 3：你有收到其他公司的 offer 吗？哈，我听到这个问题，直接就回答了，然后我就想撞墙，后来还补充了几句，然后就没有然后了。。。面试官就让我等通知去了。。。

面试出来后，真的想撞墙去了，其实问题都很简单的，不难，只是嘴巴比脑子快了，该说的没说，不该说的到说了一大堆。

好了，面完了，人生第一次处女面献给了瑞丰。其实那天出瑞丰商学院后我想了很久，也想了很多关于这次面试。得出了以下的结论：

1、二面其实是银行人员在确认你是否适合他们银行。从你的言语表达和行为举止以及你表现出来的意愿，看你是否适合他们银行。而且最重要的一点就是你一定要表达出非常的想要去这个银行，你非常的适合这个银行。岗位和你的需求是完全匹配的。

2、如果想进银行，提早就可以开始准备了，例如行测和专业知识，一朝一夕是很难做到很好的准备的。因为我本身就只投了这个银行所以很多专业知识也就是临时抱佛脚了，导致很多知识还是似懂非懂，考试的时候也不确定。

3、永远读不要把最想要去的公司放在处女面上。因为很多时候你面试经验的不成熟会导致你有可能失去这次机会。很多不同地方不同公司的面试官还是会给你上上课的，当你成为身经百战的时候去面试你想要去的公司，那么你的几率会大大的提升，当然很多还是要靠你自己不断的总结和挖掘你自身的闪光点。

4、面试也是认识你自己的一个过程。在不断的网申、面试中，你会不断的挖掘你自身的优点和不足，也会在面试中认识到这个岗位是否适合你。在面试路上认识了面农行和建行的小伙伴，也曾经向面试过银行的师哥师姐请教，能够发现这个岗位的优点和缺点，还有就是这个岗位和自己的性格的匹配程度。

不管怎么样，瑞丰的面试算是告一段落了，两地跑面试是在太累，希望各位小伙伴都能在年前收到满意的 offer，也祝自己好运，瑞丰的体检通知赶紧来吧，加油。gogo....

3.4 2016 瑞丰营培网申+初面+笔试+二面

本文原发于应届生 BBS，发布时间：2015 年 12 月 6 日

地址：<http://bbs.yingjiesheng.com/thread-2017636-1-1.html>

瑞丰网申开始还是很早的，我也是听一个柯桥的同学说的，然后就去报了名，之后他在财经大学有一场宣讲会，我也去了，瑞丰超级豪气的，给每个人一本本子，一支笔加一瓶矿泉水，全是瑞丰的标志的，拿到了就超级暖心的。那天宣讲会还蛮久的，HR 讲了真的超久的，因为我还有杭州银行的初面，所以就觉得更久了，不过还是耐了性子听到了最后，会有一个现场投递简历的，但最后还是需要网申。如大多数人所共知，瑞丰网申是不刷人的，而且估计后来营培人不够，还特地去杭电招了，大概 11 月 17 号的样子吧，因为就在初面的前几天，所以还是印象比较深刻的。



接下来就是初面啦，11 月 19 号 7:45 分组，楼主在杭州上学，起了个大早就过去了，觉得自己拼拼哒。。。先签到，交手机，初面还是跟前几年的一样，就是无领导小组讨论，今年的形式有点变了，是类似辩论的形式，总共 12 个人，分为两组，现在小组内达成一致意见，再通过辩论的形势使一大组形成统一意见。说一下我们组的题目吧，是推一款功能饮料，然后有两个部门，分别是市场部跟销售部，两个部门的营销方式有点不一样，市场部主推 qq、微信，还有一些网站以及电影院线下打广告，销售部主要是通过支付宝、阿里平台以及体育社区，还有一些网站的广告界面打广告。就是市场部跟销售部辩论，最后达成一致意见。。。。。。楼主还是很伤心的，因为没有形成统一意见，面完就垂头丧气了。后来听同学说他们也没有形成统一意见我就松了一口气。关于无领导的细节我就不在这边说了，大家可以去看看无领导的面经。



过了很久很久吧，也不知多久，27 号的样子吧，晚上收到了笔试加二面的通知。营培是上午笔试，下午加晚上面试。楼主不幸被排到了晚上，家里还是蛮远的，就只有等啊等了。。。本来有小伙伴一起的，由于各种乱七八糟的理由，楼主被放了鸽子，就单枪匹马的去了，笔试是在绍兴文理学院河西校区。。。从北站过去转了两趟车，所以虽然是 9 点笔试，还是起了个大早，想要在里面找到理工楼还是蛮难的，幸好大家都这个点到，就跟着人流走了。看到贴了好多纸，楼主心里一慌，本来也觉得初面没刷多少人，一看这形势，楼主想死的心都有了。。。不过也还好，多的都是柜员，营培就两张纸，54 个人的样子吧，然后就去找教室，等笔试，9 点到了，工作人员跟我们讲说那个掌握笔试大权的人还没来，进去也不能考试，不知道折腾到几点，9 点半肯定是有了，才进去笔试，天儿真冷，楼主简直是冻僵，幸好机智，正装塞包包里。。。笔试的话是分块计时的，有言语，数量关系，判断推理就行测的一些四部分 37 题加上专业知识总共五部分。专业知识的时间那叫一个充裕，50 分钟 40 题吗，大家差不多 10 分钟就做完啦，所以笔试就笔了一小时还不到点吧。。。总体来说不是太难，数学可能会紧张，最后五秒的时候会跳出个对话框，就不能选啦，楼主就被坑了，最后一道数学没选。。。笔试完了下午面试的土豪瑞丰有专车送过去，还包中饭，像我们这种晚上面试的就约了几个小伙伴自己去吃了点，文理学院那叫一个偏僻，楼主没发现什么好吃的，都是汽修，楼主就跑去。。。吃了顿好的，然后打了个车就去瑞丰啦。1 点就到瑞丰了吧，接下来就是无尽的等待。。。。。。

二面跟往年一样，今年多了抽词，据说下午面的小伙伴有推销的环节，也是有些有，有些没有，反正楼主晚上是没被问到这个啦。。。我要跑去哭会。上次没测身高体重，这次测啦，楼主标准的 162.5 被测成了 158。。。不过会加 3 厘米，晚上也不是抽词，就四张纸，是一句话，让你演讲，楼主抽到的是不要高估二年内的自己，也不要低估十年后的自己。。。然后就是 HR 的提问了，每个小伙伴都被问到了关于实习的问题，然后就针对简历问了些问题吧，性格，有没有其他 offer 之类的，都不是什么专业性的问题。所以不用太过紧张，还有被问到贷款，为什么选择瑞丰之类的，都是可以准备的。。。



面试全部结束，希望土豪瑞能赐个 offer，据说这里是个神奇的地方。也希望给下届的学弟学妹留点东



西，希望会帮到

3.5 瑞丰管培 2014 一面+笔试+二面

本文原发于应届生 BBS，发布时间：2014 年 11 月 27 日

地址：<http://bbs.yingjiesheng.com/thread-1921722-1-1.html>

由于楼主最近比较忙碌，上周结束的瑞丰管培笔试面试今天才有点空闲时间写个笔经面筋啥啥的。。。。楼主是上海某 985 大学金融硕士，N 久以前投的瑞丰管培，以为已经被遗忘了，后来通知 11 月 20 日晚上 6 点在绍兴柯桥鲁迅中学对面的瑞丰商学院进行一面。。。。6 点面的意思就是面好肯定 7、8 点了，自然面好去哪里住是一大问题，为此，楼主纠结了一段时间，还好有同学的同学收留，哈哈 一面是无领导小组面试，桂圆、管培、营培神马的都是一样的，而且没有自我介绍，后来证明瑞丰是不允许大家报自己的名字和敏感信息的，感觉上挺公平的样子大家到了以后就坐等，然后会有 HR 哥哥按照名单报人，感觉管培是按照姓氏来排序的，桂圆有点乱，分不清楚他的逻辑。。。。听到以后上去上交手机，取个号牌什么的，面完回来测个身高体重楼主经历太多无领导小组面试了，硬生生地记不起来瑞丰面的是什么题目了，反正无领导小组面试你就是得有自己的想法，有自己的贡献，要多发言，让考官记得你，多为小组着想就是了

之前看面筋说瑞丰喜欢在晚上发通知，确实是的，楼主第二天就回家了，结果吃饭的时候接到通知说，11 月 22 日早上 9 点在绍兴文理学院河西校区理工楼笔试，下午管培生面试楼主当时在家吃得正欢，想到第二天要 5 点多起床赶去绍兴，一阵心塞，不过能一次性解决笔试面试确实还是爽的，楼主第二天顶了个熊猫眼就出门了没想到还是早到了一个小时，遇到了之前面试的小伙伴，然后留意了下大概是留下了 33 个管培，我们组 12 个人一面进了有 5、6 个吧，难道说它管培本来报的人就不是很多笔试的题目，就是行测加十几题金融新闻跟金融知识了，还是比较基础的，行测貌似有国考上的真题时间上肯定是来得及的，相比其他银行穷凶极恶的 100 分钟做 120 题，它是 120 分钟做 100 题，还有一个性格测试，51job 上面还是哪个校园招聘网站上的，反正是做过好多次的又做了一次。。。。考好以后管培生们就被拉上了车，去瑞丰商学院面试，还先吃了顿午餐，话说土豪瑞提供的午餐还是相当丰盛的，当时也有瑞丰的员工在培训，吃得甚欢不知道今年瑞丰招多少管培，因为当天好像是跟宁波银行还有神马的冲突了，也有 5、6 个进入笔试二面的木有出现，艾玛，反正楼主是没有这个烦恼的然后又是等，分号码牌，楼主分到中间的号码啊，当时一阵高兴，这次挺前面啊，一共 40 个人，而且，前面 8、9 个还是 IT 跟投资管理岗的，结果。。。。令人吐血的事情再次发生了楼主身上 HR 哥哥把 40 个人分成了两组，恩，我又是后面几个面试的了，当时心里拔凉拔凉的，宁愿第一个面试，也不要最后几个啊啊，最后人家面试官都面得累死了，问你的问题不是意思意思的么，哎，人品怎么这么差于是硬生生从下午两点等到了下午五点多才轮到我，那个心塞啊于是楼主大概讲了一分钟的自我介绍吧，中间一个女面试官说你挺厉害的哎，厉害不好啊，合适才好不好，坑爹地问了我毕业论文题目定的什么，楼主说还没有明确定下来，面试官一副不相信的样子。。。。然后又问到一些实习的问题，问了我利率敏感性缺口啊大二学的。。。。妥妥的忘记了，问我为什么不留在上海，土豪瑞，我还是很想留在绍兴的嘛面了 大概 10 分钟的样子吧，其他问题已经不记得了，出来都没有车回家了，又是一阵心塞问了 HR 哥哥大概什么时候出结果，好像是要 12 月初或者 12 月上旬，恩。。。还是有好久要等啊，这是楼主第一次发帖，据说这是一个神奇的地方，希望有个好消息呢

3.6 瑞丰银行 营销培训生 面试笔试体检复检等经验

本文原发于应届生 BBS，发布时间：2014 年 1 月 22 日

地址：<http://bbs.yingjiesheng.com/thread-1827865-1-1.html>

作为一个非 211，985 名校，且非经济专业的我来说，进银行可能被看作是脑子里进钱了的感觉。虽然我也热爱我的专业（某小语种），但是，我也是现实的人，很多人都想进银行，我们班已经有几个拿到银行 offer 了。

（以上作为开场白）网申瑞丰真的是误打误撞，之前我已经面试了建行、招行、农行，不过你们懂的，没戏。另外的中行啊、工商什么的很多银行更本连网申都通不过。接下去很多城市银行或者小型商业银行的校招开始了。逢校招便投的我，收到了瑞丰的初面通知，应该是 11 月把（具体时间可以参见上面“柜员综合经验”，那位童鞋写得很详细）。之前其实已经参加了某另一小型商业银行的 2 面。反正，总之，无论算是失败还是成功的我，不是面霸也快成为 I 烤熟的面包了。

我记得我的初面是在星期三下午，好像那时候瑞丰要面 3 天的样子（当然包括了柜员、营陪、管培了）。在瑞丰商学院，果断高大上的节奏。大批同学进进出出地面试。

无领导小组讨论。候考室在会议室，很温暖哦。面试前点名，上交手机，给你一个号码别在胸口。初面是群面，大约是 10 人队，分成 2 组。没有自我介绍，每人一张试卷纸，一张草稿纸，一支笔，试卷上不能写字。试题大致是，一个银行要向某个农村地区拓展业务，应该怎么做。下面列举了 15 条左右的做法，让你们选其中你觉得最重要 5 条并按照重要性排序。每位孩子先自己独立选好。大约 5 分或者 10 分钟后，无顺序每一个人依次发表自己的意见（先想好先说）。之后大约 15 分钟小组讨论，两个小组分别决定自己组最后得出的结果（小组同学一定不能内部分裂啊！），最有由每一组一位同学发表结论，然后互相攻击，你懂的！类似于辩论把。辩论完之后就由一名孩子总结陈词。OK

这还没结束，面试官会问问题（据说问问题的是人力资源公司的，所以问的蛮有水平的）。问了两三个其中表现比较有特点的同学（不是表现出色，注意）。比如，我们组有一个女生发言说话特别特别的快，以至于可能别人都听不懂他在讲什么，于是，那位大姐就问他生活中是怎么样的人，她说话这样子有没有想过别人听不听得懂这类的。还有一个男生，自己发言的时候表现不错，但是群殴时他一言不发，考官就问他为什么。那男同学还真的回答不错（最后在体检也碰到他了，小个子男生），说是因为为了顾全大局，因为自己的观点可能和大家不太一直，不能因为自己的观点影响了整个进程，因为毕竟时间只有一点，不能照顾到所有人。另外也问了一个表现不错的男的，问他之前是那样的观点为什么后来变了。你懂的，他回答的和小个子男生差不多，顾全大局啊！当然，很重要的，考官都问了他们一个问题“你觉得这次面试谁表现的最差！”哇塞，这问题！

之后，出去后签字确认自己的家庭地址（绍兴的孩子要写到是哪个街道的，别的地方孩子就不用了），然后，量身高，说这身高可狗血了！尼玛，姐姐 159 的身高亮出来才 154 啊！姐姐当场就泪奔了，我这么矮，你们怎么可以这么对我！不过他们很和蔼的说了，这与你们成绩无关的。事实证明，的确无关。

大约一礼拜后，通知二面，笔试和二面是在一起的。而且时间都很早，所以我在网上定了宾馆，说实话，才 90，住了差不多 4 星级的宾馆啊！超值，叫戢（再加个草字头）山宾馆，不过，孩子们你们明年不定也没事，瑞丰有安排你们外地的孩子住宿的！外省的还能报销 500 块钱！姐姐错过了。

笔试（具体时间、地点可以参见上面“柜员综合经验”）机考，考试的孩子大概还剩 70-90 左右的营销孩子，营销类考的是营销知识+行测+性格测试，我不是学营销的，一点都没接触过，全部凭感觉做的，不过可能题目也不是很难，所以，过了吧。时间，我差不多正好，我也不是做很快的人（其实每次考试我都是最后交卷的那种，机考稍微会快一点）。题目也不多把，不算性格测试 70-80 题左右，或者更少。

第二天面试，单面。其实笔试后的下午也是有面试的，但我排到了第二天第一个。可怜的我。

单面，准备工作与初面相同，进去后一排面试官，（你们懂的，问问题就一个人力资源公司的女子）。按照我知道的，他们都是有权力的决定你生死的领导，看他们给你×还是√。按票数决定你的去留的。

说实话，经历了那么多面试，我想紧张都紧张不起来了。房间中间有一张桌子一把椅子，桌子上有一支笔一张纸，对，那就是你的地盘啦！礼貌是一定的，进去先站在椅子边上鞠躬，等候他们说坐下了，就坐下。2 分钟自我介绍。说到自我介绍，尽量简短吧，但一定要有准备！我碰到很多都是现场发挥，你试试？！不准备，你说完了就会发现，该说的没说，不该说的说了一大堆！虽然我的自我介绍用了 N 遍，自己都觉得恶心了，但总比没准备的孩子好很多。

对了，不能告知对方你的名字 以及爸妈的工作什么的。但是她问了我哪里人，我说是嘉兴人。她表示有点惊讶（因为基本是本地孩子）就说，那么来绍兴工作你家里人放心吗。我就说，动车很方便，20 分钟就到了；瑞丰是好公司、绍兴是好地方，有什么不放心的呢！大力支持啊！又问我。。。忘了，问了啥，还问了，真忘记了。问了几个问题，然后就和我说“你桌子上有一张纸和一支笔，现在你是一家笔的一个推销员，在展会上向我推销你们的笔（好像不是展会，忘了）”。

诶呀尼玛，真没想到有这一项。于是我开始瞎扯。我们的笔的笔芯是纳米材料的，耐摔，耐用。外壳是按照人际关机设计的，超有手感。然后她问我，价格。我说 5 块一支，他说太贵了。（尼玛，我当然知道贵啦。幸好，身为小语种的我，还是学过外贸基础的，也面试了不少外贸公司，好多面试官给我上过课呢）于是我说，贵是贵，但是性价比高啊！你别的笔一元一支的，掉地上一下就废了，写了几天就用没了，可是我们的比经久耐用，耐摔，绝对超值。而且，5 块钱，是我们的零售价，您要是需要的话，给你一个批发价。他上钩了！就问我，批发价多。我赶紧说，那要看您需要多少了，越多当然价格也越优。她说，我们不需要很多。我说，没事，我们现在在促销，我给您先送一箱过去，也用我们最低的批发价，你看怎么样。她没正面回答我，问我说，你们只有这种颜色的吗，还有别的颜色的笔吗？我说，我手边的确只有这一种，但是厂里还有很多，有需要的话可以去厂里看看（后来回想起来，这句话回答的不好，我应该说“您有需要，打电话我就给你送样过去！”，不是么）。

然后就结束了。礼貌的鞠了一躬，走了。其实，那只笔上面写了“瑞丰银行”四个字，期间，自觉很恶心地说了“上面还印了瑞丰银行四个字呢，您看多气派”我想他一定无语了。

之后，过了好久好久，具有些孩子说有 20 天左右吧，来了体检通知。7:45 在总行集合，大巴接去绍兴县中心医院。要求是空腹的，验了身高（姐姐就说我有 159 啊！这次清白了）、体重、血压、B 超（肝脾胃的部位）、拍片、尿检、牙科、内科（那个叫啥，缺碘的那个叫啥，大脖子？）、眼科（矫正视力-戴眼镜要求单只眼睛 4.9 以上）、妇科检查（扣了 pp，问了你的生理周期什么的）、耳鼻喉、心电图（不能超 110，很多孩子太紧张测了好几次，没什么好紧张的！）、还有专门听心跳的什么的，反正是全套吧。抽了三管血，据说是血液生化（肝肾功能）、血常规（白细胞、血糖什么的吧）、血免疫（艾滋、梅毒什么的）。然后你就能得到一份热乎乎的大肉包+鸡蛋+优酸乳，肉包很好吃。。。然后回总行。签了一张单子，表明你说的话都是真的什么的那种，把三方交了，还有 5000 定金。

我们问了很多问题，如：收入。他们的回答是，柜员平均工资 10 万以上，我们会比他们高。

住宿：有宿舍。

培训：毕业后的 7 月左右，在瑞丰商学院，有住宿。

实习期：六个月。工资 1200 左右。

所有管培营陪轮岗一年，当然你干的不好可能一辈子干柜员！、

毕业后第一次签约大约签 2 年的样子。之后 5 年。好像是。

3 天后，可怜的 lz 收到了复检通知。太可悲了！虽然那位大哥哥说别太紧张，基本上都会过的。但是，他又不肯告诉我是哪一样不正常，于是接到通知立马自己去医院查了尿、血。血液中白细胞超了，挂了盐水、吃了药。周五复检，紧张。周二又查了一次，正常了。

复检那天看到我的不正常值竟然是”谷丙转氨酶“，OMG！那是肝脏指标啊！吓尿了！姐姐没有肝炎啊，肝功能也没有什么不正常吧。没有家族传染病史！尼玛，难道是那天太累了？！吃了药？！对，肯定是太累了，

前一天晚上 7 点多到的绍兴，找宾馆、吃东西、整理等等，不累才怪，小宾馆睡的也不好。

复检的孩子有 5 个，只来了 4 个，一个白细胞，一个血糖、一个白细胞加血糖。我和白细胞的同学依旧抽了 3 管子血走了，另外测血糖的孩子比较麻烦了，要吃很多糖水 2 小时候才能测血糖。和我一起抽血的孩子，依旧感冒着，喉痛。白细胞不用说依旧超。但是，据我现在了解，没听到有没过孩子。所以，大家放心，复检了也别太紧张，紧张了反而影响结果。没什么大病传染病的，都会过的。

据说，要年后才能签三方。他们会把三方发顺丰给你，或者你自己可以去瑞丰大厦拿吧！

今年秋招已经告一段落了。柜员我记得招了 87 个（据说之前是要 60 个的，但可能怕招不够把，因为有些孩子 offer 不止一份啊！所以多招了），营陪加管培 44 人左右吧，当然我也听说有别的孩子已经打算去中行啊、投资公司啊什么的，可能自有打算吧。我家在桐乡，之前家里一直想让我去信用社，但是信用社只能做柜员，而且一直住家里，我肯定受不了。

虽然前途未卜，不知道会分到哪一地区，但还是期待着。加油！

各位后辈们，加油！期待你们的加入

3.7 2014 瑞丰春招经验补充

本文原发于应届生 BBS，发布时间：2014 年 5 月 22 日

地址：<http://bbs.yingjiesheng.com/thread-1863104-1-1.html>

楼主自己面试笔试的时候就不断翻过应届生的帖子，里面信息太少了，就对自己说以后万一进了，一定要写篇东西给今后童鞋们点参考。

不说废话了，说正事。。。楼主申请的是柜员，之前也没去银行面试过，所以说是一点经验也没，不过没关系，应届生里几篇综合经验都写的很不错，大家一定要仔细去看看，对我帮助挺大的，几遍看下来也大致了解了整个招聘流程，可以说和之后我经历的是出入甚微。具体细节大家可以去看看其他几篇综合经验，我这儿也不重复提了，免得大家看的烦，我这边就补充几点上几篇没提到的问题。

首先我看到好多童鞋问，面试可以调时间不，是可以调的，楼主就换了时间。大家要换的可以直接在他们的飞信回复需要换时间，他们会打电话来和你确认的。然后就是一面了，流程和之前一模一样，我说一下我们组的问题吧。我们组是 13 个人，问题是：以下 12 条提高客户满意度的建议，按照重要性排列，选 6 条，分别是增设网点；多开窗口；提高柜员素质；异地汇款无手续费；提供更好的金融产品；适时的人文关怀，包括给 VIP 客户打电话什么的（大概意思是这样，文字表达可能不够准确，勿喷啊过了一个多月了确实记不清了）PS：这 6 条就是我们组选的，还有其他 6 条大家都没选，所以也没什么印象了。

笔试啦，大概刷了一半吧，我看到柜员是 252 个，但后来听人说是 300 个进入笔试的，笔试是分两部分分别计时的，这个楼主一定要提醒大家，楼主就是因为不知道分别计时的，第一部分还没做完，但看时间不到 10 分钟了，就慌忙交卷，结果第二部分是性格测试，很快就做完了，然后 11 点不到就出来了，早交了半个小时，后悔啊，然后出来听到我爸说很简单吧，刚出来的人都说简单，又被打击了啊，虽算不上很难很难，但也绝对不简单啊，好吧考完楼主心情就沉重了，别人家说简单，然后我还看错时间没做完。。。说说题型吧，公务员行测和银行货币学大概 7:3，之前的经验有说，行测难度较省考低，银行货币学考的都蛮基础的吧，楼主记得什么什么各种曲线有好多题，无奈我不是金融出身的，那些曲线看过就忘了，就是些基础的货币曲线，大家找找度娘就该有了。要补充的就是第一部分的最后一部分是 5 题的资料分析，题目很熟，楼主觉得八九不离十就是近几年国考省考的真题（楼主准备过一段时间的公务员考试），楼主刚去找了一下和浙江省考 09 年资料分析第一大题很类似。然后二面，分两组进行，先自我介绍，没有说有时间限制，楼主大概讲了 1 分多点，然后主考官是根据你的自我

介绍和回答的问题再提问的，所以自我介绍大家一定要用心准备下，把你的优势都说出来。楼主被问到：自我介绍里怎么没有介绍你的实习经历啊（我说因为我刚开始实习，还不足够说是经验），你实习情况怎么样啊，实习下来你最大的感受是什么啊（我巴拉巴拉说了一堆，这个实习情况大家最好准备一下，我是实习没什么出彩的地方，所以在介绍的时候就故意避开了，结果还是被问到了好多），柜员的工作比较繁琐，你怎么处理，你认为还有什么不足之处，最后是专业的一个情景问题，假如你已经是柜员了，在工作的时候一个客户在填单，后面的一位客户急着办理业务想先办，这时两人吵起来了，你怎么做？还有个是一个客户来取钱，后来你发现那张卡的名字不是她自己的，是她老公的，这是你怎么办？（这个问题我是后来听别人说的）。总体感觉，面试官都挺好的，一点都没难为我的意思，至少我们那组是的。

体检啦，柜员来了 75 个，大概二面又刷了一半左右吧，大家别担心，体检不刷人的，只要我们身体没什么大毛病，女生生理期也没关系，可以做尿检的，不影响结果。体检具体检些啥，前面有篇经验写的超棒，面面俱到了大家可以去看看，我就不废话了。补充一点，有条件的可以提前去医院查下血检 尿检 和心率啊，心率分内科心率和心电图心率，两个都要达到指标的，体检当天有好多人的，大概 20 来个吧，都是因为心率过快要当场重检的。重检了也不要慌，自己调整一下，最终都会过的。

最后祝来看这些经验的孩子们都能找到自己满意的工作啊！

3.8 给未来的同学--瑞丰 2014 秋招柜员笔经+面经

本文原发于应届生 BBS，发布时间：2014 年 1 月 18 日

地址：<http://bbs.yingjiesheng.com/thread-1826679-1-1.html>

鉴于论坛里关于瑞丰的笔经和面经都比较少，为了方便将来的同学在求职瑞丰的时候能够有一个参考，LZ 写一个这一次瑞丰校招的个人体会。因为柜员和 XX 培训生在面试和笔试时都是分开的，LZ 所申请的是柜员，所以以下内容对于应聘柜员的同学更有参考意义。第一次写笔经和面经，大神们轻喷。

一面：网申的截止日期是 11.20，收到一面通知是在 12.7，LZ 还一度以为被瑞丰默默的给 BS 了呢。。。一般符合基本条件的都会进一面，除了一些专业实在不对口的会被刷掉。一面分三天时间，貌似是 12.10—12.12，海面，LZ 是第二天早上 7 点 45 分的那一批，听说还有晚上面试的，汗颜。。。一面的地点是柯桥湖东路的瑞丰商学院（鲁迅中学柯桥校区对面），所谓的瑞丰商学院大概就是个培训的地方。瑞丰的面试流程和其他银行都差不多，签到，交手机，领号码牌，然后就等着有人叫你号吧。形式是无领导小组讨论，12 个人一组，有大概 7 个面试官，LZ 比较幸运的第一组便进去了，我们组讨论的话题是柜员的基本素质，有六点，大概是学习能力、抗压能力、沟通能力、态度、诚实守信和服务意识，6 选 4 进行重要性排序，话题相对还比较简单。另外还有别的组的同学好像是从红楼梦的一些给定的人物里选几个出来服务客户，这个貌似比较有意思。每一组大概面试 45 分钟左右，所以排的比较后面的同学就要等不少时间了，不过瑞丰也会为面试的比较晚的同学提供用餐的。

笔试：收到笔试通知大概是在一面后一星期不到的样子，不管有没通过一面都会有短信通知的。笔试时间是 12.21，地点文理学院河西校区，机试。远道而来的同学还可以申请报销费用，壕！从笔试名单上看大概通过一面的有 160 人左右（柜员）。笔试题目内容是专业知识和行测，总共大概 100 题，90 分钟考试时间，专业知识基本全是货币银行学的内容，大概 30 题左右，LZ 记性不好，到现在只记得有一题是利息的本质是什么，其他全都忘了。笔试难度偏低，远不如公考，也比其他银行的笔试要简单些，所以时间还是比较充裕的，有不少提前交卷的同学。另外值得说一下的是，瑞丰笔试的电脑居然是可以上网的，所以有的同学便趁着监考的不注意在网上搜索答案，LZ 作为一个在大学诚实守信了 4 年的同学当然没有这么做啦。笔试之后是性格测评，比较常规的东西，结合自身实际回答即可。总的来说，瑞丰的笔试比较水。

二面：笔试之后又等了两个多星期才收到二面通知（瑞丰木有效率呀~~不过估计和年末有关），二面的时间是 1.11 和 1.12，地点仍然是瑞丰商学院。进二面的人还是比较多的，LZ 面试的时间又是 7 点 45 分，只能起早摸黑的来到柯桥。二面流程同一面，形式是半结构化面试，有大概 7 个面试官，每人面试时间 10—15 分钟，进去后就是简单的自我介绍，然后会问你一些问题。LZ 面试时被问了柜员的基本素质（和我一面讨论的问题一模一样~果断直接套上上回讨论得出的结论）、实习经历、职业规划等等，还问我有用瑞丰的银行卡吗，为什么不用，家里有人用吗，以后会用瑞丰的卡吗。。。问的问题也比较简单，没有任何的刁难，还是比较轻松的。

体检：二面过后才三天就收到了体检的通知，时间是 1.17 早上 7 点 30 分柯桥笛扬路的瑞丰大厦，要带三方协议书和 5000RMB 的违约金。根据观察，体检当天来的人数有 80 人，敢情瑞丰招的人真多。体检的地方是绍兴县中心医院，体检的项目就是一些常规的检查，还有胸透、心电图、B 超、血检和尿检，血检被抽了三管血，估计会检的比较细。体检结束后便回到了瑞丰大厦，将三方上交，并在承诺书上签字（承诺毕业后到岗，不然 5000 大洋和你白白了，当然如果体检没通过会还的），然后就去柜台存钱，之后走人结束。另外工作人员说如果体检后一个星期内没有收到复检通知说明体检通过了，如果收到了通知那么还需要再去复检。

至此，瑞丰的求职路程算是告一段落了，之后便是未知的等待了。听工作人员说瑞丰在 5、6 月份还会有一次春季补招，所以对于这次没能进瑞丰的同学还是有机会的。求职不易，希望大家都可以拿到满意的 offer~~

3.9 瑞丰银行春季招聘笔经+面经大福利

考瑞丰银行之前在网上搜了老半天，都没搜到有关瑞丰银行的笔试，面试情况，于是刚参加完就决定写一篇关于笔试面试的综合经验，好让下一届的同学可以参考参考。

网上报名截止到收到一面通知大概有一个多月，都快忘了有报瑞丰银行。一面形式是无领导小组讨论，本人面过农行，建行，感觉瑞丰的面试还是挺正规的，一面大概 10-12 个人一组，貌似有 6,7 个考官。我们那组的面试题目是选择 5 个人成立一个银行内部工作小组来应对客户投诉，抱怨问题，可选择的人有完美主义者，实干者，领导者，观察者，和谐者，外交官。。。这几个人分别有各自的优缺点，其实就是一个多项选择题。我们那一组有 11 个女生，一个男生，讨论不算激烈，甚至感觉有点沉闷。无领导小组思路比较重要，要尽量多说话，哪怕你没提出什么自己的见解，给考官的印象也比较深刻，专门记录时间也是个不错的选择，但千万别顾着讨论忘了提醒。不得不说，男生在面试银行的时候确实是香饽饽，我们组那个男生讨论的时候只插了两三句话，讨论完面试官问他怎么不大说话，他说因为被反驳了。就这样，之后的笔试面试竟还有碰到他，汗颜。。

一面之后大概有十几天左右接到了笔试，二面通知，这次笔试和二面是放一块参加的，也就是说参加笔试的都可以参加二面，6 月 1 号上午笔试，6 月 1 号下午到 6 月 3 号二面，瑞丰可能是出于一些外省学生来回不方便，还临近毕业，时间紧凑的考虑。笔试分为两大部分，第一部分是行测，一个小时，45 道题，先前看着题量不多，慢悠悠的做，到最后竟有个一，两题没做完，数量关系的题比较多，有些看着很熟悉。第二部分是综合知识，一个半小时，题型有单选，多选，判断，最后有类似于申论的写作。选择，判断多为金融知识，个人觉得还比较简单，只要把宏经，微经，财管，货币银行，会计这几个资料看一遍应该都没问题，这些资料淘宝上都有卖，个人觉得还不错。最后的写作就是小型的申论，材料也是关于诚信的，跟省考申论类似，甚至还有原话，有一个分析原因的小题还有写一篇超 600 字的议论文。考过省考的同学应该会觉得很熟悉。

据之后参加笔试，二面的人来观察，我们组进了有 6,7 个，不知道其他组怎么样，应该也差不多。接着是二面，二面是结构化面试，大概一人十分钟左右，有 6,7 个考官，主考官是个女的，还挺年轻，本人面的时候，主考官直接叫我不需要背那个事先准备好的自我介绍了，直接说自己的实践经历，顿时感到可惜，自我介绍我可准备了好长时间，我刚讲到我第一个创业实践经历，主考官就直接打断我，问我创业的详细，之后就让我选择一个考官作为同学，向他销售围巾，尼玛你以为是职来职往啊。。还让我走到考官面前，我选择了主考官，我才刚说了几句，主考官就不行，我受不了了，笑的不行，让我去向旁边那位大叔推销，大叔眯着小眼笑嘻嘻地跟

我周旋了几句，也笑的不行，又让我去向旁边的另一位大叔推销，我说，同学，你有女朋友么？大叔说我结婚了，我小声地说了句学生怎么结婚了呢，考官都在那笑，大叔也说连我自己都搞错了，晕。。之后又周旋了一番，主考官就说可以了，就让我出来了，尼玛我实践经历都还没介绍完。。这次面试是我参加过最搞笑的一次面试了。据参加二面的同学反映，面试题目大多是模拟情景跟客户交流之类的，比较灵活，感觉先前准备的都没用上呢。

一面，笔试，二面都参加完了，也不知道什么时候会有消息，又是漫长的等待，考银行就一点，得耗得起。。祈祷瑞丰会给我带来好消息。。。

3.10 关于薪酬待遇的一点参考

本文原发于应届生 BBS，发布时间：2014 年 5 月 14 日

地址：<http://bbs.yingjiesheng.com/thread-1861510-1-1.html>

想想去年的自己天天刷新 BBS，为了一份满意的工作而四处奔波，做为过来人以及一个瑞丰人，关于薪酬待遇、职业发展等问题，给大家一点点参考吧。

瑞丰实习期待遇：

- 1、实习期：在提供宿舍的前提下能让你温饱，1000 多每月。
- 2、转正后：工资还可以，但是休息少，做 6 休 1 已是奢侈，做 12 休 1 也不是不可能，客户经理甚至 1 个月只休息 1-2 天，而如今已开始推行夜间延迟服务，也就是说从早上 7:00 多到晚上 8:00 都是你正常的工作时间，挣得都是血汗钱！总得来说，适合有干劲的人，真心挺累的，性价比不会有想像中那么高。

职业发展与前景：

人力资源招聘的时候有分很多岗位，如管培、营培等等，但真正下到支行学习要看实际情况而定，比如说你所在的支行缺柜员，那么不管你是什么岗位进来的都得先去顶这个位置，总之，进来之后不一定马上就能做原先应聘的岗位，要有做一线的准备，但机会相对会多一点点。

企业文化：

比较默守沉规，制度明确，管理严格，很注重成绩、业绩，提倡牺牲小我成就大我，希望员工把工作放在第一位，勤勤恳恳，同时也在努力地为员工提供更好的物质、精神奖励。所以说如果你是一个能够吃苦的人，在瑞丰还是会有机会的，如果你只想来混日子，我劝你还是好好考虑吧，这里没有传说中清闲的铁饭碗，即使有也是极少的岗位。职场和校园有着很大的差异，在学校，你付了学费，老师会好好教你；但是在职场，老板付你工资，你就得给他好好地干活，一分耕耘，一分收获。作为职场新人，少说话多做事，踏踏实实走好每一步最重要。

附录：更多求职精华资料推荐

强烈推荐：应届生求职全程指南（第十二版，2018 校园招聘冲刺）

下载地址： <http://download.yingjiesheng.com>

该电子书特色：内容涵盖了包括职业规划、简历制作、笔试面试、企业招聘日程、招聘陷阱、签约违约、户口问题、公务员以及创业等求职过程中的每一个环节，同时包含了各类职业介绍、行业及企业介绍、求职准备及技巧、网申及 Open Question、简历中英文模板及实例点评、面试各类型全面介绍、户口档案及报到证等内容，2018 届同学求职推荐必读。

应届生求职网 YingJieSheng.COM，中国领先的大学生求职网站

<http://www.yingjiesheng.com>

应届生求职网 APP 下载，扫扫看，随时随地找工作

<http://vip.yingjiesheng.com/app/index.html>

