

# 应届生2018校园招聘 求职大礼包

## 华旗资讯篇

应届生论坛华旗资讯版:

<http://bbs.yingjiesheng.com/forum-833-1.html>

应届生求职大礼包 2018 版-其他行业及知名企业资料下载区:

<http://bbs.yingjiesheng.com/forum-436-1.html>

应届生求职招聘论坛 (推荐):

<http://bbs.yingjiesheng.com>

## 目录

第一章 华旗资讯简介.....	3
1.1 华旗资讯概况.....	3
1.2 华旗资讯企业规模 .....	3
1.3 华旗资讯企业员工 .....	3
1.4 华旗资讯企业文化 .....	3
第二章 华旗资讯求职资料.....	4
2.1 群面 管理培训生经验.....	4
2.2 面试华旗管理培训生.....	4
2.3 北京华旗资讯的 系统架构工程师.....	5
2.4 笔试+初面 2014.11.....	5
2.5 11月29日爱国者管培生笔试.....	5
2.6 爱国者笔试归来.....	6
2.7 华旗笔经.....	7
2.8 华旗资讯北理工笔试.....	7
2.9 11月29日爱国者管培生笔试.....	8
2.10 华旗资讯管理培训生一面.....	8
2.11 华旗资讯一面.....	9
2.12 面试华旗有感.....	9
2.13 华旗面经：笔试和一面面试.....	10
2.14 华旗爱国者 offer 全过.....	10
2.15 2011 华旗爱国者管培笔经面经.....	11
2.16 华旗面经：笔试和一面面试.....	11
附录：更多求职精华资料推荐.....	13

### 内容声明：

本文由应届生求职网 YingJieSheng.COM (<http://www.yingjiesheng.com>) 收集、整理、编辑，内容来自于相关企业的官方网站及论坛热心同学贡献，内容属于我们广大的求职同学，欢迎大家与同学好友分享，让更多同学得益，此为编写这套应届生大礼包 2018 的本义。

祝所有同学都能顺利找到合适的工作！

应届生求职网 YingJieSheng.COM

# 第一章 华旗资讯简介

## 1.1 华旗资讯概况

华旗资讯官网:

<http://www.aigo.com>

### 华旗资讯简介

北京华旗资讯数码科技有限公司，是一家 1993 年创立于北京中关村的高新技术企业，公司旗下现有 aigo(爱国者)等品牌。公司自创建以来，始终坚持以“六赢”理念为准则，即确保“大众、代理、员工、公司、供方、社会”参与合作的六方，共同获得合理利益的满足和发展的机会，使公司能够坚实、稳定的发展。

## 1.2 华旗资讯企业规模

华旗资讯营业额连续十年每年保持 60%的稳定增长，产品远销北美、欧洲、东南亚等地区。旗下爱国者移动存储产品市场销量连续四年遥遥领先，带动中国移动存储行业迅猛发展，成为中国第一个大规模领先于国际市场的 IT 产品领域；爱国者 MP3 随身听入市仅一年即实现国内市场占有率第一，并已连续两年销量遥遥领先，将垄断此领域长达四、五年之久的众多韩国品牌远远甩在后头，成为 IT 消费类电子产品领域首个领先于众多国际对手的民族品牌（资料源自：CCID）；爱国者显示设备及其它外设产品一直稳居国内市场第一集团，其中电脑机箱连年市场占有率第一（资料源自：CPCW、CNITI）。华旗资讯已发展成为中国 IT 业的核心企业，入选“2004 年中国电脑商百强企业”（资料源自：CPW）；2004 年被 CCID 评为“数码产业杰出企业”、“中国信息技术创新最具潜力企业”。

## 1.3 华旗资讯企业员工

华旗资讯目前共有员工 1400 余人，拥有高素质的软硬件产品专业研发和技术人员两百余人，在全国拥有完整的营销体系。公司除北京总部外，在全国拥有 17 个平台机构，以及华旗资讯（新加坡）公司、华旗资讯（法国）公司、华旗资讯（南京）公司、上海华旗讯拓国际贸易有限公司、上海爱国者数码研究院、北京华旗数码技术实验室、华旗数码影像技术研究院、华旗图像数据智能技术有限公司、北京传奇广告公司、北京爱国者国际象棋俱乐部（BACC）等多家全资或控股子公司，形成以北京华旗资讯数码科技有限公司为主体，多家分公司及子公司为组成部分的中型企业集团。

## 1.4 华旗资讯企业文化

成为令国人骄傲的国际性企业”是华旗资讯数码科技有限公司的奋斗目标。2001 年 10 月 18 日，华旗资讯正式通过国际标准化组织的 ISO9001 质量体系认证及 UKAS 英国皇家皇冠认证，完善了以顾客为关注焦点的管理机制，立足 IT 行业，全面迎接 WTO 的到来。2003 年 10 月，华旗资讯正式成立新加坡分公司。同期，华旗资讯国际贸易公司也在上海成立。目前，华旗资讯产品远销法国、德国、美国、加拿大、澳大利亚、丹麦、东南亚等国家和地区，全力进军国际市场。

华旗资讯正以“执著、六赢、数一数二”的精神，更为专业化、国际化的运营体系，肩负“将爱国者建设成为令国人骄傲的国际品牌”的使命，立足本土，走向世界

如果你想了解更多华旗资讯的概况，你可以访问华旗资讯官方网站：<http://www.aigo.com>

## 第二章 华旗资讯求职资料

### 2.1 群面 管理培训生经验

本文原发于应届生 BBS，发布时间：2016 年 7 月 21 日

地址：<http://bbs.yingjiesheng.com/thread-2048516-1-1.html>

第一次是 50 人以上的人群体面试,每个人 3 分钟上台,内容不限,基本都是自我介绍,后两次是分组面试,一共 6 个人,每组 3 人,问了很多问题,都是聊天讨论的形式,还有按组为单位排演某一个场景模式(比如顾客和零售店的销售员),整个面试感觉最难的是第一天的群体,每个人 3 分钟,50 多人就只剩下 6 个人了。

### 2.2 面试华旗管理培训生

本文原发于应届生 BBS，发布时间：2016 年 7 月 21 日

地址：<http://bbs.yingjiesheng.com/thread-2048514-1-1.html>

首先我说想说，华旗是一家非常不错的公司 我记得当天投递了简历，晚上收到短信，第二天去参加笔试。笔试题其实不是很难，一道英译汉，一道汉译英，再有一道情景题，挺考察能力的，还有几道算是倾向测试的题。总体来说答得还算不错，但是英译汉却让我心痛不已。我一直对自己的英语挺有自信，可是~~好几个生词没看懂，再加上我最后答的这个题，还没答完。着实让我捏了把汗，以为我的华旗之路到此为止了。晚上和两个朋友到饭店小资了一下，回到家后，半夜收到短信，然后参加第二天的一面。

一面主要分两部分，第一部分就是考察英语演讲能力，没什么说的，这是我的强项，挺 Easy 的。第二部分是抽题演讲，里面有一点小小的博弈，是选择充足的准备时间还是选择优先选择题目的问题。我对自己的即兴演讲能力也很有自信，于是 19 个人中，我选择第 3 个抽题。演讲很顺利。一面结束后，我基本可以肯定，自己应当是可以进入第二轮。果然，晚上我接到短信通知，次日进行二面。

次日上午，华旗二面开始，这次是小组讨论。题目发下来后大家自由选择角色。我与一哥们一起争总经理。可能我比较 Aggressive，后来我取得了这个职位。整个讨论持续了 30 分钟。我认为，自己的总经理当得还算称职。只是有一个小动作，确实有些不雅，拍了一次桌子。哎，太激动了~~汗！！二面结束后，HR 说下午可能再找几个人了解一下情况，但是并不做为评判标准。

我又一次被邀请参加了三面，觉得好像进三面的人都是上午表现比较突出的人。而且有位没有接到邀请的朋友想来 BWM（霸王面），被拒绝了。由此可见，三面还是说明点问题的。三面不像前两轮那么激烈的。显得挺轻松的，就是聊聊天。但是其实心里还是一点也放不下心来。HR 让自由发言，谈谈对 MT 的看法，我看没人说，就第一个发言了，其实这样不太好，风险很大。还问了我最大的缺点是什么。我是如实回答的，不像有个哥们，一听就是网上写的那种不是“缺点”的“缺点”。呵呵。我的想法很单纯，说出最真实的我，如果我因为这样的缺点而不

能被接受的话，只能说明这里真的不适合我。可能即使我进入公司了也不会开心。三面结束后，HR 说让我们回去等消息。然后二至三个星期会有结果。

## 2.3 北京华旗资讯的 系统架构工程师

本文原发于应届生 BBS，发布时间：2016 年 7 月 21 日

地址：<http://bbs.yingjiesheng.com/thread-2048512-1-1.html>

面试刚开始时群面，大概是 8 个人一个组，无领导群面的那种。完了之后就是 2v1 的面试，提问的问题大体上就是有没有团队意识，能不能负责任的完成好工作任务之类的问题。

## 2.4 笔试+初面 2014.11

本文原发于应届生 BBS，发布时间：2014 年 11 月 22 日

地址：<http://bbs.yingjiesheng.com/thread-1917245-1-1.html>

版上很冷清啊，发个经验贴攒 RP...

11 月中旬在爱国者的办公地点初面，岗位是产品经理。

准点到达，会议室大概 20 个人左右，还有一些投递产品设计的同学。

先听一位市场方面的负责人介绍了关于 aigo 的背景和产品

接下来是 40min 笔试，按照岗位分，PM 题目分成了硬件和软件（APP）两套题目。

两页纸的简答题，按照个人的主观想法来写就好，内容是和投递岗位相关的，看到设计岗的 mm 们都在涂涂画画。

答题之后按照名单顺序去单独面试，时间很短，主要是相互了解，确认是不是有兴趣有意愿。

感觉自己说的不是很好，没有把自己强烈的意愿表达出来。不过了解了 aigo 的一些新方向，面试官虽然话不多，内容还是很有启发性，还是挺有见地的。

## 2.5 11 月 29 日爱国者管培生笔试

今天晚上参加了爱国者管培生笔试，笔试内容回忆如下，供大家参考。

时间：2011 年 11 月 29 日，晚 7:00-8:30

地点：北京科技大学逸夫楼 107/105

笔试内容：一共分为四部分，

第一部分：英语部分

1、两篇英语阅读理解，10 道题，难度大概六级吧！

2、汉译英，一小段关于世界知识产权组织的内容。涉及到的英文单词：世界知识产权组织、联合国、专业结构之一、国际合作

第二部分：案例分析，后面两道问题，开放性的问题。

案例大概就是说王董事长自己打拼出来，后来招了个大学生小张。小张觉得王董事长的老方法太费时，决定采用从学校学的 PERT 法。后来王董事长发现小张一直没有进展，只是在纸上画一些看不懂的圈圈，旁边还有英文字母。后来质问小张，并将小张的 PERT 法搁置，继续采用原来的老方法。

问题：1、导致二人出现冲突的原因有哪些？

2、小张如何才能让王董事长接受 PERT 方法？

第三部分：

说是自己的优势和长处，能为公司创造什么价值？自己有哪些不足，如何改进？自己 3~5 年的职业规划？

第四部分：

说说自己本科和研究生期间，遇到的最困难的事情是什么？自己是如何克服的？有何体会？

## 2.6 爱国者笔试归来

昨天上午去华旗资讯笔试~就是爱国者的那个公司~他们这次和国际新闻中心有个合作~主要招一批人和老外记者交涉~其实是招管理培训生~

早到了 20 分钟，公司很好找~中关村西下车就是理想国际大厦~上到 10 层~前台有两个 mm~很 nice~坐那等了一会就有一位 gg 把我们带去培训室~先是填一份很详细的表格~后来来了差不多 20 人吧~gg 先介绍了下这次招聘的目的~接着让我们上台给大家做个自我介绍~马上又说了一句“用英文”~打前锋的是个清华的 mm~说得很长~一看就是有备而来~她刚说完 gg 就让她介绍下自己的家乡~mm 又拉拉拉拉说了一大堆大庆的东西~我感觉比自我介绍都长~

下面一个接一个~基本上自我介绍还是不错的~就是 gg 问的问题很随意~有的人被问到什么谈谈北京的交通状况，对奥运会的认识，向老外推荐长城~这些人就比较悲惨了~全卡壳了~我在下面都没听~想了一些关于我母校，爱好的一些问题~我是倒数第三个吧~自我介绍说到“i once worked as an intern”顿了几秒~不过很快又接上了~最后一句说得比较虚~gg 很快又让我说几句法语~我又啪啦啪啦开始说了~不过中间又和英语混了~最后又用英语解释了一遍~虽然说得不是特别流利~不过不怎么紧张倒是真的~我最后是一直望着 gg 说的~最后大家都说完了 gg 总结了一句“语调不是最重要的，重要的是气场”~恩，回去好好体会~

接下来是笔试~题目还不少~有中英互译~问答题~故事分析题~讲一件自己做过的最有成就感的事~我最后一题才写了几句话时间就到了~没办法

对了补充一下~今天来的都是大头~北大清华人大南开~还有个 MBA~gg 说如果笔试通过下面还有三轮面试~最后总裁终面~

## 2.7 华旗笔经

23 个人 2 个女生 五个迟到 三个海归

先讲解管培的目的和意义 以及大概的发展前景 (转职的方向)

然后随机简历抽取人 中文问问题 英文回答 自己觉得还可以

一个海归 英语不好 HR 问 是否在国外说英语 答: 说法语 -。-|||

第二轮就是笔试

汉英和英汉 都是和奥运会相关的 几个词没有翻译到位

后面的题目是 自我评价最大的特点(优点) 五年的职业规划(分析和依据)

给个 case 说是玩具公司的货品出现问题 但是销售部先和生产厂家定了第二批货 第一批过质检 怎么办

最后一题 本科或研阶段有啥自我成就感很强的事情 1000 字左右

笔试的翻译之外其他全中文

没有收到短信通知 也许是因为外地生源吧 自我安慰一下而已

祝大家好运!!!

## 2.8 华旗资讯北理工笔试

第一部分: 英译汉(什么抵押信用卡的, 我还真不太清楚这个主语怎么说, 不是学这个专业的)+汉译英(关于噪音的)

第二部分: 看小故事写感想, 春秋战国时期一个叫什么鞅的牛人帮助秦国改革的事儿。500 字  
可以写的方面很多, 我写的有点乱, 我觉得应该有个主题比较好!

第三部分: 回答两个问题

1 你认为自己最大的特色是什么?(原话不是这么问的, 大致这个意思)

2 说说你详细的五年规划, 具体点儿(虽然是管培的职位, 但是我没写五年就成个优秀管理者, 估计我达不到这个程度哦)

第四部分: 说说你上学期间最值得骄傲的一次活动 1000 字

我写的奥运经历, 写的我自己开始疯狂的怀念那段日子了, 好想回去再过一遍啊!

爱国者的笔试 14: 40——16: 00

最后把带照片的简历和试卷一起交上去  
我旁边有个 MM 是霸笔来的，管的也不是很严  
北理工两个大阶梯教室坐的满满的，人真多啊！  
谁知道最后有几个 lucky dog 能留下来啊？

## 2.9 11月29日爱国者管培生笔试

地址：<http://bbs.yingjiesheng.com/thread-1063921-1-1.html>

北理工宣讲后，过了几天收到笔试通知。

笔试内容忘差不多了，记得有一些英语阅读还有问答题，最大的优缺点之类的吧

一面

一面是小组面，大家没人先自我介绍，然后抽一个 topic，做演讲，中文，时间大致在 3 分钟。主要考察逻辑和表达能力。

二是群面，一个案例，大家每人担当公司的一个部门主管或者总经理，来分析公司出现的这个问题，并提出解决方案。主要考察大家的协作和表达，以及领导能力吧。表现积极还是好的。

三面，是 5 个面试者对 2 个面试官，一个一个面试，每个人大概半小时，整个下来就半天时间，主要是相互了解，问一下简历还有大学的社会实践的内容，还有优缺点以及以后的职业发展的问题。总之，还是基本的几个问题，关键考察和华旗管培生的匹配程度吧，还是 be yourself 吧，适合就是适合。

一路下来，感觉华旗是一家很不错的企业，公司很大，正在不断创新，总有新的产品和市场，相信华旗以后能成为中国数一数二的企业，更能走出国门走向世界！

## 2.10 华旗资讯管理培训生一面

昨天晚上大概 6 点多的时候收到华旗的电话，通知我参加今天下午两点的面试，之前看过一些面试的经过，知道可能需要英文的自我介绍，所以早晨起床后就开始背英语自我介绍，12 点开始准备服装和简历，然后直奔中关村理想国际大厦。在前台自我介绍，让我进入一个会议室等，之前已经有一个清华的同学来了，然后又来了北理的，中科院的和另一个清华同学，都是硕士研究生。

HR 首先让我们每个人先自我介绍一下，从北理的同学开始介绍，然后是我，我表现的不太好，由于之前北理的同学从小学开始介绍的，后来我也按照这个模式进行，讲的太多太泛，重点不突出，这点 HR 后来批评了我，问我是不是平时也这样，我说平时一般两个人交谈一般都是你一句我一句，不会这么长篇大段准备的，HR 谅解……感觉中科院和最后的清华同学谈的比较好，节奏也比较紧凑，这里要吸取教训。然后 HR 提出市场方面的问题，问我们对于华旗的产品的市场定位有没有什么建议，这次我是第三个发言，主要是从市场细分，针对不同购买力的消费者采用不同的市场策略，然后是扩大公司的微电子产品领域，比如数码销，还有如何提高数码相机市场竞争力，提升公司品牌等等，HR 对我的回答首肯，并没有再问我问题，其他的同学也谈了一些看法，HR 都针对性的问了一些疑问。然后的问题是对于公司的销售人员应该采用什么样的培训课程，请提出四条课程，我是第 2 个回答，从公司的产品和性能指标，公司的品牌和文化，消费者的消费偏好和心理，销售技巧和方法四个方面来培训销售人员，HR 表示了肯定。然后是自由提问时间，由于前面的问题占用了很长的时间，只留下了几分钟的时间，中科院的同学问职业规划的问题非常好，正是我想问的问题，时间也不多了，我也就没再问问题了，走之前向 HR 索要了手机联系方式，HR 顺利的给了我，看来我表现的还是不错的，在这里总结一下，与大家分享。

## 2.11 华旗资讯一面

通知面试的电话是昨天去洗澡时打来的，猛男帮我接了。奇怪这些公司干嘛都临下班再打电话。本来考虑先回家换正装，后来觉得太麻烦了，因为晚上还有讲座和航天科技的招聘会，不能回家，衣服很难处理。做完介绍传感器的 PPT，吃了午饭就出发了。今天气温较高，骑车去的路上出了一身汗。一起面试的有 5 个人，马艳飞，阿姆斯特丹商学院的兄弟，自动化系本科的一个师弟，电子系的高力江，还有一个挺能说的哥们。一共面了两个半小时，再加上会议室里很热，十分辛苦。面对内容很繁，自我介绍，介绍旁边人，谈对消费电子市场的认识和爱国者的机遇挑战，总结自己性格优缺点等等。我是实在不愿意去鼎好给他们卖 mp3，所以一开始就是抱着练手的态度，说得比较随意，搞笑较多。于是我的自我介绍被评定为条理不清。问我的问题是北京人的特点，我受过的最大挫折。练手的收获：大段发言时条理性还是很重要，最好开始就 1234 列清楚，所以得先想好；注意力要始终集中，无论过程多难熬。

## 2.12 面试华旗有感

上周六终于结束了华旗资讯的三轮面试，身心疲惫，休息几天，今天写写面试的感受。

首先我说想说，华旗是一家非常不错的公司，在宣讲会那天，我就对这家公司产生了深深的敬意。以往参加过的宣讲会也不少，比华旗人气高的公司也有不少，但是没有一家公司像华旗一样，为了照顾无法进场的同学，临时决定，同时开了两场宣讲。真是够人性化！

我当天投递了简历，晚上收到短信，第二天去参加笔试。笔试题其实不是很难，一道英译汉，一道汉译英，再有一道情景题，挺考察能力的，还有几道算是倾向测试的题。总体来说答得还算不错，但是英译汉却让我心痛不已。我一直对自己的英语挺有自信，可是%……%¥%#，哎~~好几个生词没看懂，再加上我最后答的这个题，还没答完。着实让我捏了把汗，以为我的华旗之路到此为止了。晚上和两个朋友到饭店小资了一下，回到家后，半夜收到短信，参加第二天的一面。

一面主要分两部分，第一部分就是考察英语演讲能力，没什么说的，这是我的强项，挺 Easy 的。第二部分是抽题演讲，里面有一点小小的博弈，是选择充足的准备时间还是选择优先选择题目的问题。我对自己的即兴演讲能力也很有自信，于是 19 个人中，我选择第 3 个抽题。演讲很顺利。一面结束后，我基本可以肯定，自己应当是可以进入第二轮。果然，晚上我接到短信通知，次日进行二面。

次日上午，华旗二面开始，这次是小组讨论。题目发下来后大家自由选择角色。我与一哥们一起争总经理。可能我比较 Aggressive，后来我取得了这个职位。整个讨论持续了 30 分钟。我认为，自己的总经理当得还算称职。只是有一个小动作，确实有些不雅，拍了一次桌子。哎，太激动了~~汗!! 二面结束后，HR 说下午可能再找几个人了解一下情况，但是并不做为评判标准。我又一次被邀请参加了三面，觉得好像进三面的人都是上午表现比较突出的人。而且有位没有接到邀请的朋友想来 BWM（霸王面），被拒绝了。由此可见，三面还是说明点问题的。

三面不像前两轮那么激烈的。显得挺轻松的，就是聊聊天。但是其实心里还是一片也放不下心来。HR 让自由发言，谈谈对 MT 的看法，我看没人说，就第一个发言了，其实这样不太好，风险很大。还问了我最大的缺点是什么。我是如实回答的，不像有个哥们，一听就是网上写的那种不是“缺点”的“缺点”。呵呵。我的想法很单纯，说出最真实的我，如果我因为这样的缺点而不能被接受的话，只能说明这里真的不适合我。可能即使我进入公司了也不会开心。

三面结束后，HR 说让我们回去等消息。二至三个星期会有结果。

听说华旗的薪水好像不会很高，但无所谓了，我想去北京，想做管培，想留在 IT 业，它都满足了，而且是一家很值得骄傲的公司，这就足够了。钱的问题嘛，只是暂时的问题。哈哈。现在只期待能接到 Offer，这可是从找工作以来，我喜欢的一家公司了。祝自己好运吧~不管怎么样，在整个面试过程中认识了不少强人，和高手过招感觉就一个字——爽！真希望能在余下的时间里，多结识一些牛人，只有这样，才能知道自己的不足，才能知道要

向什么方向发展。

## 2.13 华旗面经：笔试和一面面试

下午一点半~理想国际大厦~华旗一面~这次虽说是 BIMC 项目~但面试非常正规~是管理培训生的前奏~

到达第八会议室之后只有一个男生到了~很熟悉就是上周四一起笔试的~知道他是南开的~

后来陆续来了三个 mm~两个人大的~一个中科院的 MBA ~很准点地上次笔试的那位 gg 就来了~一开始先让我们用英语介绍别人~

幸亏刚才了解了一些~唯一的一个男生先开口了~把我的学校说成 beijing Univ.~我赶紧给它纠正过来~我说了其他几个人的专业~还说错了一个~所以说大家以后一定要提早去了解对手~

进入正题是大家按顺序作自我介绍~gg 给的时间是 5-10 分钟~大家都说得很久~我是第四个~我觉得我很放松~最初说我不建议大家学二外，因为太容易跟英语混了~大家都笑了~最后我说很荣幸见到各位精英，希望以后能和大家共事~大家又乐了~所以说作自我介绍并不要死板板地讲~偶尔可以说点好玩的调解下气氛~对了每个人自我介绍完 gg 都会问三四个问题~

1. 你的职业规划（不能笼统地说想做哪一块，重点是你怎么样达到你的目标）
2. 你为什么会选择你现在的专业？你的专业能不能介绍一下（一个学中文的 mm 被问到前一个，我被问到后一个，我举了个例子来说，就是怎么样留住想要跳槽的 CEO）
3. 管培都是从最底层开始做起，你可以吗（问的是有 4 年工作经验的 MBA）
4. 你做过的社团都是企业很乐于看到的，您能谈谈你的体会嘛（问得我，我举了两个例子分别说明沟通和坚持）
5. 介绍一些海尔和海信的不同（in english,问得是家在青岛的 mm）
6. 介绍一下徐州的经济发展以及什么优势和劣势（in english,问得是家在徐州的 mm）
7. 介绍一下天津和其他三个直辖市的不同（in english,问得是天津的男生）
8. 如果你要给外国记者解释为什么不让采访西藏问题，怎么做（in english,问得我，我完全没有料到，瞎掰了一些，感觉都没达到点子上）
9. 谈一下人民币最近跌破七（问得一个学世界经济的 mm）

然后问了大家最 jong 迫得事，怎么解决的

最近做的最大体力活是什么

情景测试：排队买火车票，有个流里流气的人插到你前面，你怎么做（有说跟他讲道理，有说找警察，有说联合别人一起，我说的是直接站他前面，应该是考察个人的性格吧）

最后是大家提问

我第一个问 oppo。。。纽曼...那爱国者的广告策略是什么？

gg 回答的很多，最后还说他觉得自己回答得不好

## 2.14 华旗爱国者 offer 全过

一直在这里找资料 虽然爱国者的资料很少，但是也算是应届生的一个报答吧

宣讲：去的人很多啊，专业不限制 但是要求蛮高 竟然硕士

笔试：应该是海笔吧，英语阅读 2 个 2 句汉译英 一个案例分析（解决一个经理和厂长的矛盾） 开放式问题--自身的最大成就还是困难啊 忘记了

一面：海面，分了 5-7 组吧 每组也有 15 人左右 抽题演讲 诸如 压力最大的时候？销售经理的素质？就抽到的题

目做一个短暂演讲。

二面:小组讨论, 一个公司的销售出了问题, 让你选个角色解决问题

三面: 说是 1 对 1 其实是 3 对 1, 问题就是自我介绍 最大的成功 就是那个 BEI 行为面试问题--中文! 后面会有一些简单的英语对话 比方订机票 爱好之类的阐述吧 测试听力 口语等 非常简单的

offer 基本当场你就可以知道了 待遇我不方便说了吧 说个区间吧 实习期 2000-3000 正式翻倍 户口跟别家一样都是不能保证, 但是有竞争力吧 对于职业发展跟它相似的童鞋来说, 爱国者还是不错的吧 虽然拒了 offer 但仍然心存感激

祝大家好运 顺便说 理想国际大厦真的是非常不错啊 毕竟是在中关村 气派!

## 2.15 2011 华旗爱国者管培笔经面经

爱国者这版块没什么人呀 我最近参加了笔试面试 索性发个帖子吧 希望对后来者有帮助。

我是先去的宣讲会, 人也很多, 爱国者介绍了自己的企业文化, 解释了六赢理念还有爱国者象棋文化。

成为培训生, 首先要在实体店实习 3-6 个月, 就是卖爱国者的产品, 看表现, 表现突出, 可以提前转岗。

这次培训生主要是面向销售类和产品类的。爱国者主要工作地点在北京, 户口不承诺哦, 但是说会尽量帮助解决。薪资不透露, 说是一个什么什么工资标准的 50%-70%, 没太听明白。现场收简历, 网上投也行。

很快转天就笔试啦, 题目有英语阅读两篇, 一个小段翻译, 一个材料题, 二个关于个人的问答题, 共一个半小时。爱国者还是很注重节能环保的, 题都不让画的, 没有草稿纸。

当天晚上就一面, 一面人还是不少呀, 好几拨。即兴演讲, 抽题的方式, 当然给了准备时间。

题目各类的都有, 关于人生的, 青春的, 责任, 诚信, 销售。。。就说两分钟, 不难。

第二天早上, 二面, 小组讨论, 题目是关于业务员为了提成, 盲目推销给客户产品, 导致客户不满, 讨论如何解决, 角色扮演的, 角色自选。

现在等待三面呢, 估计没大希望, 因为自己犯了两个错误。。。一周内给通知, 三面在北京。

大概就是这个样子啦。

对了, 补充一点, 关于着装, 都非常正式, 特别是面试的时候, 一律西装, 不是爱国者要求的, 但是大家都这么穿, 看来都很重视呀。

## 2.16 华旗面经: 笔试和一面面试

华旗面经: 笔试和一面面试 Moreau,2008-04-15 19:09:58

下午一点半~理想国际大厦~华旗一面~这次虽说是 BIMC 项目~但面试非常正规~是管理培训生的前奏~

到达第八会议室之后只有一个男生到了~很熟悉就是上周四一起笔试的~知道他是南开的~

后来陆续来了三个 mm~两个人大的~一个中科院的 MBA~很准点地上次笔试的那位 gg 就来了~一开始先让我们用英语介绍别人~

幸亏刚才了解了一些~唯一的一个男生先开口了~把我的学校说成 beijingUniv.~我赶紧给它纠正过来~我说了其他几个人的专业~还说错了一个~所以说大家以后一定要提早去了解对手~

进入正题是大家按顺序作自我介绍~gg 给的时间是 5-10 分钟~大家都说得很久~我是第四个~我觉得我很放松~最初说我不建议大家学二外, 因为太容易跟英语混了~大家都笑了~最后我说很荣欣见到各位精英, 希望以后能和大家共事~大家又乐了~所以说作自我介绍并不要死板板地讲~偶尔可以说点好玩的调解下气氛~对了每个人自我介绍完 gg 都会问三四个问题~

1. 你的职业规划 (不能笼统地说想做哪一块, 重点是你怎么样达到你的目标)

2. 你为什么会选择你现在的专业? 你的专业能不能介绍一下 (一个学中文的 mm 被问到前一个, 我被问到

后一个，我举了个例子来说，就是怎么样留住想要跳槽的 CEO)

3. 管培都是从最底层开始做起，你可以吗（问的是有 4 年工作经验的 MBA）
4. 你做过的社团都是企业很乐于看到的，您能谈谈你的体会嘛（问得我，我举了两个例子分别说明沟通和坚持）
5. 介绍一些海尔和海信的不同（inenglish,问得是家在青岛的 mm）
6. 介绍一下徐州的经济发展以及什么优势和劣势（inenglish,问得是家在徐州的 mm）
7. 介绍一下天津和其他三个直辖市的不同（inenglish,问得是天津的男生）
8. 如果你要给外国记者解释为什么不让采访西藏问题，怎么做（inenglish,问得我，我完全没有料到，瞎掰了一些，感觉都没达到点子上）
9. 谈一下人民币最近跌破七（问得一个学世界经济的 mm）

然后问了大家最 jiong 迫得事，怎么解决的  
最近做的最大体力活是什么

情景测试：排队买火车票，有个流里流气的人插到你前面，你怎么做（有说跟他讲道理，有说找警察，有说联合别人一起，我说的是直接站他前面，应该是考察个人的性格吧）

最后是大家提问  
我第一个问 oppo。。。纽曼...那爱国者的广告策略是什么？  
gg 回答的很多，最后还说他觉得自己回答得不好

一共说了两个半小时~口干舌燥~不知道还能不能走下去呢~

Moreau,2008-04-15 19:11:43

昨天上午去华旗资讯笔试~就是爱国者的那个公司~他们这次和国际新闻中心有个合作~主要招一批人和老外记者交涉~其实是招管理培训生~

早到了 20 分钟，公司很好找~中关村西下车就是理想国际大厦~上到 10 层~前台有两个 mm~很 nice~坐那等了一会就有一位 gg 把我们带去培训室~先是填一份很详细的表格~后来来了差不多 20 人吧~gg 先介绍了下这次招聘的目的~接着让我们上台给大家做个自我介绍~马上又说了一句“用英文”~打前锋的是个清华的 mm~说得很长~一看就是有备而来~她刚说完 gg 就让她介绍下自己的家乡~mm 又拉拉拉拉说了一大堆大庆的东西~我感觉比自我介绍都长~

下面一个接一个~基本上自我介绍还是不错的~就是 gg 问的问题很随意~有的人被问到什么谈谈北京的交通状况，对奥运会的认识，向老外推荐长城~这些人就比较悲惨了~全卡壳了~我在下面都没听~想了一些关于我母校，爱好的一些问题~我是倒数第三个吧~自我介绍说到“i once worked as anintern”顿了几秒~不过很快又接上了~最后一句说得比较虚~gg 很快又让我说几句法语~我又啦啦啦啦开始说了~不过中间又和英语混了~最后又用英语解释了一遍~虽然说不是特别流利~不过不怎么紧张倒是真的~我最后是一直望着 gg 说的~最后大家都说完了 gg 总结了一句“语调不是最重要的，重要的是气场”~恩，回去好好体会~

接下来是笔试~题目还不少~有中英互译~问答题~故事分析题~讲一件自己做过的最有成就感的事~我最后一题才写了几句话时间就到了~没办法

对了补充一下~今天来的都是大头~北大清华人大南开~还有个 MBA~gg 说如果笔试通过下面还有三轮面试~最后总裁终面~

## 附录：更多求职精华资料推荐

**强烈推荐：**应届生求职全程指南（第十二版，2018 校园招聘冲刺）

**下载地址：** <http://download.yingjiesheng.com>

**该电子书特色：**内容涵盖了包括职业规划、简历制作、笔试面试、企业招聘日程、招聘陷阱、签约违约、户口问题、公务员以及创业等求职过程中的每一个环节，同时包含了各类职业介绍、行业及企业介绍、求职准备及技巧、网申及 Open Question、简历中英文模板及实例点评、面试各类型全面介绍、户口档案及报到证等内容，2018 届同学求职推荐必读。

应届生求职网 [YingJieSheng.COM](http://YingJieSheng.COM)，中国领先的大学生求职网站

<http://www.yingjiesheng.com>

应届生求职网 APP 下载，扫扫看，随时随地找工作

<http://vip.yingjiesheng.com/app/index.html>

