应届生求职网
YingJieSheng.COM
中国领先的大学生求职网站

# 应届生2018校园招聘求职大礼包

# 彭博篇

应届生论坛彭博版：
http://bbs.yingjiesheng.com/forum-2248-1.html

应届生求职大礼包 2018-其他行业及知名企业资料下载区：
http://bbs.yingjiesheng.com/forum-436-1.html

应届生求职招聘论坛（推荐）：
http://bbs.yingjiesheng.com

# 目录

第一章 彭博公司简介....4
1.1 彭博公司概况....4
1. 2 关于彭博....4
第二章 彭博公司笔试面试资料....6
2.1 2017 Sales&Analytics Interview....6
2.2 Sales and Analytics Full-time 2017....6
2.3 Sales and analytics interview....8
2.4 phone interview for Beijing Financial products Analytics & Sales internship....8
2.5 2017 analytics representatives & sales internship phone interview....8
2.6 Sales & Analytics Representative 2017....9
2.7 Beijing-Financial product analytics & sales intern 面经....9
2.8 Beijing-Financial product analytics & sales intern 面试....10
2.9 2017 Analytics & Sales Rotational Summer Internship Beijing....10
2.10 Sales&Anlytics Rep 2017....11
2.11 2017（March）Sales and Analytics London Office--Video Interview....11
2.12 Global Data - Market Data Analyst (Beijing) / Video Interview....12
2.13 Global Market Data Analyst Video 面经 12.20....13
2.14 一面过后二面一般什么时候来呀？（内附一面面试题）....13
2.15 VIDEO INTERVIEW....13
2.16 intern sales, video....14
2.17 Analytics and Sales London Office....14
2.18 2016 Global Data - Market Data Analyst (July)....15
2.19 Analytics and Sales London Office 2016 经验分享....15
2.20 Bloomberg London software engineer....16
2.21 关于彭博编辑岗位的应聘....17
2.22 bloomberg 5 round interview....18
2.23 Global Data 人品贴....19
2.24 Bloomberg Sales and Financial Analytics Interview Sharing and other sad stories....21
2.25 Sales and analytics 电面....22
2.26 Bloomberg Sales and Analytics London 面经+ final round 求解答....23
2.27 Bloomberg hk Sales & Analytics Interview....24
2.28 2015 Japan Global Data second Tel Interview....24
2.29 2015 Japan Client Service & Sales 【电面】....25
2.30 20141013 北京一面 Financial Products Sales and Analytics Representative....26
2.31 2015 Japan Global Data first Tel Interview....27
2.32 BJ ADSK 电面 跟之前一点不一样....27
2.33 Bloomberg Global Data Analyst....28
2.34 BJ ADSK phone interview....28
2.35 2014 London Sales and Analytics in house interview....29
2.36 Bloomberg Phone Interview....29
2.37 HK Data Training Program 第二關 skype 面試....29
2.38 2013-11-20 Bloomberg second round interview....30

2.39 HK Global Data Training Program phone interview....32
2.40 2014 Sales and Analyst Phone Interview....33
2.41 2014 Bloomberg Global Data (HK) Phone Interview....34
2.42 HK Global Data Training Program 电面面筋~....34
2.43 2013 Jan Bloomberg Sales and Analytics in house interview....35
2.44 2014 Global Data Analyst HK 电话面经....35
2.45 2014 Global Data Analyst 视频面经....36
2.46 2014 Global data analyst-HK....37
2.47 2012Bloomberg「今天」電面 financial service and analyst....37
2.48 bloomberg sales and analytics 电面面经....38
2.49 电面经历，希望有点帮助....38
2.50 5.6 Beijing Sales & Analytical Internship 电面....38
附录：更多求职精华资料推荐....40

**内容声明：**

本文由应届生求职网 YingJieSheng.COM（http://www.yingjiesheng.com）收集、整理、编辑，内容来自于相关企业的官方网站及论坛热心同学贡献，内容属于我们广大的求职同学，欢迎大家与同学好友分享，让更多同学得益，此为编写这套应届生大礼包 2018 本义。

祝所有同学都能顺利找到合适的工作！

应届生求职网 YingJieSheng.COM

# 第一章　彭博公司简介

## 1.1　彭博公司概况

成立于 1982 年的美国彭博资讯公司是目前全球最大的财经资讯公司。彭博仅用了 22 年的时间，就将它的金融数据市场的销售收入超越了具有 150 年历史的、世界上最大的资讯公司——路透集团。

BLOOMBERG PROFESSIONAL(R)（彭博专业）服务及彭博的媒体服务整合在一个平台上为全球各地的公司、新闻机构、金融和法律专业人士提供实时行情、金融市场历史数据、价格、交易信息、新闻和通讯工具。彭博的媒体服务包括在全球拥有 130 家新闻分社和 2,000 名新闻专业人员的彭博新闻社 (BLOOMBERG NEWS(R))、每天 24 小时以 7 种语言在全球通过 10 个不同的频道播放财经新闻的彭博电视台 (BLOOMBERG TELEVISION(R)) 以及在全球范围内在 XM、Sirius 及 WorldSpace 卫星电台和纽约 WBBR 1130AM 提供即时新闻的彭博电台 (BLOOMBERG RADIO(SM)。另外，彭博还出版了针对专业投资人士的 BLOOMBERG MARKETS(R) 杂志和 BLOOMBERG PRESS(R) 书籍。
彭博公司的创始人布隆伯格是个传奇式人物，在他创造了彭博资讯公司这一全球资讯业大王的同时，2001 年他决定竞选美国纽约市市长职位，并一举成功，于 2002 年 1 月 1 日正式就任纽约第 108 任市长。

## 1.　2 关于彭博

彭博是全球商业、金融信息和财经资讯的领先提供商，通过其强大的信息、专家和咨询网络为全球重要的决策制定者带来关键优势。彭博的优势在于通过创新的技术来快速、精准地传递数据、资讯和分析工具，核心产品是彭博专业服务(BLOOMBERG PROFESSIONAL)。彭博专业服务为全球逾 310,000 用户提供实时金融信息。彭博的企业级解决方案建于公司的核心优势之上，利用技术来帮助客户更高效地访问、整合、发送并管理整个组织的数据和信息。通过彭博法律(Bloomberg Law)、彭博政府(Bloomberg Government)、美国国家事务出版(BNA)和彭博新能源财经(Bloomberg New Energy Finance)，公司为金融业以外其他行业的决策制定者提供数据、资讯和分析工具。彭博新闻通过彭博专业服务、电视、电台、手机、互联网和两本杂志——《彭博商业周刊》和《彭博市场》传播资讯，在全球 72 个国家设立了 146 个记者站，拥有 2,300 多名新闻和多媒体专业人员。彭博总部位于纽约，在全球各地拥有 192 个分支，员工数超过 1.5 万人。
彭博速览

- 成立于 1981 年，最初只有 4 名员工
- 目前在 72 个国家聘有 1.3 万多名员工
- 总部位于纽约，并在伦敦、东京、圣保罗、迪拜、香港、北京、上海、新加坡和法兰克福设有主要办事处
- 屡获殊荣的解决方案
  - 荣获 Inside Market Data 及 Inside Reference Data 颁发 2010 最佳全球数据奖
  - 荣获 Inside Market Data 及 Inside Reference Data 选为 2010 最佳信息供应商
  - 荣获 Waters Rankings 选为 2010 最佳卖方交易委托管理系统（OMS）供应商
  - 连续两年荣获 Fx Week 选为 2009 及 2010 最佳外汇市场数据供应商
- 彰显在中国金融市场的领先地位

- 彭博建立了中国第一家获准提供金融信息服务的外商独资企业
- 彭博为首家在国内提供境内人民币市场每日定价参考的金融数据供应商- 外汇期权、利率掉期、外汇货币掉期以及信用风险缓释工具

彭博的解决方案

彭博专业™服务

无论是现货市场还是衍生品市场，诸如股票、外汇、商品、货币市场、国债及地方债、抵押贷款、金融指数，以及保险和法律方面的信息，彭博专业™服务都能以强大灵活的系列工具全面满足金融专业人士的需要。

彭博企业解决方案

彭博为企业提供一套思路清晰的工具，您可以从中挑选满足您的各种信息需求的产品方案。这样就有利于企业采取分阶段实施的方式。其灵活性能让公司制定计划，以有序、经济的方式配置其它彭博工具。彭博企业解决方案使得客户可以在企业内部高效整合、发布、管理数据和信息，其中包括彭博企业技术方案、彭博数据方案、彭博交易管理系统及彭博投资组合与风险分析。

彭博财经新闻

彭博随时随地报道与全球商界精英息息相关的最新信息。先进通讯渠道包括彭博新闻® 、彭博网站® 、彭博商业周刊™、彭博商业周刊网站及彭博市场杂志®。

彭博新能源财经服务

彭博新能源财经服务充分利用了我们可将数据和资讯转化为具有可操作性洞见的能力。作为世界领先的新能源信息服务产业的主导着，我们为投资者、企业和政府提供清洁能源、低碳科技和碳市场等领域的信息和分析服务。

关于布隆伯格（创始人）

追溯 Bloomberg 的成长经历，就好像是一个美国梦的标准样本。主人公出生于美国麻省一个平民家庭，早在青少年时期，就对信息和技术有了极为浓厚的兴趣。大学时代，他在约翰·霍普金斯大学拿下了工科学士学位。随后他又在哈佛大学商学院拿到了 MBA 证书。怀揣着两本毕业证书的 Bloomberg 进入了华尔街一流的投资公司——Salomon Brother 所罗门兄弟公司。这位 20 岁出头的年青人，从最为基础的手工核帐做起，每周工作 6 天，每天工作 12 小时。他以勤奋和执着的工作态度，以敏锐和富有远见的商业头脑，在第 6 年时成为了 Salomon Brother 公司的合伙人。这样的成绩对于任何一个年青人来说都是足以骄傲的资本了。然而，Bloomberg 好像没有丝毫的满足，此后 9 年他继续埋头工作。直到 1981 年 Salomon Brother 公司出现了一场内部纷争，Bloomberg 被扫地出门，他经营了 15 年的梦想被突如其来的冲击撞碎了。离开公司的翌日清晨， Bloomberg 拉开衣橱准备换上西装去公司上班时，他突然意识到自己已经被公司抛弃了，他绝望地蹲在地上，万念俱灰。在别人看来，一个 40 岁的成功者，在他人生即将走向巅峰的时刻，却被人从高处一把推了下来，这种痛苦如果不是亲身经历，其他人恐怕是难以想见的。

然而，优秀的领导者都具有这样的品格，即在行动中表现出一种非凡的勇气和对团队自信的承诺。Bloomberg 用公司给他的 1000 万美元的补偿金开始了他第二次的创业历程。他非常冷静地分析了自己的优势所在。他认为全球经济包括美国经济正处在一个关键的转型时期，人们对于资讯的及时性和准确性的需求越来越强烈，服务业的比重也变得越来越大，计算机的使用将所有的信息电子化,而后通过网络以最为简便的方式传输给用户，这将是人类经济生活的一项巨大的变革和发展的趋势。Bloomberg 认为在这样的转型时期，正是需要自己这样的即懂得证券和投资又懂得计算机应用的人才。于是他把自己的新公司定位成一家用新技术为金融机构提供资讯服务的公司，命名为：创新市场系统公司。这家公司即为后来 Bloomberg 集团公司的前身。习惯了做大笔业务的 Bloomberg，如今感到了做小本生意的举步维艰。为了能够生存下来，他与公司的开创者们每天长时间的在电脑前工作，这使他们的眼睛异常疲劳，于是大家想出了一个即省时又经济的办法，在每个工作人员的办公桌上放一个鱼缸。一旦眼睛疲劳了他们就看上一会儿水里舒缓游弋的金鱼，这样可以使自己尽快地缓解疲劳。在这样充满压力的日子里，Bloomberg 常常感到梦想是如此地充满诱惑而又是如此地遥远。

有位法国著名作家说过：所有努力绝不落空。1982 年，新公司由于销售数据终端机的成功，Bloomberg 得到了大公司 Merrill Lynch 美林证券的垂青，他们非常看好这家小公司的市场价值和团队价值。Merrill Lynch 美林证券用

3000 万美元购买了 Bloomberg 的 30%的股份。这时，Bloomberg 长出了一口气，借助大公司的资源来实现他梦想的计划终于踏实了第一步。务实的公司此后 10 年，均以令人惊异的 40%的年增长率高速成长。

# 第二章 彭博公司笔试面试资料

## 2.1 2017 Sales&Analytics Interview

本文原发于应届生 BBS，发布时间：2017 年 5 月 15 日
**地址：http://bbs.yingjiesheng.com/thread-2102192-1-1.html**

第三次进行面试，问题有：
1.之前的 sales 经历
2.Analytics 如何有 innovative solutions
3.对 Bloomberg 的未来三年怎么看
4.Interest 中选一个讲解
5.之前的实习有什么 applicable 的
6.为什么来香港，背景经历
7.之前的工作和 bloomberg 有什么相似的地方
希望大家都拿到心仪的 offer！

## 2.2 Sales and Analytics Full-time 2017

本文原发于应届生 BBS，发布时间：2017 年 4 月 29 日
**地址：http://bbs.yingjiesheng.com/thread-2100632-1-1.html**

一个月之前收到了 offer，我之前有分享过电面和第一轮 video conference 因为课业有点忙所以没有更新。我在面试的过程中也收到过帮助，所以想尽力帮到需要的人。现在就写一个大概的总结吧。
背景的话 top50 美本，Finance & marketing，top 10 美研。一个咨询实习 一个券商实习，不算顶级，但是还不错。再加上学校的各种 investment management，投行各种 mentorship 和社团活动等经历。

我 12 月递交的申请，在提交 video 视频之后一直没有信息，到了一月底的时候才收到了电面，应该是被 deliver 到了春招。Video 面试就是 why questions：why BBG，why you。全英文。
HR 电面时候就是先 go through resume，然后问了对这个工作的理解，问了我之前做的咨询实习里的 clients solution 跟 BBG 的工作有什么不一样。还问了我之前做的资产管理 portfolio project 跟 BBG 的相关性。半小时，全英文。

重点我想说一下后三轮。所有的问题我不太记得全，就分享一下我记忆点比较深的问题吧。

第一轮 video conference 是跟两个 team leaders 做的。也是先 go through resume，根据 resume 问了一些细节问题比如 AUD arbitrage strategy 是怎么做的， LME 和 SME 的不同；之后是 why questions；又问 motivation：以前做 financial data analysis 现在为什么想要做整个（其中就包括了 why analytics 和 why sales）；再然后就是 role play。我做了 3 个 role play，两个成功一个失败。一个成功是因为我说了一个他没有想到的 solution 就快速过了，另一个就是找到了最快的解决方法。最后一个虽然没有成功，但我个人觉得我问了该问的问题。然后又是谈一谈对工作的理解是什么。再问我觉得可以如何改进整个 analytics process，这个问题很大，幸好本科做过 customer service 相关的 case competition，所以回答得还算靠谱。最后一个问题让我总结除了 culture 之外，三个在这么多金融公里选 BBG 的理由。其实这个问题很 tricky，因为按照套路来说，不管是地理，工资，工作领域，都有可以取代 BBG 的公司。一个多小时，40 分钟英文，其他中文。

第二轮面试是两个 managers。也是先聊 resume，why questions，然后 roleplay。之后问我认为做 sales 最重要的 quality 是什么；我的哪些经历让我有了这样的 quality; ST and LT career goal; How BBG can help you achieve your career goal；然后又是问对工作的理解。
所有涉及的问题 managers 问的很深很远，至少我感觉他们想要更深刻的答案。这一轮我不太记得其他问题，因为我主要就纠结在对职位的理解上了，给了我 3 次回答的机会我都没有说到他想要的答案。然后这时候就开始压力面试了（我后来总结应该是压力面试，因为如果觉得我不合适的话，也不会跟我再讨论个半小时），就开始说一些不适特别 positive 的评价，虽然心里想哭，但我还是尽最大努力积极反思，提问，和 be positive, 后来还是过了。所以大家不要怕自己回答得不好，soft skills 很重要，这就是这一轮之中我最大地总结。 一个多小时，全英文。

终面我觉得是最简单的，因为需要做的就是 show who you are。 那时候正好是春假，回国之余就刚好去公司做了 shadow，然后面试了。面试官是两个 boss，一个是 China sales head，一个是 APAC analytics head。 一开始就是随意聊天，聊聊对 shadow 的体会和感想，说说 BBG 工作的内容跟之前 internship 做的有什么不一样。然后 Sales manager 给我三个人生角色，农夫什么的，问我想选什么和为什么。回答完之后继续问你选的这个角色跟 BBG 的职位如何 connect。然后又是一通闲聊。但其实所有的聊天都是有关联的，整个连起来就是一个 story，从头到尾包裹了 motivation， job understanding，job preference， work-life balance 和 personality fit。40 分钟，全英文。

等待时间的话，BBG 效率超级高，我都是第一天面完，第二或者第三个 business day 就能收到 follow-up 电话告诉我到下一轮然后约时间，第三天收到 confirmation email。

我个人觉得这个职位不像我其他申请的职位那样需要准备很多的 technical questions，什么 market capital 增加 10%，Balance Sheet 怎么变，或者你想要改变 interest swap 应该去找什么变量这种。除了一些面试应有的技巧之外，其他的全看你本人自身的性格，思维和理解：自信，冷静，乐观！这个工作本来也不是那么有趣，用 team leaders 的话说就是有很多 silly, simple and repeated work。如果性格什么的不合适，可能也会做的不是很开心。这也是为什么每一轮都会问你对职位的理解，也是为了确认求职者确实是想要做这个工作。还有就是不要美化自己的经历，是什么说什么，他们会问的很细，说不出来就 gg。

以上就是我的经验了。希望大家能够拿到自己想要的 offer。

## 2.3 Sales and analytics interview

本文原发于应届生 BBS，发布时间：2017 年 4 月 27 日
**地址：** http://bbs.yingjiesheng.com/thread-2100455-1-1.html

记第二次面试，和 sales 以及 analytics 的 mgr 级别面试，问到的问题：
1.现在做的工作与申请的工作有什么区别和相似
2.为什么想转工
3.腾讯或其他 fintech 公司给职位会不会去
4.爱好对现在的工作有什么促进
5.在工作中如何用彭博终端机
6.对银行监管有什么看法和建议
7.之前做过的实习中的金是怎么样 trade 的
8.service role-play：多个 ticket 如何处理
9.role-play 的反思

造福后人吧

## 2.4 phone interview for Beijing Financial products Analytics & Sales internship

本文原发于应届生 BBS，发布时间：2017 年 4 月 21 日
**地址：http://bbs.yingjiesheng.com/thread-2099810-1-1.html**

Just finished my phone interview with Vivian, I posted the interview questions as following and hope you guys have a
good luck!

1.Brief introduction of yourself
2.Why bloomberg? Why this position?
3.Your career path?
4.Q&A

The process last about 8 minutes, very short. HR said she'll inform me the result within 1 week.

## 2.5 2017 analytics representatives & sales internship phone interview

本文原发于应届生 BBS，发布时间：2017 年 4 月 20 日
**地址：http://bbs.yingjiesheng.com/thread-2099736-1-1.html**

大大的吐槽。首先迟了 10 分钟才打过来，等死我了。然后全程都是英文面试，虽然我觉得这可能和我现在在国外读书有关。。。
多准备 why bloomberg 的题目吧，多夸夸 bloomberg 好的内容，我这方面准备的不够。网上面经的中文题对我基本没用。。。
阿弥陀佛，发帖求保佑！

## 2.6 Sales & Analytics Representative 2017

本文原发于应届生 BBS，发布时间：2017 年 4 月 19 日
**地址：http://bbs.yingjiesheng.com/thread-2099576-1-1.html**

面完与 sales 和 analytics 的 team leader 一对二面试，问到下面的问题：1. 自我介绍，有无申请其他公司
2. sales 技巧如何证明
3. CV 上的关于 sales 的问题，怎么打 cold call
4. 最近知道的金融方面的新闻
5. interest rate swap 是什么，credit default swap 是什么
6. role-play 关于 sales：卖一个 product；
7. role-play 关于 analytics+sales：你出去了很久，客户找不到你很不高兴，如何 handle
8. 与 regulation 相关的咨询
9. 如何 plan ahead 去解决问题
10. 任何想问他们的问题？

希望好运吧。

## 2.7 Beijing-Financial product analytics & sales intern 面经

本文原发于应届生 BBS，发布时间：2017 年 4 月 13 日
**地址：http://bbs.yingjiesheng.com/thread-2098938-1-1.html**

英文－brief introduction of yourself
－understanding of Bloomberg and this position
中文
－为什么想做销售
－主要想销售哪种产品
－如何处理销售来自公司和客户两方的压力
－你是哪里人
－本科毕业之后的打算
－理想的工作
－询问了一些关于简历上之前实习的事情：在 XX 公司实习的时候遇到的最大挑战是什么？收获了什么？主要做些什么？完成了什么 project？一个项目组有几个实习生？每个人的分工是什么？
－为什么之前的实习经历和销售无关但还是对销售感兴趣？为什么对销售感兴趣却没有相关实习经历？

—对于 Analytics 工作的理解？（我讲的不太对 所以他给我讲了一下具体是做什么的 属于 help desk 的工作 问我这样子听下来对这个工作有什么想法？
—Bloomberg 非常重视 Customer relationship，那么如何处理好和客户的关系？

差不多就想到这些...唔 整个面试大概持续 20 分钟吧 听说在应届生论坛上发帖可以求来 Offer～

*BTW，面试哥哥的声音听上去真得好好听啊.....*

## 2.8 Beijing-Financial product analytics & sales intern 面试

本文原发于应届生 BBS，发布时间：2017 年 4 月 6 日
**地址：http://bbs.yingjiesheng.com/thread-2097907-1-1.html**

刚刚做完了面试，回馈论坛哈。希望能收到二面 面试是英文开始的，然后转中文。

英文：
1.自我介绍
2.对岗位的了解
中文：
1.描述一下对 analytics 的工作职责的了解
2.实习经历，自己的能力 / 职业偏好是否 match 这个岗位
3.help desk 如何应对工作压力
4.毕业打算，想在哪里发展 etc.

## 2.9 2017 Analytics & Sales Rotational Summer Internship Beijing

本文原发于应届生 BBS，发布时间：2017 年 3 月 30 日
**地址：http://bbs.yingjiesheng.com/thread-2096606-1-1.html**

有没有一起申 Analytics & Sales Summer Beijing 的小伙伴？求组队~

刚刚收到 video conference 的邀请，感谢前辈们的分享！攒人品发一下电面的问题

一面的电话，是按照提前约好的时间。
先用英文问了两个问题

- 1. Introduce yourself
- 2. What do you know about the position, and about Bloomberg's business?

然后后面都是中文回答的，

- 1. 职业规划，毕业后的打算
- 2. 实习经历
- 3. 如何处理销售业绩压力
- 4. 关于在同一个公司呆五年十年，没有明确的 title promotion，有什么看法

祝大家好运！

## 2.10 Sales&Anlytics Rep 2017

本文原发于应届生 BBS，发布时间：2017 年 3 月 19 日
**地址：http://bbs.yingjiesheng.com/thread-2095273-1-1.html**

刚交了 video 测试，现在攒人品给大家我的 video 的问题（3 个问题，每个 1 分钟）：
1. 1. Whatis Bloomberg's core product and in the simplest way possible explain what itdoes?
2. 2. Based on your research, which 1 or 2 aspects of the job do you think is best suited to your skill setand why?
3. 3. Whywould you like to pursue a career in finance?

祝大家好运啦！

## 2.11 2017（March）Sales and Analytics London Office--Video Interview

本文原发于应届生 BBS，发布时间：2017 年 1 月 5 日
**地址：http://bbs.yingjiesheng.com/thread-2089459-1-1.html**

平安夜前一天压着 deadline 录完 video interview，一共 7 题，第一题是练手的，其余六题只有一次机会，录完全部问题后可以 review，于是偷偷把题目 copy 下来，希望能帮到接下去申请的伙伴们啦！个人感觉录视频的过程挺迅速的，但是要在小小的摄像头前时刻微笑又语调流畅确实有难度……
Practice Question: Please give a brief introduction of yourself
Q2
What motivated you to make an application to Analytics and Sales?
Q3
Please explain your understanding of what your day-to-day role wouldlook like working in the Analytics department.
Q4

At Bloomberg, our core product is the Bloomberg Terminal. Please talk methrough some of the additional financial products and services we offer to ourclients.
Q5
Being interested in the financial markets is critical to the Analyticsand Sales role. Please talk me through how one of the following news storieshas impacted the financial markets this year: 1. The UK referendum on exitingthe European Union (Brexit) 2. China's impact on global growth and theimplications for developed markets 3. Recent changes to US Federal Reservemonetary policy
Q6
What attracts you to working in a client facing role and what do youbelieve would make you successful?
Q7
Imagine you are due to meet a prospective client for the first time. Howwill you make sure the meeting will be a success? What will be your approachbefore, during and after the meeting?

邮件中显示 5 business days 可能会有通知，至今快两周了 请问这边有小伙伴收到过后续通知吗？非常感谢！

## 2.12 Global Data - Market Data Analyst (Beijing) / Video Interview

本文原发于应届生 BBS，发布时间：2016 年 12 月 20 日
**地址：http://bbs.yingjiesheng.com/thread-2086794-1-1.html**

1. Practice Question: Please give a brief introduction of yourself

2. What is your understanding of the role and why are you interested in this particular opportunity? (2 次机会)

3. In Global Data we source data for the terminal, where do you think we source our data from?

4. Give me an example of a project you've worked on which involved a large amount of data. What was the objective of the project and how did you execute on it?

---
刚做完来分享一下经历 攒人品> <
提交 application 差不多两周了吧 昨天收到的面试邀请 今天录的

后面两个题没有料到 但是感觉答得除了有点犹豫之外 内容上应该没有大问题 不知道会不会有二面
另外所有的题目中只有第二题是有两次答题机会 其余都是看到题目后给 30s 准备时间 然后 1min 答题时间

基本就是这些
祝大家好运~

## 2.13 Global Market Data Analyst Video 面经 12.20

本文原发于应届生 BBS，发布时间：2016 年 12 月 20 日
**地址：http://bbs.yingjiesheng.com/thread-2086789-1-1.html**

攒一发 RP 本来就是打酱油，给大家参考
lz 申的上海 market data analyst
video interview 问题四个，如下：
Q1 PracticeQuestion: Please give a brief introduction of yourself
Q2 Whatis your understanding of the role and why are you interested in this particular opportunity?
Q3 What programming languages are you experienced with? Explain what your process was for learning that language and what projects have you done using that language?
Q4 In Global Data we source data for the terminal, where do you think we source our data from?

求 RP 爆发进 dream company！！！！！！！！么么哒！！！！！

## 2.14 一面过后二面一般什么时候来呀？（内附一面面试题）

本文原发于应届生 BBS，发布时间：2016 年 11 月 29 日
**地址：http://bbs.yingjiesheng.com/thread-2080814-1-1.html**

上个礼拜我收到了 Bloomberg Global Customer Support 的视频面试，上面写的是在交了视频之后大概五个工作天内会有答复，现在大概四个工作天了，依然没有收到回信，这是跪了嘛？我跟 HR 在学校聊天的时候，她告诉我 Bloomberg 今年是五轮面试，第一轮是视频，第二，三轮是电话，4，5 才是 in house，这几天也收到几个 missed call，但是都打不回去，好害怕是错过了面试 TAT，有人经历过类似嘛？
顺便攒个人品，讲一下我的面试题，每道题限时一分钟
1.自我介绍
2.你对 bloomberg 知道什么？
3.你对你的职位知道什么？（这个可以答两次，其他问题就一次）
4.你提供过什么很好的 service？过程是什么，结果怎么样？
我自我感觉表现的还算可以，但是不知道，希望 2 面赶紧来，等候的过程好辛苦 TAT

## 2.15 VIDEO INTERVIEW

本文原发于应届生 BBS，发布时间：2016 年 11 月 12 日
**地址：http://bbs.yingjiesheng.com/thread-2070324-1-1.html**

我大概可能是挺晚的一批了吧，岗位是销售岗 2017 Financial Product Sales & Analytics Representative。分享一下我的 video 的题吧，希望对明年的小伙伴有帮助~

1) Introduce yourself
2) Tell me what you know about Bloomberg's product and services
3) Being passionate about the financial markets is crucial to the Analytics and Sales role. Please talk me through a news story you have read in the last week, and why might Bloomberg's clients care about it?
4)Please share an example of when you experienced great client/customer service? What made this good customer service to you?

每个问题回答限时一分钟，也不是能说很明白那种。即使用的 Chrome，大晚上的网速跟不上，回放到最后我也没放出来。问题准备了一下午，但录的时候一遍就录过了，也没改。其实可以尝试很多遍，只要最后在界面按 cancel 就可以从新开始。自我感觉并不适合销售岗，所以 但彭博确实应该不错，纯属看上他是个美国大公司。

希望我的分享能帮到一些人。

## 2.16 intern sales, video

本文原发于应届生 BBS，发布时间：2016 年 11 月 10 日
**地址：http://bbs.yingjiesheng.com/thread-2069755-1-1.html**

video interivew questions 6 个 一个练习的 五个正式的 每个 1 分半 1 介绍自己
2 为什么选 bbm
3 什么 skills 你具备 -- 对于暑期实习
4 一个新闻
5 什么技能你具备 --对于 sales 举个例子

发过来供大家参考 不知道其他一不一样。 之前一直没有人发 现在发来大家看看。

## 2.17 Analytics and Sales London Office

本文原发于应届生 BBS，发布时间：2016 年 12 月 22 日
**地址：http://bbs.yingjiesheng.com/thread-2087345-1-1.html**

楼主上个月拿到了 Analytics and Sales 伦敦所的 offer，明年三月即将入职，求职期间应届生和 Glassdoor 上的帖子帮了我不少忙，现在也想梳理一下自己的求职历程，希望能帮到后来人。我的申请是从九月底网申到十一月底拿到 offer 差不多两个月时间，流程如下：

网申
在线测试
第一次电话面试

第二次电话面试（语言测试）
Shadowing+第一次公司面试（team leader）
第二次公司面试（manager）
终面（Head of EMEA Analytics）

面试的问题我就不多讲了，大家去 Glassdoor 上面看过一圈基本上心里有数，基本上围绕 Why Bloomberg? Why this role? Why finance?需要对 Bloomberg 有足够的了解并能够证明给面试官自己对公司绝对是真爱。没有金融背景的同学完全不用担心，只要对 fiance 有足够的兴趣并最好能够 demonstrate 自己如何跟进最新的市场动态，有努力地了解金融知识就没有问题。楼主本科硕士均是外语背景，平时有阅读财经新闻的习惯，面试时突击准备了几条关注的热点新闻（脱欧后英镑走势，美国大选对市场影响）基本上就够用了。提醒大家的是，面试官绝不会在考察金融知识时候为难你，会什么说什么，不会的就说不知道同时谦虚的求问，这点很重要。

个人彭博这岗位更强调服务意识，学习能力，还有 drive to succeed，面试内容并不难，各轮问题基本上都 predictable 且大同小异，但难点在于你能否经历一轮又一轮的拷问还能镇定自若，矢志不渝地准备（每轮面试间至少会有一周，多则三周的等待），在此期间还要紧跟市场动态，熟悉如何用简单的英文表达抽象复杂的新闻事件，这些工作做好了，offer 并不难拿。

祝各位成功。

## 2.18 2016 Global Data - Market Data Analyst (July)

本文原发于应届生 BBS，发布时间：2016 年 4 月 19 日
**地址：http://bbs.yingjiesheng.com/thread-2039445-1-1.html**

**Global Data - Market Data Analyst (July)這個 post 有人有申請嗎? 想問問有沒有人有第三面的經驗**分享下
第一輪 normal phone interview
第二輪 SQL+statistics +Python

## 2.19 Analytics and Sales London Office 2016 经验分享

本文原发于应届生 BBS，发布时间：2016 年 2 月 29 日
**地址：http://bbs.yingjiesheng.com/thread-2033736-1-1.html**

15 年 10 月初申请的 Bloombergproduct analytics and sales London office, 16 年 1 月份拿到的 offer。除去各种 numericaltest, competency test 外, 一共 5 round interviews（one telephone interview+ 4 onsite interviews).
Po 主申请前也在应届生和 glassdoor 上看了各位"前辈"的经验贴收获不少(尤其感谢 Natymeng 哈哈哈)，所以回来和大家分享自己的面试经历，希望对后面申请的同学有所帮助。 背景: 美本 BusinessMajor 3.9/4, 英国 top 5 finance postgrad. 实习：央企水实习，国际奢侈品 regional sales, 渣打 finance，外加若干 volunteer+ international event.
申请递交后一直是 under review，一个半月以后通知做各种 test，然后就是电话面试。
1. Telephone interview.12 月 7 号一个小时的 telephone, 面试主要是 biographical,motivational and competency based.

Go through cv, whyBBG, why this position, what skills required for this job, previous experience,explain call option and put option to your granny, what is BBG vault, what isdark data, why not IB, one word describe yourself.

第一轮还是有点紧张，虽然整体并不是很难, 面试官也很 nice,好好准备基本没问题。第二天就收到邮件需要我完成 languagetest 然后准备第一轮 onsite interview。

2. First onsiteinterview. 因为 xmas 的缘故，面试直接安排在节后 1 月 4 号， 两个 team manager 同时面试，一开始是基本的 motivation 和 technicalquestion, 提前准备加上学校学过的知识这些都没问题 explain derivative to your mom, who isYellen(richest women), what will u do if your client want to lay off thedepartment. 因为是两个人一起面，所以彼此互相谦让并没有出现一个人追根问题的情况。但其中一个 manager 一直在 challenge 我的回到，讲话也很快导致我中间有几分钟走神了。整体感觉还可以， 果然第二天一早来邮件说进入下一轮，interviewerfeedback 是整体表现很好，除了中间短暂脑袋短路。

3. Second onsite interview.7 号面试，analytics department 的老大，一个新来的日本女人以前是 BBG 北美的 manager 后来去亚洲区做老大。一开始也是 why BBG,why Position, 问了关于 finance 的各种问题以及哪些 data 可以看出 chinaeconomy is struggling. Role play 还是关于 sales 和 problem solving。面试了快半小时，她就开始和我各种聊天了，各种美国的生活啊，boarding school experience 等等。感觉她比较开心，所以走的时候和她用日语聊了几句拉进一下距离。四天以后 email 通知我进入第三轮。

4. Fourth onsite interview.11 号和 sales 的老大单独面试， 典型的英国人，非常的 gentlemen 但是问问题毫不含糊，每个问题都可以刨根问底。除了基本的 motivation，technical 和 role play questions， 还问了很多 personality 的问题。节奏很快，基本不给思考的时间，即使我做了很多准备，但还是一直都很紧张，所以一个小时的时间感觉很快, 但是一定要表现的很 calm，confident and professional.面完以后感觉不错，第二天一早还在睡觉就来电话通知 final round，interviewer feedback 很 positive，HR 还问了工签的事情，问我如果拿到 offer 什么时候可以上班等等。

5. Final round withEMEA HEAD.

HR recruiter 带我去面试的时候跟我说我今天就会知道结果， 弄得我更加紧张。面试我的 EMEA head 也是新上任，也是问 了 motivation，previousexperience,然后直接开始讨论各种 business news，从 EU debt crisis，US interest rate， emerging market 到 asylum 对欧洲经济的影响, 因为面试官是有准备的，所以问题可以讨论的很深入，个人感觉这比普通的 technical question 要难，因为需要长时间积累。大部分都是很轻松的聊天，最后问我假如 rejected 怎么办，我很机智的说那我去申请 BBG HK or Beijing 因为我太喜欢 BBG 和这个 position 了。最后我问她什么时候有结果，她直接说 I am happy to welcome you joining Bloomberg today.

总结：所有的问题都是 biographical, motivational and competency based，一定要深入了解 BBG and products，然后表现最好的自己就可以了。尽量强调 previous experience，personality，career ambition 都和 BBG 很切合。至于工签的问题，Bloomberg London 是可以提供 sponsor 的，我拿到 offer 后就滚回国过春节了，然后一个月的时间公司就帮我在国内申请了 tier2 visa，速度非常快。希望对大家有帮助.

## 2.20 Bloomberg London software engineer

本文原发于应届生 BBS，发布时间：2016 年 2 月 4 日

**地址：http://bbs.yingjiesheng.com/thread-2032058-1-1.html**

bb 是我在英国第一个 on-site，刚刚收到拒信，bb 在本论坛似乎并不十分热门，但是分享一下我失败的经验给那些打算申请的兄弟姐妹，希望你们能成功。

个人情况：英国非著名学校 CS PhD, 但是研究是硬件方向，c++非常的不熟练。

电面：
去年 12 月初投简历，一月上旬做了电面，面试官应该是一个中国人，年轻而且非常的友善。bb 的电面需要使用 hackerrank，用来考察你的编程技能。电话面试开始后聊了 15 分钟左右个人情况，然后提了一些 c++相关的问题，可以利用 hackerrank 实时和面试官交流 c/c++的一些细节，比如指针，class，container 之类的。答得差不多之后就是编程题，我遇到的是一个比较普遍的题：从一个无序数列中找出所有和为给定值的两个数。比如{1，2，3，4} 里找出和为 5 的组合，那就是{1，4} {2，3}。具体解法有很多种，我没遇到什么太大问题，程序能够正确运行。电话面试全过程大概 1 小时左右，面试官让我等通知。
On-site：
bb 效率奇高，大概 3 天之后就邀请我 on-site，伦敦的火车酒店他们全权负责，酒店就在他们大楼旁边不远，走路 10 分钟的样子，非常奢华。由于我之前编程确实太弱，PhD 主要都在用 matlab 和 verilog 之类的，所以直到面试前一天晚上还在准备各种算法题，加之嗓子发炎基本一夜未眠。面试安排在上午，hr 先带你转一圈他们高大上的 building，然后简短的演示了下他们的 terminal 系统，紧接着就是正式面试。bb 给我总共安排了三位面试官，都很年轻，加入公司不到 5 年的样子，两位来自他们的固收组，另一位我不记得了。他们先介绍了自己，然后我也介绍了下自己，以及为什么要申请 bb，他们基本没问什么关于简历的问题，大概因为我确实没什么 software 经验值得提问。
面试第一道题是给定一个 security 的 class，里面包含更新价格和计算收益的函数，让你写出能找出给定时间内某股票最大可能收益的程序。我之前出于兴趣对金融相关的程序有一定了解，想当然的认为是计算当前时间的可能收益，然后自作聪明的提了几个金融相关的问题，其实感觉 bb 对面试的程序员并不要求这些知识，所以面试官就很不耐烦的告诉我就是最简单的情况，买一份股票而且没有手续费之类的。程序是在 hackerrank 上写，我由于紧张外加不熟练，在程序编写上出了很多问题，这题没有任何算法可言，仅仅是计算过去时间内最大收益而已，我颤抖的用键盘打下代码，期间他们不断问我为什么这样，我边回答边修改，漏洞百出。我能看出他们已经不耐烦了，程序压根没有运行，我事后想起来我犯了不少语法错误，估计他们都懒得试了吧。
面试第二题是数据结构，就是设计一个数据结构保存网页浏览信息，可以随时访问之前页面。现在想想也并不难，开始我说用 linear search，他们问 complexity，我一想效率赶忙又改口说 binary tree 储存网页，然后还把 complexity 说错了，现在回忆起来真想抽自己。无论如何，在他们的提示下说了他们想要的答案，这时时间已经过去很久，其中最不耐烦的一个面试官拿出手机看了一下，然后说就到这里吧。我心里明白这回肯定挂了。寒暄几句之后他们就去找 hr 了，十几分钟后果然不出所料，hr 来说你今天的面试结束了，你可以走（滚）了。我知道在 bb 如果面不到 hr 就是没希望了，在 pantry 看到了另一位提前离开的 candidate，我俩幽怨的对视一眼，之后我恍惚的离开了那里，坐上最早的火车告别了伦敦。

最后我想说，bb 伦敦最近很缺人，很多岗位长期招聘，如果各位准备充分的话是有很多机会的。我懊恼的是我遇到的问题真的不算太难，无奈自己太弱，只能接受失败，安心准备其他吧。最后祝各位一切顺利。

## 2.21 关于彭博编辑岗位的应聘

本文原发于应届生 BBS，发布时间：2015 年 7 月 15 日
**地址：http://bbs.yingjiesheng.com/thread-1973320-1-1.html**

看了好长时间的帖子，感觉同学们的发言对我有帮助，故凑个热闹，来简单谢谢自己的应聘过程。
应聘岗位：某编辑（editor）（因为真心不方便透露）
总共面试 6 轮，笔试一次。历时一个半月
我是通过在 linkedin 上面投递的，直接链接到 Bloomberg 的网站上。然后投递了简历。没有任何人帮助我内推，纯粹是海投的赶脚。因为应聘的时候刚好在弄论文，一堆事情。所以好多细节记不住了。就讲讲印象最深的。

1.香港 HR 电话：基本核实一下简历里面的内容。然后问问想要多少薪水。最 tricky 的问题是问我是否愿意回中国？我犹豫一下，但是真心不想回去。
2.managing editor 电话，理解可能是个地区编辑的经理。大概 20 多分钟，主要是性格方面的测试。例如你为什么要来 Bloomberg。然后几年内有什么目标啊之类的。我还说了说以前工作中遇到的问题，解决方法。谈谈自己的研究成果等等，交谈很愉快。人非常好。
3.Global manager（电视电话），此人很老狐狸。问的问题很有趣，同时不会正面回答我的问题。特别是关于 relocation 的问题。
4.VBA 测试。问题不是很难。鉴于我十年前学的 VB，也勉强过关了。
在这之后，终于确定了我的工作地点在新加坡。
5.local manager（电话），新加坡经理很 nice。问了一道关于工作的问题。还有为什么来彭博。然后我就开始问问生活方面的事情。因为我一次都没有去过。
6.head of asia 电话。人超级好。也是问问人文类的问题，性格啊，看法啊。还有是否愿意 relocation 到纽约和伦敦啊？当然想啊。哈哈哈哈
7.head of breaking news in New York 电话 可能是因为大人物把，已经算不上是面试了。基本上就是和我确定一些是否愿意加入 bloomberg，还有是否了解自己的工作内容一类的。

本人已签。正在办理签证中，，，，，
感觉彭博还是很照顾我的，很多事情都用专门的公司来帮我安排。基本上我就是提供相关材料。

## 2.22 bloomberg 5 round interview

本文原发于应届生 BBS，发布时间：2015 年 6 月 26 日
**地址：http://bbs.yingjiesheng.com/thread-1868363-1-1.html**

一边工作 一边投的简历 投的比较杂 所以也没记住投了 Bloomberg 什么职位
首先是 一个叫 Ellie 的 Financial Products APAC 的 HR manager 给我电话的 说是 would like a broad conversation with you and we can walk through the different roles 大概随便聊了半个小时 就是 general question 然后告诉我第二天有空早上就去上海 office 见 TEAM LEADER of buy side 因为他是 travel 所以比较急 此时此刻还不知道面试什么职位
约了第二天早上 8 点见 见到了一个叫 issac 的香港人 大概聊了一小时 主要是过简历 和对公司职位的了解 也有 role play 扮演一个在香港介绍上海的导游 后来说是面试 analytci sales role 我一直以为是 terminal slaes 说是会把消息回复给 ellie 感觉被鄙视了 从 senior position 变成 entry level 了
随后接到 Hongkong 的 entry level 的 hr 叫 Clare 的电话 聊了半个小时 还是基本的问题 sefl introduction ？why bloomberg ？ why this role? challenge? .....面完以后说会有一个 newYork 的 Jinyin 第二天给我电话
第二天晚上 9 点 NewYork 电话半个小时，palapala~~~把之前的问题再说一下，有个问题挺有意思，问我 bloomberg building 有多少 computer。。。。。。我说我猜 10,000 台.... 完了以后说会把 feedback 给 Clare
然后过了几天和 Clare 邮件问她 process 她说给我 call 当然 fine 她说很好啊 你的金融知识很全面 但是 leadship 没有体现出来 接下来去上海 office 和 Mischa (APAC analytics head) and Samuel (China Sales TL) 进行 video interview，并且保证这是最后一轮了
北京老大 （我猜的）samuel 没来 ，让一个叫 oliver 的女孩来的 ，新加坡的 Mischa 来了 ，面试一小时，中国这儿面试的问题很死，主要还是 Mischa 在掌控面试，上来就和我开了个玩笑 说大家看他名字都以为他是俄罗斯

人。。。然后就开始问简历，whybb？ why this role？longterm carrer？any experience in bloomberg terminal？ which function you like most by bloomberg terminal？lead experience？the requirement of this role？问的很细，因为我一直做的是 commodity，所以问题设计和 role play 基本是基于我自身的情况设计的，例如你刚去 bloomberg 怎么开展业务？怎么在会议上向客户介绍产品？怎么去把 bb 的业务在中国开展？bb 现在遇到哪些问题？假如录取接下来时间干什么？motivation? 然后有哪些问题?
告诉我这个新 role 只招 2 个 还有几个 candidate，所以要等一周给消息。。。。
我的感受：
1.公司还是很好的，福利发展都很不错，如果你想在金融服务业工作。
2.对于金融知识不需要太多要求，但是一定要非常非常喜欢 bloomberg 和保证一颗在这从一而终的心态。
3.不算 finance field，更多的是 service skill。

写的比较杂乱，希望对关心的同学有帮助。

## 2.23 Global Data 人品贴

本文原发于应届生 BBS，发布时间：2015 年 6 月 2 日
**地址：http://bbs.yingjiesheng.com/thread-1968492-1-1.html**

逛了这么久应届生一直觉得这个版面很冷清. 很少人提供非常有价值的消息. 楼主刚刚面完香港的 Corporate Action and IPO data analyst 职位. 虽然 title 看起来很长很冷门但是其实因为在 global data 下边，所以面 global data 其他 position 的同学应该流程都可以参考此贴. 等 offer 决定发个贴把过去一个月的面试经历写下来，攒攒人品. 出于隐私和未来东家机密方面考虑，决定不贴出具体细节. 大致讲一下流程. 希望之后的人们能够大概了解 Bloomberg 的招人标准以及从哪几个方面去进行准备.

职位的 Post 是 5 月 3 号在 Bloomberg Career 上发出来的，楼主是 5 月 7 号交了 application. 之后过了三四天的样子. 收到邮件要求按要求进行回复然后预约时间进行一个 Telephone Interview.

约好时间守在电话面前等结果对方迟迟没有打来，过了 20 分钟左右另外一个同时打过来说面试你的同事在进行一个会议所以可能要晚一点，reschedule 为一个小时后.
到时间对方准时打来了， 英文很快. 整个面试过程比较灵活. 简单介绍一下自己， 看一下你对 bloomberg（company... not terminal)的了解.HR 会针对你的回答给一些反馈并且有可能会问一些 follow up question. 楼主觉得这部分就是 be yourself. 不要昧着良心说话.喜欢什么就是什么. 不要把自己往 Job description 上边套. 据说电话这一轮是淘汰率最高的. 大多数人都是经过了一轮电话面试之后渺无音讯. 幸运的是楼主很快收到了下一轮的通知. 约了下一次面试的时间.

第二次面试是和将要加入的组的 team leader Ricky. 之前有上网查过对方的资料. Chicago U 的本科， 剑桥 MBA. 心里压力不小， 不过好在 Ricky 人非常 nice. 问了一些基本的 competence 问题. 问题的形式也是一如既往的灵活. 受他的影响楼主慢慢变得放松起来. 于是大谈自己对 data 这一块的理解以及这份工作本身的含义和价值. 说的对方也算连连点头. 算是整个面试过程中楼主觉得面的最好的一轮. 果然一天之后收到通知. 进入下一轮.

第三轮面试是 global data 香港的老大， Maria Chan. 当天早到了一些，约了 9 点，八点半到的时候发现公司已经有不少人在了... 不愧为 bloomberg. 整个面试比较随性. 并没有开场的传统 self introduction...所以楼主的节奏有一点被打乱... 不过还算有所准备，于是后边几个问题也打的算是顺畅. 相比 ricky， maria 会问的更加详细一点，

focus 你具体工作中的具体事情的处理方式. 感觉主要是看你这个人是不是 presentable...
面试接近尾声楼主有点轻敌大意犯了知名的错误.. maria 问平时工作时候对数据处理，自己开始吹会写一些 VBA 然后来对 excel 进行一些编辑... 结果果然悲剧. maria 说那你等一下，我这差不多了，我去叫个同事带你做个 VBA 的 test 吧...

楼主当时欲哭无泪，但是牛吹下了，死也得装下去. 另外其实楼主并没有说谎...确实写过 vba，只不过太久没用. 当时还存留一丝侥幸心理心想 how hard could it be！ 结果做 test 发现虽然题目确实很简单... 但是因为太久没写，很多 syntax 忘掉了，整个根本没办法 run. test 是可以 google 的，模拟平时的工作环境... 楼主查来查去总算是勉强做了一道半... 剩下的跟那个技术上的同事道了个歉然后说了一下大致的思路然后因为太久没写 syntax 有点生疏. 同事笑了一下说没关系然后送我到电梯...

接下来的几天十分煎熬，按理来说一般 bloomberg 的通知效率都是十分惊人的. 但是这次面试完了渺无音信，楼主自问其实 maria 那关没出什么大纰漏，捶胸顿足于当时吹的那个 VBA 大牛. 心想这次凶多吉少. 结果四天之后的周六早上，收到了新的邮件... We would like to invite you back to the office for a final interview! with Apac Manager. 瞬间复活，当时差点从床上蹦起来...

然后就是今天了， 中午一点准时到达. 当时已经猜到了会是个 video interview， 虽然邮件里没写，但是 apac manager 平时 base 在新加坡，所以被带到房间对着个电脑的时候也不算太惊讶. 过了一会就见到了 Global Data 的 APAC manager， David Miao

之前其实有听说过 david 是那种不拘一格的人，所以问的问题也是很写意. 东问一句西问一句. 思维非常发散. 但是如同之前的几位一样，没有非常 hard knowledge 的东西...大多数都是常规的 HR question 和 behavior question. 准备一下应该是问题不大的. 当然最后还是让我见识了一下虽然水归水， 实打实的问题还是要有料才行. 在最后的 Q&A 环节楼主抛出了当时精心准备的问题： With the rapid technology and internet development, people are getting much easier to access information that they need. Where do you see bloomberg in the next 5 to 10 years, because, you know , we certainly don`t charge cheap. David 微微一笑，you are in Hong Kong office right? Look out of the window, what do you see? See that Bank of American building? and that news flash screen on top? Well, you can get information about this years revenue of bank of america, you can buy 200 shares of their company because you see their revenue goes up. But, would you buy 200 MILLION shares? based on the info you get from the top of a building?? That`s the value in our service. 接着讲解了他本人对整个bloomberg产业的理解以及技术本身为bloomberg带来的价值. 最后他说， I would not DARE to answer this question. I don`t even know where we will be in the next two years and I`m the Apac head for global data... 当时楼主觉得这个问题实在是问的有失水准...

总算面完了，出了一口气. bloomberg 的面试次数感觉多过一些常规公司，筛选严格一些，但是其实 overall 的时间是差不多的，他们处理起来很有效率，甚至有楼主还没走出大楼就接到电话的例子... 另外听说正常在 ricky 那一轮应该是有两个人的，至于我当时只有一个 ricky 大概是因为另一个人时间不 available. 写的比较流水不知道有没有帮到大家.总体感觉上，楼主觉得 Telphone interview 和 team leader 面把握好，应该后边会逐渐容易起来. 毕竟越往上 ranking 越高，越会问一些 high level 的问题而不是死抠细节. 所以如果准备 technical knowledge，对于 global data 这个职位，有金融的基本功当然更好，如果没有其实也完完全全不用担心. 几轮面试最大的考点其实是在于 communication skills
在等 offer 的时候发个帖，也算是积攒人品. 不管怎么样楼主完整的走完了整个 recruit 的流程.也算是近距离的，更深入的了解了这样一间公司. 一个里边做的朋友跟楼主讲， 别的不敢说，但是如果是公司文化的话，Bloomberg 不会让你失望. 楼主认同这一点，也希望之后拥有着同样热情和 share 着同样 value 的朋友，你们的面试道路一帆

风顺！

## 2.24 Bloomberg Sales and Financial Analytics Interview Sharing and other sad stories

本文原发于应届生 BBS，发布时间：2015 年 4 月 24 日
**地址：http://bbs.yingjiesheng.com/thread-1962974-1-1.html**

本人今年 HK 的大学（非三大）Year 3，整个 Year 3，从开学拿到银河国际的 part time 实习到最后为了 summer intern 磨破了皮，实在是身心具疲。Bloomberg 是我最后面试的一个公司。其实也不保太大希望了，就在这里和大家分享一下这一年的各种申 summer intern 的不顺，希望大家能从中受益，也算是为自己最后的这一次面试攒人品吧。
先说 Bloomberg HK (Cheung Kong Centre)
本来之前在 Sem1 的时候有申请 Global Data 的 intern 但是，面试都没有残忍被拒。然后在面 JPM 和 HSBC 还有一家小公司叫 AlphaSights 无果后，随便就在一片伤心的失落中报了这个 Sale and Financial Analytics Intern，坦白说觉得自己没戏，因为之前有个很出色的师兄，面这个 full time，最后被拒，但我这个师兄最后去了更加碉堡的一家 trading house。可是，就在 Easter 之前，收到了 Bloomberg HR 的 email， 而且尼玛形式巨随意，一点都不 professional，简单的在邮件里问了一些信息之后就没有了（话说有一个问题是问这个职位是干嘛的，如果直接 google 的话，还能看到我之前那位师兄做的 Prezi 文件）。然后过了好长好长时间，差不多 Easter 之后一个礼拜。又是这个 HR，说再次确认信息，并直接 conduct group interview，而且是在昨天的晚上 7 点开始。（话说大晚上面试，能面个啥啊，感觉除了秀自己公司，并且彰显 CSR 之外，无其他目的了）到此我也没想自己能有多大把握拿到 offer，心想去 Cheung Kong Centre 逛逛也挺好。结果就在昨天早上，这个 HR 的有 email，问可以把晚上的 group interview 改成 telephone interview 吗？妈的，当时真是无语了，不想要 LZ，就直接说呗，还改面试形式，真是醉了。然后我就早早回到家，开始准备 phone in。原定 700pm－－830pm 来电话，我等到 845pm 都完全没有动静，就准备洗洗睡了，并且发了一封 email 给那个 HR，问是不是要改期。结果刚要准备洗澡，尼玛电话响了，还是有号码显示的私人电话。结果就是这个 HR 打来的。然后就开始所谓的 interview。下面是几个还能记得住的问题
1)self-intro
2)why bloomberg and why sales and analytics
3)why success in this position
4)experience of leadership
5)experience of innovation

然后差不多就结束了，最后我问了他一个问题，就是如何 balance bloomberg 杂志、网络、以及 terminal 的各项业务，人员之间会不会有重叠，结果他不会答！ 然后就结束了 interview。感觉自己面的特别 shi，总之放平心态，没有 intern 就好好准备 GMAT。

再说我第一个面的 JPM 的 operation summer analyst （One Island East）
这也是我第一次参加所谓的面试。10 月交了 application form，然后在节课后差不多一个星期收到 email，降低 phone in 和可能的 AC 的时间。妈的那个 AC 的时间还和我 Law 的 final 考试时间冲突。我就给他们 HR 回了 email，预计的结果是要么他们可以改 AC 的时间，要么说 AC 时间改不了，然后我再跟我 law 的老师研究怎么不考。然后就是等 phone in，前两天，去厕所都带着耳机和稿子。结果前两天都没有结果，后面听人说 phone in 前都会再有 email 约个大概的时间，不会突击的，基本心态就放平了。结果突然在 phone in 安排时间的第四天晚上 7 点 20，突击了 phone in，是一个 Singapore 的啥 Associate，具体问题记不清了，总是和 Bloomberg 的差不多，why？why？

leadership？challenge？等等。然后就没有了。然后就哭哭等 AC，结果在 AC 前一天我 email HR，希望有没有 AC 给个准信，然后跟我说因为我那天不是 avaliable 的所以就没有 AC 了，那 TM 之前还 Phone in 的蛋啊！然后我就安心考 Final（那天的 law 因为没怎么复习，考的很烂，一个 case 都没想起来）
然后就在圣诞节在内地放假期间，突然墙不好使了，溜进手机一个 Gmail，是通知补一个 AC，当时真是心潮澎湃啊。做好了充足的准备，进行了 group in 和两轮 individual in，感觉 group 面的特别不好，有个 UST 的 local sb 老 JB 抢话，然后我们说个啥，就 you are wrong，根本没办法进行下去。最后时间基本不够用，presen 的也很烂。而且 presen 之后还专门有个女的亚裔的考官单独问我的 contribution 是什么。估计是刚刚表现不咋地。然后就开始了 individual，第一个面我的是一个 MD，感觉面的一般，不好不坏。第二个面我的是整个部门的 VP，带有很重的那种英国口音，有点听不太清。但我觉得我面的很好。最后结束了面试。然后被拒，那天一共 7 个人，最后只要了一个 KongU 的女生。

接着就有申了 HSBC securities services intern
完美的搞定了两个 test 之后，就是安排好的一个 phone in，都是在过年期间，也因此，这么大第一次没有在家过年，大年初二等电话，说实话，这次是我面的最好的一次，可是最后还是被拒，接着就是 news 说 HSBC HK 的整个 Global Banking and Market 大量裁员，好吧，我的心态也放平了。以下是记得住的几个问题：
1）three main culture of HSBC and how they works
2) forecast 2050
3) your leadership experience
...

最后就是又申了一家叫 AlphaSights 的公司，是 video interview 的形式很有意思，不过后来发现去了也学不到什么，就放弃了。

以上差不多就是楼主这一年所有申请以及面试的经过，都是一把一把的辛酸泪，一场又一场的打击。希望对大家有所帮助吧。工作不易，实习不易。真的对于能拿到 intern 机会的同学钦佩不已。大家加油吧，也算给自己攒最后一次人品。第一次发帖，不喜勿喷，多谢～

## 2.25 Sales and analytics 电面

本文原发于应届生 BBS，发布时间：2015 年 2 月 27 日
**地址：http://bbs.yingjiesheng.com/thread-1953754-1-1.html**

1. Self introduction
2. Tell me more about your xxx experience 之前在 self intro
3. Give me an example where you persuaded someone
4. tell me when you were innovative
5. Why do you want to join analytics
5. any questions

整个面试只有 10 分钟

# 2.26 Bloomberg Sales and Analytics London 面经+ final round 求解答

本文原发于应届生 BBS，发布时间：2015 年 2 月 18 日
**地址：http://bbs.yingjiesheng.com/thread-1953435-1-1.html**

哈罗新年好！我两周之后跟 european head of analytics Alexa 面 final round。之前给的 feedback 是说 motivation 问题，包括 why this position why BBG 答得不是很好。我觉得我已经说了可以说的东西了(也可能稿子写得好面的时候紧张就没说全) 所以我想请问一下，主要针对 why sales and analytics 要怎么答比较好啊。我之前被一直问, you don't have sales experience, how do you know you want to get into sales? 我都是说我觉得我有 comm skills, 是 a people-person blah blah。貌似不是他们想听的 T_T。**求帮忙呀。**至于 why BBG, 我主要针对 culture, opportunities 来说的。大家有什么意见？

面试经历。
- phone interview for 10 min, by a team leader. 很简单的问题。就问了 **why BBG, why this position**. 然后我提到一个 alum 是她之前 team 里的找到熟人哈哈就瞎聊了一通。

- 1st in-house. 30 min shadowing. ~1h 2-1 interview. 一个是 sales 一个是 analytics。sales 的问了我 CV 上的东西(**what was your daily tasks like in XYZ? Did you use BBG for that posision? Did you need to deal with multiple clients at the same time.**)。然后又是 **why BBG why this position.**接着问题了一个 role-play 问题 **how would you sell BBG terminal to a firm that currently uses Reuters.** 然后 analytics 问了我很少量的金融知识问题(**how would you use the easiet way to explain what a bond is to, say to your grandma? Why would a company want to finance with bond or equity.**) 最后问我有没有什么问题要问他们。我觉得 sales 那个大爷不太喜欢我。送我走的时候大爷说，你可以说中文吗。我说我土生土长的中国人呢。大爷点个头 - 我觉得这点加分了幸好他问我 phew。三个 working day 之后就收到邮件说进下一轮。当时给了 feedback 就说 why sales 答得不是很好。但是觉得我整体很不错还有 language advantage，就过了。。。

- 2nd in-house. 本来应该是一个小时的面试。UK sales mnger 迟到了。总共面的过程可能 30min. 又是一个 sales 一个 analytics。sale 大姐一进来就说 how about you tell us about yourself? 然后根据我说的她问了一些我答案里的问题，**其实就是聊 CV 了**。然后又说我看你在投行实习过干啥不申投行了呀。(姐那是 middle/back office 谁想做。。)**其实就是变着法子问 why BBG**。然后顺势扯到 **why this position。然后又问了 markets 的问题。哪些公司用 BBG。**然后 analytics 的说你把我要问的都问完了。我心想哎呀这么短的 interview 估计要挂。然后 analytics 小哥说，**i see that you've done DCF for a case study, i know it's a while ago, but tell me what is a DCF.** 我先垫了一下说 it IS a while ago, but here's what i know. 框架说得还行的其实，他又问 but sometimes you dont use FCF, what do you use then.我不知道 T_T 我又不学 corporate finance。。。然后他就说 **ok i see that you put XZY courses as your electives, tell me what is X.** 我说 yeah they are electives that i take this summer, but i can tell you what i know about it.他说你没学那算了。大姐看小哥问得差不多了接着问 **say you are successful as a candidated, why are you excited to join BBG. why are you excited to sell BBG?这个是 why sales +why BBG**。真的很喜欢问 motivation questions... 具体怎么问的我忘了，我说 i never thought about that (傻逼了。千万不要这么说) 她说 **ok what DO you wanna sell then?** 我 意识到一定不能说别的 product 所以我说 bloomberg? 她给了我一个你傻逼的表情你不是刚说你没有想过 sell BBG 吗。我说 i meant i didnt think you'd ask me that.....此时感觉真的要挂了。然后我说 Look, i love this company and its culture, blah blah, and i think it would be awesome if i could sell as well. 终于停问了。然后小哥说 **ok whereelse have you applied?**

我说三个 BBG 的 position。香港那个申请表里面问我在不在香港念书 - 不在 - 直接拒了。之前一个要会 european language 我没有达到 business proficiency 不行 - 拒了。穷追不舍的小哥 **outside BBG?** 我说 not really anywhere this year. I applied to XZY before, got that intern, but not this year. ok 结束了。我觉得 sales 的大姐不太满意。送我走的时候小哥说大概两三天之后，周三给你回复吧。我当时都觉得还有什么好回复的你们肯定拒了我 T_T。 昨天接到 HR 电话说孩子你过了两周后跟 europe head 终面。不过 sales 大姐果然给了不满意的 feedback 说关于 sales 的问题打得不好 - 真心不该说 i never thought about it。

总结
1. dont bullsh*t. 这也是我 shadowing 的时候小哥告诉我的。if you don't know something, say you dont know because they will dig deeper and deeper and find out that you lied.
2. be confident, smile at them, and (pretend to) be calm XD
3. know your answers to WHY BBG WHY THIS POSITION.... T_T

**补充内容 (2015-4-20 08:29):**
终面的时候当场拿到 offer 了。很开心。有什么问题随时问。另外我在 Glassdoor 上写了一篇面经，那边还有很多别人的面经大家都可以去看看。加油！

## 2.27 Bloomberg hk Sales & Analytics Interview

本文原发于应届生 BBS，发布时间：2014 年 12 月 14 日
**地址：http://bbs.yingjiesheng.com/thread-1933996-1-1.html**

听说这是个神奇的网站，一定要在这里许下愿望——进 Bloomberg~
我不久前去香港的 BBG 面了第一 round，是 Group Interview 的（因为楼主在香港上学）。
首先是大家自我介绍（大概 20 多人分成 4 组），就 30 秒吧，然后两个 Team Leader 开始介绍 Bloomberg 背景 role 等等。
之后就开始了三 part 的面试——首先是看一个童话故事然后对人物进行排序；然后是 B 家要 expansion，如何根据现在的 news 进行建议；最后是由童话故事的排序进行小组（两个小组之间）辩论。每个部分都差不多 10 几分钟，同时间会有 HR/Team Leader 在旁边观察~

非常喜欢 B 家的氛围和 Snacks（哈哈，主要是这个吧><），希望大家都好运啦~~求 offer 一个^^

## 2.28 2015 Japan Global Data second Tel Interview

本文原发于应届生 BBS，发布时间：2014 年 10 月 10 日
**地址：http://bbs.yingjiesheng.com/thread-1884105-1-1.html**

时长：40-50min
面试官：GDA team leader 1 + team member 1
语言：almost English (as the team leader is Scots) and a lil Japanese (the team member is Jap, but he said all the questions were asked in English part)
问题：almost along the resume, a few behavioral questions

1. introduce yourself
2. what' your previous experience which was most close to data analysis?
3. what's the difference between a member and leader4. what's your advantage learning from previous jobs and educations?
5. what would you do if your member has different opinion (ie, you want them finish the job in time, but they don't)
6. what programming language do you use most in previous job and why
7. what do you think is the biggest risk for global data associated with clients (he said, don't just think in the way like a software engineer, be more financial sense)
8. what Japanese literature you have read and what did you learn from it (OMG...)

9. what's your weakness (in Japanese)

After about half an hour, I got a call informed me to the final interview.

## 2.29 2015 Japan Client Service & Sales 【电面】

本文原发于应届生 BBS，发布时间：2014 年 10 月 17 日
**地址：http://bbs.yingjiesheng.com/thread-1888173-1-1.html**

刚刚面试完，说一周内给结果，按照论坛内的经验，估计是没戏了。不过也是参与了一下，希望后来人也能得到点帮助吧。

正题开始：
之前和 HR 就有邮件往来，已经知道会【日语+英语】面试，也做了一些准备。
电话打过来：
【刚开始是日语】
1. 是不是 15 年 4 月份毕业？ 答：5 月。简历上写 4 月是说 4 月底的意思，美国应该都是这个时间。
2. 为什么投彭博？
3. 还投了哪些公司，什么领域的？（刚刚看到一个面经，感觉自己说咨询算是毁了）
4. 职业规划
【然后换英语】
5. 刚刚说要当 manager，你认为 manager 要有什么能力？
6. 你的弱点是什么，怎么克服的？
7. 你还有什么想补充和 highlight 的吗？
8. 对我们公司还有什么疑问？
然后面试结束，致谢之类的。说一周内给回复。根据经验来看，这就是拒信的意思了，还是挺伤心的，毕竟这家准备的算是最用心的了。没办法接着投吧。

希望能帮到各位。

# 2.30 20141013 北京一面 Financial Products Sales and Analytics Representative

本文原发于应届生 BBS，发布时间：2014 年 10 月 28 日
**地址：http://bbs.yingjiesheng.com/thread-1895795-1-1.html**

为了为接下来攒人品，跟大家回忆自己第一次面试的经过。对今年参加一面的同学好像已经没有用了，但是 2016 届以后可以）
————————————————————————————————————————————————
本人，211，英语国际新闻应届生
国庆节期间网申，节后上班第一天就收到了来自香港和北京 BBG hr 的邮件，让我回答几个问题（主要是 check 我的毕业时间，面试地点），其中包括对所申请职务的理解（邮件中说，面试资格会跟这个问题有很大关系，答得不好就会剥夺资格）
说个很尴尬的小过程：他们列出北京办事处的面试时间段和上海办事处的面试时间段，我以为可以在这个时间段里挑个自己合适的时间，所以回复了两个日期，结果收到邮件，就告诉我哪一天去（人家压根就不是让我挑具体时间，只是在这个地点面试的时间会在这个范围内）
回到第二自然段的内容，我看到 hr 重点提示那个问题的重要性，所以我花了一天，好好思考调查，才回复那封邮件。还好，他们没有那么急着要我的回复。我隔了一天提交以后，他们回复得依然迅速。很有效率。
从他们通知我参加面试的时间和具体地址来看（还要带上英文的简历），看不出来 10 月 13 日那场面试会是群面。所以当天提早到 BBG 北京办公室（金融街上），经过前台大哥确认我的资料，帮我拍了一张照片，走过那排鱼缸和装满零食和饮料的冰箱和餐桌，进入大厅时，看到已经有三个小伙伴在了。不一会儿，又来了一个年纪稍长的男士（他是要过来跳槽的）。看他的模样，我们都还以为是面试我们的 hr 经理，挺有气场的，哈哈。然后他被带走，单独面试。接着又来了两位，一位本科女生，另一位清华 MBA 的土耳其男士。
当天上午就我们这六个人面试，群面。其中有三个环节：
1. 看文章小组讨论：讨论内容，就是为《海的女儿/人鱼公主》里出现的角色排序，没有 标准和规则，要求小组出一个最终的排序（每个人的排序都会有差异，如何统一答案就是要考察的对象）
2. 给定金额，如何分配投资
3. 操作终端机，完成 hr 经理的指示。
过程全英文。前两个都是无领导小组，第三个感觉说不上需不需要谁来领导（因为 hr 在这个环节没有在关注我们每个人的情况，而是看我们是不是作为一个小组，短时间学习操作后完成指令）
虽然这三个环节，hr 都给我们时间要求，但是事实是，我们都超时了，他也就给我们加时。他也挺无奈的吧……
面试结束，他邀请我们去拿一些零食吃。我是心情有点儿沮丧，而且觉得不好意思，没有拿，就眼巴巴地和零食台再见了。
BBG 北京的工作环境真的很不错，人员（我接触的前台大哥和 HR 经理）都很干练、亲切、能干；挂在墙上的电视实时播放 BBG 新闻，终端机上不断更新的大量资讯都会是一个新鲜人会很向往的吧。经过这次面试，还有自己的调查和过去的经验和感觉，自己已经变成 BBG 的脑残粉和布隆伯格的粉丝了。这也可能是校园招聘有时被认为是企业做宣传广告的一种手段的原因吧。
虽说 HR 经理在面试结束时提醒我们一定要勤查看自己的邮箱，消息会在那周五给出，但是事实就是没有……

很好奇其他场次的面试内容是什么，参加面试的同学又都是什么情况。大家也分享看看吧。

## 2.31 2015 Japan Global Data first Tel Interview

本文原发于应届生 BBS，发布时间：2014 年 10 月 2 日
**地址：http://bbs.yingjiesheng.com/thread-1881393-1-1.html**

面完真是满脸是泪，发挥太差了

时长：22min
面试官：HR
语言：日语+英语
问题：差不多快忘光了，就小结一下
1. 提到自己也在投行投了简历，感觉是个大失策，一直再强调 BB 和 IB 是完全不同的
2. 所以也被追问了为什么要投 BB，知道 GD 的工作是什么吗
3. 因为有工作经验，问到以前的工作里有什么经验可以用在 BB
4. 期望的收入 level

反正就是非常要确认你清不清楚 BB 是做什么的，你想来 BB 的理由，特别是说出投行两个字之后 orz
约了下周和工作现场的人 skype 面试，再次反复强调，一定要准备的问题：career path，contribution，what abilities you have from previous experience can be used at BB

## 2.32 BJ ADSK 电面 跟之前一点不一样

本文原发于应届生 BBS，发布时间：2014 年 3 月 21 日
**地址：http://bbs.yingjiesheng.com/thread-1844937-1-1.html**

lz 是周一电面的，然后今天早上不出意料的收到了 thank you letter

先是一个男 hr 开始，英文诗那种国外呆久了的调调，自我介绍，why bloomberg，why this position，culture，unique 那些常规的，跟另外一个帖子讲的东东一样。

lz 很顺的讲了一大串，hr 穿插了一点职位的介绍，我看看时间也差不多了到 20 分钟了，但之后就开始偏离之前的经验贴了

hr 先生突然问一个八大问让我说一个创新的例子。lz 因为许久不面试，顿时没有节奏，瞎扯了一个我自己都脸红的例子，而且我觉得 hr 一定没有听懂

然后我以为彻底玩完，hr 也说你有什么问题看上去要 wrap up 了，我想反正没戏了就说我还申请了一大堆的你们的职位，因为你们的网申太好做了，那我还有机会面试哪些职位吗？

hr 说别的职位都是在 hk 啊新加坡呀，然后就开始了一长串关于 working abroad 的面试问题

这个时候我又脑子抽风了，lz 南方人对于北京不大感冒，我就跟 hr 说我之所以申请那些 hk 新加坡职位就是因为不想去北京。。。于是我们就关于北京这个城市进行了一些探讨

最后 hr 哥哥教育我了一串不要因为这种理由乱报职位，要考虑自身的匹配度啊巴拉巴拉巴拉

这会儿我想总可以挂电话了吧，hr 哥哥说你有没有空跟我们另外一个同事聊聊，就把我电话转给了一个 hr 姐姐，听英文口音应该是我们大陆同胞。

先是重复了之前的那些常规问题自我介绍，whybloomberg，why you 那一长串

lz 学的不是经管类专业，她就让我谈了谈对 finance 的认识，让我聊了聊最近关心的新闻，我到这里就彻底歇菜了，乱扯到一塌糊涂。

之后开始过简历，把 lz 两份实习问了个底朝天，超详细那种，这个大家好好准备。

之后是两个 mock，第一个模拟 cold call 让我获取公司信息，这个我猜测是她看到我有 consulting 的经历想出来的，模拟完我都烂的想挂电话了，hr 让我自我评估一下表现，然后我说我很烂打的，她说的很委婉，但翻成大白话就是"对！ 超级烂"

之后是模拟一个 customer service 的场景，内容就是干活的时间不够，这个也是我自己挖坑的因为我说我实习的时候有过解决这种问题的经验，最后我讲的也很混乱没有一个 solution 出来

最后她说有没有问题的时候，我脑一热跟她很拽的说我跟你们男同事问过了，对于你就没有了，然后就结束了这一个小时漫长的 interview。

lz 虽然也是抱着投着玩的心态，但是还是被自己蠢哭了，大家吸取经验，加油！

## 2.33 Bloomberg Global Data Analyst

本文原发于应届生 BBS，发布时间：2014 年 3 月 20 日
**地址：http://bbs.yingjiesheng.com/thread-1844386-1-1.html**

电面面经来啦！
1. introduction of yourself
2. working experience
3. what motivation and demotivation
4. what strength and weakness

## 2.34 BJ ADSK phone interview

本文原发于应届生 BBS，发布时间：2014 年 3 月 6 日
**地址：** http://bbs.yingjiesheng.com/thread-1838938-1-1.html

邮件说是香港的，但电话显示是来自加拿大。

英语语速很快，自我介绍、为什么 bloomberg、为什么 ADSK，what makes Bloomberg unique? The culture of Bloomberg? Do you have any other questions?
楼主乱答一气，尤其 culture 和 unique 实在编不出来，已死无疑。

## 2.35 2014 London Sales and Analytics in house interview

本文原发于应届生 BBS，发布时间：2014 年 1 月 30 日
**地址：** http://bbs.yingjiesheng.com/thread-1830017-1-1.html

先说个人背景 211 本科+top30 英硕，关于彭博的申请过程相对其他各种 bank 要方便许多，先网申，过了个把月收到 HR 安排电话面试，持续一个小时左右，各种 why，what，how。两天后收到 inhouse interview 邀请，主要包括一小时公司 tour，这个小时一定要一直向公司员工问问题；和一小时 2:1 面试，后面的 2:1 面试比较 challenging，分别来自 sales 和 analytic 的 leader 的疯狂追问，此过程必须十分镇定，否则很容易露出破绽，被抓住死穴，然后面试基本上就炮灰了。本人没有金融背景，遇到金融概念就慌了，但不用怕瞎吹是没关系的，还有根据 CV 的各种问题。这轮如果顺利通过，会有终面被邀请和大老板面谈。发帖攒人品谢谢！

## 2.36 Bloomberg Phone Interview

**地址：http://bbs.yingjiesheng.com/thread-1797265-1-1.html**

刚刚 bloomberg 的电面， 10 分钟

1. Self intro

2. Why Bloomberg

3. why this position,

4, five words to describe the company.

5, five words to describe the culture of the company.

没了，， 我想知道他的 gloal tech support 是不是跟 10086 的接线员一样？

攒点人品。。

## 2.37 HK Data Training Program 第二關 skype 面試

**地址：** http://bbs.yingjiesheng.com/thread-1794550-1-1.html

這次是從日本打來的 skype 面試，總共大約 30 分鐘

一開始大致上先稍微跟我解釋這個 program，然後就說 how about you introducing yourself a little bit?

接著是大部分是跟著 CV 提問，

大家都適用的問題像是 為什麼想在 HK 工作? 如果可以選擇的話要哪個專業? 我答了 equity

問了我會計的背景怎麼會想去 bb? team work experience?

之後問完我有沒有問題之後 又開始了詳細的解釋 program 跟 bb 的 principal

然後說如果通過還有兩關面試!

ps 後天就收到了第三關的邀請，是要下載 jabber 的面試，有沒有 lz 有面過的經驗啊!!

## 2.38 2013-11-20 Bloomberg second round interview

**地址：** http://bbs.yingjiesheng.com/thread-1776120-1-1.html

Halloween 的前几天接到 Bloomberg 的 Katie 的电话，她突然打来要开始面试，我一点准备都没有。我那时候连 Bloomberg 干啥的都不知道
后来我推脱说我晚上有另一个面试准备，跟他约的周五（第二天）早晨 9 点电话面试。
Katie 是 New York 人，完全能听出来，跟正统的英腔差好多，说话比较快而且随意。 英国人发邮件都特别讲究，一定是 Dear xxx，然后说一堆客套话。
但是 Katie 发邮件，标头什么，什么都没有。

周五早晨 8 点我就起床了，吃早饭，洗漱，等到 9 点还没有电话，直到 9：30 左右，katie 才给我电话。 一般英国人是很准时的，所以我估计是 NY 人的缘故吧。
主要问题都是很基本的 Competency 的问题
1.introduce yourself
2. why bloomberg
3. why client support 然后讲了一堆这个工作的主要内容
4. 你遇到的最 tough 的事件，你怎么解决的。
5.如果你一面被 shortlist 了你愿意来总部体验一下么（当然愿意）
6.给你时间提问题

后来她说如果过了一面，下午一点就会通知我，我就等啊等，也没等到。于是就觉得自己肯定悲剧了。

过了一周，突然接到 katie 的电话，他说下周二愿不愿意来本部进行 2 面。 于是那个周二我就去了。

Congratulations!

You have been selected to come to the Bloomberg office for the 2nd round of the recruitment stage for the Global Technical Support Team on 20th november.

The afternoon will consist of a welcome presentation, given by myself on the company as a whole. A department presentation given by our EMEA manager, Group activities, and 20 minute interviews.

The day will begin promptly at 3:00pm and will run until roughly 5:30pm.

Please arrive at the following address and ask for me at reception. I will meet you in the pantry at 3pm.

City Gate House, 39-45 Finsbury Square, London, EC2A 1PQ.
The nearest tube stations are Moorgate and Liverpool Street.
Please bring identification with you.

Please also help yourself to any food or drinks you may find in the pantry - it's all free!

Please respond to this email confirming your placement.

Many thanks,
Katie

BB 在 london 还挺好找的，在 city gate house。之前去 wikijob 看看了都问了什么问题。

去了可以免费吃午餐，Katie 给我们时间让我们找吃的，不过大家谁都没敢去要太多吃的，我吃过午饭了，所以进去之后第一件事就是找一起面试的同志们闲聊，热乎热乎。

过来一会 Katie 来了，带我们去了地下几层，开始 bloomberg 的介绍。
在她的 presentation 之中会问道很多问题，比如，bb 的客户是谁，bb 是干什么的，还有就是 bb 每年能赚多少钱，以及 London office 这些 fashion 的装饰是做什么的， 然后讲了一下这些 fashion 装饰的历史，是 Bloomberg 先生的老婆酷爱艺术，于是在最初 bb 的办公室的办公桌上添加了很多艺术品，后来办公的太多了，填不过来了，所以就在 BB LDN office 弄了一块地方做整体的艺术。这些艺术当然是为了放松心情的。

之后她讲完了，就让这个 Department 的 Manager 开讲，Manager 就讲的更仔细了，比如一台 Terminal 每月要 cost 多少钱，为什么售后服务很重要。

他讲完了，就是 group activities 的时间，我们 8 个人分为两组，大屏幕上有问题.
在这之前他让大家一个一个介绍，然后说一件 intersting fact....我真的觉得这个 interesting fact 应该是跟事实有关的，不知为什么所有人就都变成说自己的喜好了。。。 我说的 interesting fact 是 LDN 市长访华。

第一个问题是一堆人要互相握手，在没跟人与每个人都握个手之后，一共握手了 66 次，问有几个人。小组要多讨论，要 keep talking。
第二题是， 一个人想进门，但是他不知道密码，于是他就在门外观察。 A 进门的时候，守门的说了'Twelve"， A 回答"SIX"， 然后 A 进去了。 B 进门的时候守门的人说"SIX"，B 回答"THREE"， B 也进去了。 于是这旁听的人就觉得自己掌握了要领，门里的人问"TEN"， 这人回答"FIVE"， 但是这人没有进去。Why？

两轮过后，我们大家都觉得很有意思，就继续要他们出题，于是就变成了你问我猜的游戏。Manager 只能回答 yes 或者 NO， 每个组有四次提问机会。给 10 分钟小组讨论。

游戏完了之后，我们 8 个人分为 3 组，被不同的面试官面试，一共 15 分钟。
面我的两个一个是亚洲人，非常严肃，非常刁钻。另一个有点阿拉伯血统的。
1. introduce urself
2. what do you know about this job
3. why should we hire you。why choose study your major
4. 看了我 CV 然后问了一些我的工作经验的问题，都是关于处理客户的，
5. role play， 那个亚裔的老男人扮演客户的角色，我是销售的角色，他要求退货，但是那件衣服他已经穿了 3 个月，而且磨损很厉害，他要求 refund 100%。。。。但是我的硬性要求是 3 个月之后不给退货的，。。
于是我提了很多点子，但是他就是死活要退货。 这个坚持了好久
6，最后问我有什么想问的问题。

那个亚裔的老男人一直在看表，死介白咧要撑到 15 分钟，我就知道我没戏了，他每次看然后就说还有几分钟。。。。哎。。。。
以我以前的面试经验来说，一办感觉良好的话，面试官会一直跟你聊很久，而且越聊越开心。。。

## 2.39 HK Global Data Training Program phone interview

**地址：http://bbs.yingjiesheng.com/thread-1768698-1-1.html**

剛剛跟 HK 的 HR 電話面試完

題目大致上都跟板上提的差不多!

self introduction first
1. why bloomberg?
2. why hk?
3.why this program?
4. five words describing bloomberg?
5. three words essential to data analyst?
6. give an example when you are innovative.(我前面五個字沒講 innovative 還是被問了)

接下來是特別題目 我都沒看到分享的

1. 用一種東西把房間填滿不能有空隙，哪種東西?
2. 同一個問題，改成要看的見的東西
3.要有形體的東西
4.要固定形體的東西
5.要透明的東西

最後也是一則中文一則英文的新聞分享(一周內的)

Any questions?

說這周會回覆有沒有進下一關，是 skype 面試

祝大家好運!

## 2.40 2014 Sales and Analyst Phone Interview

**地址：** http://bbs.yingjiesheng.com/thread-1768693-1-1.html

十分钟前刚结束 Bloomberg 的电话 Interview
赶紧上来写面经。求攒人品一枚

1. Self-Introduction 我介绍我的学校专业啊 实习经历啊学到的技能啊 我因为 Bloomberg 的企业文化吸引所以想去那里工作学到更多跟 Finance 有关的知识啊 最后再重复一遍自己的 skill 觉得自己很 fit
2. Why Bloomberg
3. Why Hong Kong
4. 5 words to describe Bloomberg
5. Give me an example about your innovation
6. 最恶心的部分 耗费了我将近十分钟的时间 Role Play Game: play as a sales。。。 因为那个 recruiter 说话很小声..我一开始没太懂他想要我干嘛。。后来我很囧的自说自圆了一遍。。他来一句说 do I konw you？我才知道原来他要我扮演一个不认识他的人，卖东西给他。题目没什么限制，搞得我还是有点一头雾水，因此又磨叽了好一会儿才开始。我卖东西给他的时候他一直只回我一两个字，搞得我也不知道怎么把 sales lead 继续下去。最后随便结尾了。后来他问我给自己的 RolePlay 打多少分。我说 8 分吧。我说 I misunderstood his question.所以紧张导致自己开头就没做好。我又说如果 redo 我会在哪里改进一下。
总之最后一个问题我做的很不好。
7.Any Question you wanna ask?

建议童鞋们可以好好准备下 role play quetsion。我就全当小白鼠给大家示范一次了。

这算是我人生中第一个电话面试吧 紧张倒不紧张 就是对方 recuriter 有点凶 说话声音又很小 搞的我有点 embarrassing

还是觉得在 IB 工作的人有点像机械一样，生活偶尔还是需要点温情的

## 2.41 2014 Bloomberg Global Data (HK) Phone Interview

**地址：** http://bbs.yingjiesheng.com/thread-1763537-1-1.html

Bloomberg 貌似并不很热门，但确是非常好的一间公司，奉上新鲜的 Phone Interview 面经，共享信息，积攒人品。

Online 之后很快收到电面邀请，定于早上八点，联络者为一名 HR。当日八时，HR 迟了几分钟打过来，电话起初不太清楚，HR 的语速非常快，英语十分之流利，导致一紧张忘了开场白，使得开始有些慌乱。
反思 1：电面遇到特殊情况时首先要镇定，可以先说一两句调整，以适应对方的声音和语速。

Self Introduction 并不十分顺畅，但由于仔细研究了 Job description，其中特意加进一两句与 job 的交互，如前工作与申请职位有 Similarities，引起了 HR 的兴趣，却也引发后面的问题。HR 并未生硬提出标准的 Behavior question，而是从引述我的 introduction 中的 similarities 开始提问具体为何，让我一时间未能及时反应，ask for 10 seconds to re-organise。
反思 2：Introduction 别有心机的与 description 交互是为加分之笔，可以引导 interviewer 的提问，可惜小弟没把握好，没想到这句话会引起 HR 兴趣，慌乱中更没能调整。其实说到底这还是一个 behavior，回答方向应包含对申请 position 的理解和前工作的 responsibilities 对比着手。

之后问到了为何申请等简单的 behavior，自认为答得还不错，很快 HR 便以 further notify you 结束了对话，甚至没给提问的时间。
反思 3：过度准备导致回答有些机械化，最后还没反应过来就结束了，可能显得不够完整。许多问题看上去新鲜，其实只是换了一种问法来问 behavior，听问题时抓住重点，机智应答。

总共用时共 10 分钟。之前在国外网站上看到 95%的 phone in 都悲剧了，结果自己也难逃宿命，煎熬的一周后收到了拒信。不过也算受益良多，没有遗憾。

祝各位好运！

## 2.42 HK Global Data Training Program 电面面筋~

**地址：http://bbs.yingjiesheng.com/thread-1748243-1-1.html**

今天一大早 phone interview，面完迅速来攒人品。。。。

Questions:
1. Brief self introduction
2. Talk about previous internships
3. Why Bloomberg

4. Why HK
5. 5 words to describe Bloomberg
6. Why choose one of the 5 words
7. What kind of people are they looking for? 5 words to describe
8. Example of you being innovative (one of the 5 words)
9. 提到做一个 team leader 所以追加问组内意见不统一时如何解决

之后就是提问环节。。。全程就十几分钟不知道是不是我说的太短了><小哥回答问题也超简略。。惜字如金中。。。据说一周内出结果。。。面他家的亲们加了个油！

## 2.43 2013 Jan Bloomberg Sales and Analytics in house interview

**地址：http://bbs.yingjiesheng.com/thread-1655592-1-1.html**

下午刚刚面试归来，感觉还 OK，没有想象中那么 tough。两位 manager 对我都很好，一位是中国 MM，另外一位是高层 sales manager。个人建议就是：即使你不是金融背景，一定要 demonstrate your ability and enthusiasm to learn. 另外，multi-task skills, communication skills, ability to deliver exceptional customer service 都是 key quality。对彭博一定一定要了解得彻彻底底！希望以下回忆对大家有用：

1. Walk me through your CV, tell me the edu and work experience that relevant to the role of Analytics.
2. What do you know about the company, the role and the product.
3. How do you sell promotional video services to your clients in your previous work? your approach.
4. What is the selling point of Bloomberg Terminal? Compare with competitors.
5. Why finance? Why financial data product? Why not investment banks, insurance company or financial firms?
6. How much do you know about financal market? Summarise a current news. (I tell them 'fiscal cliff')
7. What is bond, what is stock, and the difference between them.
8. Why does Bloomberg target to the corporate market? (I feel it's difficult.)
9. Why does Coca Cola need Bloomberg Terminal? （最难的问题，个人觉得）
10. Have you ever used BB terminal? Can you specific tell me why a corporate group needs it instead of Reuters?
11. Sell me the pen. (Role play, not that successful but the interviewer said the communication was smooth)
12. How do you sell BB Terminal to developing market?
13. Why are you the most suitable candidate compared with other financial background ones?
14. How do you see your self in 3 years?
15. Do you want to work back in China?

静待结果，现在只想好好休息一下。祝各位好运！

## 2.44 2014 Global Data Analyst HK 电话面经

**地址：http://bbs.yingjiesheng.com/thread-1726594-1-1.html**

面试之前看了几个帖子，很少又讲这个项目的，正巧刚面完，直接上面经。

1. 自我介绍
2. 为什么想去香港
3. 为什么选择 BBG
4. 你觉得你有什么优势能够胜任这分工作。这个问题我说了下我觉得自己的 data analysis and Excel skills 比较强，然后就有了第五个问题
5. 你为什么觉得自己 data analysis 和 excel 好，举例说明。
6. 用五个词形容 BBG。我说了 innovative，comprehensive，cutting-edge，advanced，up-to-date。然后他让我说你有哪些事例能够说明你自己是 innovative 和 comprehensive 的。
7. 下面这个问题我真是要哭了。。。也赖我自己不该网申的时候虚报自己的粤语水平。。。问题是这样的，他先让我用英语说一段财经新闻，然后普通话说，然后粤语说。前两个还好，最后一个我支支吾吾根本不知道说啥，只能说 sorry 我不会。小哥人很好地说那你随便用粤语说一段话就好，我％￥＊＋＃@想想我的粤语全是跟着香港刑事电视剧学的，一想起来全是什么呈堂供证之类的，总不能说这个吧。。。唉下次真是不能吹牛，诚实是种品德。。。
8. 小哥真是好人，还安慰我说没关系，继续问下面一个问题，你对这个 Globaldata analyst 了解多少。
9. 你有什么问题。

整个过程 20 分钟不到，挺快的，小哥口语巨好，听起来像 native speaker，人也很好。希望能有帮助。大家加油！

## 2.45 2014 Global Data Analyst 视频面经

**地址：** http://bbs.yingjiesheng.com/thread-1746499-1-1.html

Bloomberg 会提前好几天就加 skype，所以提前 check 好。当天面试是两个 MM，英语特好语速巨快，有的时候不得不问 could you please say it again...整个过程 23 分钟，如果我没听错的话两个面试官都不是 HR 而是 analyst。直接上问题：

1. Self introduction
2. Why BB? Why this program instead of other investment banks?
3. Career objectives.因为我提到想之后被分到 fixed income sector，而且几年之后希望称为 Manager 于是就有了下两个问题；
4. 你觉得自己有什么品质能成为 manager？
5. 想做 Fixed Income 哪一块？我说 bond，她们问为什么。然后又让我用中文说自己对于中国债券市场的看法。
6. 问我为什么不留在现在在美国实习的公司，然后我说了 visa sponsor 限制的问题，所以打算回去（这个问题我后来想想觉得回答得不好，列出来给大家做反面教材）。然后她们就问我如果美国 office sponsor 你你会不会去，如果北京 office 要了你你会不会去。
7. What motivates you? What demotivates you?
8. Give an example of the feedback you received.
9. 对他们有什么问题。

两个姐姐都很好啊，一直鼓励你，没有我之前看到的面经写的很冷酷给你压力的那种。这一轮完了应该还有面试，LZ 也不知道之后咋样，大家面试的都加油啊！

## 2.46 2014 Global data analyst-HK

**地址：http://bbs.yingjiesheng.com/thread-1747309-1-1.html**

第一次发帖就是发彭博的，上周五 telephone interview。一个香港男的提前半小时打来， 说一会儿有事，大家都是 20 至 30 分钟的 interview， 我的只有 13 分钟。
1. self introduction
2. why bloomberg?
3. why HK?
4. 5 words describe bloomberg
5. tell me an example that proves you are innovative
6. financial news in english and another financial news in Mandarin
7. what you know about the position you apply
8. any question?

当他结束问我问题的时候也就 10 分钟， 所以我就问了他两个问题，他每个问题就回答了我一句， 说是一周之内给结果，哎。。

## 2.47 2012Bloomberg「今天」電面 financial service and analyst

**地址：http://bbs.yingjiesheng.com/thread-1549008-1-1.html**

就是牛大們講過的那位 Jesper 姐姐打來的
約好 6PM 她果然 sharp 打過來...

以下是題目：
1. when is your expecting graduate date?
2. why bloomberg?why this job?
3. do you know the job content? why do you think you are a suitable candiadate?
4. could you explan your financial kowledge level?
5. what is EP-rate?
6. do you have any other question to ask?
接著就 thank you very much 了==+

我超級緊張，一開始講話在抖（應該有被發現吧）

問到第二題時，因為我答公司端我覺得我認同彭博作平台的理念，個人上我覺得自己會是好的客服，他接著問第三題
我就扯之前幫教授作研究訪談的經驗
會問第四題大概因為我不是財經專業的（我是沒用的政治專業）才會問的吧
**第五題大概是要驗證我的財經知識有多破爛**
四、五兩題相信一般牛大們不會遭受如此待遇，大概是我獨享的羞辱吧:)

總共時間 25 分鐘，她講話很快，英文有明顯廣東腔，請找同志們來適應適應，大家加油吧！

## 2.48 bloomberg sales and analytics 电面面经

**地址：http://bbs.yingjiesheng.com/thread-1375864-1-1.html**

上上周的电面，还没有结果，估计是挂掉了。有点时间写篇面经，攒人品吧~
J wong 打来的电话
一开始是常规的问题：
1.自我介绍
2.why bloomberg
3.career path
4.现在有没有申其他的实习，为什么
好像就没了.....
很短，不到十分钟，语速挺快的。

## 2.49 电面经历，希望有点帮助

**地址：http://bbs.yingjiesheng.com/thread-1365498-1-1.html**

整个过程 6 分钟左右，hr 姐姐讲话挺温柔的，非常简练，基本是我在说。1. why bloomberg
2. career path
3. why U instead of other applicants

开始的时候不知信号不好还是怎样，hr 姐姐一直说听不到我说话，大概 15 秒之后跑到窗口，对方才听到。提醒大家找个信号好点的地方。。

比较汗的是，自己居然提到了研究这个词（估计是说太多了，提到这么一个词），hr 姐姐就追问了一下。

说是周五给结果。个人应该没希望了，感觉就是很程式化的一个面试，hr 没有追问太多。

good luck~

## 2.50 5.6 Beijing Sales & Analytical Internship 电面

**地址：http://bbs.yingjiesheng.com/thread-1356800-1-1.html**

和之前的面经说的差不多，是个 J Wong 的人打来的。语速的确很快，不过还好，挺清晰地，不至于听不懂.....
不用自我介绍。
1、 why Bloomberg?

2、understanding of the position
3、career path
4、what should improve on? 应该就是变相问 weakness 的吧……
我的电面总共只用了 7mins...感觉挺水的。。应该只是个 pre-talk,考察下英语水平吧，我觉得
说下周会给答复
bless...

# 附录：更多求职精华资料推荐

## 强烈推荐：应届生求职全程指南（第十二版，2018 校园招聘冲刺）

## 下载地址：http://download.yingjiesheng.com

**该电子书特色**：内容涵盖了包括职业规划、简历制作、笔试面试、企业招聘日程、招聘陷阱、签约违约、户口问题、公务员以及创业等求职过程中的每一个环节，同时包含了各类职业介绍、行业及企业介绍、求职准备及技巧、网申及 Open Question、简历中英文模板及实例点评、面试各类型全面介绍、户口档案及报到证等内容，2018 届同学求职推荐必读。

## 应届生求职网 YingJieSheng.COM，中国领先的大学生求职网站

**http://www.yingjiesheng.com**

## 应届生求职网 APP 下载，扫扫看，随时随地找工作

**http://vip.yingjiesheng.com/app/index.html**